

证券代码：002544

证券简称：普天科技

中电科普天科技股份有限公司

2023年5月24日投资者活动记录表

编号：2023-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：____（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	王亮 何炜光 陈瑞沛 安信证券 王逢节 中泰证券 孙岩 深圳泽源私募证券投资基金管理有限公司 陈海涛 广州富途投研科技 林小峰 广州市万禾私募证券投资基金 钟汉孝 广东汇融诚私募基金管理有限公司 陈欢 开源证券股份有限公司 陈峻 泰达科投 朱海琳 个人投资者 刘志敏 个人投资者 张永昌 个人投资者
时间	2023年5月24日15:00-16:00
地点	公司大楼1510会议室
公司接待人员姓名	董秘、副总裁：周震 财务总监、副总裁：蒋仕宝 证券事务代表：邓晓华
投资者关系活动主要内容介绍	<b>一、公司介绍</b> 中电科普天科技股份有限公司（证券简称“普天科技”、证券代码“002544”）是中国电子科技集团有限公司实际控制的国有控股上市公司。 2000年，由中国电子科技集团公司第七研究所民品部门转制组建而成。2011年1月在深圳证券交易所上市。2022年6月，由“广州杰

赛科技股份有限公司”正式更名为“中电科普天科技股份有限公司”。注册资本 6.83 亿元。

公司致力于“成为数字时代 ICT 融合服务的领导者”，是全国最大的轨道交通专网通信供应商、最大的独立第三方通信规划设计院、最大的特种印制电路板制造商。公司业务集中在公网通信、专网通信及智慧应用、智能制造三大业务群。

在公网通信领域，为电信运营商和政企客户提供通信咨询规划设计、行业数字化咨询设计、施工总承包和监理服务。

在专网通信和智慧应用领域，为城市轨道交通、应急管理、电力、高速公路等行业提供专网通信产品与解决方案，为人防、公安、园区、水务、燃气等行业提供智慧应用产品和解决方案。

在智能制造领域，提供印制电路板（PCB）设计、制造、贴装一站式服务和高端恒温时频器件产品。

公司拥有电子与通信工程咨询、勘察、设计、承包、监理等全链条行业顶级资质，具备丰富的行业经验和“全流程、跨网络、多技术”的核心优势。

## 二、主营业务介绍

2022年，公司按照“产业发展主阵地、资产保值增值主力军、对外融资主渠道、体制机制创新主平台”的工作要求，抢抓网络强国、数字中国战略机遇，锚定“成为数字时代ICT融合服务的领导者”战略目标，凝心聚力开创高质量发展新局面，各项工作取得新进展新成效。公司实现新签合同额79.90亿元、同比增长3.55%，营业收入70.76亿元、同比增长7.98%，净利润2.25亿元、同比增长42.83%。

一是公网通信领域，保持全国最大独立第三方设计院的行业领先地位，在服务省份运营商客户数量33个。夯实运营商设计业务主阵地，其中，移动业务维持4个省份市场份额；联通业务涉及17个省，市场占有率保持第二，与广东联通、新疆联通、吉林联通签署战略合作协议；铁塔业务继续保持了相应份额。全面拓展行业信息化数字化设计市场、EPC总集业务，取得通信施工总承包一级资质。深入推进变革重塑，围绕“突破5G核心产品、扩大5G配套产品、深耕5G垂直行业”的战略部署，自主研发并形成5G行业终端+5G网络设备+5G创新应用的端网云系列化产品。重点打造场景化无线覆盖解决方案和5G+工业互联网解决方案，基于双引擎加快推进和实施5G产业化进程，助力数字经济高质量发展。在海外，缅甸子公司宽带运营业务保持了较好的发展趋势。

二是专网通信与智慧应用领域，在专网通信方面，轨道交通行业，城轨通信市场连续多年排名前列，公专电话产品和专用无线产品市场占有率稳居行业第一。数字交通行业，中标新乡市交通运输局非现场执法系统等多个公路及机场项目，取得交通行业数字化转型市场新突破。能源电力调度通信市场、人防信息化市场持续保持前三甲。应急行业，应急窄带指挥无线通信网市场占有率保持行业前三，中标山东、云南等省消防项目，取得了消防市场重大突破。应急救援数字化战场解决方案在“应急使命·2022”实战化演习中得到成功应用。在

