

证券代码：603586

证券简称：金麒麟

山东金麒麟股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-01

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与公司2022年度业绩说明会的全体投资者 |
| 时间 | 2023年5月11日 15:00-16:00 |
| 地点 | 价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长、总裁、财务总监：孙鹏先生 独立董事：魏学勤先生 独立董事：杜宁女士 董事、董事会秘书：张金金女士 董事、财务副总监：张建勇先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>一、 公司简介</p> <p>山东金麒麟股份有限公司创立于1999年8月，是以制动摩擦材料及其制品为主导产品的高新技术企业，于2017年4月在上海证券交易所主板上市（股票简称：金麒麟，股票代码：603586）。公司主要从事摩擦材料及制动产品的研发、生产和销售，主要产品为汽车刹车片、汽车刹车盘、轨道交通制动片及工业制动产品。</p> <p>按市场类别不同，可将整个销售市场分为AM市场（用于汽车零部件售后维修、更换及改装的售后服务市场）和OEM市场（直接向汽车整车制造商或配套商供货的整车配套市场）。按销售地区不同，可将整个销售市场分为国内市场和国外市场。国外AM市场是目前公司主要的销售收入和盈利来源。在国内AM市场，公司以自</p> |

有品牌（主要为“LPB”、“LJP”和“嘉世安”等）进行销售，主要采用经销商模式，并建立自营渠道，开设了实体直营店和网络直营店。

公司曾荣获国家汽车零部件出口基地企业、中国汽车零部件制动器衬片行业龙头企业、中国摩擦密封材料行业突出贡献企业、中国摩擦材料行业领军企业、中国海关AEO高级认证企业、中国汽配行业十大知名企业、中国专利山东明星企业、山东省知识产权示范企业、山东省优秀民营科技企业、山东省两化融合优秀企业、全国制造业单项冠军示范企业等数百项荣誉称号。

二、问答交流

1.请问贵公司与布雷博设立的博麒麟公司是否已正式投产？如果有，主要面向国内还是国外客户

答:尊敬的投资者您好，非常感谢您的关注。博麒麟于2022年9月注册成立，其产品销往国外和国内售后市场。谢谢。

2.孙总你好，请说明一下2022年度业绩同比大幅增长的原因

答:尊敬投资者您好，非常感谢您的关注。公司一直以来，紧紧围绕“以客户为中心”的经营理念，致力于提升内部管理水平，2022年度受益于订单充足、原材料成本下降，海运费下降，以及汇率处于有利区间。公司会继续不断降本提效，为客户创造价值，提升公司可持续盈利能力。

3.公司业绩不错，但股价表现不及预期，公司是否会再次实施回购计划？

答:尊敬的投资者您好，非常感谢您的关注。公司一直致力于回报广大投资者，除每年持续进行现金分红外，前期已使用自有资金2.23亿元回购公司股份1,466.22万股，后续如有进一步回购的计划，我们会及时履行信息披露义务，敬请关注。

4.您好，与意大利布雷博成立合资公司对金麒麟的影响是什么？

答:尊敬的投资者您好，非常感谢您的关注。新成立的合资公司将结合布雷博在制动系统领域的领先优势和金麒麟的高科技摩擦解决方案，服务于乘用车、轻型商用车和重型卡车等细分市场，预期会提升金麒麟在生产创新型的售后刹车片产品上的技术水平及品牌溢价能力，提升公司核心竞争力，有利于推动公司与全球知名汽车生产厂商或其供应商建立坚实的业务关系，为公司的长期发展奠定良好基础。

5.张总：公司2023年新的业务增长点有哪些？

答:尊敬的投资者您好，非常感谢您的关注。

从产品结构上看，刹车片业务作为公司传统业务占比较高，刹车盘业务虽起步较晚，但一直呈快速增长态势，2022年度占营业收入的28.37%。凭借公司现有的客户渠道，刹车盘业务有望促进公司整体收入增长。

