

证券代码：300523

证券简称：辰安科技

北京辰安科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2022 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023 年 5 月 19 日下午 15:00-17:00
地点	价值在线（www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	公司董事长郑家升先生；董事兼总裁李陇清先生；独立董事尹月女士；副总裁兼财务总监孙茂葳女士；副总裁兼董事会秘书梁冰女士。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行，公司与参会投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照相关规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平性，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> <p>主要内容如下：</p> <p>1、请问辰安在 2023 年宏观向好的情况下将如何推进公司整体发展？</p> <p>答：您好，尊敬的投资者，2023 年对于辰安人来说是改革发展重要的一年，有机遇也有挑战，我们有很多重点工作要去进一步落实。在大的方向上，坚持党建引领，充分发挥党总支把方向、管大局、促落实的领导作用。在市场方面，坚定不移地加快市场抢夺，树立市场在经营中的龙头地位，强化与电信的协同互补，实现业务 to G、to B、to C 融通互促发展。在科</p>

技术创新方面,强化公共安全产品体系,强化行业解决方案能力,强化重大科研项目投入,坚定不移推动产品化、服务化。在提升管理方面,多措并举推动提质降本增效,并且要持续开展风险防控,通过加强数字化转型来全面支撑效能提升。总体而言,辰安科技会继续深入落实“云改数转”战略,加快打造服务型、科技型、安全型企业。

2、请问公司 2023 年科研创新是如何规划的,将进行哪些突破?

答:您好,尊敬的投资者,科技创新是企业发展的核心驱动。公司将坚定不移地强化科技创新,一方面,聚焦未来公共安全复杂巨系统高度联动和综合管理的重大发展需求,持续开展软硬件核心技术攻关;另一方面,将前沿技术引入公共安全领域,打造更加丰富、多元的新技术体系,同时,持续深化模式创新与场景创新研究,推进创新产品与解决方案研发,还要进一步强化产学研合作以及与集团公司的科创协同,优化科创管理机制。

3、公司一直强调要推进产品化、服务化转型,请问 2022 年进展如何?

答:您好,尊敬的投资者,2022 年度公司不断优化业态布局,全面推动产品化、服务化转型升级,在产品研发与技术创新方面,公司加快基础软件和应用产品的开发,推动标准化产品在实施项目中的高效复用。同时在市场体系方面,公司通过建立体系化的市场拓展策略,配合公司产品、服务,针对不同客户类型,划分客户需求,形成标准化市场拓展策略、销售策略模式。公司正在加快打造以产品为核心的市场销售交付机制,以促进整体经营成果质量的提升。

4、辰安去年到现在不断与京东、华为、腾讯等互联网大厂签约,请问公司是出于什么考虑,将有哪些动作?

答：您好，尊敬的投资者，当前公共安全行业发展前景广阔，机遇与挑战并存。拓展优质生态合作伙伴是对行业市场的广度延伸与拉通，公司与生态合作伙伴将充分发挥各自优势，拓展合作领域、深化合作内容实现产业融合共建，共同助力构建公共安全产业新生态，助力更高水平的数字中国、平安中国建设。

5、请介绍下公司一季度业绩情况。

答：您好，尊敬的投资者，公司 2023 年一季度着力提升公共安全领域产品化的应用和服务，探索开拓新的业务增长点，不断提升经营管理成果，开展与中国电信的协同发展，并取得了良好的成效，今年第一季度实现营业收入 2.66 亿元，较上年同期增长 39%，实现净利润 2,263.28 万元，较上年同期增长 22.4%。

6、看年报，2022 年公司装备与消防业务增长明显，是什么原因？

答：您好，尊敬的投资者，2022 年公司大力开展燃气安全监测等物联网装备的研发、生产及销售，全力支持城市生命线工程对智能装备的需求，并积极向 B 端及 C 端客户拓展。公司承接的城市生命线安全工程项目中包含较大体量的燃气监测装备，项目对外签约主体隶属于城市安全业务板块，燃气监测装备的生产主体隶属于装备与消防业务板块，公司在年报的统计核算中将装备相关收入计入了装备生产主体所属的装备与消防板块，由此，城市安全业务的增长拉动了装备业务的增长；同时，公司积极推动消防行业的智慧化转型升级，新签多个重点项目。以上原因综合导致在年报中体现的装备与消防业务增长明显。