智慧应用方面，智慧水务业务着力重点拓展大湾区大型水务集团，成功中标粤海水务集团项目，对于开拓大型水务集团，做大做强水务市场，提高公司在水务行业影响力有重大意义；落地青铜峡灌区水利信息化项目，完成灌区信息化自主产品示范点建设，逐步打造具备行业竞争力的整体解决方案能力。云基础设施业务打造标杆重点项目，构建做深行业能力，完善行业解决方案；中标多个数据中心标杆项目，为后续拓展商业市场起到积极作用。

三是智能制造领域，PCB业务营业收入继续保持增长；在航空航天等特殊领域，市场份额保持稳定，进一步巩固特殊领域PCB业务最大供应商的地位。在PCB细分市场领域继续定位于高可靠性样板、中小批量市场，突破工艺种类繁多，技术要求复杂的管理难题，年度活跃客户超千家，是国内规模较大、技术领先的样板、快件，高端特殊领域PCB生产厂家。在多品种、中小批量、短交期、高可靠性、特殊要求PCB细分市场具有较好的竞争优势，在细分市场处于行业第一梯队水平。成功构建以印制电路板制造业务为主，拓展布线设计和贴装业务，形成布线设计、电路板制造、电路板贴装一站式服务体系。时频器件业务持续保持市场领先，培育的特殊领域市场增长势头良好。

### 三、问题交流

1. 公司公网通信业务的发展现状，基于目前运营商的情况公司是否有应对计划？

答：运营商从传统的通信业务正在进行转型升级。公司紧盯核心客户战略转型，公司要从运营商的合作伙伴或供应商，向能力型和战略合作伙伴转型提升。公司2022年成立5G事业部专门打造5G相关产品、行业解决方案。在公网通信领域，公司将继续稳固发展传统规划设计业务，优化业务结构模式和业务运营模式，全力开拓行业数字化咨询设计业务，聚焦行业向纵深发展，在大安全、大医疗、数字政府等领域逐步聚焦，加强战略谋划和技术赋能，深入推进通信咨询服务（CT）向通信+数字化（智能化）融合服务升级（ICT）。随着运营商业务的发展，公司在转型的同时加大研发投入，逐步打造了5G轻量核心网、小基站、低成本室分等系列产品，通过产品进一步带动公司EPC总承包业务能力提升和发展。公司也将进一步发挥在行业应用解决方案、工业互联网方面已积累的基础和优势，深度融入运营商的转型生态之中，共同助力相关行业的数字化转型。

2. 请介绍5G产品的优势？

答：在5G产品研发方面，公司自主研发并形成5G行业终端+5G网络设备+5G创新应用的端网云系列化产品，充分发挥公司的优势及经验，满足客户的价值需求，采用垂直行业解决方案，助力5G相关产品的发展，通过公司更懂行的解决方案，更好地助力于行业的数字化转型。

3. 请介绍公司PCB板及时频器件等产品的优势？以及珠海二期的规划和建设情况？

答：公司智能制造的产品主要有中小批量特种印制电路板，在部分特殊工艺领域里有领先的技术和基础，在原材料保障、交付时间保

	<p>障，还有交付质量保障方面有突出优势。整体上公司的高端智能制造板块的业务保持了较好的发展态势。基于对未来市场发展的综合研判，公司目前在进行珠海通信产业园的二期建设，进一步推动公司 PCB 制造能力的提升。公司 PCB 制造也进一步向上下游业务做产业链延伸，包括 PCB 设计、创新产品的贴装组装等方面。珠海通信产业园二期建设项目正常推进，正在按计划开展施工前的各项准备工作。目前已完成土建工程图纸设计、审图、造价、报建等工作。</p> <p>公司全资子公司远东通信时频产品种类包括晶体谐振器、恒温晶振、压控温补晶振等，拥有从晶棒切割到晶振组装和测试全产业链自主生产能力，产品自主研发，设备自主配套，品质稳定可靠、交期可控，在通信基站用恒温晶振方面已成为全球供货数量最大的供应商。后续计划加快恒温晶振小型化步伐，并拓展产品结构，开发低噪、抗辐照、抗振等特种晶振产品。</p> <p>4. 关于 6G、通信卫星互联方面公司是否有部署？</p> <p>答：公司近期在开展 5G 相关的业务过程当中，也在积极探索和跟进 6G、卫星互联网等行业发展趋势。</p> <p>5. 公司在资本运作方面是否有战略规划？</p> <p>答：公司将进一步谋划利用资本手段围绕产业链延展、加快产业创新和布局，进一步推动核心能力构建，希望通过内涵式发展和外延式发展，助力高质量发展，更好回报股东和广大投资者。</p>
附件清单	无
日期	2023年5月24日