

证券代码： 301368

证券简称：丰立智能

浙江丰立智能科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号： 2023-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月18日(周四)下午15:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、丰立智能 董事长、总经理王友利 2、丰立智能 董事、副总经理、董事会秘书于玲娟 3、丰立智能 财务总监陈荣 4、丰立智能 独立董事季建阳 5、国泰君安 保荐代表人李鸿仁
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、各位领导，能不能预测一下，2023年利润大概范围，如果不能预测，说一下你们的奋斗目标，2023年准备搞多少利润。谢谢。</b></p> <p>尊敬的投资者您好：由于信披相关制度的要求，不方便透露。公司未来在立足传统小模数齿轮业务的基础上，进一步完善产业链延伸的战略，做大精密减速器及新能源动力传动齿轮的业务规模，并将谐波减速器及新能源动力传动齿轮推向市场，实现成果转化。同时，公司将引进研发人才、销售人才和管理人才，为持</p>

续发展配备足够的人才储备。在此基础上，公司将通过资本市场扩大资本规模，增强资本实力，提高企业综合实力，实现投资者利益最大化。感谢您对公司的关注。

**2、请董事长对 2023 年全年营收做一下预期。**

尊敬的投资者您好：由于信披相关制度的有关规定，不方便透露。感谢您对公司的关注。

**3、公司 IPO 发行是超募了，超募的资金公司打算怎么用？**

答：尊敬的投资者您好：超募资金使用，公司目前正规划中。感谢您对公司的关注。

**4、公司未来是否有并购计划？如果有，重点会放在哪个领域？**

答：尊敬的投资者您好：企业发展其中并购也是一种途径。未来重点放在机器人相关等领域。感谢您对公司的关注。

**5、公司如何应对同业竞争，面对国内和地区品牌的冲击，公司采取了什么样的应对措施，在保持稳定增长的前提下不断做大做强？**

尊敬的投资者您好：面对未来的行业竞争和市场竞争公司积极增强技术创新和人才实力、完善企业管理制度和战略布局、提高企业知名度。感谢您对公司的关注。

**6、公司目前各项产品在手订单情况？**

尊敬的投资者您好：公司第二季度在手订单比去年同期有一定有增幅，感谢你对公司的关注。

**7、各位高管，你们如何判断公司未来的二级市场走势？如果购买公司的股票能赚钱吗？**

尊敬的投资者您好：二级市场由市场决定，具有较大的不稳定性及不可控性。感谢您对公司的关注。

**8、谐波减速器产品的市场竞争格局及公司核心竞争优势是？**

答：尊敬的投资者您好：目前精密减速器市场仍由德日品牌主导，日系龙头哈默纳科、纳博特斯克分别占据谐波减速器、RV

减速器市场 60%以上的市场份额。未来谐波减速器、RV 减速器等产品具备向多元化、轻量化等趋势发展，国产替代空间巨大。公司自 2016 年开始储备谐波变速器有关技术，并持续关注机器人的发展。感谢您对公司的关注。

**9、你认为公司上市以来，运作是否规范？谢谢**

尊敬的投资者您好：公司运作良好，积极按照相关法律法规的规定披露相关信息。感谢您对公司的关注。

**10、你们今年有没有融资的计划和需求？**

答：尊敬的投资者您好：公司融资需求根据公司的战略规划而定。感谢您对公司的关注。

**11、您如何看待气动工具行业前景？**

尊敬的投资者您好：从目前来看气动工具行业订单充足，发展良好。感谢您对公司的关注。

**12、公司目前积极横向拓展行业，如医疗器械、智能座舱等，目前这两个行业进展情况？**

尊敬的投资者您好：目前这两个行业进展良好，感谢您对公司的关注。

**13、公司的核心客户都有哪几家？**

答：尊敬的投资者您好：公司核心客户有博世、百得、西门子，牧田等。感谢您对公司的关注。

**14、公司齿轮、减速器等产品原材料价格占比较高，公司主要客户为国际知名客户，集中度较高。如果原材料价格上涨，是否具备传导到下游的能力？**

尊敬的投资者您好：有具备传导到下游的能力，感谢你对公司的关注。

**15、2023 年公司海外拓展战略？**

尊敬的投资者您好：公司计划 2023 年在东欧等扩展海外投资布局。感谢您对公司的关注。

**16、公司在控制产品成本方面有什么好的举措？**

尊敬的投资者您好：在控制成本方面专门组织技术专项人员

针对公司内部工艺、技术方面的攻关减少不良品，及加快对自动化设备的革新等，感谢你对公司的关注。

**17、公司新能源传动产业增速较快，增长来源是什么？**

答：尊敬的投资者您好：公司新能源传动产业增速较快，增长来源是公司开拓新业务的座舱智能驱动产品与动力传动产品。感谢您对公司的关注。

**18、贵公司后续有拓展国内设备厂商计划吗？**

尊敬的投资者您好：国内设备厂商计划未来会根据公司战略投资计划来确定。感谢您对公司的关注。

**19、公司主要出口地是哪里？海内外收入比例如何？**

尊敬的投资者您好：公司主要出口地为欧洲地区及东南亚地区，2022年境内销售占比52.33%，境外销售占比47.67%。感谢你对公司的关注。

**20、公司国内主要客户有哪些？去年产生了多少销售额？**

尊敬的投资者您好：博世、牧田、工机等，2022年度销售额为42,882.41万元，其中：境内销售为22,441.63万元，境外销售为20,440.77万元。感谢您对公司的关注。

**21、公司在业内处于怎样的地位？**

尊敬的投资者您好：公司在小模数齿轮行业具有一定的行业地位。感谢您对公司的关注。

**22、贵公司享受哪些税收优惠？**

答：尊敬的投资者您好：公司享受国家高新技术企业税收优惠政策。感谢您对公司的关注。

**23、公司有引进战略投资人的计划吗？**

答：尊敬的投资者您好：公司在股改前有引进战略投资人。感谢您对公司的关注

**24、第一个问题，2022年和2023年一季度业绩同比下降的主要原因是什么？**

**第二个问题，谐波减速器什么时候能够投产？今年的产能是多少？如果需要的话，以后扩产的最大产能是多少？**

	<p>尊敬的投资者您好：</p> <p>问题一：23 年第一季度下降的主要原因是由于下游市场需求疲软、22 年第一季度业绩大幅增长（上年的订单余留）导致可比同期基数高等因素造成。感谢您对公司的关注。</p> <p>问题二：公司募投的小型精密减速器升级与改造项目，其中：年产 3.5 万件精密谐波减速器大部分生产设备已陆续到位，个别设备将在 6-7 月到位。考虑市场各种风险因素，公司根据市场需求扩大产能。感谢您对公司的关注。</p> <p><b>25、谐波减速器什么时候能够投产？今年的产能是多少？如果需要的话，以后扩产的最大产能是多少？</b></p> <p>尊敬的投资者您好：公司募投的小型精密减速器升级与改造项目，其中：年产 3.5 万件精密谐波减速器大部分生产设备已陆续到位，个别设备将在 6-7 月到位。考虑市场各种风险因素，公司根据市场需求扩大产能。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单(如有)	
日期	2023-05-18 17:18:29