7、公司去年承接了国家“科技冬奥”专项项目，请问这

类项目对公司的影响有多大？后续是否会继续拓展相关项目？

答：您好，尊敬的投资者，公司承担的“科技冬奥”重点专项“冬奥会全局全过程态势感知和运行指挥保障技术”项目先后服务了2022年冬奥会测试活动以及冬奥会和冬残奥会，通过智慧联通、智能分析，为奥运赛事运筹帷幄提供保障，为未来大型赛事全方位、智能化，和高效协同管理提供范本。公司也曾先后为2008年北京奥运会、纪念中国人民抗日战争暨世界反法西斯战争胜利70周年大会、杭州G20峰会、厦门金砖会晤、第七届世界军人运动会、国庆70周年大会等重大活动提供现场安全应急技术保障服务，并受到相关部门的广泛好评和赞誉。公司将继续积极拓展相关项目，为更多大型活动的安全应急保障贡献“辰安”方案，提供“辰安”范本。

8、公司近期发布智慧应急“星火”系列产品，请问主要有哪些产品？

答：您好，尊敬的投资者，公司发布的智慧应急“星火”系列产品主要有“基层应急云服务平台”“森火卫士”“双重预防数字化系统”“城市安全风险综合监测预警”产品等，通过智慧应急产品推动城市安全治理的数智化转型与升级。

9、近期公司发布了“森火卫士”产品，请问该产品的市场空间有多大，主要客户是谁，产品的竞争力是否最强，有哪些竞争对手？

答：您好，尊敬的投资者，我国森林草原面积逐年递增，据统计，现有涉及森林、草原火险县级行政单位逾2,000个，其中森林、草原火灾高危区超250个，涉及黑龙江、内蒙古、吉林、四川、云南、西藏、甘肃、青海、新疆等省份，我国仍将长期处于森林火灾的易发期和高危期。我国森林草原防火工作仍任重道远，市场空间较大。公司推出的“森火卫士”产品

是防救结合的森林草原监测预警与应急指挥一体化平台，主要客户为涉及森林、草原火灾防治的应急管理部门、林业部门以及森林消防局等。公司的产品通过率先构建森林草原防灭火“防+救”全流程业务服务平台，协助用户建立防治一体全流程森林草原防灭火业务链条，支持各类物联网硬件及数据，兼容能力强。目前森火业务主要竞品厂商为硬件制造商、遥感服务提供厂商、智慧林业厂商等。

10、中央高度重视森林草原火灾防护工作并于近期印发《关于全面加强新形势下森林草原防灭火工作的意见》，请问公司相关产品发展如何？

答：您好，尊敬的投资者，公司产品研发团队研建了森林草原防灭火指挥系统。该系统依托综合风险评估、空天地一体化监测、三维态势研判与趋势预测、多方协同响应模式、多手段通信能力等技术，为森林草原防灭火中火险防控、火点发现、火情研判、火场联动等场景提供全流程支撑。

11、南方遭遇强降雨过程，国家启动防汛四级应急响应，请问公司防汛产品如何紧跟国家需求？

答：您好，尊敬的投资者，公司研建的防汛防台应急指挥辅助决策系统、防洪指挥调度系统以及“防汛大脑”，综合运用物联网、大数据等现代信息技术，提供监测一体化、调度精细化、决策智能化、运维长效化且覆盖从源头到末端的防洪排涝信息化平台，构建以数据为驱动的管理模式，推动从“人防”向“技防”转变，实现汛期平时全面监测、重点预警，战时汛情信息动态汇聚、态势科学研判、物资合理调度，助力提升防洪排涝工作管理水平，保障人民群众生命财产安全。

