

证券代码： 300630

证券简称： 普利制药

## 海南普利制药股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号： 2023-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月26日（周五）下午 14:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事会秘书周茂 2、财务总监罗佟凝 3、证券事务代表吴世俊
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、公司未来如何保持产品竞争力？</b></p> <p>尊敬的投资者，您好。公司在产品结构上采用“仿、创”结合，坚持差异化研发策略，同时加大研发投入。仿制药以技术难度高、未来竞争格局好、具有差异化的产品为目标，进行重点研发，确保公司不断推出高价值的品种，以形成同适应症内一篮子品种的市场策略。创新药以提高靶器官/组织药物浓度为技术主线布局了抗肿瘤药和硼中子俘获疗法（BNCT）的硼药为重点方向进行系统安排。新技术上，在合成生物学技术领域进行了组织安排和品种设计（司美格鲁肽等）。在技术研发过程中，公司采用系统化、模板化的管理要求开发技术研发工作，未来的研发效率</p>

会逐步提高。谢谢。

**2、公司获得美国 FDA 批准的钆特酸葡胺原料药，为什么制剂钆特酸葡胺注射液还没有获得美国 FDA 批准呢，是没有申报制剂吗？谢谢。**

尊敬的投资者，您好。钆特酸葡胺注射液，原料在安徽普利生产，制剂在海南普利生产，并在中美已进行申报注册，产品在审评中，谢谢。

**3、公司募集资金在建的项目进展如何，是已经实现固定资产结项了吗？**

尊敬的投资者，您好。公司现有已建设完成的项目都在正常使用运行当中，新建产能达到 GMP 标准及可使用状态后公司将进行投入使用，谢谢。

**4、汇率变化对公司利润有影响吗？**

尊敬的投资者，您好。汇率的波动对公司暂时未产生重大影响，谢谢。

**5、请问公司 β-烟酰胺单核苷酸产品的应用领域？**

尊敬的投资者，您好。β-烟酰胺单核苷酸产品主要应用于抗衰保健食品和医学药物，例如 DNA 修复、解酒护肝、抗衰老、保护视力、防治糖尿病等。目前公司 β-烟酰胺单核苷酸产品已经完成了酶催化技术路线的开发，以葡萄糖为底物的全发酵路线正在开发中，谢谢。

**6、请问公司今年国内市场主要驱动力在哪？**

尊敬的投资者，您好。2023 年国内市场主要增长动力：

(1) 公司近期新获批并过评的品种，包括实现精准给药的阿奇霉素干混悬剂、奥卡西平片、碘帕醇注射液、盐酸多巴酚丁胺注射液、林可霉素注射液，2023 年将逐步实现销售放量。

(2) 预计 2023 年将获批新产品，氟康唑干混悬剂、伏立康唑干混悬剂、双氯芬酸钠缓释片等新产品的陆续上市预计将为公司带来持续的销售贡献，为业绩增长带来后续动力。

(3) 中选国家集采：国内新批品种依替巴肽注射液中选第七

批国家集采，能为公司带来业绩增长。注射用伏立康唑、注射用达托霉素同时也已进入了第八批国家集采，有利于促进公司该产品的销售，提高市场占有率，提升品牌影响力。

(4) 硝普钠注射液：该产品为全国独家剂型，出口美国，疗效确切安全可靠，在国内部分地区享受原研待遇，为公司带来持续的销售贡献。

(5) OTC 品种：近期，公司的地氯雷他定分散片转为 OTC 公示已结束，该产品为全国独家剂型，将为公司打开非处方药销售新局面，产品转为 OTC 后预计能带来较好的市场表现。

(6) 适应症拓展，拓展产品销售潜力：左乙拉西坦注射用浓溶液说明书适应症已由“癫痫的加用治疗”改为“癫痫的治疗”，其应用范围将大大增加，且经过一段时间的推广铺垫，专家对产品的认可度提升明显，预计 2023 年市场增量将有优秀表现。

(7) 公司参与销售每个环节的管理，管节点、管流向，销售管理从月管理转变成周管理；团队优化专业化，专业性销售团队；公司主要合作商业已归拢到主流大商业；主要产品进行 TOP500，TOP200 和 TOP100 的重点终端管理；完成神内、儿科、心血管、镇痛和急救等领域专家网络群的建设；公司已拥有以硕士为主的市场部人员团队，拥有丰富的学术推广和品牌宣传经验。谢谢。

