

证券代码： 300988

证券简称： 津荣天宇

天津津荣天宇精密机械股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月12日（周五）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长孙兴文 2、董事、总经理赵红 3、董事、董事会秘书、财务总监云志 4、独立董事黄跃军 5、独立董事李泽广 6、保荐代表人刘冬 7、保荐代表人洪吉通
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、请介绍下公司的内控制度？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司根据《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》《深圳证券交易所创业板股票上市规则》《规范运作指引》等相关法律法规及规范性文件的要求，不断完善法人治理结构，建立行之有效的内控管理体系，确保公司规范运作。公司治理的实际情况符合中国证监会发布的有关上市公司治理的规范性文件要求。谢谢！</p> <p>2、2022年公司履行了哪些企业社会责任？</p>

尊敬的投资者，您好！公司自成立以来，始终在努力提升经营业绩和企业绩效的同时积极履行企业应尽义务，高度重视履行社会责任，不断提升治理水平，推动企业高质量发展，将社会责任工作融入到股东权益保护、员工就业与权益保护、供应商、客户和消费者权益保护中，具体工作包括：股东权益保护；职工权益保护；供应商、客户和消费者权益保护。谢谢！

3、请介绍下公司超额募集资金使用情况

尊敬的投资者，您好！公司超募资金总额 8,451.90 万元。截至 2022 年 12 月 31 日，公司已使用超募资金人民币 5,070.00 万元永久性补充流动资金；使用超募资金支付土地使用权项目 1,278.40 万元。谢谢！

4、公司在引进人才，提升人员竞争力有哪些计划？

尊敬的投资者，您好！为满足公司日益发展的需求，公司高度重视员工培养与能力提升，通过改善公司用人生态环境，提高新员工稳定率，促进人才血液良性循环。首先，公司以聘请外部专家顾问进厂等形式，针对性提升生产、品质等岗位员工工作能力，对现有制度、流程进行持续改善。其次，公司搭建干部评价体系，根据考核评价结果，制定员工个人成长计划，提升管理干部综合能力。此外，公司搭建新员工培养体系，通过线上线下“三级培训”等方式，加速员工技能的提升。在技术研发人员培养上，公司多次选派员工与业内先进企业进行深度交流探讨与学习，参加行业内开展的展会展览，对标对表学习前沿的技术信息，持续完善人力资源体系，加强团队建设。谢谢！

5、请问公司研发方面有多少人？研发投入是多少？

尊敬的投资者，您好！截止 2022 年年末，公司共有 118 名研发人员，占比为 11.27%。2022 年度公司研发投入 6126.84 万元，研发投入占营收比例为 4.29%。谢谢！

6、公司电气领域业务未来发展前景怎么样？

尊敬的投资者，您好！根据《巴黎协议》制定的目标，经清华大学《中国长期低碳发展战略与转型路径研究》测算，

2020-2050 年间需要新增 127 万亿投资，其中能源部门占比 78%。另据国际能源署（IEA）测算，为实现双碳目标，2030 年和 2060 年中国能源投资强度需分别达到 4 万亿/年和 6 万亿/年，能源部门的投资方向为新型电力系统、终端电气化系统、氢能源等。谢谢！

7、请介绍下公司发明专利情况？

尊敬的投资者，您好！截至 2022 年底，公司已获得发明专利 20 项，实用新型专利 143 项，并有多项申请中专利。谢谢！

8、公司目前形成了怎么样的区位布局？

尊敬的投资者，您好！目前公司形成了以天津辐射环渤海、嘉兴辐射长三角、东莞辐射珠三角、武汉辐射华中的国内区域布局，部分高端产品已出口至欧洲及北美等地，与此同时，公司在泰国、印度及墨西哥分别布局了子公司进一步开拓东南亚、印度及北美市场。公司通过跟随客户构建覆盖全球的网络工厂体系，为客户提供全方位的服务。谢谢！

9、公司的经营风险主要来自哪里？

尊敬的投资者，您好！公司主要受宏观环境、原材料、存货规模三方面影响，若宏观经济政策发生变化或产业经济发展方向发生重大调整，以及下游应用领域的需求发生变化都会影响公司所处行业的发展趋势；若钢材和铜材的市场价格出现大幅波动，则会对公司产品的生产成本核算及控制产生不利影响；如果客户需求发生重大变化或出现其他不利因素，导致某些产品滞销，或者因为公司存货管理不善等原因，引起存货跌价，可能给公司的生产管理体系及营收带来重大不利风险。谢谢！