12、近期地震频繁，请问贵公司是否有能够监测地震方面的软件或者硬件设备呢？

答：您好，尊敬的投资者，公司拥有地震应急指挥辅助决策系统，可以为掌握灾情动态、现场救援进展、开展指挥调度、次生灾害防治等提供决策支撑。同时公司的应急指挥综合业务系统、应急管理一张图等公共安全与应急产品均可根据客户需求在地震灾害领域提供服务和支撑。更多关于公司信息的信息，欢迎您移步公司官网或关注公司定期报告了解详情。

13、请问公司的应急管理、城市安全等各项业务中都有哪些算法模型？

答：您好，尊敬的投资者，辰安科技模型体系涉及自然灾害、事故灾难、公共卫生等典型灾害场景，共五大类、170余个单体模型；提供趋势预测、灾损分析、风险评估、辅助决策等功能；为综合应急指挥、消防安全、以及城市安全运行监测等系统产品提供服务。

14、请问公司 2022 年有获得哪些奖项荣誉？

答：您好，尊敬的投资者，2022 年度公司荣获我国标准化领域最高奖项——中国标准创新贡献奖一等奖，并且获得第十二届中国消防协会科学技术创新奖和安徽省科学技术奖二等奖。

15、公司在应急行业主管部门业务拓展如何？是否有新项目拓展？

答：您好，尊敬的投资者，公司聚焦应急管理科技服务近二十年，曾先后为应急行业主管部门提供顶层设计服务及关键技术平台的研发，在该领域具备核心技术优势。同时，公司的研发团队研建的应急指挥综合业务系统、应急管理辅助决策系统、应急管理一张图等产品已经在多次灾难中发挥重要作用。近期，公司成功拓展了国家安全生产应急救援中心的核心项目“应急管理大数据工程及自然灾害监测预警信息化工程应急

管理部建设部分生产安全事故应急救援信息系统项目”，该项目将支撑构建新一代安全生产专业救援指挥信息平台，有效提升事故应急救援业务支撑水平。

16、公司应急软件在国内市场占有率和国际市场占有率都很大，强烈建议公司多多收购好的标的，增强研发实力，深耕技术创新，引进国内外高层次人才，设立专门实验室，与华为中兴 bat 多多合作，拓宽业务，联手打造国际一流应急平台。

答：您好，尊敬的投资者，感谢您的关注和宝贵意见，公司将继续提升自身内功，同时积极拓展优质生态伙伴。

17、请问过去一年独立董事履职情况怎样？有参与公司重要决策吗？

答：您好，尊敬的投资者，在 2022 年度工作中，独董均积极参与公司重大事项的决策过程，积极参与相关会议并发表独立意见，2022 年出席董事会 10 次，出席股东大会 4 次，针对 22 个事项发表了独立意见，运用专业知识提出意见，为公司的稳健发展提供保障，切实维护投资者的利益。

18、请介绍下公司目前的城市生命线拓展情况。

答：您好，尊敬的投资者，公司城市生命线安全相关业务经过多年创新积累取得了跨越式发展，不仅在安徽全省实现城市生命线安全工程的推广覆盖，并在北京怀柔、天津、成都、武汉、佛山、徐州、烟台、西安、张家口、乌鲁木齐等多个城市实现了异地复制。

19、请问公司自然灾害综合风险普查项目归属于 2022 年年报主营构成中产品分类的哪一类，是应急管理吗？

答：您好，尊敬的投资者，风险普查项目在应急管理板块列示。

20、近期公司与上海壁仞智能科技有限公司签订了战略合作协议，请问公司与该公司是否有业务交集，战略合作协议的内容是什么？

答：您好，尊敬的投资者，公司以开放的心态积极拓展优质生态伙伴，公司与壁仞科技的合作目前是战略性的框架合作，公司作为在公共安全领域深耕近二十年的高科技企业将与作为国产化 GPU 芯片行业的领先企业壁仞科技充分发挥各自产业和技术等优势，共同助推行业高质量发展。

