

广东朝阳电子科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 其他_____
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2022 年度业绩说明会的全体投资者
时间	2023 年 5 月 15 日 15: 00 -17: 00
地点	价值在线 (https://www.ir-online.cn/)
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 沈庆凯先生 独立董事 赵晓明先生 董事会秘书 袁宏女士 财务总监 龚峰先生
投资者关系活动主要内容介绍	互动交流环节具体内容如下： 问题 1：今年公司的经营情况如何？是否符合预期？ 答：投资者您好。2023 年一季度营运收入下滑 19.86%，主要原因是 2023 年受全球经济下行因素影响，出口及音响等业务存在一定压力，随着新产品项目逐步量产，经营情况逐步回暖。第一季度经营情况在整体预测范围内。感谢广大投资者的关注！ 问题 2：分红方案是什么？ 答：投资者您好！公司 2022 年度利润分配预案为：拟以股本总额 96,000,000 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利人民币 1.5 元（含税），合计派发现金股利为人民币 14,400,000 元（含税），不送红股，不以资本公积金转增股本。本预案已经董事会审议通过，尚需公司股东大会审议通过

过后实施。感谢关注！

问题 3：去年净利润同比增长 239.70%，主要的业绩来源于哪方面业务？

答：尊敬的投资者您好。公司归属于上市公司股东的净利润较上期增长 239.70%，主要原因是（1）报告期内公司加强内部管理控制，提升营运效率，提升了公司的盈利能力；

（2）公司外销产品以美元结算为主，报告期内受美元升值的影响，对公司全年利润产生积极影响；（3）报告期内广州飞达音响有限公司成为公司的控股子公司，其财务报表自 2022 年 3 月起纳入公司合并范围，相应增加了公司合并报表利润。公司历来重视管理增效，开源节流，经过两年来的努力，取得了比较显著的效果，欢迎广大投资者监督和建议，并给予最大的支持！

问题 4：请问公司今年重点发展方向？

答：投资者您好！首先，公司将加强技术创新，深挖客户需求，以智能音频、精密零组件、OEM 代工生产业务为基础，同时深度整合上市公司及飞达音响资源，充分发挥协同效应，进一步夯实电声业务基础优势；其次，以子公司星联科技为发展平台，积极开拓连接器新业务领域，打造新的增长驱动。此外，公司将持续加强管理赋能，做好资源配置，提升智能制造水平、订单交付能力和运营效率，为公司发展提供有力支撑。感谢您的关注和支持！

问题 5：公司今年营收及净利润相比去年如何？能否公布 2023 年度预算？有智能音响吗？

答：尊敬的投资者，您好。2023 年一季度营收及净利润同比 2022 年稍有所下滑，主要原因是 2023 年受全球经济下行因素影响，出口及音响等业务存在一定压力，但随着新产品项目逐步量产，经营情况逐步回暖。2023 年度预算涉及前瞻数据的保密，敬请谅解。目前公司子公司广州飞达音响有限

公司的主要业务涵盖智能音响业务，感谢您的关注！

问题 6：收购飞达音响 75.4091%的股份对公司有什么积极影响？其主营业务是什么？

答：投资者您好！收购飞达音响进一步完善了公司在电声领域的业务布局，与公司原有业务产生了良好的协同效应，将促进公司未来整体盈利能力的提升。公司与飞达音响在智能音频领域均有较好的技术沉淀，依托现有多个技术研发平台，相关技术的深度融合将更加有利于发挥双方优势。同时，收购飞达音响扩大了公司整体经营规模，提高了公司抗风险能力、增强了发展动力。飞达音响的主营业务包括：电影还音系统、专业音响系统、民用音响系统及其他光电产品等。感谢您的关注！

问题 7：作为国家高新技术企业，公司全年研发投入多少？报告期内有什么新项目研发完成？

答：尊敬的投资者，您好。公司 2022 年度全年研发投入 5261 万元，占营业收入的 3.8%，报告期内积极开展了头戴式耳机、助听器、智能广播系统、有源流动电影音箱系列、专业舞台工程音箱高端系列等新项目研发完成。感谢您的关注！

问题 8：公司目前进入了哪些耳机品牌商的供应链？

答：尊敬的投资者，您好。公司现有的客户主要有 Harman、Anker、JLAB、Skullcand、Sumsung、OPPO、小米、华硕等知名智能终端及耳机品牌商。感谢您的关注！

问题 9：公司在海外的生产基地目前产能情况如何？未来是否会把生产转移到劳动成本相对较低的地区？

答：尊敬的投资者，您好。随着经贸合作交流日益便捷，东莞、越南产生协同效应日渐显现，越南生产基地低成本优势将凸显，公司会逐步加大越南生产投入；同时公司将加快机器换人，努力减少劳动力依赖程度。公司未来是否将生产

	<p>转移到劳动成本较低的地区将视情况而定。感谢您的关注！</p> <p>问题 10: 请问贵公司设立的全资子公司星联科技业务进展如何？是否已达到预定计划？</p> <p>答: 尊敬的投资者，您好。公司子公司星联科技主要业务是从事连接器的研发和销售。依托高素质人才团队的丰富经验和上市公司平台及高精密设备，研发出适合不同层次客户需求的各种连接器，为公司未来发展奠定良好的基础。感谢您的关注。</p> <p>问题 11: 公司将会从哪些方面来使产业链不断完善来促进企业持续发展？</p> <p>答: 尊敬的投资者，您好。公司成立至今，坚持研发先行，加强人才梯队建设，完善公司制度，做到人尽其才，物尽其用。公司多年来一直深耕音频产业领域，从耳机皮耳套、精密塑胶、音频线材不断完善耳机产业链。加上收购飞达的音响喇叭产线和 SMT，充分整合零部件优势，提高公司综合竞争优势。未来公司将继续加强技术创新，以人为本，深挖客户需求。以智能音频、精密零组件、OEM 代工生产业务为基础，同时深度整合上市公司及飞达音响资源，充分发挥协同效应，进一步夯实电声业务基础优势；其次，以子公司星联科技为发展平台，积极开拓连接器新业务领域，打造新的增长驱动。此外，公司将持续加强管理赋能，做好资源配置，提升智能制造水平、订单交付能力和运营效率，为公司发展提供有力支撑。感谢您的关注！</p>
日期	2023 年 5 月 15 日