

瑞芯微电子股份有限公司 投资者关系活动记录表 (2022 年度业绩说明会)

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他
参与单位	投资者提问
时间	2023 年 5 月 15 日、5 月 19 日
地点	<p>5 月 15 日，公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式参加“2023 年福建辖区上市公司投资者网上集体接待日活动”。</p> <p>5 月 19 日，公司通过上证路演中心(http://roadshow.sseinfo.com/)采用视频和网络文字互动的方式召开“2022 年度业绩说明会”。</p>
接待人员	副总经理兼财务总监：王海闽 副总裁：李诗勤（部分场次出席） 独立董事：黄兴李（部分场次出席） 副总经理兼董事会秘书：林玉秋
投资者关系 活动主要内 容介绍	<p style="text-align: center;">公司主要就投资者提出的经营状况、公司治理、发展战略等问题进行互动和沟通：</p> <p style="text-align: center;">1、马斯克在弄人型机器人，请问公司是否国内在布局？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！公司的芯片产品应用领域广泛，已应用于多种形态的机器人产品，比如扫地机器人、教育机器人、服务机器人、工业/农业机器人等。感谢您的关注！</p> <p style="text-align: center;">2、请问瑞芯微产品与行情其他竞争对手相比有什么优势？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！公司的 AIoT 产品具有以下优势：</p> <p style="padding-left: 2em;">（1）丰富的产品类型：公司多年来深耕 SoC 芯片设计领域，拥有行业内最齐全的 AIoT 芯片矩阵之一，可为客户提供从高端性能到中低端性能的全系列处理器芯片。</p> <p style="padding-left: 2em;">（2）灵活的可扩展性：公司产品可兼容多种操作系统，具备高可扩展性，有利于不同产品应用领域的拓展和二次开发。</p>

(3) 广泛的应用领域：公司产品可应用于 AIoT 百行百业的市场，同时不同的市场积累了丰富的产品应用及场景方案能力。

感谢您的关注！

3、Arm 上市，传言授权可能收紧，公司有什么预防措施吗？

回答：关于这个问题，我们目前没有收到正式的通知。双方合作在正常推进中。这个是行业共性问题，我们会持续关注。感谢！

4、贵司对于搭载 Chatgpt 的智能硬件例如智能音箱是否有布局？

回答：尊敬的投资者，您好！公司的产品应用方向主要为端侧、边缘侧的 AIoT。我们相信，ChatGPT 的快速发展会推动模型的小型化、专业化，逐步发展出各种适合特定场景的端侧或边缘侧应用，这个方向和公司的布局是契合的；基于瑞芯微现有的平台和未来的规划，公司也在思考更多的创新技术，更好的匹配 ChatGPT 相关应用的落地。感谢您对公司的关注！

5、贵司 RK3588 芯片存货占一季报总的存货的多少百分比？

回答：尊敬的投资者，您好！公司无对外披露存货构成的具体比例，但是新品备货确实是公司库存增长的重要原因之一。从结构来看，由于行业特点及备货准备，半成品如晶圆的库存占了相当比例。感谢您的关注！

6、2022 年公司官网已经简略说明和中国移动、国家电网的合作，是否可以进一步说明对于未来营收的发力点？

回答：尊敬的投资者，您好！我们从市场策略上，继续聚焦于公司战略重点领域如汽车电子及机器视觉，以及百行百业中 AIoT 需求快速增长的领域如电力、运营商、教育、办公、金融、医疗等行业领域，在这些领域重点投入资源，扩大市场占有率。

在运营商方面，公司持续布局运营商市场，多个项目逐步开展，其中公司的多款芯片已进入数家主要运营商供应商目录。除了传统的运营商主流产品机顶盒、智能 IPC 外，公司与运营商、客户一起，有效整合各自平台优势，携手发布了一系列创新产品，如云电脑一体机、云笔记本电脑、视频终端一体机、家庭 NAS（网络附属存储）、智能门锁、智能门铃等智能硬件，在智慧家居、智慧办公等场景落地应用。

