

证券代码：002630

证券简称：华西能源

华西能源工业股份有限公司
投资者关系活动记录表（补充后）

编号：2023-029

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与活动人员	社会公众股东、投资者。
时间	2023年5月16日下午15:00-17:00
地点	四川成都、自贡
形式	通过全景网“投资者关系互动平台”采用网络远程方式
交流内容及具体问答记录	详见后附“投资者关系活动会议记录”
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有）	无
上市公司接待人员姓名	公司董事长黎仁超先生、董事会秘书徐琳女士、财务总监孟海涛先生、独立董事应千伟先生。
投资者关系活动主要内容	2022年度报告网上业绩说明会。 了解公司年度报告，以及财务状况、生产经营、未来发展规划等情况，通过远程网络方式互动交流。

华西能源工业股份有限公司

投资者关系活动会议记录

时 间：2023 年 5 月 16 日下午 15:00-17:00

地 点：公司成都、自贡办公区

主要内容：

1、请问孟总，公司去年计提 2.5 亿的资产减值，对公司 23 年度的业绩有何影响？

回复：22 年资产减值主要是信用减值损失，就减值对 23 年业绩的影响，是新增减值还是会转回，取决于 23 年新增应收账款及账款清收回工作的结果，暂时无法预计。

2、请问去年 100 亿订单目前是什么样的状况？

回复：您好，公司新签项目按合同约定执行。其中部分预付款已到。完工时间情况根据订单合同约定并受开工时间、执行进度影响。不同合同有所差异，通常执行时间周期为 1-3 年之间。有关订单收入具体情况，请关注公司定期报告和相关公告。

3、请问黎总，公司今年新增订单的金额大概有多少？今年预计有多少订单？公司预计什么时候能扭亏为盈？

回复：您好，公司在清洁能源、节能环保、太阳能等市场领域拓展顺利，订单总量暂不能预计。

4、请问孟总，公司有没有计划逐步转变为财务稳健的公司，最好在十五年内归还全部有息负债，并积累一笔年息 2.5 亿元的现金或理财资金？

回复：公司未进行 15 年的现金规划，但正在积极采取措施改善公司财务状况。一是正在筹划出售部分资产；二是通过子公司增资引进战略投资者。一方面补充营运资金，改善公司商业信用，另一方面偿还部分债务，降低资产负债率。为公司拓展包括新能源项目在内的业务提供保障，进而通过业绩的改善最终实现财务稳健的目标。

5、请问应先生，作为独立董事，您对公司的对外投资和现金储备有什么好的建议？

回复：建议根据公司经营情况、内外环境、资源状况、未来发展规划等因素，

经分析论证后综合决策。最终目标是提升公司综合竞争力、改善公司经营水平。具体措施可以包括盘活存量资产，提升公司现金储备和流动性，为更高效益和质量的对外投资做好准备。

6、介绍一下新能源项目吧，镁金属项目到啥阶段了？风电和光伏发电订单如何拓展？

回复：您好：陕西南洋镁创主要定位新型炼镁工艺技术研发及运用，是公司新材料业务拓展领域。目前相关技术尚在研发过程中。公司新能源市场拓展正有序推进，先后签订了云南麻栗坡光伏项目工程总包、成都东部新区 20MW 分布式光伏+氢能集成发电站设计项目施工总包、甘肃金钒源储电力金昌 600MWh 熔盐储能项目等合同。

7、没订单或订单少企业亏损，有几十亿订单也亏损，啥时能不亏损？！

回复：受国际政治环境、宏观经济下行和流动资金短缺等不利因素影响，新签锅炉成套订单减少，新开工订单项目减少，在建项目完工产品同比下降，营业收入、归属于母公司股东的净利润等经营指标同比下降，并持续大额亏损。公司经营管理层正在积极努力，拼抢市场，巩固传统电力装备优势产品，拓展太阳能、风能等新能源市场；处置 PPP 项目、银行资产；改善资产负债结构、降低融资成本；提高产品交付能力、提升经营规模。采取有效措施改善经营绩效。感谢您的关注。

8、黎总你好 请问今天以来 公司新签订单情况 多吗

回复：您好，公司在清洁能源、节能环保、太阳能等市场领域拓展顺利，今年有新签订单，但单个金额未达到披露标准。

9、黎总你好 请问 2023 年公司能实现扭亏吗

回复：您好，公司经营管理层正积极努力，采取有效措施，降低成本费用，提高产品交付能力、提升经营规模。减少公司亏损或实现扭亏为盈。

10、董事长，你好，请问贵公司今年元月至五月份订单情况如何？谢谢

回复：您好，今年有新签订单，公司在清洁能源、节能环保、太阳能等市场领域拓展顺利，目前生效订单金额较小，但后续将有新的订单签订。

11、请问公司扭亏为盈了吗

回复：您好！公司暂未扭亏为盈。公司管理层正积极制订有效措施，减少公司亏损或者实现扭亏为盈。谢谢！

12、2023 年业绩有希望不亏损吗

回复：公司正积极努力盘活资产，并通过多渠道筹措资金，推动在建项目及在手订单顺利执行。同时，销售团队将加大市场调研和拓展力度，积极拓展优势产品细分市场，以获取更多订单，提升公司整体经营业绩，力争实现扭亏为盈。

