

证券代码：002755

证券简称：奥赛康

北京奥赛康药业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（ <u>电话会议</u> ）
参与单位名称及人员姓名	长江证券：伍云飞、单林 东方证券、国新证券、中邮证券、嘉实基金、华夏基金、中信资管、中海基金、中航基金、民生加银基金、华宝基金、兴业基金、宁波银行理财、恒生前海基金、深圳前海基金、上银基金、湘财基金、恒越基金、宝盈基金等 62 家机构
时间	2023 年 5 月 9 日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	总经理、董事会秘书 马竞飞 证券事务代表 王燕燕
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司基本情况介绍 介绍公司情况。 二、主要沟通问答 问题 1、公司近年研发方向、研发投入等整体研发布局？ 答：研发方向，未来几年仍然是聚焦在消化、抗肿瘤、抗感染、慢性病四大治疗领域不变，除了公司已有的优势剂型注射剂之外，公司积极拓展口服剂型产品，去年和今年已分别有多款口服制剂获批上市。

研发投入，随着创新药项目陆续进入临床，预计未来 2-3 年研发投入还会保持与 2022 年相同的规模。公司会审慎评估每一个项目的临床价值和商业价值，确定管线推进的优先次序，优先推进公司已有的创新药产品的临床开发，不会盲目扩张创新药管线。

问题 2、请再详细介绍下公司研发团队背景和公司的研发策略？

答：截止到 2022 年 12 月底，公司研发团队共有 372 人。近几年随着公司由仿制药向创新药企业转型，研发团队也进行了结构化调整，目前团队成员已具备了较强的创新药开发经验。

大分子：大分子板块聚焦源头创新，开发具有 **First in Class** 潜力的生物创新药。公司生物技术板块包括 **AskGene** 美国生物研究所、南京生物研究所、苏州生物研究所。美国团队负责分子的早期发现，核心成员全部具备 **MNC** 的关键研发岗位经验，研发技术已达成了两项对外授权。

大分子板块已自主开发了具有全球自主知识产权的细胞因子前药技术平台，并成功将 2 项细胞因子项目推进到临床 1 期阶段。基于该技术平台，未来每年将有 1-2 个管线推进至临床阶段。

南京生物研究所主要负责美国项目在国内的技术转化，包括中试放大、**CMC** 等临床前研究。

小分子：小分子板块早期专注于开发首仿、难仿药，具备集研发、原料药和制剂生产、市场推广和销售为一体的全产业链布局。公司创新转型以来，第一款小分子创新药已于 2021 年递交 **NDA** 申请。未来公司将积极寻访一线临床未满足的需求，开发有技术特色、差异化的产品，不会一味跟随热门赛道和靶点。

研发策略包括：

(1) 内部孵化：创新药的早期分子从科研院所引入，后续的临床研究、商业化全部由公司独立完成。例如 **ASK120067** 项目是与中国科学院上海药物研究所合作研发，**ASK0912** 项目是与中国科学院医学科学院医药生物技术研究所、中国科学院广州生物亿元与健康研究所

合作研发。

公司经过 2-3 年的时间，组建了完善的一百余人的临床团队，核心人员均具有多年创新药临床研发经验，涵盖运营、医学、统计、药理毒理、QA 等部门，依托于公司既有的小分子产业化优势，未来将会由成熟团队将更多创新药项目从临床推进至商业化阶段。

(2) **License in:** 由公司首席战略官牵头落地公司研发战略，重点关注在海外已上市或者推进到临床 II 期、III 期的特色产品，获得其国内权益、引入到国内上市。例如麦芽酚铁胶囊，ASKC200 骨关节炎项目。公司期望在聚焦现有四大主要治疗领域的基础上，切入到目前不太内卷，且未来市场空间较大的细分赛道。

(3) **BD:** 由公司业务发展部重点引入国内成熟产品，尤其是首仿、难仿品种的权益或者是地区销售权，重点聚焦在消化和抗感染领域，并能与公司现有临床资源相结合、上市后能快速形成销售的产品。

问题 3、公司年初有多款产品获批上市，新品是以自营还是第三方结合的方式来推广？

答：公司现有产品是以自营和第三方结合的形式进行推广销售。具体到产品品类上，消化类和以化疗为主的抗肿瘤药主要以第三方推广来进行销售，华东及长三角地区我们建立了自营团队。抗感染则是通过自营团队进行推广销售，目前已有 200 多人的自营团队，学术化水平高。未来上市的新品，还是会按照产品品类来确定推广和销售方式。

问题 4、公司小分子创新药目前有哪些布局？

答：公司小分子创新药主要包括抗肿瘤创新药 ASK120067 片，是第三代 EGFR TKI，用于治疗 EGFR 突变非小细胞肺癌 (NSCLC)，已申报生产。同步也在开展一线用药关于存在 EGFR 敏感突变的初诊或手术治疗后复发的局部晚期或转移性非小细胞肺癌的 III 期临床

研究试验。

抗肿瘤创新药 ASKC202 片，是一种强效、高选择性的口服小分子 c-Met 抑制剂，将与 ASK120067 片联合，用于治疗一代 EGFR 抑制剂耐药的 T790M 阴性患者，以及用于三代 EGFR 抑制剂耐药的患者。项目正在临床 I 期研究阶段。

耐药菌感染创新药 ASK0912，是一种多肽类新分子药物，对临床严重耐药的革兰氏阴性菌具有广谱活性，多项体内外药效研究显示抗菌活性强于多粘菌素 B 和 E，并且毒性降低。项目正在临床 I 期研究阶段。

问题 5、公司大分子板块 ASKB589 目前的临床进度？安全性及有效性数据如何？

答：抗肿瘤创新药 ASKB589，是公司自主研发、具有国际自主知识产权的生物创新药，作用于 CLDN18.2 靶点，目前正在临床 2 期研究阶段。

2023 年 1 月，ASKB589 在美国临床肿瘤学会胃肠道肿瘤研讨会（ASCO GI）上以壁报形式发布了最新研究成果：截至 2023 年 1 月 4 日，ASKB589 I/II 期临床研究共入组 85 例患者（单药治疗研究阶段 40 例，联合化疗给药阶段 45 例）。研究结果显示，ASKB589 单药和联合化疗均有良好的安全性和耐受性。

公司将参加 2023 年 6 月中旬在日本举办的国际胃癌大会（IGCC），展示 2023 年 1 月之后目标剂量组联合化疗用药的最新临床数据。欢迎各位投资人关注届时披露的数据，待数据披露后再与大家做详细交流。

问题 6、公司布局了两款 IL-15 细胞因子类药物，目前临床安全性怎么样？

答：两款细胞因子前药 ASKG315、ASKG915 已顺利推进到临床阶段，ASKG315 目前在中国和澳洲开展 1 期临床研究，单药爬坡

	<p>正在进行当中，目前安全性及耐受性符合预期。</p> <p>ASKG915 已获得美国 FDA 批准开展临床试验，正在积极准备美国临床中心启动及入组；4 月份已获批在中国开展临床试验。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 5 月 9 日