**7、根据国家药监局官网，公司全资子公司浙江普利申报了左亚叶酸钙注射液。同时公司近日发布公告，左亚叶酸钙注射液获得了美国 FDA 批准。请问公司，美国 FDA 批准的左亚叶酸钙注射液是在海南工厂生产吗？还是说，美国 FDA 批准的左亚叶酸钙注射液同样是在浙江普利工厂生产？**

尊敬的投资者，您好。公司近日公告的 FDA 批准的左亚叶酸钙注射液在海南工厂生产。谢谢。

**8、公司研发多年，成果不多。今年会有什么新品面世？**

尊敬的投资者，您好。截止年报末，公司产品批准文号 239 个，包括境内化学药批文 74 个，欧美等境外制剂生产批件有 108 个，44 个原料药生产批准及备案文号，8 个药用辅料生产批准及

备案文号，国内中成药 5 个。2022 年公司中国获批 6 个，美国 ANDA 获批 6 个。因为药品的研发周期是比较长的，研发投入也比较高，前几年在国内外药品文号获批的节奏上比较慢，但从 2022 年开始公司整个国内外品种获批的节奏明显加快，获批数量明显增多。公司国内外在审品种达到 83 个。谢谢。

**9、想请问公司目前布局的双模态造影剂项目的进展以及研发目的？**

尊敬的投资者，您好。双模态造影剂项目立项目的在于开发一种新型的肝癌诊断及术中导航用造影剂。目前该产品用于原位肝癌的术前诊断及术中导航，处于注册资料收集阶段，临床前评价已基本完成，临床批生产正在进行。本项目是公司在造影剂领域的探索性尝试，开发新型的造影剂有助公司在临床诊断领域开拓新的应用场景，增加品牌效应，提升公司的核心竞争力。谢谢。

**10、公司与哪些高校、行业内公司有落地的合作？**

尊敬的投资者，您好。公司已瞄准国际创新药领域积极布局产品管线，重点布局了抗肿瘤硼药，目前与中科院高能所的硼药等多个项目合作都在稳步的进行当中。其次公司也积极加大与其他高校的合作，与浙江大学合作的递送系统创新药也在顺利进展当中。与国家纳米科学中心、中国疾病预防控制中心病毒预防控制所、北京理工大学、河北大学、北京工业大学共同申报的国家“十四五”重大专项“3.2 抗病毒高分子纳米药物”项目已正式启动，公司承担抗病毒纳米药物的临床前研究、转化医学研究并负责新药临床申请的注册申报工作。谢谢。

**11、公司分地区销售情况，能简要介绍下吗？**

尊敬的投资者，您好。目前，公司营销网络已经覆盖全国各省、市、自治区 2 万多家医疗机构，其中覆盖二级及以上等级医院及专科医院 5000 多家以及 1 万多家基层医疗机构（卫生院、社区卫生服务中心、社区诊所等医疗终端），拥有经销商和配送商千余家。通过参加全国学术年会、省级学术年会、城市学术会议、科室会等形式，公司相关技术人员、销售人员与医药专家、

专业学者进行充分的互动交流，形成了有效的全国营销网络。谢谢。

### **12、公司应收账款情况？**

尊敬的投资者，您好。公司客户主要是医药流通企业，终端是医院。鉴于医保结算周期等因素的影响，医药流通企业回款周期相对较长。公司也正向国内大的医药流通商业公司进行调整，与大商业合作将会给公司带来更好的回款保证。应收账款 2022 年末比 2022 年三季度绝对值减少 3.21 亿，经营性现金流改善；应收账款占营业收入比重，由 2022 年三季度 90.86%，下降至 2022 年末的 51.16%，回款改善；2023 年全年继续抓好应收账款。谢谢。

### **13、请问咱们公司有高血压类药吗？**

尊敬的投资者，您好。公司高血压药品包括硝普钠注射液等产品，硝普钠注射液：1、用于高血压急症，如高血压危象、高血压脑病、恶性高血压、嗜铬细胞瘤手术前后阵发性高血压等的紧急降压，也可用于外科麻醉期间进行控制性降压。2、用于急性心力衰竭，包括急性肺水肿。亦用于急性心肌梗死或瓣膜（二尖瓣或主动脉瓣）关闭不全时的急性心力衰。硝普钠注射液为公司双报品种，该品种已通过中国、美国、加拿大、澳大利亚等国家地区上市。同时该产品为全国独家剂型，出口美国，疗效确切安全可靠，在国内部分地区享受原研待遇。谢谢。