13、接下来马上就要到夏天了，请问一下夏天对于贵司订单的影响？并分析一下历年 6-9 月订单在全年中的占比？

回复：季节变化，例如去年夏天缺电，可能对公司生产经营带来一定影响，公司将提前规划，尽量降低外部环境因素的不确定影响。订单情况一是看条款约定，二是看全年总量，目前暂不能准确预计。

14、目前咱们研发中心占比率是多少？

回复：公司去年研发费用 4305 万元，约占公司营业收入的 5%。

15、公司去年的毛利率只有 2.02%，这是因为公司工程中标价低还是因为管理不到位造成的？

回复：毛利降低主要原因还是成本增加，一是因为建设项目受各种因素影响，周期一再延长，成本随之增加；二是材料、人工成本上涨；三是公司近年流动资金紧张，影响到商业信用，采购价格也有所增加。随着公司财务状况的改善，盈利较高的新能源业务开展，预计将扭转盈利水平下降的趋势。

16、你好，请问在稳定股价方面，你们采取了哪些举措

回复：公司正积极努力盘活资产，并通过多渠道筹措资金，推动在建项目及在手订单顺利执行。同时，销售团队将加大市场调研和拓展力度，积极拓展优势产品细分市场，以获取更多订单，提升公司整体经营业绩，回报股东厚爱！

17、@董事长黎仁超 介绍一下今年上半年订单情况，谢谢

回复：今年有新签订单，公司在清洁能源、节能环保、太阳能等市场领域拓展顺利，目前生效订单金额较小，但后续将有新的订单签订。

18、您好，今年公司的订单是不是供不应求？

回复：今年有新签订单，主要在清洁能源、节能环保、太阳能等市场。这是我们的努力方向。

19、请问今年公司会被 St 吗？

回复：公司目前不存在被 ST 的情形，具体可参见公司定期报告。

20、请问贵司，有没有五年以内的规划，比如说怎么保持老的优势，扩展

新的领域

回复：公司将立足主业，重点在节能环保、新能源综合利用等领域深根细作，紧密围绕“装备制造、工程总包、投资运营”主营业务积极寻求拓展机会，力争在未来三至五年内发展成为国内一流的新能源利用系统解决方案供应商和服务商；不断增强公司整体实力和综合竞争力，努力提升公司经营业绩，回报投资者厚爱。

21、请问老挝项目动工了吗？预期完工时间需要多久？该项目对公司业绩影响如何？

回复：老挝项目首笔预付款已到位，地质勘察已于 2022 年 11 月正式开工。目前，有关方案设计、采购招标等工作正在进行过程中。

22、请问子公司增资事项进展如何，是否按计划进行？国民信托 15 亿贷款是否到位？谢谢

回复：增资正在推进过程中，目前部分资金已到位。借款已提前规划，确保按期到位。

23、黎董事长您好，我买了贵公司的股票 3 元 8 的成本，请问今年能回本吗？

回复：感谢投资者的关注与支持，我们的愿望是每一位投资者都能获得理想的回报。

24、公司如何保证在手订单及新签订单顺利完工？公司说要处置银行股权已经说了两年了，至今没有完成，公司将在手的银行股权处置了，是否就能做到流动资金充足？

回复：公司正积极努力盘活资产，并通过多渠道筹措资金，推动在建项目及在手订单顺利执行。同时，销售团队将加大市场调研和拓展力度，积极拓展优势产品细分市场，以获取更多订单，提升公司整体经营业绩，回报股东厚爱！其他的情况请关注公司的公告。

25、去年全年订单有 100 亿吗 能否带动今年业绩提升 今年新签订单有希望超过去年吗

回复：截至目前，公司市场拓展得到改善，潜在项目订单信息储备增加。公司经营管理层对提升经营绩效有信心。

26、有没有研发中心？投入的比例是多少？

回复：公司有国家级企业技术中心。去年研发费用 4305 万元，约占公司营业收入的 5%。

27、今天的涨停，与今天的业绩说明会有关吗？

回复：影响股价的因素是多方面的：与政策、外部环境、公司经营的内部环境等等因素相关。

28、公司去年营业收入 8.6 亿，财务费用 3.1 亿，今年可考虑从哪几个方面来减少财务费用的开支，从年报中看，公司短期负债减少，长期负债增加，是不是会增加公司的财务费用？

