

证券代码：600095

证券简称：湘财股份

湘财股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 券商策略会
参与单位	2023年5月9日参与单位：国泰君安证券 2023年5月10日参与单位：开源证券策略会议所邀请的投资者 2023年5月17日参与单位：东方证券策略会议所邀请的投资者、南方基金
时间	2023年5月9日、2023年5月10日、2023年5月17日
地点	2023年5月9日地点：上海 2023年5月10日地点：北京 2023年5月17日地点：上海
上市公司 接待人员姓名	湘财股份： 董事会秘书 潘琼 证券事务代表 翟宇佳 湘财证券： 投顾业务部副总经理 刘飞烨 网络金融部总经理 张彬
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司概况介绍环节： 公司分别介绍湘财股份、湘财证券目前业务发展情况。 二、投资者提问交流： 1. 湘财股份旗下资产如何整合，经营目标是什么？ 回复：首先，当前湘财股份利润来源主要是证券业务，湘财证券置入上市公司后，上市公司主营业务变更为证券服

业务，湘财股份在融资等方面对湘财证券提供帮助。其次，湘财股份希望未来成为金融科技平台，寻找优质标的，与湘财证券在内容资讯、金融科技等方面进行合作。最后，湘财股份的实体业务也在逐步剥离，员工平稳减员，目前保留营养品、防水卷材、贸易等业务，公司希望上述业务能提供一定的利润来源。

总体上，湘财股份未来定位为金融科技平台，赋能湘财证券。

2. 公司去年亏损和一季度盈利主要原因有哪些？

回复：2022年度，公司实业板块仍处于亏损状态。其次，国内证券市场整体下跌幅度较大，公司证券板块自营业务收入及其子公司收入较上年同期出现下滑，利润未达预期。此外，受国内证券市场整体行情影响，公司持有大智慧股权的二级市场价格出现持续下跌，同时受宏观环境影响，大智慧经营业绩出现下滑，按企业会计准则要求，公司对所持大智慧股权计提减值准备1.65亿元，该事项对公司净利润产生了重大影响。上述因素共同导致2022年度亏损。

2023年一季度，国内资本市场持续回暖，公司证券板块各项业务稳步发展，自营业务收入以及子公司收入较上年同期实现大幅增长；且公司参股公司大智慧本年一季度因确认诉讼赔偿收入，净利润大幅增长，公司根据权益法按持股比例相应确认投资收益，公司一季度利润同比实现大幅增长。

3. 湘财股份是证券公司的股东作为上市公司，相比其他证券公司主体为上市公司有哪些优势？

回复：湘财股份作为上市公司，收购股权或者与其他平台合作需要按照上市公司规则审议披露，但作为证券公司的母公司又可以拥有一定的灵活度。湘财股份作为湘财证券

股东，可以利用自身优势，通过投融资等多种方式赋能证券业务。

4. 公司与益盟合作模式和进展如何？

回复：湘财证券早在2017年就与益盟股份开展合作，成立上海国权北路营业部。去年年底，湘财股份、湘财证券与益盟签订《战略合作协议》，公司和益盟股份的合作包括6个方面：互联网客户运营合作、投资顾问业务合作、财富管理业务合作、研究业务合作、信息技术服务合作、股权合作。截至目前主要在前两个方面开展合作。

首先在互联网客户运营合作方面，已协同益盟股份在软件开发、金融科技、大数据等方面的优势及各方证券业务经验、平台和核心竞争力，提升了客户服务质量。

其次在投资顾问业务方面，突破传统的线下投顾签约模式，开启了纯互联网投顾业务模式。公司已于去年12月合作推出投顾产品湘财智盈，该产品集软件工具、投顾服务于一体，已有APP版及PC版供客户下载使用。产品提供选股策略指导、智能盯盘、名师课程等成体系的专业服务，促进客户的付费转化，商业模式清晰。

5. 湘财证券为什么选择投顾赛道？

回复：对于券商行业，中小型券商需充分利用自身业务特点与资源禀赋，在激烈的行业竞争中寻找核心优势。湘财证券以投顾业务作为发力点，与益盟股份合作推出湘财智盈APP，着力打造金融科技赋能型的精品投顾券商品牌。

2022年湘财证券投顾产品与服务内容不断丰富，针对不同类型客户提供差异化服务内容，利用公司湘管家平台构建财富管理客户分类画像，再以自身资源禀赋尽可能满足不同投资人群、不同人生阶段的财富管理需求。

6. 智盈APP后期策略是优先转化存量客户，还是存量及增

量客户两手并抓？

回复：目前公司的样本测试是针对存量客户，希望优化对内服务模型后再全面推动到投顾业务，中长期会有存量和增量客户的共同开发。

7. 新增客户有哪些主要方式？

回复：除了平台广告等传统模式外，公司希望利用投顾的优质内容，通过内部培养及外部引入等方式，打造专业投顾内容，进而吸引精准的目标客群。

8. 公司如何保障投顾客户的投资回报？

回复：湘财证券帮助客户建立有效的盈利体系，提高投资者的投资能力和应对风险的能力，侧面保障客户的投资回报。例如对于零售客户，公司提供投顾产品湘财智盈，其包括选股策略指导、智能盯盘、名师课程等成体系的专业服务，帮助更多的投资者简化投资过程，达到轻松买卖的目的，构建更有效的盈利体系。

9. 公司和大智慧的业务合作如何？

回复：公司自2014年至今一直在与大智慧合作，此外，湘财证券与大智慧也联合开发了OEM软件。

10. 湘财股份控股股东解除限售后对于公司未来有无减持计划？

回复：证券业务是控股股东持有的优质板块，公司控股股东持有的股份将于6月解除限售，但暂时没有减持计划，具体以公告为准。

11. 公司之后有再融资计划吗，如有主要用途是什么？

回复：公司结合市场行情及业务发展情况整体规划。公司2022年度董事会、股东大会审议通过简易程序融资的议案，计划融资规模不超过3亿元，具体用途取决于公司业务需求，以公告为准。

附件清单(如有)	无
日期	2023年5月31日