在电力方面公司产品已覆盖电力行业内多个垂直细分领域，包括电力集中器、能源控制器、专变采集器、视觉检测、边缘计算等，为电力行业的数字化、智能化升级赋能。感谢您对公司的关注！

7、贵司层级与科沃斯合作扫地机器人，目前市场上的智能音箱公司中贵司是否有布局？

回答：尊敬的投资者，您好！我们公司产品在智能音箱上一直有布局，从18年就开始推出带AI功能的智能音箱，从不带屏到带屏，随着AI技术的持续演进，智能音箱也不断升级，和很多主流客户都有合作。感谢您对瑞芯微的关注！

8、请问王总，我看到公司今年一季度财务报表数据很不好，是什么原因导致业绩如此低迷？后期公司有哪些举措能提升利润？谢谢

回答：尊敬的投资者，您好！一季度亏损的主要是行业需求并未明显回暖，公司营业收入较去年同期下降造成的，此外期间费用占比过高也是亏损的原因之一。公司会紧密跟踪市场行情，聚焦于公司战略重点领域如汽车电子和机器视觉，以及百行百业中AIoT需求快速增长的领域，在这些领域重点投入资源，争取更多的销售额，同时积极推进新产品的落地放量，努力实现经营改善。此外，公司将加强预算管理，更加合理地控制销售及管理费用，努力提升资源利用效率，通过多种途径实行开源节流，创造更好的经营效益。感谢您的关注。

9、贵司一季报的合同负债同比2022年增加一倍，但也仅仅一百多万，而经营性现金流同比去年已经负转正，具体原因为何？是否部分一季度的订单已经在一季度内完成交付？所以合同负债截止一季报没有大幅增加并体现在经营性现金流中？

回答：尊敬的投资者，您好！经营现金流转正主要是一季度货款回收较多，采购现金支出少。现金流问题主要是因为库存增加，现在Q1现金流改善转正的主要原因同样是因为公司库存增长趋势得到有效控制，前几个Q库存增长是约30%左右递增，但今年Q1增长已收敛到3%左右。感谢您对公司的关注！

10、目前市场搭载贵司RK3588的产品有哪些？

回答：尊敬的投资者，您好！RK3588是多场景应用SoC，目标应用场景涵盖大屏设备、边缘计算、多目摄像头、NVR（网络视频录像机）、高性能平板、汽车智能座舱、ARMPC及AR/VR等领域，此外也在新兴行业的产品中有所应用。感谢您对公司的关注！

11、贵司2023年一季度库存部分贵司环比增加了4200万，与竞争对手相比增加较多。根据贵司2022年报和2022三季度报告，贵司于2022年

下半年开始交付 RK3588 芯片，考虑到贵司 2022 年三季度存货接近 0 提取，对比 2022 四季度和 2023 一季度，贵司存货压力依旧庞大，交付情况今年是否有机会改善？或者是 RK3588 单价高备货也多导致的存货增加？

回答：尊敬的投资者，您好！公司库存水位的上升包括三个方面，一方面是 2022 全年供应的芯片大部分是在 2021 年第二、三季度缺货期间公司对上游下的订单，需求下滑造成库存水位上升。另外两方面分别是 2022 年新产品的新增库存以及应对供应链风险的战略备货。新品备货确实是公司库存增长的重要原因之一。目前公司库存已经得到进行有效的管控，但战略备货、新品备货等还是需要保持一定的库存水位。公司会根据不同产品的下游市场需求和库存水位动态调整下单情况，逐步降低库存水位。感谢您对公司的关注！

12、贵公司合作的 chatGPT 智能终端产品有哪些？

回答：尊敬的投资者，您好！目前公司产品暂无直接应用到 ChatGPT 上。GPT 是基于云端的大模型超级算力，公司的产品应用方向主要为端侧、边缘侧的 AIoT。公司自研 NPU 及相关的算法、工具链等，底层技术都支持关键的 Transformer。未来，随着各种大模型的小型化、差异化、甚至专用化，当大模型适合布局在端侧或边缘侧的时候，我们会提前做好技术布局，赋能各种特定场景应用。感谢您对公司的关注！