10、公司的核心竞争力体现在哪些地方？

尊敬的投资者，您好！公司专注于精密金属零部件制造领域，得益于管理层对行业趋势的准确把握，对高新技术和生产工艺的深入探索，对企业战略方针与行业发展机遇的高度揉合，从而使得公司业绩快速增长的同时，形成了集高端客户资源、技术研发体系、精益数字化制造工艺、网络工厂区位布局等方面的综合性

竞争优势。谢谢！

11、请问公司新能源汽车业务未来的行业发展前景是怎么样的？

尊敬的投资者，您好！当前，全球各个国家都把新能源作为乘用车发展的重点，各国纷纷着重在新能源领域发力，这将是未来世界发展的新趋势，为社会可持续发展中必需的一步。2020年10月，国家发布《新能源汽车产业发展规划(2021-2035年)》，该规划主要从发展愿景、提升技术创新能力、完善基础设施体系等方面进行战略布局，深化整车和电池所形成的“三纵三横”布局，提升技术创新能力，提高关键技术供给能力。在大力发展中下游的同时，关注新能源汽车后期市场，完善基础设施建设，大力推动充换电网络建设，有序推进氢燃料供给系统建设。谢谢！

12、请问公司如何保持客户粘性？

尊敬的投资者，您好！电力电气和汽车零部件行业巨头对供应商准入资格的审查非常严格，要形成长期战略合作关系至少需要3-5年的时间，随着合作的深入，客户为保证其产品质量稳定性、经营成本可控性和生产周期连续性，一般不会轻易变更供应商。公司凭借优质的产品、经验丰富的服务经验，与施耐德、ABB、住友理工、电装、均胜-高田等核心客户保持长期稳定合作，近年来也在不断扩大与西门子、丰田纺织、采埃孚-天合等行业领先者的业务往来。目前，公司主要核心客户已对公司形成较高的粘性，并不断向公司强化前沿技术研发、新品同步试做等方面的提升需求，此外，核心客户对公司大规模多型号生产情况下的产品质量稳定性及网络工厂布局契合度也存有较高的需求，未来公司将在现有基础上进一步加深双方之间的长期稳定合作关系。谢谢！

13、请问公司如何保证信息披露的透明度及做好投资者关系？

尊敬的投资者，您好！公司按照《信息披露管理制度》、《投资者关系管理办法》等规章制度，认真履行信息披露义务，真实、

准确、及时、公平、完整地披露了有关信息。董事会指定董事会秘书负责日常信息披露工作、接待股东来访及咨询。董事会办公室作为信息披露事务办事机构，在董事会秘书的领导下，负责信息披露的日常管理工作。公司信息披露的指定网站为巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn），公司信息披露的指定报刊为《证券时报》、《中国证券报》、《上海证券报》、《证券日报》及《经济参考报》，确保公司所有股东能够公平地获取公司信息。同时，公司高度重视投资者关系管理，通过投资者电话专线、专用电子信箱等多种形式认真回复投资者咨询和提问，保障了投资者知情权与参与权，积极维护公司与投资者良好关系，提高公司信息披露的透明度，切实保护投资者特别是中小投资者的合法权益。谢谢！

14、请介绍下公司是如何保护中小投资者的？

尊敬的投资者，您好！公司严格按照《公司章程》、《股东大会议事规则》的规定和要求，规范股东大会的召集、召开、表决程序，平等对待所有股东，股东大会依法履行《公司法》、《公司章程》赋予的权利和义务，确保全体股东尤其是中小股东享有平等地位，充分行使自己的权利。公司股东大会提案审议符合程序，股东大会就会议通知列明的议案依次进行审议。公司召开的股东大会由公司董事会召集召开，经见证律师进行现场见证并出具法律意见书。在股东大会上保障各位股东有充分的发言权，确保股东对公司重大事项的知情权、参与权、表决权，使其充分行使股东合法权利。谢谢！

15、数字化智能化有利于降本增效，公司在这块将采取怎么样的举措？

尊敬的投资者，您好！随着业务飞速发展，规模的逐步扩大以及国内外子公司的设立，公司同样面临订单交期、生产销量、人工成本以及质量稳定等方面的挑战。公司在坚持精益制造的基础上，全面进行数字化转型和智能化升级，打造数字津荣，促进产品质量持续提升、运营成本持续降低和改善自组织化，实现企

业内外高效协同,为成为全球优秀的绿色智能制造企业打下坚实基础。谢谢!

