

哈尔滨博实自动化股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-008

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
时间	2023年5月15日 14:00 至 16:30
参与单位名称及人员姓名	参加“2023年黑龙江辖区上市公司投资者集体接待日活动”的全体投资者
地点	“全景路演”网站（http://rs.p5w.net）
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书陈博；证券事务代表兼证券与投资事务部部长张俊辉
投资者关系活动主要内容介绍	本次活动于2023年5月15日（周一）14:00 至 16:30，采用网络远程的方式举行，投资者交流主要内容详见附件。
附件清单（如有）	“2023年黑龙江辖区上市公司投资者集体接待日活动”主要问答记录
日期	2023年5月17日

附件：

“2023年黑龙江辖区上市公司投资者集体接待日活动”主要问答记录

1、硅料降价了，你们给硅料企业做的设备会降价么？

答：您好，感谢您关注博实股份。公司实施技术领先差异化竞争策略，在相关领域竞争优势明显。自2019年公司开发的行业首创块状多晶硅包装装备产品同步应用于大全能源、新特能源多晶硅原料生产领域以来，公司加大研发投入，已在块状多晶硅、粒状多晶硅两个板块内形成毛重式、净重式、预制袋式、FFS自制袋等多种单元组合的系列产品。公司将单元系统装备产品结合还原硅棒破碎、筛分磁选、AGV定向输送、计量及塑型包装、工厂物流等工艺，初步形成智能车间解决方案。在新能源领域，公司已与协鑫集团、通威集团、大全能源、新特能源、亚洲硅业、陕西有色、天宏瑞科、青海丽豪、宁夏润阳等国内众多新能源企业广泛合作。在这一领域，公司竞争力突出。谢谢！

2、22年仓储业务毛利率下降7.33%，是不是可以认为是以价换量的结果？现在手握数倍仓储订单，23年仓储业务指引是多少？未来仓储业务的稳态毛利率达到多少？谢谢！

答：您好，感谢您关注博实股份。这块业务目前规模不是很大，毛利率受个别项目影响，未来会有一定幅度的波动。23年营收看看能否翻倍，一直在努力。谢谢！

3、工业服务因为工人工资增加导致的履约成本上升，导致22年工业服务毛利率下降2.5%，目前工业服务毛利率26%左右，未来工业服务的毛利率会不会继续下降，毛利率的下限是多少？谢谢！

答：您好，感谢您关注博实股份。主要是服务履约综合成本在2022年度有所上升，未来会有上下波动，公司整体思路是服务做大，服务贡献的利润做大。谢谢！

4、同样的年报交流会，机构投资者在股票交易时间，普通投资者在交易完成阶段，公司为什么区别对待股东？同时建议公司对机构投资者的交流时间也放在盘后？

答：您好，感谢您关注博实股份！这个交流时间是反复考量权衡后，是五一假期前最后时间，事实上，公司把最好的交流时间留给了网上投资者，希望您能理解良苦用心。谢谢！

5、公司这次调整营业范围，请问是为了切入橡胶行业委托营运还是轮胎行业的仓储？

答：您好，感谢您关注博实股份。主要是针对液体橡胶的研发中试。谢谢！

6、23年一季度在手订单数据多少？22年新增订单是多少？22年公告新增大订单含税16亿，22年新增小订单含税多少亿？谢谢！

答：您好，感谢您关注博实股份。公司未披露2023年第一季度的订单情况，公司披露了截至2022年12月31日的在手订单数据，请参见2023年4月28日的相关公告。谢谢！

7、公司与国内知名的大型化学工程公司【601117 中国化学】有业务上的合作吗？未来将可能有哪些方面的合作机会？

答：您好，感谢您关注博实股份。公司与中化集团有合作，公司在相关产品应用领域，有突出的综合竞争力，未来如市场需求，公司有优势。谢谢！

8、22年现金流预算5亿，实际完成只有4.5亿，22年现金流预算达成率只有90%，不及预期的原因是什么？

答：您好，感谢您关注博实股份。公司现金流量良好，收入实现质量高，您的关切，是受公司订单充足，生产组织现金流出增长影响。谢谢！

9、公司2022年报显示的应付账款2.2亿，预付账款1.4亿，但是公司应付票据余额是零，是否意味着公司除使用收到票据背书外，并未主动开具票据做为支付手段？如果是，是什么原因呢？

答：您好，感谢您关注博实股份。是的，公司并未主动开具票据对外支付。原因是公司每年销售回款的票据金额较大，公司根据需要会将收到的票据支付采购款后仍有在手未支付出去的银行票据体现在应收票据与应收款项融资会计科目内。谢谢！