13、贵司 rk3588 智能座舱运用车型，在上市后，贵司是否会进行相关的信息披露，好让广大投资者知晓车载的最终落地情况？

回答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司旗舰产品 RK3588 在智能座舱应用的关注和期待，如您希望获知更多信息，可以通过关注新闻媒体等公开宣传渠道了解相关终端产品进展情况。公司根据与客户签订的保密协议，以及在经营活动中信息披露的管理要求进行信息披露。谢谢！

14、请问公司在汽车行业应用过去 3 年的占比变化？

回答：多年来公司以多个平台拓展后装市场，陆续实现量产落地。因应汽车电子的智能化和电动化的快速发展，公司在 2021 年加大研发投入和产品布局进入汽车前装市场，聚焦于智能座舱、仪表盘、车载音频、摄像头、接口等方向。汽车电子是公司设立的 AIoT 核心支柱产业线之一，公司将坚决投入并快速扩大汽车产品线的布局。

15、请问，在汽车车规芯片技术上和高通相比的距离还有几年？

回答：在汽车车规芯片上包含很多不同的芯片产品及应用方向，而在智能座舱上，高通布局并量产多年，同时有较大的市场份额。近几年我们持续加大汽车车规芯片技术的研发，与汽车厂商、Tier1 等客户紧密沟通，持续升级我们的技术，同时在车规可靠性上不断积累经验，已经完成多颗车规级芯片的认证。随着 RK3588M 在智能座舱产品方向的量产，研发团队在车规芯片技术的打磨上迈出重要的一步。我们相信和友商的差距会逐步缩小。

16、请问，目前公司的车规芯片已经进入了哪些主机厂？

回答：尊敬的投资者，您好！公司根据与客户签订的保密协议，以及在经营活动中信息披露的管理要求进行信息披露。感谢您对公司车规芯片的关注，请查阅我们披露的年报或相关文件，您也可以通过关注公司微信公众号等渠道了解相关终端产品进展情况。谢谢！

17、提问：1、受益于行业发展，疫情三年公司顶住压力获得较为良好的业绩。鉴于目前内外不确定因素，今年公司面临的最大的挑战是什么？公司为此制定了怎样的应对举措？2、公司是否欢迎中小投资者、专业研究机构来贵行实地调研与高管互动，如近期有调研需求的话，采取何种方式与董秘或证代预约。

回答：尊敬的投资者，您好！1、今年公司面临的挑战是电子业市场需求的复苏节奏。针对当前的市场需求情况，公司采取开源节流的方针，针对战略重点市场汽车电子、机器视觉等加大投入，并在已有的市场领域积极扩大份额。同时针对 AIoT 多场景、差异化的特点，公司在营销策略和技术布局上进行一定调整，鼓励研发、运营等各部门贴近市场一线，推进新“上山下乡”运动，努力创造更好的经营效果。2、公司非常欢迎大家来公司实地调研，请通过公司证券投资部门的电话（0591-86252506）或邮箱（ir@rock-chips.com）与我们联系。感谢您的关注！

18、请问贵公司 1、2022 年和 2023 年一季度消费类产品销售情况；2、公司未来产品规划情况；3、准备投入哪些领域产品、预计市场空间如何？

回答：去年 12 月疫情防控放开后，可以看到今年一季度对于餐饮、旅游等服务业需求上升，但是电子产品的需求未见明显回暖。目前看，我们对今年需求恢复的情况持谨慎乐观的态度。