### **14、22 年公司研发费用共计多少？**

尊敬的投资者，您好。2022 年度，公司研发费用 263,038,459.28 元，上期研发费用 229,318,459.03 元，增幅 14.70%。谢谢。

### **15、公司在眼药方面有布局或计划吗？**

尊敬的投资者，您好。公司眼用制剂目前有多个产品完成了小试开发，在与车间对接放大的研究过程中。谢谢。

### **16、请问公司在大健康领域的布局情况？**

尊敬的投资者，您好。2022 年公司新设立了浙江普利健康

科技有限公司，同步组建了大健康研究所，布局前瞻性、战略性健康领域，突出解决健康产业的实际问题，为健康、亚健康人群或部分患者提供产品和服务。

目前已建立化妆品产品和保健及功能性食品两个领域的团队和品种，化妆品主要包括红景天苷系列、积雪草系列和植物油系列；保健及功能性食品包括水飞蓟素液体胶囊、维生素 C 缓释胶囊、维生素 C+锌缓释胶囊、美白片、红景天苷胶囊、NMN 胶囊等产品均在系统开发中。谢谢。

**17、请问公司未来在研发团队方面的规划？**

尊敬的投资者，您好。公司截止 2022 年底研发人员有 550 人，组织结构完整，包括创新药研究所、生物技术研究所、制剂研究所、原材料研究所等多个技术研发部门。

未来的公司预计总体研发人员会控制在 500~600 人，研发人员未来几年应该都不会有太大幅度的增长，主要是各个部门之间人员优化和切换，逐步转型至改良型创新药及完全创新药模块，为公司中期、长期的发展提供一个比较好的技术保障。谢谢。

**18、公司 6 月份会去美国参加顶级的医学交流会吗，届时公司会有创新药做报告吗？**

尊敬的投资者，您好。公司的创新药目前还没到这个阶段。谢谢。

**19、可否公布下股东人数。**

尊敬的投资者，您好。截止 2023 年 5 月 19 日公司股东人数为二万四千五百余人，谢谢。

**20、我在海南怎么买不到咱们公司生产的闪释、是只在内陆销售吗？**

尊敬的投资者，您好。公司生产的闪释对乙酰氨基酚口腔崩解片在海南具体可以到海南一心堂药店，海口市人民医院等渠道购买。谢谢。

**21、请问公司 2022 年研发投入大幅增长的原因？**

尊敬的投资者，您好。2022 年公司在研发投入上有更进一

步的加大。研发产品中，除了制药领域外，在大健康的化妆品和功能保健品领域，公司也进行了布局。原材料方向，除了加大公司原有化学合成技术以外，在合成生物学方向，公司也初步具备了系统开发能力。在技术研发过程中，公司采用系统化、模板化的管理要求开发技术研发工作。除了产品领域和研发技术的优化，公司对研发人员的投入也更加重视，已经组建了强大的研发团队。公司现有创新药研究所、生物技术研究所、制剂研究所、原材料研究所等多个技术研发部门，未来的研发效率会逐步提高。谢谢。

**22、请问公司在 OTC 方面的覆盖情况？**

尊敬的投资者，您好。公司 OTC 领域主要包括连锁布局、诊所布局、及门诊部+村卫生室+单体药店，已完成覆盖省级连锁药店 2000 多家，地区级连锁药店 1.5 万多家。2023 年 4 月地氯雷他定分散片获批 OTC，该产品为全国独家剂型，将为公司打开非处方药销售新局面，谢谢。

**23、公司投入了大资金搞研发和生产线建设、今年有没有融资需求？**

尊敬的投资者，您好。截至目前公司已有三个生产基地。固定资产投资公司认为已经达到未来 1-2 年的顶峰。公司希望逐步释放产能，把这些厂的中、美、欧，以及安徽普利的日本、韩国的 GMP 全部拿到后再计划下一步。公司策略是先把已有固定资产效率发挥到极致，目前的重心是品种。如有再融资情况请关注公司公告，谢谢。

