

证券代码：003027

证券简称：同兴环保

同兴环保科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	参与单位名称及人员姓名：参加同兴环保2022年度业绩网上说明会的全体投资者。 上市公司接待人员姓名：董事长兼总经理郑光明先生、独立董事孙方社先生、财务总监兼董事会秘书汪沛先生。
时间	2023年5月15日15:00-17:00
地点	全景网投资者关系互动平台（ http:// ir.p5w.net ）
形式	网络远程方式
交流内容及 具体问答记录	本次业绩说明会交流内容及具体问答记录详见附件《同兴环保科技股份有限公司2022年度业绩说明会问答记录表》
本次活动是否 涉及应披露重 大信息的说明	不涉及
附件清单 （如有）	无
日期	2023年5月16日

附件：

同兴环保科技股份有限公司 2022年度业绩说明会问答记录表

1、贵公司未分配利润约6.78亿元，在“关于使用闲置自有资金进行现金管理的公告”中，将有7.5亿资金用于投资活动，这7.5亿包含未分配利润吗？投资是否已经实施？2023年的经营预期如何？

答：您好！未分配利润与闲置自有资金属于不同概念。公司使用闲置自有资金进行现金管理事项已经公司董事会审议通过，7.5亿资金为现金管理额度，具体实施金额将视情况而定。公司将努力提升经营业绩，以更好地回报广大投资者。感谢关注。

2、公司2022年度应收票据及应收账款及合同资产总额达到10.7亿元，规模超过了全年的主营收入，且较2021年同比增加2.5亿元，增幅高达30.5%，公司的回款风险增大，主要是什么原因造成的，2023年公司将采取什么样的措施来防控回款风险？

您好！公司应收账款增加主要系2022年客户回款进度较缓所致。公司将建立严格的应收账款管理制度，对客户的支付能力进行严格的审查，避免承担不必要的收回风险。加强与客户的沟通，及时了解客户的支付情况，及时发现客户拖欠账款的风险，及时采取措施防止应收账款回收风险。感谢关注。

3、公司2022年主营收入增长没有达到考核要求，无法解锁的股权激励股份是否会考虑回购注销？

答：您好！公司2022年年度股东大会已审议通过上述因业绩考核未达标而无法解除限售的限制性股票回购注销事项，具体内容详见公司《关于回购注销2021年限制性股票激励计划部分限制性股票的公告》（公告编号：2023-019）。感谢关注。

4、请说明一下公司应收账款和合同资产大幅增加是什么原因造成了，公司销售策略是不是需要调整，公司计划通过什么举措来控制？

答：您好！公司应收账款增加主要系2022年客户回款进度较缓所致。公司将建立严格的应收账款管理制度，对客户的支付能力进行严格的审查，避免承担不

必要的收回风险。加强与客户的沟通，及时了解客户的支付情况，及时发现客户拖欠账款的风险，及时采取措施防止应收账款回收风险。感谢关注。

5、请问公司在本有的业务范围外对于氢能源有规划进入吗？

答：您好！公司将积极寻求氢能源关键技术合作方，择机拓展行业板块布局。感谢关注。

6、贵公司在钠离子电池的业务一直停留在中试放大阶段，在这领域是否有做更新的市场调研？什么时候能进入量产阶段？到那时是不是已经分不到市场份额了？或者公司已准备放弃进军钠电池领域了？

答：您好！公司钠离子电池正极材料及电池产品的中试放大实验正在稳步推进中，争取尽快实现产品量产。感谢关注。

7、2022年度北京方信公司净利润率降幅巨大原因何在？公司对2023年度的脱硝催化剂的毛利率预期怎么样？同时安徽的脱硝催化剂生产上市公司元琛科技2022年脱硝催化剂毛利率仅29.73%，公司是否面临新增12000m³的新增脱硝SCR低温催化剂带来毛利率大幅下滑局面？

答：您好！净利润率下降主要由于市场竞争加剧以及催化剂产能的增加，公司在产品定价竞争策略方面做了相应调整，毛利率有一定下调。公司催化剂的节能降碳优势明显，目前毛利率在同行业仍然居于较高水平。感谢关注。

8、近期国轩高科也同中国科技大学碳中和研究院签订了新电池联合实验室协议，请问郑总，公司如何保障公司之前同中国科技大学签订联合实验室的相关技术方面的权益？联合研发的技术协议是否有排他内容？

答：您好！公司与中国科大签订的合作协议约定双方合作立项的开发成果及阶段性成果的全部知识产权及相关荣誉权和申请奖励权归双方共同所有，未经对方允许任何一方不得将联合实验室的共有知识产权许可或转让给第三方，双方在联合实验室内的开发成果及知识产权归双方共有，任何一方对知识产权向第三方进行许可或转让均需获得对方同意。感谢关注。

9、请问公司低温脱硝SCR催化剂的主要原材料是什么？钛BAI粉占公司催化剂原材料成本大约多少？公司怎么控制SCR催化剂原料成本？

答：您好！公司低温脱硝SCR催化剂原材料为技术秘密。公司与主要供应商建立战略合作关系，降低材料采购成本。同时，通过工艺革新、配方改进、流程

优化等措施，降低原材料成本。感谢关注。

10、目前二氧化钛价格从去年上半年价格20000每吨降到15000左右每吨，是不是意味着公司催化剂原料成本也有所降低？公司新增12000m³的催化剂产能是否能将生成成本控制的更加低？

答：您好！公司低温脱硝SCR催化剂原材料为技术秘密。公司与主要供应商建立战略合作关系，降低材料采购成本。同时，通过工艺革新、配方改进、流程优化等措施，降低原材料成本。感谢关注。

