

哈尔滨博实自动化股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-009

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研                      <input type="checkbox"/>分析师会议  <input type="checkbox"/>媒体采访                                <input type="checkbox"/>业绩说明会  <input type="checkbox"/>新闻发布会                              <input type="checkbox"/>路演活动  <input checked="" type="checkbox"/>现场参观  <input type="checkbox"/>其他（电话会议）</p>
<p>会议</p>	<p>现场调研</p>
<p>时间</p>	<p>2023年5月24日 13:30至15:30</p>
<p>参与单位名称 及人员姓名</p>	<p>德邦证券                      何思源      陈瑞基  中海基金                        周天昊  华宝基金                        孙嘉伦  艾洛图资产                      张英坤  金景资本                        谢    麒</p>
<p>地点</p>	<p>公司 301 会议室</p>
<p>上市公司参会人员姓名</p>	<p>董事长兼总经理邓喜军；董事、董事会秘书陈博；证券事务代表张俊辉</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>（一）参观公司厂区。</p> <p>（二）交流主要内容：  董事、董事会秘书陈博介绍公司基本情况。</p> <p>1 问：公司长期致力于智能制造装备领域，公司的底层技术有哪些优势？  答：掌握底层技术、算法和平台技术，能够形成根据行业需求快速研发不同型号、不同功能智能装备、特种工业机器人的技术优势，是公司实施数字工厂、智能工厂，实现产业数字化必须掌握的核心技术。掌握底层技术、算法和平台技术能够真正实现核心技术自主可控，持续推动实施公司技术领先差异化策略，增强公司核心竞争力。  为了便于投资者理解，公司在 2022 年度报告中，将基于自主导航的移动机器人系统、运动控制系统、智能识别系统、智能巡检数字化视觉技术等以图示的形式进行列示，供参考。</p> <p>2 问：近些年，公司 FFS 产品应用加快，想了解公司 FFS 产品的情况及优势？  答：FFS 是制袋-填充-封口（英文名称为 Form-Fill-Seal）一体化技术的英文缩写，是用筒形塑料薄膜卷在线制成包装袋后，将电子定量秤称量的额定物料填充到袋子内，再将袋口熔合封好，并完成对料袋检测和输送的成套系统。最初公司研发并应用的 FFS 产品用于称重包装颗粒物料，2021 年，公司在颗粒物料重膜（FFS）自动称重包装技术的基础上，成功研发应用于 PVC（粉料）重膜（FFS）高效称重包装产品，并推广应用于其它粉料包装物应用领域。FFS 包装形式的包装袋较传统的纸塑复合等形式的包装袋，在经济性、密封性、环保等方面更具优势，受到客户的青睐。公司的 FFS 全自动包装成套系统具有经济节约、高速度、高精度、高可靠性的特点，可满足客户更高效的生产需求。</p> <p>3 问：公司在硅锰、硅铁、工业硅领域的研发、产品推广及应用，会借鉴电石领域特种作业机器人及相关整体解决方案的发展路径吗？  答：公司在电石行业（高温）炉前作业机器人取得成功后，充分利用在电石领域积累的技术经验进行横向拓展，持续研发高温特种机器人在硅铁、硅锰、工业硅炉等高温炉前作业环境的应用，致力于多维度技术创新与突破，已陆续取得阶段性成果。  硅锰矿热炉领域：首台硅锰出炉机器人客户验收后的优化工作已完成，具备市场推广应用</p>

	<p>基础，同时启动了成本更具优势的新版硅锰出炉机器人的研发工作；</p> <p>硅铁矿热炉领域：面向硅铁圆盘浇铸系统，首台套已交付客户使用，进入后续市场推广阶段，并已签订小批量订单；硅铁高温特种作业出炉机器人在应用现场进行产品定型工作；</p> <p>工业硅矿热炉领域：首台工业硅高温特种作业出炉机器人已完成客户现场测试交付，进入后续市场推广阶段，并已签订小批量订单。</p> <p>随着相关研发技术的积累和成果的推广应用，未来也将向智能工厂整体方案方向发展。公司在高温特种作业机器人的研发及产业化应用，可以有效打开行业成长的天花板，市场空间有望呈数倍的扩大，实现以高新技术产品改造传统产业，真正实现“机器人+”的研发、示范和推广应用。</p> <p>4 问：想了解公司产品应用的新能源板块的业务，主要的竞争优势？</p> <p>答：2019 年，公司开发的行业首创块状多晶硅包装装备产品同步应用于大全能源、新特能源多晶硅原料生产领域，公司持续加大研发投入，后续在块状多晶硅、粒状多晶硅两个板块内形成毛重式、净重式、预制袋式、FFS 自制袋等多种单元组合的系列产品。公司将单元系统装备产品结合还原硅棒破碎、筛分磁选、AGV 定向输送、计量及塑型包装、工厂物流等工艺，初步形成智能车间解决方案。</p> <p>公司解决了该应用领域关键生产环节由人工生产向自动化生产的转变，随着研发及应用的进展，未来将形成完善的智能制造解决方案，有效果推动其产业升级。在这一领域，公司竞争力突出。</p> <p>5 问：怎么理解公司的工业服务与智能装备的协同作用？</p> <p>答：产品服务一体化是公司的重要战略之一，公司的一体化工业服务与智能制造装备产品销售形成良性互动，相互促进，增强了客户粘性，有效地延伸了产业链，形成以产品销售带动产品服务、以产品服务促进产品销售的优势格局，公司的智能装备业务与工业服务业务协同发展，“智能装备”+“工业服务”构成业绩驱动的双引擎。</p> <p>6 问：近年来公司工业服务实现了持续增长，后续发展空间如何？</p> <p>答：从国家政策方面，支持并推进先进制造业和现代服务业融合发展，“实现制造业与制造服务业耦合共生、相融相长”。2021年8月，公司被国家发展和改革委员会确定为国家“先进制造业和现代服务业融合发展试点单位”，2022年公司入选工信部服务型制造示范名单。公司制定实施的产品服务一体化经营策略成果显著，公司的智能制造装备工业服务，已发展成为公司重要的收入和利润来源。工业服务收入，一方面会随着智能制造装备产品销售、生产运行基数的增长而增长；另一方面，公司承接新的规模较大的生产运营类服务项目后，服务收入会有快速提升的增量。公司的工业服务业务对客户深层次服务需求给予积极响应，会带来整体工业服务收入规模的持续、长期、稳健的增长。</p> <p>尽管2022年度公司工业服务营收达6.39亿元，继续保持增长，但相对于公司在国内庞大的潜在客户规模，生产一体化托管运营服务目前渗透率还很低，未来增长潜力巨大。</p> <p>7 问：公司的工业服务内容未来会拓展至公司产品以外吗？</p> <p>答：目前公司的工业服务网络主要服务于公司的产品客户，在为公司贡献可观收入和利润的同时，公司工业服务网络资源的商业价值被越来越多的客户、外资企业集团所关注。公司工业服务网络和服务能力，具备承接公司产品以外的工业服务商业机会的可能，实现“工业服务+”赋能，未来值得期待。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 5 月 29 日