公司基于长期深耕 AIoT 市场、对需求的理解，以及核心技术的积累，针对 AIoT 的不同应用，将陆续推出竞争力强的新品：

(1) 公司将推出新一代的智能应用处理器，进一步充实各档位的算力芯片。此外，公司将持续深耕音频产品线，推进音频处理器，音频模拟器件等芯片的研发工作。

(2) 为了更好的配套 AIoT 的需求，将对接口芯片、电源管理芯片、无线连接芯片持续进行成本优化和指标升级，向客户提供更有竞争力的套片解决方案。

(3) 未来，公司结合市场需求，在数模混合设计、射频技术、光电一体化等技术方向和低功耗 MCU 芯片、模组设计等产品领域也展开积极的布局，并陆续形成新的产品线。

19、请问下王总，公司库存 2022 年度减值计提情况如何？2023 年还会不会大幅计提减值？谢谢

回答：公司 2022 年的具体减值计提金额请查阅公司披露的《2022 年年度报告》。我们的商业模式以及产品应用领域决定公司大部分的芯片具有通用性特点，下游应用范围非常广，生命周期相对比较长，所以我们的库存一般不存在大幅跌价准备情形。现在公司的库存已经得到有效的管控。

20、请问：1、贵公司与全志科技、晶晨股份的产品差异有那些？2、目前和未来的产品领域布局是？3、目前在消费类电子下滑的情况下，目前贵公司库存怎么样？

回答：公司及全志科技、晶晨股份均为应用处理器芯片的重要力量，各家都有不同的产品重点和发展方向。公司技术与产品的重点布局在 AIoT 领域。关于产品领域布局和库存情况可查阅公司披露的定期报告，感谢您的关注！

21、请问贵公司在汽车电子和相关领域是否有相关布局？

回答：公司在汽车电子领域已经有很多年的经验积累，在汽车的前装及后装均有布局，早期偏向于后装市场，包括中控产品，行车记录仪、车载娱乐电子、DMS 等均有产品销售。目前公司已有多款产品布局汽车前装市场，除了最具代表性的智能座舱芯片 RK3588M，还有仪表盘控制芯片 RK3358M、车载音频芯片 RK3308M、车载电源管理芯片 RK806M、RK809M 等。

22、哲库事件对公司会有什么影响？

	<p>回答：公司也很关注哲库事件，我们欢迎哲库优秀的人才加入瑞芯微，并第一时间安排了人力部门同事对接。公司招聘邮箱为：zhaopin@rock-chips.com，欢迎自荐、推荐。</p> <p>23、今年公司人员扩张计划是什么样的？</p> <p>回答：我们欢迎更多优秀的人才加入瑞芯微。公司 AIoT 布局深、产品广、技术精，接下来仍需要进一步充实人才队伍以满足公司发展的需求。上海和北京的研发中心扩张将是公司未来的重点。</p> <p>24、请问贵公司，公司一直强调重视生态合作伙伴，公司在生态建设方面主要做了哪些工作？谢谢~</p> <p>回答：公司秉持共建共享的精神，建设和完善开源社区，积极开展与第三方伙伴的深入合作，欢迎合作伙伴参与公司的技术开发和场景方案讨论，并进一步的延伸和推广，为终端赋能，形成包罗万象的行业生态圈。公司每年举办开发者大会，以开放的姿态邀请行业开发者以及上下游合作伙伴参与，向参会者展示了丰富多样的 AIoT 产品，并设置了生态合作伙伴展区，向与会者展示瑞芯微合作伙伴的技术和产品。在会议期间，公司还组织了多场技术论坛，向开发者们分享开发技术与专业经验，鼓励公司人员与客户积极进行技术沟通和研讨交流。开发者大会不仅加深了公司与合作伙伴的联系，还促进了行业生态建设和可持续发展，实现了公司与合作伙伴的合作共赢、聚合突破、共谋发展。</p> <p>25、公司是否有收并购计划？</p> <p>回答：投资及收并购计划需要结合公司战略发展、市场情况变化等因素综合考量，对于能给公司在战略上有协同效应的资产，公司仍然会关注及研究。未来如涉及相关重大投资、收购或并购计划，公司将严格按照法律法规及相关规则要求及时履行信息披露义务。</p>
附件清单	无
时间	2023 年 5 月 19 日
备注	交流过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，不存在透漏任何未公开重大信息的情形。