

## 光正眼科医院集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

|               |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |
|---------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他（ _____ ）                                                                                                                                                                                                                    |
| 参与单位名称        | 通过网络方式参加公司 2022 年度业绩网上说明会的投资者                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |
| 时间            | 2023 年 5 月 12 日（星期五）下午 15:00-17:00                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |
| 地点            | 全景网 <a href="http://www.p5w.net/">http://www.p5w.net/</a>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| 上市公司接待人员姓名    | 公司董事长、总经理周永麟先生；独立董事郑石桥先生；董事、副总经理王建民先生；董事、财务总监李俊英女士；董事会秘书李薇女士；                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1. 今年的还有业绩对赌协议吗？<br/>答：公司收购新视界眼科的业绩对赌期已结束，今年无业绩对赌协议。</p> <p>2. 请问公司关于对新视界重大资产重组业绩补偿诉讼的进展如何？<br/>答：您好！关于新视界重大资产重组业绩补偿诉讼案已于 2022 年 8 月 31 日一审判决，且判决结果已生效。详情请见公司发布在指定媒体的公告（公告编号：2022-067、2022-069）。根据本次判决结果，公司减少支付股权转让款合计 21,200 万元。</p> <p>3. 请问周总，公司剥离钢构及能源业务进展如何？今年能否完成？公司针对眼科业务还有无新的收购计划？<br/>答：您好，公司自转型以来，一直坚定“聚力眼科医疗业务，加速整合辅助产业”的战略思路，致力于转型成为以眼科为单一主业的公司，自转型以来，公司已剥离钢结构与能源资产 10 亿以上，反哺主业；今年，随着外部环境的恢复，公司会进一步加速辅助产业整合。眼科收购方面，目前，公司通过参股方式有一定标的储备，后续，标的规模与利润水平、规范程度等达到上市公司要求后，公司会适时推动注入上市公司体内。</p> |

4. 自收购眼科业务以来，公司扣非业绩年年亏损，是何原因？如今年眼科收入突破九亿，公司今年能否扭转这一局面？谢谢。

答：您好，公司收购完成后不久，即进入 3 年特殊经济社会环境时期，特别是 2022 年，上海有效工作时间只有 6-7 个月，业务受到影响较大；随着外部环境的修复，公司今年以来业绩恢复情况良好，公司对 2023 年度扣非净利润实现扭亏为盈具备较强信心。

5. 贵公司业绩不好，有向其他行业发展或引入投资的计划吗？

答：您好，公司坚定看好眼科医疗服务业，坚持“聚力眼科医疗业务”的战略，暂无向其他行业跨界发展的计划。

6. 请问公司基本面是否出现重大问题？？股价连续下跌！请问公司高层是否重视？

答：您好，公司基本面未出现重大问题，公司致力于不断提高经营水平与经营质量，提升盈利能力，给投资者更好回报。

7. 中报能止亏转盈吗？年报不会在计提各种所谓的商誉减值？

答：您好！根据公司 2023 年整体预算与规划，公司致力于并有较强信心在中报实现扭亏为盈。根据当前经营进展，公司有较强信心达成 2023 年整体预算，在整体预算达成的情况下，2023 年年末计提大额商誉减值的概率将较小。

8. 去年四月份上海疫情，眼科板块受影响很大，今年四月份眼科板块的收入恢复情况如何？净利率水平能否达到今年 3 月份的 10%左右？

答：您好，2023 年 4 月眼科板块的营收情况已经基本恢复到疫情前水平，4 月份眼科版块净利率基本维持在 3 月的水平。

9. 预计今年的业绩比去年能增长多少？

答：您好！根据公司 2023 年整体规划，2023 年业绩较 2022 年预计增长 48%，净利润实现扭亏为盈，归母净利润预计增长 147%。

10. 公司主要业务结构中除去眼科板块，建筑和能源板块每年的收入规模为 2.5 亿左右，利润是否为亏损？

答：您好！目前，建筑和能源板块本身，基本能够实现盈亏平衡。

11. 上市公司目前现金仅剩不到 8000 万，公司今年有无融资计划？

答：您好！今年公司有相关融资计划，可参考公司 2023 年 4 月 27 日发布的《关于公司及子公司 2023 年度向银行等相关金融机构申请综合授信额度的公告》及后续公告。

