

证券代码：300414

证券简称：中光防雷

四川中光防雷科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-02

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	部分投资者
时间	2023年5月25日下午15:00-17:00
地点	网络方式
上市公司接待人员姓名	公司董事长、总经理 王雪颖女士 公司董事、董事会秘书、副总经理 周辉先生 公司副总经理 李旭斌先生 公司董事、财务总监 汪建华先生 公司独立董事 邓博夫先生
	<p>一. 请问公司相比同行业企业，核心优势是什么？</p> <p>答：谢谢关注。公司拥有的核心技术与研发能力、产品质量控制能力以及全行业覆盖的市场与销售体系是公司立足行业领先地位的核心竞争力。同时，公司的核心管理团队稳定，提高管理效率，优化流程，提升管理水平，坚持诚信为重、质量第一，为客户提供优质的产品和服务。同时，公司在行业内具有明显的防雷基础理论研究优势、技术创新、研发及检测试验能力优势、行业地位优势、集中各行业优质客户的优势、产业链条完整的优势、基于与客户协同效应，拓展新领域多元化发展的优势。总体来说，公司产品系列齐全、产业链条完整，在研发、检测、销售、防雷工程设计及施工等多个环节具备的优势提升了公司的核心竞争能力。</p> <p>二. 公司未来的发展战略规划是什么？</p> <p>答：谢谢关注。公司管理层在“再出发战略”的引领下，秉承“为中华民族争光”的企业宗旨，以创造高端品牌的产品战略定位，坚持雷电防护主产业的持续发展。未来，公司将适应当前经济发展的“新常态”，充分利用行业发展趋势，加强公司战略执行力，发挥上市公司资本平台作用，以雷电防护业务为核心，充分发挥技术、市场、人才的协同效应，推动公司业务高质量发展。</p> <ol style="list-style-type: none">1. 公司夯实既有的通信行业防雷市场的领先地位，基于此前为通信市场5G商用做好的提前量，加大技术研发和配套服务力度，抓好5G通信设备雷电防护配套产品市场，同时努力开拓通信设备非雷电防护产品市场；2. 加大对全资子公司铁创科技的支持，促进其在做好雷电防护主业的基础上，凭借渠道优势开拓铁路市场中的非雷电防护领域市场；3. 公司将以业务合作、资源共享、产业并购等方式推进与雷电防护细分市场的

企业以及电磁防护企业的合作，实现雷电产业各主要细分领域全覆盖的战略规划；

4. 公司将以业务合作、资源共享、产业并购等方式对上游企业进行整合，促进公司产业链条的完善，有利于产品质量、成本控制，实现产品质量、利润最大化。

在未来三年内，公司继续努力拓展电力、新能源、石油化工行业防雷市场，同时进一步开拓海外市场，优化上市公司的业务结构，改变业绩依赖通信行业的局势，降低公司经营风险，实现业绩来源于“5G 通信+高铁+新能源+航天国防”四轮驱动格局，努力成为雷电防护产品全球领先、非雷电防护产品国内前列的专业制造企业。

三. 公司近年业绩一直在下滑，似乎没有什么起色，未来增长点主要在什么方面呢

答：谢谢关注，2022 年度，除了防雷主业，公司以优质供应商的口碑、地位向通信行业大客户的非防雷领域拓展经营：

（1）磁性元器件

公司凭借多年通信设备防雷产品配套服务，与客户形成协同效应，已成功导入通信产品的磁性元器件应用，目前已取得了多家国际一线通信设备商的磁性元器件供应商资格，产品技术指标和质量已达行业前列水准。公司的磁性元器件除了向通信设备制造商销售外，也已向国内新能源汽车配套厂商供货。

报告期内，磁性元器件实现营收 7,232.24 万元，同比增长 8.67%。

（2）射频器件

公司凭借多年通信设备防雷产品配套服务，与客户形成协同效应，已成功导入通信产品的射频器件应用，报告期内射频器件实现营收 2,628.94 万元，同比增长 557.86%。