**24、普利制药在硼药领域研究有多少个产品，进度如何，从研究到上市场的一个周期是多久？**

尊敬的投资者，您好。公司在硼药领域除了 3 类仿制药以外，还有多个创新药推进中，目前基本锁定结构的成份有 5 个。硼药的创新药从结构锁定到上市约在 5 年左右，比其他领域的创新药有一个明显的时间优势。谢谢。

**25、请问公司各项业务 2022 年度的增长情况？**

尊敬的投资者，您好。2022 年，公司心血管类药物实现营业收入 3.31 亿元，同比增长 38.13%；抗过敏药物实现营业收入 2.62 亿元；抗生素类药物实现营业收入 4.35 亿元；消化道药物实现营业收入 2.36 亿元，同比增长 52.06%；非甾体抗炎类药物实现营业收入 1.29 亿元，同比增长 8.55%；皮肤病类药物实现营业收入 0.70 亿元；其他产品实现营收 1.80 亿元。谢谢。

#### **26、2022 年分红啥时候到位？**

尊敬的投资者，您好。公司拟以截止 2022 年 12 月 31 日总股本 434,546,184 股为基数（回购股份不参与利润分配，已扣除 2022 年回购 1,806,223 股），向全体股东每 10 股派发现金股利 0.7851 元（含税），总计派发现金股利 34,116,220.91 元（含税），不进行资本公积转增股本，不送红股，剩余未分配利润结转以后年度分配。该议案已通过公司 2022 年度股东大会审议，公司将根据法规及时进行权益分派，请关注公司后续公告。谢谢。

#### **27、公司中药产品占多少？**

尊敬的投资者，您好。公司已上市产品有益肝灵液体胶囊、积雪苷片、积雪苷霜软膏等三个中成药，谢谢。

#### **28、请问周总，公司采购部门如何应对全球供应链的波动，公司是否有预案？**

尊敬的投资者，您好。公司建立采购中心，统一负责研发和生产物料、经营物资、服务和设备设施等采购。根据品类不同，采用不同的采购策略，通过招投标、询比价、议价等方式落实采购。加强采购需求管控、供应渠道拓展和管理，依托 ERP 系统构建高效的申购、合同和付款等过程审批，做到采购有依据、实施有主体、过程有监控。

公司注重需求管控，以市场需求和经营需求为导向，依托年度计划规划战略性采购和长周期物料采购，有效保障生产经营所需物资供应，规避市场短缺和价格的大幅波动影响。在年度计划落实过程中，施行季度滚动备料需求调整，月度动态落实，在保



障经营所需供应同时，有效控制积压浪费，做到重点物资储备供应，在供应链多变的情况下，支持柔性生产供货，抢占市场机会。谢谢。

**29、辅料 8-(2-羟基苯甲酰胺基) 辛酸钠 (SNAC) 成功开发，是可以直接供货了吗？还是说要等批文？公司的优势在哪里？**

尊敬的投资者，您好。辅料 8-(2-羟基苯甲酰胺基) 辛酸钠 (SNAC) 公司已成功开发，不需要等批文，可向研发型客户（开发司美格鲁肽以及维生素 B12 片等）直接提供产品。目前需要的客户都是研发使用。该品种的合成工艺和质量控制较为复杂。谢谢。

**30、公司这么多剂型，请问产品的剂型方面有什么优势？**

尊敬的投资者，您好。公司拥有片剂（含分散片、缓释片、口腔崩解片等）、胶囊剂（缓释胶囊、液体胶囊、微丸胶囊）、颗粒剂、软膏剂、口服液、预充针、滴眼剂、干混悬剂、冻干粉针、注射液等多种剂型，剂型种类具有多元化优势。同时，公司分散片制剂、缓释制剂、干混悬剂、液体胶囊等品种的特色剂型优势较为突出，其中地氯雷他定分散片、地氯雷他定干混悬剂、双氯芬酸钠肠溶缓释胶囊、马来酸曲美布汀干混悬剂、别嘌醇缓释片、益肝灵液体胶囊等品种均属于独家剂型。阿奇霉素干混悬剂是国内首家上市的多剂量瓶装，可以实现不同年龄段儿童精准给药的需求。谢谢。

**31、请领导简要介绍下 2022 年的业绩情况？**

尊敬的投资者，您好。2022 年公司实现了稳定发展，实现营业收入 1,806,344,586.37 元，同比上涨 19.72%。归属上市公司股东净利润 420,615,707.64 元，同比增长 0.96%。