10、请问公司五年平均的对现有固定资产的维修维护以及大修理，大约每年要花费多少？也即为保证公司正常产出所必须的设备维护费用是多少，谢谢！

答：您好，感谢您关注博实股份。公司资产流动性好，固定资产比重较低，您提及的相关支出，未达到重要水平，不必过多关注。谢谢！

11、从2023年公司重大合同披露的历史来看，1-3月比较密集，进入二季度至今好像再也没有披露，应该是公司大额合同签约确实发生了重大变化？还是存在人为调节信息披露？

答：您好，感谢您关注博实股份。从公司合同订单的数据看，并无明显的季节性。可以确定的是，公司披露的合同订单，都是第一时间对外披露的。谢谢！

12、你好，请问2023年公司全年营收和利润的目标多少。

答：您好，感谢您关注博实股份。4月28日公司公告了年度预算，详见相关公告数据。谢谢！

13、公司产能在扩产，订单获取在增加，何时才能在报表端看到业绩提速？

答：您好，感谢您关注博实股份。2023年度一季度，公司营收、净利润同比均实现较大增长，详见一季报。在2022年报中，我们用春暖花开来展望2023年度，公司有信心在2023年度，实现较好较快发展。谢谢！

14、23年营收指引和净利润指引是多少？公司前几年一直给营收指引，为何现在不给了？为什么采用毫无参考意义的现金流指引？

答：您好，感谢您关注博实股份。以现金流形式的预算，有助于降低经营财务风险，体现现金为王的策略。从2022年度预算，和2022年度已实现的业绩看，预算达成率相对较高，经营结果预测性更强。谢谢！

15、宝武集团的保罗机器人大规模投入营运后对公司高温机器人对钢铁业的渗透会有什么影响？

答：您好，感谢您关注博实股份。公司机器人+业务目前主要应用在电石出炉高温作业环境及电石智能工厂领域，在硅锰、硅铁、工业硅领域，已取得积极进展（详见2022年报），未来有望复制在电石高温作业环境的研发、应用模式。在上述领域，公司竞争力突出。谢谢！

16、公司苏州临时租赁的场地目前已投入营运吗？

答：您好，感谢您关注博实股份。是的，公司全资子公司博实智能在苏州昆山花桥租赁生产场地，已顺利开展生产经营。谢谢！

17、公司一季度经营性现金流量为负数，但是营收却不错，是因为去年4季度有部分业务结算在了今年吗？如果是，这种情况是不是公司的常规状态？

答：您好，感谢您关注博实股份。公司收入确认是权责发生制，非收付实现制，有严格的收入确认标准，只有达到收入确认标准，才能确认营业收入。公司的收入确认标准，请参见公司 2022 年度报告第 114 页收入部分的说明。谢谢！

18、今年一季度企业的经营性现金流为何是负数？

答：您好，感谢您关注博实股份。主要是公司订单充足，为履约采购、组织生产现金流出增加，今年一季度经营性现金流出 5.98 亿元，22 年度同期是 4.74 亿元，本期多支出 1.24 亿元。请详见一季报现金流量表。谢谢！

19、下午好，公司产能情况怎么样，区域总部什么时间可以生产？

答：您好，感谢您关注博实股份。公司一直在积极通过扩大外协厂家、扩充生产厂地，提高生产组织效率等方式扩大产能，产能问题不大。公司全资子公司博实智能已于 2022 年初在昆山花桥租赁场地，组织生产资源进行生产，（昆山）区域总部的建筑主体预计在 2023 年底完成。谢谢！

20、按理说全自动装车机应用应该比较广，智能物流这部分业务将来会更好些吗？

答：您好，感谢您关注博实股份。2022 年智能物流与仓储系统营收规模首次突破 5,000 万，达 5,728 万元，相比较其数倍于本期营收的在手订单量，未来增长潜力大。谢谢！

21、公司电石以外高温领域的产品，将来也会走电石高温产品这种类似的产品路径吗？

答：您好，感谢您关注博实股份。公司持续研发面向硅锰、硅铁、工业硅炉等矿热炉领域的高温特种作业机器人，已陆续取得阶段性成果，未来有望形成在这些领域的智能制造整体解决方案上的应用。前述领域具体进展参见公司 2022 年度报告相关内容，谢谢！

22、公司的工业服务是分布很广吗，服务对象是买公司产品的客户吗？

答：您好，感谢您关注博实股份。公司工业服务已覆盖全国除港、澳、台、藏外所有地区。目前公司的工业服务网络主要服务于公司的产品客户，在为公司贡献可观收入和利润的同时，公司工业服务网络资源的商业价值被越来越多的客户、外资企业集团所关注。公司工业服务网络和服务能力，具备承接公司产品以外的工业服务商业机会的可能，实现“工业服务+”赋能，未来值得期待。谢谢！