21、公司 2022 年实现营业收入 23.99 亿元，同比增长 55.84%，新签订单超 37 亿元，能否分析一下业绩增长的原因。

答：您好，尊敬的投资者，公司 2022 年度业绩较上年同期增长的主要原因：（1）2022 年度公司在安徽地区获取的城市生命线业务订单较上年大幅增加，带来收入规模快速增长；（2）2022 年度公司不断优化业态布局，全面推动产品化、服务化转型升级，加大研发产品力度，逐步打造以产品为核心的市场销售交付机制，促进提升营业毛利率并取得良好效果。

22、国家一直高度重视数字经济、数字社会发展，《数字中国建设整体布局规划》等宏观政策的发布对辰安的影响有多大，公司将如何把握机遇？

答：您好，尊敬的投资者，《数字中国建设整体布局规划》以及系列宏观政策的发布将为信息技术行业带来长期的发展机遇。公司作为源于清华大学、由中国电信控股的高科技企业，充分依托物联网、大数据、云计算、人工智能、5G 移动通信等前沿技术，在应急管理、城市安全等领域积累沉淀了丰富的技术和实践经验。未来，公司将紧抓数字中国建设的契机，以积极的姿态参与到数字中国基础设施建设中来，强化数字技术创新和应用，提供更多市场服务，同时持续完善体制机制建设

并开展风险防范，继续提升自身核心竞争力，助推公司实现更可持续和更高质量的发展。

23、公司去年新增合同订单金额大概 30 多亿，这部分多久能完成，今年的公司目标是什么，是否会在其他省市推进项目？

答：尊敬的投资者，不同合同因项目实施周期、合同条款约定等不同，项目完成时间有所区别，国内的项目实施周期一般情况下在半年到一年多，重大项目也可能存在实施周期达到三年左右的情况。未来，公司将积极响应国家战略导向，持续深耕城市安全市场，加快安徽样板在全国其他地市复制，同时加强与中国电信云网优势、渠道优势的协同联动，努力推动城市生命线业务的拓展。

24、中国电信自 2020 年入股辰安以来已有两年多时间，请问公司与电信的工作协同开展得如何？

答：您好，尊敬的投资者，公司与中国电信在业务协同方面取得了显著的成果，共同紧抓集团“凌云行动”发展机遇，协同业务攻坚，落地了多个项目，在产品协同方面，公司积极推进标准化产品和服务上架中国电信原子能力平台。同时，公司还积极与电信开展了党建翼联和科技创新方面的协同工作，未来还将不断加强多方协同、优势互补。

25、日前，国家启动全国城市生命线建设，请问公司在这块的技术怎么样，对公司有何影响，竞争对手有哪些，与其相比有什么优势？

答：您好，尊敬的投资者，公司在公共安全领域深耕近二十年，在产品、技术、服务、经验等方面都具备自身优势，2016 年公司联合科研依托单位率先提出了“城市生命线”概念，创新性研发了城市生命线安全运行关键技术及应用，在多个省市

推广建设，应用成果显著并受到相关部门的高度肯定。我国城市基础设施生命线安全工程的全面启动充分说明党中央、国务院对城市安全建设的高度重视，市场需求也由此更加突显，将助推公司城市生命线业务的进一步发展，公司也将继续以国家战略需求为导向，推动城市生命线业务拓展，为千家万户幸福和经济社会安全发展保驾护航。

26、请问城市生命线业务在全国推广的节奏预计是怎样的？今年能否见到明显的订单增量？

答：您好，尊敬的投资者，此前部分住建部、应急部、安委办试点城市陆续有一些进展，近期，住建部部长在合肥召开城市基础设施生命线安全工程现场会，着力强调将在全国全面启动生命线安全工程。截至目前，公司城市生命线业务除在安徽实现全面推广覆盖外，在北京、天津、成都、武汉、佛山、徐州、烟台、西安、张家口、乌鲁木齐等多个城市实现异地复制，未来公司将紧抓市场机遇，着力推进全国各省地市业务，扩大市场覆盖；公司城市生命线业务在陆续中标及签约，可以持续关注政府采购项目的公开信息，公司有重大项目落地也会及时进行宣传。