16、请问公司国内外销售情况是怎么样的?占比是多少?

尊敬的投资者,您好!2022年度,公司实现国内销售收入12.24亿元,占营业收入比重85.67%;国外销售收入20469.46万元,占营业收入比重14.33%。谢谢!

17、公司大股东未来有减持计划吗?

尊敬的投资者,您好!公司大股东会遵守相关的股份锁定的承诺。目前暂没减持计划,谢谢。

18、请问公司未来有没有新的关于研发方面的规划?

尊敬的投资者,您好!技术研发是公司得以生存和发展的重要支撑,2023年公司研发支出将进一步增加,公司将加大苏州津荣研发中心投入并完成浙江津荣研发项目建设,从而吸引更多研发人才的加入,有力支持电气、汽车精密部品以及新能源储能产品研发项目的实施。同时,进一步强化长三角区域客户的研发协同,紧跟市场及客户需求,保证产品技术的领先性与先进性。谢谢!

19、请问,除了紧跟施耐德这些行业巨头之外,公司在海外拓展方面有哪些进展?

尊敬的投资者,您好!目前公司在泰国和印度的海外业务拓展顺利,在泰国取得电气相关客户东南亚配电箱相关业务,全面量产后泰国销售额将实现成倍增长,东南亚新兴领域市场空间广阔,并为下一步在北美的拓展提供了宝贵的经验和信心。谢谢!

20、请问2022年公司在汽车精密部品层面取得了哪些成绩及突破?

尊敬的投资者,您好!2022年度,公司取得包括减震、安全、空调及座椅、轻量化领域共计171个新品种类和51个增产产品种类,预计量产后每年将新增销售收入超过2.15亿元。2022年度,公司在保持主力客户基本盘长期稳定增长的前提下,继续加紧拓展新能源车业务和海外业务。在汽车海外新业务方面,公

司获得墨西哥丰田 920B、波兰丰田平台项目等诸多车型。公司在助力合资品牌新能源汽车配套的同时，致力于国产自主品牌新能源汽车的部品配套，在诸如 BYD，长安，吉利，奇瑞，蔚来，理想，小鹏，小米，合众等诸多新能源主机厂项目上积极发力。此外，公司通过不断的技术研发积累，在汽车安全带引爆弯管成型技术方面取得突破，同时公司在冷锻类产品业务上也取得了较大进展，从而进一步扩大了在汽车安全部品高端零部件领域的市场份额。谢谢！

21、请问公司后期是否会有并购计划？

尊敬的投资者，您好！并购是公司做大做强的重要手段，未来根据战略发展需要，只要有利公司发展的机会，公司都会慎重考虑。谢谢。

22、请介绍下公司未来的业绩驱动因素包括哪些？

尊敬的投资者，您好！1、电气精密部品方面：未来，公司将进一步加强在能源管理及输配电、工业自动化及智能制造、物联网以及风力发电、光伏光电分布式能源等清洁能源领域的业务拓展，提升模具、冲压装备及集成技术的研发力度，大力拓展除施耐德外的知名电气客户，推动公司电气精密部品收入及利润持续增长。2、汽车精密部品方面：未来，随着公司项目和核心技术的投产及应用实施，公司汽车精密部品将进一步提升在新能源汽车领域的核心竞争力和市场地位，促进公司汽车精密部品收入及利润的结构优化和持续稳定增长。3、储能系统产品方面：未来，随着公司储能工厂的建成投产并具备相应的技术和规模，预计储能产品销售领域可与现有部分电气类客户产生协同效应，同时公司在新能源汽车充电场站储能、工业园区储能、独立储能电站、户用和移动式储能等领域正深度推进。谢谢。