四. 公司所属行业未来的发展趋势如何？

答：谢谢关注。我国雷电防护行业内企业规模普遍较小，市场集中度不高，竞争分散的格局仍然没有发生改变。公司作为沪深两市唯一的以防雷产品为主产业的上市企业，在通信、轨道交通行业的防雷市场占有重要的市场地位，并努力拓展航天国防、电力、能源等基础产业的防雷市场。

随着智能时代的加速发展，雷电防护行业发生变化，市场需求由传统的单一功能向智能化、系统化、大数据方向发展，雷电防护产品和服务需要快速融合和应用物联网、移动互联网、大数据、云计算、人工智能等新技术。行业趋势的变化，对公司的研发实力和创新能力提出了更高要求，同时也给防雷企业带来更多新的机会。这就要求企业具备领先和超前的研发实力和制造能力，真正的成为市场的优秀竞争者，因此防雷行业将会很快形成以技术创新、产品研发、产业升级为主的新格局。

五. 公司所属行业的竞争情况如何？

答：谢谢关注。中光防雷作为中国防雷领域的细分市场龙头，其强大产品的研发实力以及品牌的号召力为其在防雷通信领域赢得了很大的市场。我公司的防雷产品尤其是浪涌保护器（SPD）产品在通信市场应用广泛，与国内通信领域的技术发展有着较为密切的关系；通信基站建设是通信领域发展的重要基础设施，

	<p>但并不是唯一的设施。目前通信行业发展与国内经济发展趋势差不多，在放缓的情况下对我们的产品在通信行业的应用是有影响的，但我们对通信行业的技术发展前景，尤其是互联网+的发展保持绝对积极乐观的态度。同时，公司已经在电力等其他行业进行积极的业务拓展。</p> <p>同时，公司在行业内具有明显的防雷基础理论研究优势、技术创新、研发及检测试验能力优势、行业地位优势、集中各行业优质客户的优势、产业链条完整的优势、基于与客户协同效应，拓展新领域多元化发展的优势。总体来说，公司产品系列齐全、产业链条完整，在研发、检测、销售、防雷工程设计及施工等多个环节具备的优势提升了公司的核心竞争能力。</p> <p>六. 请问公司未来在 5g、6g 高速发展的机遇下，有什么新的规划吗？ 答：谢谢关注。公司是全球主要通信设备制造商（爱立信、诺基亚、中兴、三星）的核心防雷供应商，为通信市场 5G 商用做好技术产品研发和配套服务；公司随着客户对通信设备的研发计划和进度配套开展防雷产品的技术研发工作。公司有和 6G 防雷相关的技术预研。</p> <p>七. 请问公司目前在行业内的市占率有没有提高呢？未来在新业务和客户拓展方面有什么计划吗？ 答：谢谢关注。目前无权威数据统计公司的市占率。在未来三年内，公司继续努力拓展电力、新能源、石油化工行业防雷市场，同时进一步开拓海外市场，优化上市公司的业务结构，改变业绩依赖通信行业的局势，降低公司经营风险，实现业绩来源于“5G 通信+高铁+新能源+航天国防”四轮驱动格局，努力成为雷电防护产品全球领先、非雷电防护产品国内前列的专业制造企业。</p> <p>八. 王总辛苦，今年公司的利润预计增长多少？ 答：谢谢关注。公司管理层将专注于发展战略、市场开拓、技术研发、生产制造等与主营业务密切相关的工作。业绩情况请关注公司 2023 年披露的定期报告。</p> <p>九. 磁性元器件将来的业务利润大于现在的防雷业务利润，这是你们在互动里说过的话，请问 2023 中报能体现出来吗？ 答：谢谢关注。公司管理层将专注于发展战略、市场开拓、技术研发、生产制造等与主营业务密切相关的工作。2022 年度，磁性元器件实现营收 7,232.24 万元，同比增长 8.67%，2023 年磁性元件的具体业绩情况请关注公司披露的定期报告。</p>
日期	2023 年 5 月 15 日