27、看公司年报，2022年公司净利润9,383万，归母净利润688万。公司计划如何提高总体利润率水平和归母净利润？

答：您好，尊敬的投资者，公司为提高利润水平，对外不断加大市场开拓力度，开展新业务模式探索；对内加强内部管理，重视成本费用的管控，在开源的同时积极节流。未来，公司将继续夯实主业基础，推动业务拓展，提升管理效能。

28、公司如何进行应收账款管理和回款工作，是否起到了效果？

答：您好，尊敬的投资者，公司从2022年开始启动“应

收账款-颗粒归仓”专项行动并纳入考核，组织专班负责项目款项的催收管理，责任到部门和人员，并定期组织专项行动成果汇报。自“应收账款-颗粒归仓”专项行动启动以来，回款工作效果显著，公司未来将继续加强应收账款催收管理工作，加强项目签约质量管理，推动不断改善应收账款现状。

29、目前公司对紫光软件海关和税务项目进展如何？回款是否到位？

答：您好，尊敬的投资者，海关和税务相关项目都正在按照进度正常执行中，目前项目回款情况较为正常。

30、看一季报，今年一季度营收比去年同期增长 39%，归母净利润也是增长态势。请问今年剩下三个季度公司业务开展是否会比往年更为顺利？

答：您好，尊敬的投资者，我们会继续努力往更好的方向发展，但未来具体数据难以预测，请您海涵，可以后续关注公司财报发布情况。

31、5月11日，推进城市基础设施生命线安全工程现场会在合肥召开，国家全面启动城市基础设施生命线安全工程，对公司城市生命线业务拓展是否是重大利好？

答：您好，尊敬的投资者，我国城市基础设施生命线安全工程的全面启动充分说明党中央、国务院对城市安全建设的高度重视，市场需求也由此更加突显。公司也将继续积极响应国家战略导向，进一步夯实自身在公共安全领域深耕近二十年的技术优势和积累沉淀，不断提升自身科技创新能力和市场开拓能力，同时加强与中国电信云网优势、渠道优势的协同联动，努力推动城市生命线业务的拓展。

32、安徽省城市生命线项目目前回款如何？公司后续是否会披露？

答：您好，尊敬的投资者，各省市项目的回款是根据合同签订的具体付款条件和项目实施阶段确认回款进度，各项目间进度有一定差异。后续公司会在定期报告中持续披露重大合同进展情况。

33、安徽城市生命线对公司业绩影响多大，贡献多少？

答：您好，尊敬的投资者，2022 年度公司在安徽地区获取的城市生命线业务订单较上年大幅增加，带来收入规模快速增长，2022 年度，公司城市安全业务实现营收超 10 亿，占公司营业收入比重较大。

34、①城市基础设施生命线安全工程的全国启动对公司业务影响有多大？②公司跟地方合作成立合资公司来推进业务，是否意味着利润水平会降低？③公司预计城市安全领域市场空间有多少？公司目标是多少市占率。④公司在手订单较大，前两年利润率较低是什么原因？

答：您好，尊敬的投资者。近期，国家全面启动城市基础设施生命线安全工程政策的出台为公司开辟了新的市场机遇和业务拓展空间，同时也带来了新的挑战。公司将抓住机遇，立足于自身优势和市场需求，加强创新和协作，持续提高服务质量和能力，为客户和社会创造更大的价值和影响力。同时，公司积极与地方公司展开合作，将公司的专业性与地方公司对当地环境的熟悉性相结合，有利于更好地推进项目实施。从实际来看，公司的利润水平受多种因素的影响，公司跟地方合作成立合资公司来推进业务，并不会直接拉低公司的利润水平。此外，公司是项目型企业，每个项目的利润水平不同，当年利润率受当年验收项目的板块及项目结构等影响较多，公司目前正在不断加大研发投入，多管齐下提高项目毛利水平。