23、看到公司发了在手订单情，祝博实业绩长虹！

答：您好，感谢您关注博实股份。展望 2023 年，市场需求及订单继续保持旺盛的发展势头，公司有基础，有能力，有信心实现经营业绩的全面增长。谢谢！

24、为什么存货金额这么大，都包括什么内容？

答：您好，感谢您关注博实股份。公司存货账面价值中在产品 and 发出商品合计占比超过 70%，公司智能制造成套装备领域，是依订单组织生产，公司订单充足，存货代表公司未来履约能力。谢谢！

25、公司第一季度业绩很好，销售情况怎么样？

答：您好，感谢您关注博实股份。从一季度的情况看，公司产品应用领域需求旺盛。谢谢！

26、公司相关的服务这部分业务有多大的空间？

答：您好，感谢您关注博实股份。从国家政策方面，支持并推进先进制造业和现代服务业融合发展，“实现制造业与制造服务业耦合共生、相融相长”。2021 年 8 月，公司被国家发展和改革委员会确定为国家“先进制造业和现代服务业融合发展试点单位”，2022 年公司入选工信部服务型制造示范名单。

工业服务收入，一方面会随着智能制造装备产品销售、生产运行基数的增长而增长；另一方面，公司承接新的规模较大的生产运营类服务项目后，服务收入会有快速提升的增量。公司的工业服务业务对客户深层次服务需求给予积极响应，会带来整体工业服务收入规模的持续、长期、稳健的增长。公司的一体化工业服务与智能制造装备产品销售形成良性互动，相互促进，增强了客户粘性，有效地延伸了产业链。尽管 2022 年度公司工业服务营收达 6.39 亿元，继续保持增长，但相对于公司在国内庞大的潜在客户规模，生产一体化托管运营服务目前渗透率还很低，未来增长潜力巨大。谢谢！

27、“智能装备”+“工业服务”在优势是什么？

答：您好，感谢您关注博实股份。公司的一体化工业服务与智能制造装备产品销售形成良性互动，相互促进，增强了客户粘性，有效地延伸了产业链。公司专业、优质、高效、先进的

工业服务模式是客户连续、稳定和高效生产运营的必要保障，实现客户与公司的双赢格局。  
谢谢！

28、在哪里可以查看思哲睿医疗和博隆技术的 IPO 进展情况？

答：您好，感谢您关注博实股份。您可以在上海证券交易所发行上市审核“项目动态”（<http://listing.sse.com.cn/renewal/>）模块项下查询相关进展情况。谢谢！

29、您好，我们看到公司目前在手有效订单较多，也正在加快募投项目扩展产能，请问今年所需调用的外协产量会增幅多大？而一般外协成本比较自产成本会增幅多大？谢谢！

答：您好，感谢您关注博实股份。公司目前的智能装备类产品，有相当部分的机械本体制造由外协形式完成，与公司制造比较，外协在组织生产方面更高效，公司也通过多种形式支持外协厂家扩大再生产，积极开发新的外协厂家。公司的优势在于差异化技术领先的竞争优势，设计、组织生产、安装交付有序进行。目前公司具备与订单对应的产能。谢谢！

30、您好，我们看到今年一季度承继去年的节奏公告了一些重大合同，但近 2 个多月却未见有新的重大合同公告，请问这是因为市场销售进度受阻还是因为公司提高了公告的门槛？目前公司披露重大合同的门槛是？谢谢！

答：您好，感谢您关注博实股份。公司披露的重大合同，绝大多数是自愿性披露，力求给投资者更多投资参考信息。通常公司对合同额超四千万的合同对外自愿性披露，在披露前，须征得客户同意，并评估协议中有对披露无限制性条款以及对公司经营和未来市场营销是否会带来不利影响，供投资者参考。公司随年报一并披露了截至 2022 年 12 月 31 日的在手订单数据，请参见 4 月 28 日的相关公告。截至目前，2023 年度公司市场工作进展顺利良好。谢谢！

31、您好，我们看到去年以致今年来都有很多机构投资者调研公司，但在公开持股信息中却较少见有分量机构投资者，请问这可能是公司在哪些方面做得比较好？而在哪些方面还有进步空间呢？谢谢！

答：您好，感谢您关注博实股份。自 2017 年以来，公司产品实现了多品类扩张，业绩实现较好较快增长，获得市场参与者的关注日益增加；公司运作规范，治理严格，相信会受到投资者的持续关注。未来，我们仍有很大提升空间，积极做好投资者关系工作，帮助投资者更全面地了解公司，提升价值投资理念，推介公司价值。谢谢！