23、新成立的广东津荣精密科技有限公司是做什么的？什么时候投产？

尊敬的投资者，您好！广东津荣精密科技有限公司主要从事汽车精密部品的生产和制造，预计 2024 年底前投产。谢谢！

24、请问公司今年 2.3 季度订单情况？是否充足？

尊敬的投资者，您好！具体生产经营情况请关注公司发布的定期报告。感谢您的关注！

25、你好，湖州储能什么时候投产？

尊敬的投资者，您好！湖州储能预计 2024 年一季度可达到投产条件，谢谢！

26、今年二季度业绩如何？

尊敬的投资者，您好！公司管理层及经营团队正围绕市场需求，大力开拓原有及新的客户群体，努力提升业绩，具体情况敬请投资者关注公开披露资料，谢谢。

27、为什么会投资深圳优能新能源科技有限公司？

尊敬的投资者，公司基于对储能领域的整体布局及深圳优能在储能技术等方面的深厚积累及产品优势，故于 2022 年 1 月增资入股深圳优能公司。通过本次增资入股，公司与深圳优能公司形成稳固的合作基础，一方面，公司可在技术上与深圳优能公司深度合作，为公司在储能领域快速做大做强提供了有力的技术支持；另一方面，公司与深圳优能可在储能产品生产领域形成产业协同效应，公司可为深圳优能相关储能产品生产提供配套加工及系统集成等服务，从而保证公司与深圳优能的合作逐步加强。谢谢！

28、请问孙总，公司未来的发展战略是什么？

尊敬的投资者，您好！公司将实施“一体两翼”的特色发展战略（即深耕并扩展精密电气金属部品及精密汽车金属部品、孵化新领域、投资并购优质项目）、坚持绿色智能制造的发展战略、国际化的发展战略、数字化智能化全面升级的发展战略。谢谢！

29、5.10 公告又要新一轮定增，这次定增募集的资金用途是什么？

尊敬的投资者，您好！公司正在筹划以简易程序向特定对象发行股票相关事宜，具体的进展请关注公开披露资料，谢谢！

30、孙董好！请问 2023 年公司在储能领域有哪些拓展计划？

尊敬的投资者，您好！2023 年，公司将加大在电池储能领域的投入，积极拓展市场、技术研发及生产制造能力。公司将完善苏州津荣 200Mwh 储能系统制造与运营，加快天津渤龙湖及浙江南浔储能基地建设进度。公司致力于打造新能源闭合式循环产业链，为客户提供集锂电池 PACK、电池管理系统 BMS、储能变流器 PCS、能量管理系统 EMS 及柜体制造为一体的储能产品系统解决方案，产品涵盖户用储能系统、工商业储能系统和电网侧储能系统等各种不同场景。公司在储能领域打造可售、可租、可投的多元化业务模式：（1）产品直销：根据客户需求提供相应的储能基础设施和配套服务；（2）EPC 总包：提供专业一站式管家服务；（3）项目投资：与客户分享项目实施产生的节能收益，最大化降低客户支付压力和投资风险；（4）融资租赁：帮助客户以融资租赁方式实现初期低投资，获得设备的使用权和收益权及的所有权。谢谢！

31、请问储能产品是公司未来发展的重点方向，2022 年储能项目进展如何？

尊敬的投资者，您好！根据公司战略规划布局，公司以苏州津荣作为电池储能产品初期生产基地，通过 2022 年度小额快速定增实施渤龙湖精密部品制造项目建设储能系统产线，积极打造浙江津荣为 2GWH 储能系统产品制造基地，未来公司计划打造电池储能产品除

电芯外全产业链产品制造的批量化生产基地，专注用户侧家庭储能产品以及分布式工商业储能产品的生产制造。目前，公司已在昆山已建成 200MWH 储能产品制造车间并顺利投产，浙江津荣 2GWH 储能系统产品制造基地已在建设中，可生产产品范围涵盖户用储能系统，分布式工商业储能系统，主要应用于工商业企业、新能源汽车充电站削峰填谷、应急备电等多种场景。谢谢！

32、贵公司说白了就是一个零件代工厂，有没有计划生产自主品牌的最终产品？

尊敬的投资者，您好！公司主要产品有电气精密部品、汽车

	<p>精密部品及新能源储能产品。电气精密部品主要产品类别包括低压配电精密部品、工业自动化精密部品、中压配电及能源设备精密部品；汽车精密部品主要产品类别包括减震部品、安全部品、空调及座椅部品、轻量化部品等；储能产品包括户用储能和工商业储能。谢谢！</p> <p>33、董秘您好！当前国家提倡实体经济，储能也被多次提及。公司的一季度的研发资金达到了 1.5 亿，令人关注。请问公司的储能业务和产品是否有实质性的产出和订单？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司一季度的研发费用 1,568.85 万元，相关数据可查阅公司 2023 年一季度业绩报告。目前公司已在昆山建成 200MWH 储能产品制造车间并顺利投产，2023 年公司将完善苏州津荣 200Mwh 储能系统制造与运营，同时加快天津渤龙湖及浙江南浔储能基地建设进度。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023-05-12