35、公司存货、合同负债大幅增加的原因？是安徽城市生

命线的项目么？

答：您好，尊敬的投资者，2022 年公司存货较期初增长 6%，增长幅度在正常波动范围内；此外，合同负债增加的主要原因系预收项目款的增加，预收项目款包括安徽城市生命线项目也包括其他项目的款项。

36、请问公司 2022 年年报为什么没有安徽 15 地市地方泽众公司的合同的回款情况？

答：您好，尊敬的投资者，公司年报中有两处以表格形式单独披露重大合同进展情况，其中一个表格中包含回款，因为 15 个地市的生命线项目没有达到交易所年报填报系统中此表格的填报标准，所以我们在“其他重大合同”的表中体现进展。每个表格里能填的内容是系统固定格式，还请您理解。

37、祝贺公司中标广东省应急指挥中心项目信息化工程建设服务项目-应急指挥一张图、模型算法和地图支撑模块。请问中了省级项目后，市级和县级要与省指挥中心互联互通，后续是不是还有市级县级项目？

答：您好，尊敬的投资者，感谢您对公司业务的关注与支持，公司正在努力结合实际积极开拓市县级项目。

38、江苏省城市生命线市场容量远超安徽省，但市场开拓需更为努力。请问公司有何市场推进的好方法？

答：您好，尊敬的投资者，公司在江苏正在积极参与推进，为各级用户提供核心产品及服务。

39、请问安徽省城市生命线安全工程二期总投资是高于还是低于一期？

答：您好，尊敬的投资者，感谢您的关注和关心。该项目属于政府主导，尚在规划阶段。

40、请问公司今年海外能否有大订单？

答：您好，尊敬的投资者，公司海外业务目前采取稳中求进的发展策略，业务以向海外政府、大型企业为代表的业主在公共安全信息化、财税信息化及其他信息化创新业务需求领域，提供包括“咨询、设计、融资、集成、建设、运维”的全生命周期定制化服务为主。开发周期根据项目体量不同通常在一年至三年不等。目前公司在非洲、拉美、东南亚、中东等区域已恢复区域中心业务开拓工作，争取业务机会。

41、电信控股后，公司管理上有什么变化？

答：尊敬的投资者，自加入中国电信集团以来，公司的管理模式结合自身经验和中国电信的管理经验、资源，已经发展出了一套辰安特色管理体系。一方面，好的管理理念相互融合，集团公司对辰安实行相对差异化的管控模式，另一方面，强化了管理层及其他优秀人才的组织和交流，同时，公司与中国电信云网优势、渠道优势的协同联动，也有助于进一步提升公司整体的竞争力和市场地位。

42、请问辰安未来将如何与电信保持持续协同？

答：您好，尊敬的投资者，公司积极落实中国电信“云改数转”战略，不断发挥协同效应，未来，公司将在现有产品、营销等业务协同的基础上，继续加强与电信的党建翼联、科创协同，并建立常态化的协同机制，进一步探索推进安全产品、物联网、云服务的深度融合与协同发展，不断将自身在公共安全领域积累沉淀的技术产品和解决方案优势与中国电信在云网技术和市场渠道等方面的优势充分融合，助推公司高质量发展。

43、公司 2022 初披露的公司拟新增与中国电信关联交易金额不超过 40,000 万元，在年中又披露了一个关联交易金额

增加到 55,000 万元的公告。结果在 2023 年新发的关联交易公告中显示 2022 年实际的关联交易发生金额为 13,232.07 万元，尚不到 2022 年年初披露的额度。请公司解释一下。

答：您好，尊敬的投资者，因日常关联交易额度审批为预先审批制度，公司于 2022 年披露的与中国电信及下属子公司年度预计关联交易金额(40,000 万元以及后来新增的 55,000 万元)为合同签订金额或预计金额，公司于 2023 年披露的实际已发生金额(13,232.07 万元)为公司根据企业会计准则相关规定在当期确认收支的实际金额。为了让广大投资者更易理解，这一统计口径差异已在公告写明。在通常情况下，公司很难准确估计在未来经营活动中实际确认的收支金额，因此，公司关联交易预计中体现的合同签订金额或预计金额与实际发生额会存在不同程度的差异。