公司总资产规模达 5,959,020,827.97 元，同比增加 27.81%；净资产 2,802,510,631.14 元，同比增加 10.26%。公司资产流动性、偿债能力、现金流状况良好，各项财务指标健康。谢谢。

**32、您好，我在东莞，这边人民医院的硼中子治疗中心已经**

**建好了，相当于有临床条件了，贵公司的硼药预计的临床时间？**

尊敬的投资者，您好。东莞人民医院的硼中子治疗中心硬件已经完成，正在进行运行测试中，普利的硼药也正在注册批的原料和制剂生产准备，预计 2024 年第一季度左右能拿到临床批件启动临床研究。谢谢。

**33、公司预计 2023 营收目标是多少？**

尊敬的投资者，您好。2023 全年的经营情况请关注公司后续的定期报告，谢谢。

**34、公司在壁垒剂型、改良剂型等领域的立项和布局方面有哪些具体的计划？**

尊敬的投资者，您好。公司根据临床需求瞄准现有药品在临床使用的痛点做 505(b)(2) 改良型创新药物，这类药物本身具有市场量的基础，做改良后，医生和患者更容易接受，从企业的角度属于产品升级。公司发现了一种能有效保障药物稳定性的物质，在四个同领域产品中进行运用，目前处于临床前研究阶段。改良剂型是公司从仿制药到创新药过渡阶段的重要产品支撑，提升公司的核心竞争力，谢谢。

**35、公司独家水针剂硝普钠卖的如何？**

尊敬的投资者，您好。公司的硝普钠注射液该产品为全国独家剂型，出口美国，疗效确切安全可靠，在国内部分地区享受原研待遇。谢谢。

**36、咱们公司地氯雷他定分散片转为非处方药一个月来销售是否放量？**

尊敬的投资者，您好。咱们公司地氯雷他定分散片转为非处方药一个月来持续的开发市场，有待进一步在 OTC 渠道放量。谢谢。

**37、管理层能否增持股份，彰显对公司发展的信心。**

尊敬的投资者，您好。公司基于对公司自身价值的判断和未来可持续发展的坚定信心，进行了股份回购，本次回购仍在进行

当中，公司后续将根据市场情况，在回购期限内继续实施本次回购计划，及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。管理层如有增持计划公司将及时对外披露公告，谢谢。

### **38、公司的原材料研究所未来主要的研究方向？**

尊敬的投资者，您好。公司的原材料研究所主要聚焦在四个研发方向：（1）特色原料药及中间体（2）医美化妆品原料（3）功能性食品、保健品原料（4）特色靶向递送和增溶用辅料。依托强大的人才储备和技术沉淀，原材料研究所构建了多个特色的技术平台，如氢化、卤化等特殊反应体系；不同类型纯化技术平台（纳滤、超滤、高压和低压工业制备高效液相色谱系统）；连续流技术平台；特殊干燥技术平台（冻干、喷雾干燥）；合成生物学技术平台等。谢谢。

### **39、公司在国内外市场的收入结构分别是什么？**

尊敬的投资者，您好。公司 2022 年境外实现销售收入 2.95 亿元，较上年同期增长 27.57%，占公司全年营收的 16.34%。海外市场，公司以目标国销售能力排名靠前的销售公司为潜在合作对象进行商务沟通，已与美国、德国、英国等 20 多个国家和地区的多家经销商签订销售合同，打开了公司制剂出口的道路，形成了国际化的产业布局，谢谢。

### **40、海南海关高级认证后，预计年度会减少多少税费？**

尊敬的投资者，您好。2023 年 3 月，普利制药通过了海关 AEO 高级认证。AEO 认证是海关企业信用认证的最高等级，获得海关高级认证的企业可以享受减少通关时间、降低查验率等多项便利措施，标志着普利制药获得海关的高度信任。同时，通过 AEO 认证的企业同时还能够享受海南自贸港加工增值超 30%免关税政策。这将有利于公司与更多的跨国公司谈合作奠定基础，为拓展欧美国家在内的国际高端医药市场提供了有利条件。谢谢。