国内市场方面，公司将持续优化刹车片第五代新产品，持续保持新产品的宣传和推广力度。

OEM市场方面，公司已为戴姆勒旗下梅赛德斯-奔驰凌特（Sprinter）、威霆（VITO）两个车型批量供应配套产品刹车片。随着公司在 OEM 市场的不断开拓，公司有望成为更多主机厂客户的供应商，为公司发展拓展新的空间。

轨道交通方面，公司致力于轨道交通产品的研发及市场开发，并于2023年3月份成功中标国铁动车组闸片联合采购项目，随着公司高铁制动片产品研发的不断推进，公司有望取得更多的产品认证并获得采购订单，该业务将为公司打开新的发展空间，成为推动公司中长期业务发展的一个重要增长点。

6.请问孙总，贵公司业务海外销售占比较大，有无进一步拓展国内市场的计划，对比业界其他公司，贵公司有哪些核心竞争力？是否计划研发高性能碳陶刹车片？

答:尊敬的投资者您好，非常感谢您的关注。

公司有不同的销售团队分别负责海外市场及国内市场的开拓，旗下拥有LPB、LJP、嘉世安等不同品牌，经销商网络遍布全国，并在北京、济南等地设立直营店。

公司生产汽车刹车片已有多年的历史，具备制动摩擦材料及制动产品自主研发的能力，公司为“高新技术企业”，设立有“国家认定企业技术中心”，实验室通过了国家认可委的ISO/IEC 17025实验室认可，公司在研发生产过程中形成了270多项专利，拥有280多个制动摩擦材料配方，是中国制动摩擦材料行业的领军企业、全国制造业单项冠军示范企业，具有技术和制造优势、客户优势、规模和品类优势、质量优势、“一站式”供货优势，针对成本、汇率等外部环境的变化，公司有议价能力。

关于碳陶制动片的发展，公司一直在关注，也在不断进行技术储备，根据未来该技术的发展趋势和应用前景会作进一步的规划，以提升产品竞争力，谢谢。

| | |
|----------|---|
| | <p>7.公司是如何应对汇率敞口的？</p> <p>答:尊敬的投资者您好，非常感谢您的关注。金麒麟作为以出口为主的制造企业，主要结算币种为美元，公司主要通过即期结汇和借助银行远期结售汇产品工具相结合的方式来应对汇率敞口的。</p> <p>8.请问公司未来在新能源车上的布局</p> <p>答:尊敬的投资者您好，非常感谢您的关注。在新能源领域，公司顺应未来汽车发展方向，持续增加研发投入并推出新产品，在做好新能源汽车制动系统售后服务的同时，坚定地向着实现为新能源汽车提供原装配套产品勇毅前行。重点关注新能源汽车市场，从国产小型车开始，逐步向更高端车型迈进。</p> <p>9.您好，孙总，请问金麒麟的发展战略是什么？</p> <p>答:尊敬的投资者您好，非常感谢您的关注。公司的发展战略为：以市场为导向，以质量为本，以效益为目标，以技术创新、制度创新、管理创新为手段，建立科学、完善的企业运营体系。不断优化产品结构和技术结构，充分利用自身的研发、营销、品牌及人才优势，以客户为中心推进同心多元化产品发展战略，增强企业市场竞争力，打造成为全球信赖的制动专家。把公司发展成为制动摩擦材料行业中集产品研发、制造、销售为一体的、具有一定国际竞争力和影响力的制动摩擦材料制造商。</p> <p>10.基于公司体量及未来发展的预期，公司是否有兼并收购、资产重组等方面的考虑。</p> <p>答:尊敬的投资者您好，非常感谢您的关注。兼并收购、资产重组等事项需要基于公司发展现状、资本市场环境和行业发展动态综合全方位考量，同时结合具体项目的需要进行审慎研究分析。未来若有上述事宜，公司将根据项目实际情况制定相关方案，并及时履行信息披露义务。</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2023年5月11日 |