44、中国电信加速云业务发展，天翼云成为国家云战略的重要引领者，请问公司是否有望受益中国电信云建设？

答：您好，尊敬的投资者，公司作为由中国电信控股的高科技上市企业，积极落实集团公司“云改数转”战略，不断将自身在公共安全领域积累沉淀近二十年的技术产品和解决方案优势与中国电信的云网融合优势充分结合，推进云服务、安全产品、物联网等协同发展，赋能企业高质量发展。天翼云成为国家云战略的重要引领者，将助推辰安公共安全服务能力的进一步升级。

45、请问中国电信是否考虑增持？公司是否有考虑股权激励计划？谢谢！

答：您好，尊敬的投资者，并购重组、再融资等资本运作对公司有重大影响，涉及到的相关方也比较多，所以会综合公司整体发展规划、现有发展情况、资本市场情况、全体股东利益等很多因素进行谨慎的考量，并选择合适的时点。感谢您的

宝贵建议，公司如有此类方案，会根据监管要求及时进行审议并公告。

46、公司今年没有进行分红的原因？

答：您好，尊敬的投资者，公司自上市以来一直都很重视投资者回报，严格按照《公司章程》规定及证监会、交易所的相关规定制定利润分配方案，公司 2022 年度母公司报表中未分配利润为负，不满足监管规定的现金分红条件，所以无法分红。未来，公司将继续夯实主业发展，以期更好地回报广大投资者。

47、公司是否有应用 AI 技术，有哪些成功的产品应用？

答：您好，尊敬的投资者，公司作为在公共安全领域深耕近二十年的高科技企业，在不断努力将人工智能、大数据等技术应用于公共安全监测预警、分析研判、辅助决策等领域。在城市生命线领域的路面塌陷综合防治产品、新一代桥梁安全运行监测系统产品、消防业务产品、AIoT 燃气监测产品以及在研的智慧应急产品等产品中分别应用了 AI 技术进行智能空洞隐患图谱识别、重载车辆识别、视频图像中的火灾实时探测、时序数据智能分析等，有效提高了预警效率和精准度。在数字中国建设契机下，公司会继续积极将人工智能等先进技术引入公共安全领域，为经济社会高质量发展保驾护航。

48、请介绍下公司的辰思大模型。

答：您好，尊敬的投资者，辰思大模型是辰安科技研发的大语言模型。大模型后续将基于公共安全沉淀的知识数据，构建公共安全大脑；打通“大脑”与公共安全行业线，突破原有的知识获取、数据构建、文本关联、事件关联、智能决策等关键技术。

49、请问天泽智联是否在准备上市？

	<p>答：尊敬的投资者，天泽智联是公司的参股企业，经营和发展规划建议还是以天泽智联发布的正式信息为准，公司未经授权确实不能擅自披露，敬请您理解。</p> <p>50、请问公司现在的坏账比例如何，是不是没有收到款的都要接下去计提掉？</p> <p>答：您好，尊敬的投资者，公司坏账计提政策是根据新金融工具准则的规定，建立预期信用风险损失模型，采用基于迁徙率的减值矩阵计算历史信用损失率，并根据前瞻性信息调整历史信息信用损失率计算预期信用风险损失率，按组合方式计提坏账准备，如果有客观证据表明某项应收账款已经发生信用减值，则本公司对该应收账款采用单项计提坏账准备。随着账龄的延长，计提坏账准备金额也会相应增加。</p> <p>51、请问公司将如何促进应急业务发展？</p> <p>答：您好，尊敬的投资者，公司将建立以市场为核心的产品、实施、销售一体化的协同机制，打造业务引导型的市场体系化支撑，推进做深、做透、做大应急市场。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年5月22日