回复：公司正在筹划出售部分项目公司，一方面会相应减少专项借款，另一方面可以回收部分资金，偿还部分负债。另外公司也将利用财务状况改善的情况积极与金融机构沟通，降低利率。同时从负债总额和利率入手减少公司财务费用。预计 23 年财务费用不会增加，只会减少。

29、你好黎总 公司今年有被 ST 的可能吗

回复：根据《股票上市规则》，净利润为负单个指标不触及风险警示。

30、以后公司的发展方向主要在哪方面？

回复：概括起来主要有两个方面。1. 聚焦主业，继续积极推进高效清洁能源综合利用、垃圾发电、生物质发电、造纸碱液废弃物处理等公司优势业务。2. 集中力量加大新能源技术研发和市场开拓。实现绿色清洁能源业务增长，将其打造成公司转型发展后续动力。大力拓展太阳能、风电、储能等新能源业务。

31、请问，预计二季度营收是一季度多少倍？

回复：请关注公司的半年报，谢谢！

32、请问巴勒斯坦项目进展如何，能否介绍具体情况，谢谢

回复：公司正积极努力沟通。项目尚在洽谈阶段，尚存在不确定性。

33、老板好，请问作为大股东持股仅百分之十三，是否有丢失控股权风险？您有无维护控股权的计划和想法？

回复：目前个人持股比例确实较小。我们将根据市场、监管政策等综合分析，未来条件具备时，存在提高持股比例的可能。

34、老挝南藩项目合同签订已近快一年了，按合同约定应该按进度付款了吧？

回复：进度款根据交付进度支付，目前暂未有完工产品交付。年内有希望完

成部分产品。

35、老板好，请问股价下跌对您今年高位质押的股份有无违约平仓风险？

回复：公司控股股东目前不存在股票违约平仓的风险。

36、请问黎总：年报披露，老挝项目二月份开工，请问目前进展如何？是否有按进度收到工程款？

回复：老挝项目首笔预付款已到位，地质勘察已于 2022 年 11 月正式开工。目前，有关方案设计、采购招标等工作正在进行过程中。

37、请问公司负债率高达百分之九十，公司营业利润率很低，如此下去是否在将来有可能覆盖成本？是否具备持续经营能力？出售资产有哪些具体进展？

回复：预计 23 年公司财务状况和盈利水平都会得到改善，毛利率将提到提高，持续经营能力更有保证。出售资产事项在按计划推进，我们将按规定进行相关信息披露，敬请关注公司公告。

38、华西能源和黑龙江龙睿公司有没有投资战略合作？

回复：在公司市场业务拓展过程中有过接洽。

39、云南麻坡光伏项目和成都光伏项目进展如何？

回复：目前正在开展项目前期相关工作。

40、请问公司去年准备出售甘肃张掖电站为何突然终止？出售资产计划有进一步进展吗？

回复：公司计划出售的是昭通电厂，不是张掖电厂。终止计划的主要原因是未能在约定期限取得主管机关和银行的批复。目前，公司正在与意向受让方接洽。后续进展，公司将依照相关规则及时披露。

41、近期国家文件说要全国县城都要有垃圾焚烧发电厂 对公司业绩有提升吗 公司有相关订单签订吗

回复：国家鼓励政策有利于公司垃圾发电等主营业务的开展。公司在垃圾发电市场已有多年的业绩、技术和生产管理经验积累。目前有新的项目正在洽谈过程中。

42、公司多年未进行分红 有什么措施改善么

回复：针对公司经营状况，管理层也做了积极反思，在发展战略、市场定位，竞争策略、内部管理、激励机制等方面适时进行调整，降低成本费用、努力提高

市场占有率、扩大经营规模、提高产品交付，提升公司经营绩效，回报投资者厚爱。

43、老挝项目手笔预付款已收到 是多少钱

回复：公司收到约 2900 万元。

44、公司股价在低位 有无个人或公司回购股份的想法

回复：公司将在综合分析监管政策、资本市场环境、以及公司发展战略、资金等因素后确定。

45、公司储能项目除甘肃金昌项目外，有没有其它的合同？

回复：目前有新的项目正在洽谈过程中。

46、青岛碱回收锅炉合同目前进度如何？

回复：目前正按合同约定推进。

47、请问公司主业利润率极低不足以覆盖成本，负债率高达百分之九十的情况下如何维持经营？如何达成让每一位投资者能获得理想回报的愿望呢？

回复：预计 23 年公司财务状况和盈利水平都会得到改善，持续经营能力将更有保证。公司管理团队将努力做好主业，积极开拓新能源业务，加强成本管理，提高公司盈利水平，并通过出售资产偿还负债，引入战略投资者改善公司财务状况，以期达成让投资者获得理想回报的愿望。