### **41、公司在研发方面的投入情况如何？有哪些正在研发的新产品？**

尊敬的投资者，您好。公司按不超过营业收入的 20%左右做

为年度研发费用预算。目前有造影剂系列、抗感染领域、抗癫痫领域、抗肿瘤领域和心脑血管等领域的仿制药还在持续开发中。同时肿瘤新疗法的 BNCT 药物，从 3 类仿制到原创新药，均在布局开发中。谢谢。

**42、请公司简单介绍下公司与中科院高能所合作成立的北京普利？**

尊敬的投资者，您好。北京普利生物医药有限公司研究所是公司依托与中国科学院高能物理研究所的合作而组建的聚焦于 BNCT 和 mRNA 领域，以临床前候选化合物（PCC）筛选为目标的新药研究机构，是以高能所的专家教授为领头人，以硕士和博士学历研究员为骨干组织人才组建而成的研发团队，目前该平台正在筛选的新药方向有下述三个：以外泌体包裹技术治疗脑胶质瘤的 BNCT 药物、以靶向技术为理论基础优化的治疗宫颈癌、乳腺癌等方向的 BNCT 药物、以配合 BNCT 疗法的 mRNA 肿瘤疫苗。该平台的特色研究方向是开发结合 BNCT 技术和 mRNA 肿瘤疫苗联合抗肿瘤治疗方案。谢谢。

**43、今年审计费多少钱？**

尊敬的投资者，您好，2022 年报的审计费用为 110 万元。谢谢。

**44、公司目前研发模式是怎样的？**

尊敬的投资者，您好。公司不管在仿制药还是在创新药，均坚持差异化研发战略。仿制药坚持以结合中美欧市场需求为导向进行选题立项，创新药重点以新治疗手段硼中子俘获疗法（BNCT）为基础的硼 10 药物开发和与之联合使用的 mRNA 疫苗或药物的开发。通过多年实践，公司建立的从选题立项、配方工艺开发到多国注册申报的整个研发流程模板化管理制度能有效保障研发目标的顺利推进和逐步实现。谢谢。

**45、药品获批需要付费吗？**

尊敬的投资者您好，药品注册申请受理是需要付费的。谢谢。

**46、请问公司产品有哪些主要优势？**

尊敬的投资者，您好。公司产品能够覆盖众多治疗领域，在销的主导产品覆盖抗过敏类、非甾体抗炎类、抗生素类、消化类、心脑血管类、造影剂类、急救药类等领域，其他产品及拥有生产许可的储备产品主要覆盖清肝解毒类、呼吸系统类、血液系统类、循环系统类、解热镇痛类、内分泌系统类、抗痉挛类、抗癫痫类、抗贫血类、抗酸类、抗肿瘤类等领域。公司坚持产品全球注册战略，让更多高品质药品走向世界，也让中国老百姓用上出口欧美的高品质药品，通过自主研发，公司已成为国内为数不多的针剂领域的国际化先导企业。谢谢。

**47、减肥药司美格鲁肽听说很火，公司有研发吗？**

尊敬的投资者，您好。公司通过合成生物学技术，成功开发了降糖和减肥原料药司美格鲁肽（英文名：Semaglutide）。该产品通过基因工程菌株发酵得到多肽主链，再通过两步化学反应获得，产品纯度达到 98%以上。目前，公司已经完成高纯度原料药的工艺开发，并能够满足克级以上样品的对外供货要求。同时，对于口服司美格鲁肽制剂用到的关键性辅料 SNAC，公司也已完成实验室规模的开发，可以提供公斤级样品，正在进行放大生产研究中。后续公司将及时根据进展履行信息披露义务，敬请广大投资者谨慎决策，注意防范投资风险。谢谢。

**48、公司的未来发展前景如何？有哪些风险和挑战需要面对？**

尊敬的投资者，您好。公司未来仍坚定按既定的短期、中期、长期战略向前挺进。即在仿制药，505（b）（2）、造影剂、合成生物学、创新药、大健康等方向积累产品，沉淀与推进全球供应能力。风险与挑战主要来自宏观形势、国内外环境以及行业政策的变化可能带来预期延迟。谢谢。

由于医药产品具有高科技、高风险、高附加值的特点，不仅药品的前期研发以及产品从研制、临床试验报批到投产的周期长、环节多，而且药品获得批件后生产和销售也容易受到一些不

	<p>确定性因素的影响。公司将及时根据后续进展履行信息披露义务，敬请广大投资者谨慎决策，注意防范投资风险。</p> <p>公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023-5-29