11、尊敬的董事长您好，请问公司的钠离子电池中试结果是？

答：您好！公司钠离子电池正极材料及电池产品的中试放大实验正在稳步推进中。感谢关注。

12、郑总你好，请问公司如何看待今年以来的锂电池材料价格大幅下跌，带来的对钠电池材料成本的比价优势冲击，市场的变化是否会影响公司布局钠电池产业化战略决策，是否就市场变化评估继续推进钠产业化的风险？

答：您好！当前锂电材料价格波动未对公司钠离子电池正极材料及电池产品的中试放大实验进程产生不良影响，公司将根据市场情况和试验进度合理评估产业化布局和进程。感谢关注。

13、我关心公司钠离子电池项目的进展，公司一直说稳步推进到现在也没结果，其他公司都商业化量产了，能说说此项目的具体进展情况如何？

答：您好！公司正在积极推进中试产线建设进程，具体进展请以公司披露的相关公告为准。感谢关注。

14、请问郑总，大气污染治理三年攻坚行动结束，公司下游客户新增烟气治理需求放缓将是趋势，那么公司未来如何巩固烟气治理的业务？新增的烟气治理业务方向在哪里？是采取低价销售策略还是赊销策略并阐述未来销售毛利率的影响？

答：您好！近年来，在国家和地方政府陆续出台的环保政策及行业标准等政策支持下，非电行业烟气治理将仍是当前及未来一段时间内大气环境治理的重点。目前，除钢铁行业超低排放改造正有条不紊地推进外，水泥、玻璃、工业硅等行业烟气深度治理也在全面开展。公司在巩固焦化、钢铁等传统优势领域的同时，积极拓展造纸、工业硅、水泥等市场业务，不断拓宽业务领域，并着力推行

EPCO、EMC模式，增强公司盈利能力。感谢关注。

15、公司低温催化剂新增产线有什么优势，目前投产情况是否到达预期效果？

答：新增产线自动化程度高，人工成本较低。产线目前已达产，达到了预期效果。

16、从公司目前招聘信息来看，是否在新能源材料人才储备上存在较大的困难，会不会影响钠离子电池产业布局良机？

答：您好！公司目前拥有化工、材料领域等相关技术团队，包括从事过锂电正极材料、纳米催化材料研究的人员。可以为钠离子电池的量产提供有力依托。公司将继续优化企业内部培养和外部引进相结合的体制，加强人才队伍建设。

17、董事长你好，公司低温SCR脱硝催化剂一立方米约4万，同为安徽上市公司的元琛科技的SCR脱硝催化剂一立方米2.5-3万元，价格没有优势如何参与竞争？而且合肥元琛的催化剂产能将提高到每年5万立方米，公司产能也提高到了2万立方米，请预判一下2023年公司催化剂销售情况？

答：您好！公司低温SCR脱硝催化剂整体技术达到国际先进水平，制备技术达到国际领先水平。公司超低温脱硝催化剂研发取得新突破，目前可在150℃低温下稳定运行，在满足环保达标的同时，可以有效降低补热所需的煤气（燃气）消耗，具有显著的节能降碳优势。感谢关注。

18、郑总你好，公司布局储能新材料，从化学储能行业分析来看，有没有可能直接从锂电过渡到氢能的可能，钠电是否市场风险在陡然加剧？公司是否考虑用氢能替代当前推进的钠电储能发展？

答：您好！公司积极拓展降碳业务板块，开展钠离子电池正极材料、二氧化碳吸附剂等关键新材料、新能源等技术研发，寻求氢能源关键技术合作方，择机拓展行业板块布局，培育新的业务增长极，保持公司的持续创新能力，提升核心竞争力和市场竞争优势。感谢关注。

19、董事长好！请问公司截至目前CCUS相关情况：（1）中标项目情况及进度（2）技术储备、研发进展及公司优势（3）新建环保低碳装备制造基地项目进展。谢谢！

答：您好！公司参与了唐山燕南水泥有限公司水泥窑尾气捕集提纯10万吨食

品级干冰环保科技项目、信发集团郝集电厂锅炉烟气CCUS年产30万吨碳氮联产项目，CCUS业务取得关键突破。公司在CCUS业务领域已具备了设计、制造、施工的总承包能力。公司将针对二氧化碳吸附材料及CCUS工艺开发与推广应用等方面开展关键技术攻关，提升技术安全性和可靠性，进一步降低大规模应用成本和能耗，加快CCUS总承包项目落地，并不断积累项目实施经验、数据，聚力将已承接的项目打造成为CCUS全链条示范工程。公司投资新建环保低碳装备制造基地项目正有序推进中，具体进展请关注公司后续公告。感谢关注。

20、公司采取EPC模式，开展烟气脱硝工程订单，免费更换低温催化剂，利用合同能源管理模式分享收益，是不是意味着未来的应收账款将进一步增加？

答：您好！公司推行低温SCR催化剂合同能源管理模式，将紧抓催化剂更换机遇，合理配置资源，确保资金安全和高效运行。公司将严格筛选目标客户，对客户的资信状况和支付能力进行严格的审查，避免承担不必要的收回风险。

21、郑总你好，您曾经提过，争取10年时间，同兴环保的主营收入达到50亿，请问这个目标是否过于保守？公司登录资本市场，是否考虑通过外延并购或者增发等方式加快新能源项目投资的步伐，尽快做大公司主营收入规模，回报广大中小投资者？

答：您好！公司在产品创新和市场拓展等内生式增长的同时，不排除通过外延并购或增发等方式加快新业务的步伐，实现公司持续、稳定、健康发展。感谢关注。

22、公司上市还没有进行再融资，是否考虑再融资来推进公司发展？

答：您好！公司将根据资金使用情况择机进行再融资推进公司发展。感谢关注。