12. 公司今年计划眼科板块收入规模突破 9 亿，根据今年前 4 个月眼科板块的经营情况，这一目标有没有可能实现？

答：目前，眼科板块业务恢复状况良好，今年一季度，眼科板块收入同比增长 31%，前四个月预算完成率 100%以上，年度经营目标有望实现。

13. 公司今年眼科板块有无收购计划？北京美尔目集团今年一季度收入和利润情况和去年比有何变化？今年美尔目集团有没有希望扭亏为盈？何时并入上市公司？

答：公司坚持内生式增长与外延式扩张并举的思路。随着北京美尔目集团规模与利润水平、规范程度达到上市公司要求后，公司会适时推动注入上市公司体内。

14. 今年公司建筑板块和能源板块有何剥离计划？

答：公司已在去年将能源板块部分核心资产（10 座加油加气站）进行了对外出租；今年，随着外部环境的恢复，公司会进一步加速辅助产业整合。

15. 公司 2019 年曾出台股权激励计划，绑定核心管理层和核心技术人才利益，今年眼科行业全面复苏。公司有没有新的股权激励计划？

答：公司有推进新一期股权激励计划的想法，并在积极推动，但尚未达到可披露程度，后续达到后公司将公开披露。

16. 据调研情况，公司今年 3 月份眼科板块的净利率达到了 10.5%，请问今年一季度眼科板块的收入规模是多少，眼科板块的净利润是多少？

答：2023 年一季度，眼科板块的收入为 1.86 亿，同比提升 31%左右；眼科板块自身在一季度实现了扭亏为盈。

17. 今年公司建筑板块和能源板块有何剥离计划？

答：公司已在去年将能源板块部分核心资产（10 座加油加气站）进行了对外出租；今年，随着外部环境的恢复，公司会进一步加速辅助产业整合。

18. 贵公司和美尔目眼科什么关系？

答：您好，公司为北京光正眼科参股股东，北京光正眼科为美尔目股东。因此，公司间接持有美尔目眼科相关股份。

19. 1) 请问一季度公司眼科业务增速同如何，拆分下各

|           |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
|-----------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|           | <p>个眼科业务占比和增速，谢谢。2) 请问公司今年或者未来是否有收并购计划？3) 公司去年的经营目标 MISS 了，请问今年如何达成目标，以及眼科业务的目标是多少？4) 公司是否会剥离非眼科业务，请问什么时候进行？问题有点多，但是都很关键，希望管理层能如实回答，感谢。</p> <p>答：您好！</p> <p>1) 2023 年一季度公司收入比上年同期增长 16.23%，其中，眼科板块的收入比去年同期增长了 31%；从眼科业务构成看，公司紧跟市场需求变化，在保持白内障专科优势的基础上，大力发展屈、视光业务；到 2022 年，公司眼科业务板块中，屈光收入占比已从新视界 2018 年的 25%左右提升到 44%，视光收入占比已从新视界 2018 年的 7%左右提升到 16%；白内障收入占比 29%。</p> <p>2) 收购与并购方面，目前，公司通过参股方式有一定的标的储备，后续，标的规模与利润水平、规范程度等达到上市公司要求后，公司会适时推动注入上市公司体内。</p> <p>3) 去年 MISS 目标主要系上海特殊外部环境所致（公司核心业务眼科医疗将近 60%的收入集中在上海，而去年，公司上海片区有效工作时间非常有限），今年以来，随着外部环境的恢复，以及公司预算实现保障措施的逐步落地，业务恢复情况较好，公司管理层对目标达成有较高信心。具体来说，2023 年，公司将从以下方面保障预算目标的完成。第一，设立六大事业部，以事业部为抓手，推动全公司范围的资源整合与分配优化，提高资源配置与协同效率；扎实推进基于组织经验沉淀的标准化、流程化建设，强化总部赋能能力，提升各机构的医疗服务质量、提高经营效率；强化品牌与入口建设，保障经营目标落地支撑点充分，落实各病种发展目标；第二，公司将不断完善医疗质量管控体系，保障医疗安全；拓展与供应商的合作，推动诊疗环境与设备升级；不断提升服务水平，更好满足患者多层次、个性化的就诊需求；第三，引进与培养一流屈、视光专家人才；建立健全人才培养体系，实现人才管理入等入级、打通晋升通路；完善各专业学组职能，加强学术科研投入，提升学术交流氛围；同时，公司还将加强企业文化建设，为公司持续、健康、高质量发展奠定坚实基础。</p> <p>4) 公司自转型以来，一直坚定“聚力眼科医疗业务，加速整合辅助产业”的战略思路，致力于转型成为以眼科为单一主业的公司，自转型以来，公司已剥离钢结构与能源资产 10 亿以上，反哺主业；今年，随着外部环境的恢复，公司会进一步加速辅助产业整合。</p> <p>感谢您对公司的关注！</p> |
| <p>日期</p> | <p>2023 年 5 月 13 日</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |