

证券代码：300379

证券简称：东方通

## 北京东方通科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月22日（周一）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理黄永军 2、董事、财务总监兼董秘徐少璞 3、独立董事范贵福
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、范董，请如实告知贵公司的中间件技术到底如何，别的软件公司是否难以复制和赶超，因为我在市场上查询，好像很多公司都可以做中间件，难道中间件的技术门槛非常低吗？如果非常低的话，贵司是否有信心可以保住中间件龙头地位？</p> <p>投资者好。中间件是一种应用于分布式系统的基础软件，在整个软件技术体系中起到关键支撑作用，搭建了操作系统、数据库等系统软件和应用软件之间的连接桥梁，主要用于解决分布式环境下数据传输、数据访问、应用调度、系统构建和系统集成、流程管理等问题，是分布式环境下支撑应用开发、运行和集成的平台。随着云计算、物联网和大数据领域相关技术日渐成熟，中间件开始不断扩大边界以融合新兴技术趋势，中间件产品形态愈</p>

发多样，既可以是在计算机硬件和操作系统之上，支持应用软件开发和运行的基础中间件软件形态，也可以是在云环境中组成 PaaS 平台的云化中间件形态，以及在大数据领域中以数据中台的形态出现。但不论应用场景如何变化，屏蔽底层技术差异，为分布式应用提供标准平台的需求始终存在并持续增长，中间件产品的概念不断延伸，将并随着数字化技术的发展而不断壮大。东方通作为国产中间件的开拓者和领导者，不断引领我国中间件的发展与创新，承担了多项国家重大科技专项的研制任务。TONG 系列中间件产品广泛应用于国内数千个行业业务，服务于政府、金融、电信、交通、军工等等行业领域 8000 多家企业级用户，始终保持在国产中间件市场的领先地位。谢谢。

**2、黄总，请问面对工业互联网的快速发展，东方通在哪些方面探索业务拓展。**

投资者您好，在工业互联网方面，公司在工信部工业互联网创新发展工程平台和网络方向完成了多项国家重大专项，紧跟国家的政策，探索前沿科技方向，持续孵化出工业大数据平台、安全生产智能预警平台、新能源发电智能运维平台等一系列新产品，优化业务结构和发展模式，聚焦工业大数据的价值变现，以优化生产管理关系，释放数据生产力为目标，以平台支撑算法模型开发和数据智能应用，面向经营、生产、设备、安全、环保等业务领域，实现数据全生命周期管理与价值变现。具体内容可参阅公司已披露的 2022 年度报告。感谢您的关注！

**3、请问黄董事长，公司自称在国内中间件产业中是领先企业，能否说明一下，具体在知识产权，专利方面的优势和特长。**

您好，东方通作为中国中间件的先行者和信息安全领先企业，凭借多年在基础软件与信息安全领域的技术积累、产业实践以及前瞻理念，报告期内继续担任信息技术应用创新工作委员会中间件组组长单位，目前已主导或参与完成 50 余项国家标准、团体标准、行业标准的制定及发布。截止 2022 年末，公司及全资子公司共取得发明专利 95 项，有效注册商标 61 项，软件著作

权 667 项，已累积与上下游 3000 余款产品完成兼容适配认证。在计世资讯发布的“2021-2022 年中国中间件市场厂商竞争力象限分析”中继续保持领导者象限。感谢您对公司的关注，谢谢！

**4、2023 年国家数字经济方面的政策频出，请问对东方通在哪些方面实质性利好？**

投资者您好，软件是新一代信息技术的灵魂，是数字经济发展的基础，是制造强国、网络强国、数字中国建设的关键支撑。公司以“安全+”、“数据+”和“智慧+”三大产品体系为基础，为客户提供领先的中间件、网络信息安全及行业数字化产品、解决方案及服务支撑，具体内容可参阅公司已披露的 2022 年度报告。感谢您的关注！

**5、黄董，公司关于人工智能方面有没有具体的产品，有没有在市场上应用**

公司在安全领域有比较成熟的人工智能应用，如内容安全、数据安全、网络安全、安全业务分析、监测等领域都有非常具体的应用。具体内容可参阅公司已披露的 2022 年度报告。感谢您的关注！

**6、在人工智能方面东方通有哪些在售产品？**

投资者好。公司在安全领域有比较成熟的人工智能应用，如内容安全、数据安全、网络安全、安全业务分析、监测等。谢谢。

**7、黄总，请问公司在中间件领域技术水平与全球领导者甲骨文之间差距大约几年？**

投资者好。近年来，以东方通为代表的国产中间件厂商与国外厂商之间的差距逐渐缩小，国产中间件产品在功能全面性、性能支撑能力、安全性等方面，基本具备了对标国外优秀产品规模化应用的实力。同时，面对金融、电信为代表的重点行业的关键核心应用领域，公司也在持续加大研发，在性能、可靠性和易用性等方面，不断补齐差距以期为用户提供更好的产品体验。谢谢。

**8、生成式 AI 被业界视为发展趋势和潮流，请问公司对此有何应对？**

您好，公司在 AIGC 领域已经形成了包含深度合成内容监测平台（运营商行业）、新媒体内容监测平台（广电行业）在内的一系列产品和解决方案。作为网信代表企业，公司紧跟国家政策要求，率先在深度合成检测处置领域进行实践。投资者可通过公司官网或微信公众号获取公司产品及资讯信息。谢谢关注。

**9、请问东方通在人工智能安全方面有哪些在售产品？**

投资者好。目前，公司在 AIGC 领域已经形成了包含深度合成内容检测、融媒体内容安全检测在内的一系列产品和解决方案。谢谢。

**10、中间件市场在中国有 70 多亿的市场空间。国产现在才占 25%。一旦政策引导，国产中间件有巨大的空间，很多友商在磨刀霍霍准备大干一场，请问贵公司是否有什么策略或者什么优势可以继续保持国内中间件龙头地位？**

投资者好。东方通通过在基础软件领域 20 余年的开拓，在中间件的核心技术方面积累了深厚的能力和丰富的经验。目前已形成品类完善的中间件产品体系，并在保持已有产品持续迭代升级的同时，跟踪技术发展趋势不断推出满足市场需求的新款产品，服务客户 IT 系统建设。专利和软著的数量保持稳步提升，生态体系建设加速推进。公司作为信息技术应用创新工作委员会中间件组组长单位，积极配合行业主管部门，引领及助力国内中间件行业发展。目前公司已主导或参与完成 50 余项国家标准、团体标准、行业标准的制定及发布。2022 年公司参与制定的 1 项国家标准、1 项行业标准和 3 项团体标准已发布，并配合标准主管单位进行已发布多年的国家标准的修订、团标升级成行标的工作，同时主导 7 项信创团体标准制订，配合金融、证券、电信等行业权威机构参与主导制定 20 余项行业中间件验证规范。公司在信息技术创新领域持续布局，在中间件云原生、可信安全、智能运维等方向持续投入，产品在云化程度、安全防护能力及规范性、运维能力等方面均进一步增强。谢谢。

**11、公司 23 年 1 季度销售商品收到的现金流约 1.6 亿，应**

收帐款期末较期初减少 1 亿，营业收入确认 3700w，那剩下的 2300w 销售商品获得的现金公司是怎么记账的？公司确认收入和收款这边的钩稽关系是怎么样的？

您好！钩稽关系是若不符合确收条件而预收合同款项时，不确认收入，确认资产（银行存款）和合同负债，符合确收条件时减少合同负债增加收入；符合确收条件时，确认资产（应收账款、合同资产），确认收入和税金，待收款时由资产（应收、合同资产）转为银行存款。谢谢！

### 12、请问黄董，贵公司在人工智能时代有何机遇？

您好，公司在网络信息安全领域有比较成熟的人工智能应用，如内容安全、数据安全、网络安全、安全业务分析、监测等领域都有非常具体的产品及服务。公司网络内容风控产品 V2.0 近期顺利通过华为技术认证，与华为昇腾 Atlas 系列完成兼容性测试，积极融入国产华为昇腾生态。另外，公司近期成功中标四川广播电视和网络视听监测系统升级项目(二次)，助力客户加强对视听节目内容的全面监管。同时，公司在较为前沿的 AIGC（生成式人工智能）领域已经形成了包含深度合成内容监测在内的一系列产品和解决方案。

另一方面，人工智能和大数据时代的来临，对中间件厂商也提出了新的要求，在数据处理和管理、消息传输和计算，以及部署运维等方面都涉及中间件产品需求。东方通自主可控的中间件产品具有优秀的跨平台适应能力，不断融合云计算、大数据等新技术，迭代升级 SOA 和虚拟化的传统中间件、面向 PaaS 云的云原生中间件等各类新产品，可以适配不同的运行环境。目前东方通中间件已经完成上下游生态兼容适配认证超过 3000 项，能够满足用户在大数据、人工智能、云计算相关项目中对中间件的需求。谢谢。

13、黄董，您好，鉴于公司在 2022 年总营收变动不大，净利润却大幅下滑的背景下，今年是否还有信心完成本年的股权激励净利润目标？

感谢您的提问，希望投资者充分理解 2022 年市场环境的特殊性，公司上下正以饱满的热情投入在 2023 年的各项工作中，朝着激励目标不断努力。感谢您的关注！

**14、今天公众号发布了关于和公安第一研究所联合发布，警用中台，请介绍下该项目，具体应用场景，未来市场前景，谢谢**

您好！东方通与公安部一所联合打造的警用中台已经发布。该解决方案基于原生安全、电信级特性加持，贴近各警种业务属性，充分使用公安大数据、人工智能、移动警务、数字孪生等技术，以标准化结合量身定制的双轮驱动模式，赋能各警种业务实战。该系统在保持电信级整体性能和原生安全的前提下，可根据业务场景进行解耦灵活重组，根据专用引擎和业务建模算子，灵活部署在部、省、市三级公安机关管理和指挥体系和治安民生保障体系。该解决方案的商业价值、技术价值和社会责任均前景广阔，目前已在重大专项（活动、事件、赛事等）保障、移动警务、情指行大型项目中商用应用。谢谢！

**15、公司最近股价喋喋不休，是否有重大利空？**

投资者好。二级市场股价是受宏观经济、政策导向、资金量、投资者心态等诸多因素影响，有时会出现非理性波动。公司经营情况正常，没有应披露而未披露事项。谢谢。

**16、徐总好，22 年业绩没达到股权激励的条件，请问这是否会降低员工的积极性？接下来贵公司对员工激励方面还会有哪些举措**

您好！2022 年因多重特定因素影响，客户较多项目延迟招投标，导致业绩没达到行权条件，自然有些遗憾。公司希望 2023 年抓住机遇实现历史突破。今年不排除推出新的股权激励计划。谢谢！

**17、请问贵公司是否欢迎机构调研，关注到贵公司已长达三年未组织机构现场调研。**

投资者好。公司将会适时组织机构投资者调研活动，并及时

披露。谢谢。

18、我是赞同你们发展中间件的其他项目，毕竟如果中间件国产化替代不理想，还有其他板块业务。但是请问你们是否把重心过分在开辟疆土，从而忽视了对中间件的重视，从而造成了被宝蓝德普元信息公司抢了中间件的生意？贵公司在中间件销售上，销售团队占比多少？可以告知吗。

感谢您的理解和建言。良性竞争可以促进中间件产业发展，多年以来公司始终保持国产中间件产品销售的领先地位，今后仍将不予余力的发展中间件事业，包括未来定增募集资金的投入也将向中间件倾斜。因为销售模式为直销与渠道方式相结合，中间件板块的销售团队在公司占比一直较高。谢谢！

19、1-5 月份公司产品市场占有率多少？为什么一季度亏损这么多。

投资者好。东方通始终保持国产中间件领域的领先地位。公司营收和业绩具有明显的季节性特征，主要集中在下半年尤其是第四季度。投资者不宜以季度、半年度业绩来推断公司年度业绩表现，理性投资。季节性波动是公司常态，而 2021 年度一季度盈利则属于偶发，上年中标项目有较多（未签合同或未发货）递延至当期确收。谢谢。

20、是什么导致 2022 年中间件营收的占比下降，现在都是国产替代化，是因为公司的产品问题，还是同级别的公司抢占了中间件的营收份额

您好！2022 年度，受市场环境、经济增速及用户项目进程放缓等多重因素影响，中间件需求出现阶段性放缓，用户招投标规模同比下降，是整个行业共同要面对的，而公司在国产厂商中继续保持市场份额领先地位。谢谢！

21、公司是否涉及 chatGPT 人工智能以及超算

投资者好。公司业务不涉及 chatGPT，公司提供中间件相关产品及服务，在数据处理和管理、消息传输和计算，以及部署运维等方面都涉及中间件产品需求，与算力无关。谢谢。

**22、传闻今明两年会出台相关文件限制外资中间件厂商在华的业务，是否属实，对国产厂商是否是重大利好？**

请投资者不要轻信市场传言。但国内各行业客户对国产基础软件厂商产品的认可程度逐渐提升，客户需求不断扩大是不争的事实。谢谢！

**23、徐董，请问贵公司如果定增落地的话，二级市场会一定涨吗？**

投资者好。二级市场股价是受宏观经济、政策导向、资金量、投资者心态等诸多因素影响，有时会出现非理性波动。股市有风险，投资需谨慎！谢谢。

**24、请问公司今年业务爆发预计会在哪个业务板块？**

您好！公司希望各业务板块均保持良性增长，相对而言，传统主业中间件产品销售和服务因具备毛利率高、复用性强、跨行业推广等特点，更有弹性和爆发力。谢谢！

**25、感谢范董的坦诚，贵司因定增暂不分红可以得到理解。请问按照公司章程，如果完成定增后，能否在下半年补 2022 年的分红。**

投资者好。公司一贯重视投资者的合理投资回报，在发行完成后，公司会尽快按照监管部门的要求与《公司章程》、《未来三年（2022 年-2024 年）股东回报规划》等规定进行利润分配相关事宜。谢谢。

**26、黄董，请问贵公司对今年的业绩和明年的业绩目标多少？仍然是 13 亿和 15 亿元吗？你的股份只有 7%，是否太低了，你是否有计划和方案提升自己的股份，以便保证自己董事长位置，从而更好带领公司发展。**

投资者您好，1、我们相信随着 2023 年整体经济形势的向好，相关产业政策的逐步落实，公司及行业均面临良好的发展机遇。公司将通过不断的行业深耕、平台建设、渠道拓展、生态布局、标准制定、培训赋能等多重举措，在保持传统优势市场领先地位的同时，积极布局发展网络信息安全、智慧应急及数字化转型业



务，紧跟云化、AI、5G 等技术发展，力争在新媒体内容监管、网络深度合成内容监测等新兴领域实现更多业务突破，促进公司主营业务日臻丰满、竞争力持续提升。2、关于股份比例，您的提问代表了市场对这个方面的关心，东方通是一家具备完善、科学的公司治理结构和完备的内部决策机制的公司，公司控制权自2018 年以来一直保持稳定，感谢您的关注。

**27、请问，范董持有公司多少股份？您是否有增持或者减持贵司股份计划？**

投资者好。本人为公司独立董事，不持有公司股份。谢谢。

**28、您好，有媒体报导宝兰德在华北华中地区已经取得中间件第一的成绩，请问贵公司怎么看待这件事？贵公司一季报营收三大板块总和（中间件业务+东方通信+泰策）才是宝兰德一季报的一半，东方通在中间件象限排名第一的位置还能有说服力吗？**

您好！公司营收和业绩具有明显的季节性特征，主要集中在下半年尤其是四季度，投资者不宜以季度、半年度业绩来推断公司年度业绩表现。我们相信，在信息技术应用创新产业发展的持续推动下，中间件产品的国产化进程将保持较好的发展态势。多年来，公司始终保持在国产中间件厂商中的领先地位，今后仍将开展多重举措，巩固和提升行业领先地位。谢谢！

**29、徐董，我们注意到泰策去年中了一个亿的项目，请问应急项目，在贵公司未来发展的版图中占据怎样的战略地位？**

您好！智慧应急板块已经成为公司主航道业务之一，具有较好的发展潜力。谢谢！

**30、公司管理层什么时候换届？**

投资者好。因公司向特定对象发行股票工作尚未完成，为保证公司相关事项顺利推进及公司董事会、监事会工作的连续性和稳定性，公司董事会、监事会的换届选举工作延期进行。公司将在发行完成后尽快完成换届选举工作。谢谢。

**31、2023 年公司经营有哪些风险？**

投资者好。公司在发展的过程中将会面临宏观经济波动的风险、行业竞争加剧的风险、核心技术人员流失风险、技术研发风险、业务规模迅速扩大导致的管理风险、业务转型升级导致的经营风险、业绩季节性波动风险、商誉减值风险、公司控制权稳定性风险等诸多风险因素，请详见公司 2022 年度报告第三节“管理层讨论与分析”之“十一、公司未来发展的展望”部分内容。谢谢。

**32、请问公司员工股权激励计划中行权条件对 2023 年净利润的要求是多少？**

您好！目标值和触发值分别为经审计的 2023 年度归属上市公司股东的净利润（扣除相关股份支付费用）5 亿、4 亿元。谢谢

**33、贵司 2022 年处于盈利状态，请问是否决定给股东分红。**

投资者好。因公司特定对象发行 A 股股票项目目前正处于发行阶段，为确保发行相关工作顺利推进，经董事会讨论，公司拟暂不进行 2022 年度利润分配。本议案尚需提交公司 2022 年年度股东大会审议。公司拟在发行完成后，按照相关法律法规的要求与《公司章程》规定进行利润分配相关事宜。谢谢。

**34、贵司在刚才的交流中披露，2022 年中间件单价有所提升，但是年报显示毛利率反而下降，请问是否存在逻辑错误？**

您好！2022 年度中间件产品营收占比下降，影响了整体毛利率水平。谢谢！

**35、请问若小股东希望到办公现场考察，应该选择哪个地址，贵司是否欢迎来访。**

投资者好。您可拨打公司投资者电话沟通，进行预约登记。谢谢。

**36、公司有无考虑加强与腾讯、阿里、华为这样的大厂合作力度，加强前端引流和技术协同，背靠大树好乘凉。**

您好！公司已于包括华为、阿里在内的大厂开展生态合作，未来将持续深化合作。谢谢！

**37、黄董事长你好，请问贵公司今年一季度的业绩出现较大幅度下滑是受短期因素影响还是长期趋势？中间件产品国产替代未来趋势怎样？**

感谢您的提问，公司营收和业绩具有明显的季节性特征，主要集中在下半年尤其是四季度，投资者不宜以季度、半年度业绩来推断公司年度业绩表现。我们相信，在信息技术应用创新产业发展的持续推动下，中间件产品的国产化进程将保持较好的发展态势，相关业务进展可关注公司公众号及定期报告及时了解。谢谢！

**38、请问贵公司 6G 业务是否涉及？**

投资者好。公司积极关注发展态势，做技术储备。谢谢。

**39、请问定增项目中有哪些项目已开始研发？哪些项目需要资金到位后才能启动？**

投资者好。软件行业属于技术创新型产业，需要不断将前沿技术融入新产品以完成产品的持续迭代，并实现新技术与客户现有应用系统实现高效兼容，因此，公司的相关产品的研发都是持续进行中的。谢谢。

**40、公司 2022 年业绩下降是否会影响到 2023 年整年业绩，目前根据一季报不及预期！2023 年贵公司董事是否有减持计划，是否有股权激励计划？**

您好！公司营收和业绩具有明显的季节性特征。我们未获悉公司董事、高级管理人员目前有减持计划，公司不排除年内推出新的股权激励计划。谢谢！

**41、一季度营收低迷，业绩亏损，按此推断，今年公司是否会计提商誉减值**

您好！首先，公司营收具有明显的季节性特征，投资者不宜以季度业绩推断全年。其次，目前公司商誉净值主要是因收购东方通网信和泰策科技两家全资子公司而形成的。这两家公司处于公司行业安全业务主航道，行业景气度高。根据会计准则要求，对于企业合并形成的商誉，至少应在每年年度终了结合与其相关

的资产组或资产组组合进行减值测试。谢谢！

**42、公司云上中间件产品开发进度如何？**

您好！公司已推出云化中间件产品，正在做云原生产品的研发储备。谢谢！

**43、请问黄董：今年公司整体思路是什么？**

投资者您好，东方通作为中国中间件领域的开拓者和领导者，以“安全+”、“数据+”、“智慧+”三大产品体系为基础，将持续在基础软件、网信安全、大数据安全、人工智能、5G 应用、智慧应急、工业互联网等多领域完善业务布局，具体内容请参照已披露的 2022 年度报告。感谢您的关注！

**44、请问公司的商誉是否有风险？**

投资者好！目前公司商誉净值主要是因收购东方通网信和泰策科技两家全资子公司而形成的。这两家公司处于公司行业安全业务主航道，行业景气度高。根据会计准则要求，对于企业合并形成的商誉，至少应在每年年度终了结合与其相关的资产组或资产组组合进行减值测试。谢谢。

**45、徐总好，贵公司中间件业务增长放缓，从近期公开中标信息看，中间件单价持续下降，是不是行业激烈竞争所致，单价下降趋势是否有触底预期，预计何时才能触底回升？**

您好！2022 年度公司中间件产品营收规模虽然有所下降，但出货单价整体有所提升。谢谢！

**46、请问范董，你们公司新的大楼买好了吗？定增的项目，尽管还没落地，是否项目已经在开展了？还是说必须定增落地，钱到位后才能开展？**

投资者好。软件企业需要不断将前沿技术融入新产品以完成产品的持续迭代，并实现新技术与客户现有应用系统实现高效兼容，因此，公司的相关产品的研发都是持续进行中的。谢谢。

**47、能详细介绍下定增工作推进到哪一步了，定增推进过程中遇到哪些困难？**

您好！定增事项正在积极推进，公司会择机启动，相信很快

就会落地，谢谢！

**48、请问贵公司海外业务拓展情况如何，2022 年营业收入中海外业务占比如何**

您好！公司海外业务拓展仍处于布局起步阶段，相信今年会有所斩获，占预计整体占比不大。谢谢！

**49、黄总，请问面对现在的市场给予的价格是否符合管理层对公司真实价值的判断，若市场估值较低，是否有计划采取增持以提振市场信心。**

投资者您好，二级市场股价受宏观经济、政策导向、资金量、投资者心态等诸多因素影响，各支股票表现也不尽相同。公司秉承“自主可控，安全创新”的核心理念，力求坚实迈好发展的每一步，争取为股东及社会创造更高、更优的价值回报。2022 年 9 月，我与公司董事、副总经理、财务总监兼董事会秘书徐少璞先生已完成了公司股份的增持计划，充分表明了对公司发展的信心。感谢您的关注！

**50、5-15 日中国证监会北京监管局出具关于对北京东方通科技股份有限公司采取出具警示函行政监管措施的决定，请明确回答对于公司的定增有没有影响！**

投资者好。不会对定增事项产生影响。谢谢。

**51、一般上市公司拿到批文后的三个月内通常就会完成定增，而公司拿到批文近半年，定增迟迟未完成，属创业板中的异类，请问是何原因？难道公司不缺资金吗？**

投资者好。公司取得的向特定对象发行股票注册批复有效期为 12 个月。定增事项正在积极推进，相信很快就会落地，谢谢！

**52、竞品宝兰德、普元信息等公司的股价持续上行，而东方通股价持续低迷，请问是否与定增未完成有关？或者是否有应披露而未披露的信息？**

您好！二级市场的涨跌波动，公司不做评价。公司不存在应披露而未披露的信息。公司不会在与投资者的交流中发布任何未披露事项。请投资者不传谣、不信谣，以公司公开披露信息为准，

理性投资。定增事项正在积极推进，相信很快就会落地，谢谢！

**53、请问定增计划何时完成**

投资者好。定增事项正在积极推进，相信很快就会落地，谢谢！

**54、为何定增对象还没确认？你们过去6个月到底在干嘛？如果没有潜在的定增对象，你们哪来的勇气定增22亿元？**

投资者好，本次为询价发行，最终发行对象由股东大会授权董事会，按照中国证监会、深圳证券交易所相关规定及本次发行预案所规定的条件，根据询价结果与本次发行的保荐机构（主承销商）协商确定。谢谢。

**55、定增什么时候开始实施？**

您好！相信很快，谢谢

**56、公司一季的收入不及同行业普元信息，按照公司以往宣传，公司应该是行业内国产中间件的绝对龙头，那怎么会1季度收入比其他竞对少接近一半？**

您好！公司业绩具有明显的季节性特征，营收和业绩通常在下半年尤其是第四季度集中体现。投资者不宜以一季度或半年度业绩来推断公司全年业绩水平。谢谢关注！

**57、对公司发展前景看好。但是公司业绩公布不够及时，特别是中标信息。**

投资者您好。中标信息请以国家法定中标网站公布的信息为准。如有达到信息披露标准中标信息，公司会第一时间公告。您可关注公司微信公众号及时获取公司最新相关资讯。谢谢。

**58、第二季度业绩怎么样**

您好！上半年业绩请关注未来披露的公司半年度报告，谢谢！

**59、请问管理层的各位，定增三年，业绩却越来越低迷，行权条件无法满足不说，一季度业绩更是只有可怜的3700多万，是否是由管理层失职所导致？**

您好！公司业绩具有明显的季节性特征，营收和业绩通常在下半年尤其是第四季度集中体现。投资者不宜以一季度或半年度

业绩来推断公司全年业绩水平。谢谢关注！

**60、请问网上有消息说打电话到公司问增发进度，公司反馈市场不乐观，请问有无相关情况。**

您好！公司通过互动易平台、投资者热线等多种方式与各类投资者保持经常性联系保持良好的双向沟通，促进投资者对公司的了解和认同。公司不会在与投资者的交流中发布任何未披露事项。请投资者不传谣、不信谣，以公司公开披露信息为准，理性投资。定增事项正在积极推进，相信很快就会落地，谢谢！

**61、请问黄董，为何去年利润那么低？今年还会面临这种困难境地吗？**

尊敬的投资者您好，2022 年度受市场环境、经济增速及用户项目建设进程放缓等多重因素影响，报告期内公司收入结构较往年有所变化，整体营业收入实现小幅增长，毛利率有所下降；同时，随着公司业务规模不断扩大、研发费用持续投入以及营销服务网络的进一步拓展，期间费用亦有较大增长；同时，报告期内公司其他收益较去年同期有所下降。以上因素综合导致公司在收入增长的情况下净利润出现下滑。针对上述情况，公司将在进一步夯实基础软件主业的基础上，持续推进网络信息安全、智慧应急及数字化转型业务的协同发展，通过加强市场开拓及行业布局，拉通生态，提高组织效能，在充分挖掘已有客户潜能，保持核心业务优势的同时，力争在成长业务和新兴业务方面实现新的突破。谢谢。

**62、在东方财富论坛，有位叫“陪伴东方通永远” ID 的网友说打电话到公司询问非公开进度情况，公司回复他市场反应不乐观，请公司正面说明情况，以保障所有中小股东能公平获得信息，具体增发进度如何谢谢。**

您好！公司通过互动易平台、投资者热线等多种方式与各类投资者保持经常性联系保持良好的双向沟通，促进投资者对公司的了解和认同。公司不会在与投资者的交流中发布任何未披露事项。请投资者不传谣、不信谣，以公司公开披露信息为准，理性

投资。定增事项正在积极推进，相信很快就会落地，谢谢！

**63、各位领导您好！去年业绩有所下滑，今年是数字中国开启之年，是否今年公司业绩能够随势而升，获得更多订单，业绩创历史新高？**

您好！2022 年度业绩有所下降主要是市场需求波动、经济增速放缓，加之公司整体运营成本同步比增加。2023 年度迈入新征程，客户对公司产品需求预计将持续增长。谢谢！

**64、1、请问黄永军总经理，公司股权激励方案中对应 2023 年的业绩目标在国家高度重视信创产业的政策利好背景下还有多大的实现难度，从 23 年一季报看，似乎难度非常大，请黄总坦诚回答。2、公司近期收到证监会有关信披违规的监管函，这项信披违规行为还会受到进一步惩罚措施吗，公司从中受到哪些教训，未来公司治理是否有制度保障其规范？**

尊敬的投资者您好。1、当前国家高度重视信息安全，发展关键技术和国产化应用是信息技术产业发展的战略重点。信息技术应用创新产业包含了从 IT 底层的基础软硬件到上层应用软件全产业链的安全、可控，中间件作为核心基础软件，在我国各行业信息系统中均发挥着至关重要的作用，是保障信息安全的 key 一环，因此受到了国家政策的重点扶持。近年来，随着数字中国建设的不断推进，企业上云和行业数字化转型的浪潮亦不断推进，用户在选择中间件产品的过程中，需求也发生了变化，着力于应用和安全两个要点。经过多年的发展，国产中间件产品已经获得了用户的广泛认可，在部分领域已经完全具备自主可控能力。在信息技术应用创新产业发展的持续推动下，我们相信中间件产品的国产化进程将持续加快，国产中间件厂商将迎来难得的发展机遇。2、公司将充分吸取相关事项的经验教训，持续提高公司合规管理及风险防控能力，不断促进公司经营管理的规范化、程序化、系统化，促进公司健康、持续、稳定的发展。感谢您的关注！

**65、定增对象确定了吗**



	<p>您好。本次定增事项认购对象尚未确定。最终发行对象由股东大会授权董事会，按照中国证监会、深圳证券交易所相关规定及本次发行预案所规定的条件，根据询价结果与本次发行的保荐机构（主承销商）协商确定。</p> <p><b>66、请问下，贵公司的定增进度如何了，是否开始询价呢？</b></p> <p>您好！定增事项正在积极推进，相信很快就会落地。谢谢！</p> <p><b>67、请问定增为何过去这么久还没有确定价格？定增还能否顺利落实？</b></p> <p>您好！定增事项正在积极推进，相信很快就会落地，谢谢！</p> <p><b>68、贵公司的定增是为了更好的发展公司，为什么吃吃不能落地，是否是一个噱头忽悠看好公司发展的投资者</b></p> <p>您好！定增事项正在积极推进，相信很快就会落地。谢谢！</p> <p><b>69、黄永军董事长，请问 3 年前增发最早是给你增发的，现在的增发没有你什么事了，是你不看好公司发展了吗？同样 2 年前增发是给你和移动公司增发的，还签署了 3 年又 20 多亿的合同，现在又什么事都没有了，你变来变去的，是属于欺骗股民吗？</b></p> <p>投资者您好，包括我在内的管理层始终高度看好公司的发展，东方通全体员工正在以饱满的热情专注于各项业务的推进当中。公司秉承“自主可控，安全创新”的核心理念，面向数字新基建与数字化转型浪潮，将持续在信息技术应用创新、网信安全、智慧应急、工业互联网等多领域完善业务布局，通过市场拓展、产品研发、生态合作等多种举措，进一步巩固和扩大行业优势地位。公司向特定对象发行股票事宜需要遵守政策法规及相关规范性文件的规定，目前相关事项正在积极推进中，感谢您的关注。</p>
附件清单(如有)	
日期	2023-05-23 09:43:55