

证券代码：601099

证券简称：太平洋

太平洋证券股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会（2022 年度业绩说明会） <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过线上方式参与公司 2022 年度业绩说明会的投资者
时间	2023 年 6 月 1 日下午 15:00-16:00
地点	上海证券交易所上证路演中心（网址： http://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接待人员姓名	总经理：李长伟先生 副总经理兼董事会秘书：唐卫华先生 副总经理兼财务总监：许弟伟先生 独立董事：何忠泽先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>一、预征集问题回复</p> <p>1.公开信息显示，2022 年度，太平洋证券实现营业收入 117225.65 万元，归属于母公司股东的净利润-45922.30 万元。请问，贵公司 2022 年度的“计提资产减值准备”，具体涉及哪些项目？</p> <p>尊敬的投资者您好，2022 年度公司计提信用减值准备 6.11 亿元，计提其他资产减值准备 0.35 亿元。其中信用减值准备主要为股票质押业务减值准备和应收款项减值准备；其他资产减值准备主要为长期股权投资减值准备。感谢您对公司的关注。</p> <p>2.2023 年，贵公司将采取哪些措施以实现公司业绩扭亏为盈？</p> <p>尊敬的投资者您好，2023 年，公司将持续规范经营、增收节支，提升业绩，实现扭亏为盈。在经纪业务方面，公司将依托资管产品，</p>

培育以产品收入为主的营业部标杆，推动财富管理转型；协同信用业务持续做大两融客户基数，确保公司两融规模快速提升；优化精耕细作数字化工具，打造线下营业部承接裂变的能力。在投行业务方面，公司将优化团队，改进业务运营模式，继续推动全员承揽，深化根据地建设。在资管业务方面，公司将抓好投研团队的建设和培育，梳理整个投研体系，保持良好的流动性和业绩。在固定收益类投资业务方面，公司将采取措施加强研究、投资、交易、风险处置的融合，保持业绩稳定。在权益类投资业务方面，公司将控制投资规模，实现盈利。在研究业务方面，公司将补充完善团队，加强管理，增收节支。感谢您对公司的关注。

3.从前5个月的经营情况来看，贵公司哪几项业务发展势头较好？

尊敬的投资者您好，前5个月公司各项业务均正常开展，固定收益类投资业务保持了稳中有进的发展势头。感谢您对公司的关注。

4.能否介绍一下，在财富管理业务、服务中小企业方面，贵公司探索的差异化发展路径是怎样的？

尊敬的投资者您好，公司针对各类客户产品配置意愿不断提升、持续优化产品筛选能力，不断丰富公募、私募产品池，以客户财富管理需求为中心，持续提升资产配置能力，满足客户多元资产配置需求。公司结合自身优势，通过上市公司破产重整、北交所、小额快速等业务为中小企业提供优质服务，通过股权、债券、财务顾问等多样化的融资投融资工具满足客户的融资需求，强化以股权业务为重的经营战略，提供一站式服务，坚持陪伴中小企业成长，提供全流程的优质金融服务。感谢您对公司的关注。

二、互动问答回复

1.证券行业高管降薪已成大势所趋，贵公司近三年会对高管薪酬做怎样的调整？

尊敬的投资者您好，公司对高级管理人员的薪酬管理等工作，

一直严格依据监管机构和自律组织的相关规定执行。公司重视行业调研，一直跟踪行业薪酬变化的趋势，根据趋势对薪酬政策进行优化。感谢您对公司的关注。

2.贵公司今年在提升券商声誉风险管理方面会做哪些工作？

尊敬的投资者您好，公司将进一步加强声誉风险管理，维护公司品牌价值，持续推进建立健全声誉风险管理制度，并根据监管要求以及行业情况组织落实声誉风险培训，建立完善相关声誉信息登记报送制度，形成有效声誉约束机制。感谢您对公司的关注。

3.公司是否欢迎中小投资者、专业研究机构来贵行实地调研与高管互动，如近期有调研需求的话，采取何种方式与董秘或证代预约。

尊敬的投资者您好，公司高度重视与中小投资者、专业研究机构的交流互动，如有调研需求，请通过邮件（tpy@tpyzq.com）或电话(0871-68898121)等方式进行预约。感谢您对公司的关注。

4.请问贵司想比其他竞争行业有何优势呢？

尊敬的投资者您好，公司业务条线完备，构建了全牌照、全业务线的业务体系。截至 2022 年末，公司在全国设立 100 家分支机构，涵盖全国除港澳台以外的所有省区及直辖市。区位优势显著：公司作为云南本土的上市券商，证券经纪业务在云南市场占有率长年排名第一。受益于国家“一带一路”政策发展带来的机遇，公司业务范围逐步辐射至东南亚。运营机制市场化：公司建立了适于证券行业发展环境的制度体系、人才培养体系、考核问责体系、全面风险管理体系，为公司业务和管理转型提供了制度和机制保障。感谢您对公司的关注。

5.请问今年的发展重心是啥？

尊敬的投资者您好，2023 年，公司将持续规范经营、增收节支，提升业绩，实现扭亏为盈。在经纪业务方面，公司将依托资管产品，培育以产品收入为主的营业部标杆，推动财富管理转型；协同信用业务持续做大两融客户基数，确保公司两融规模快速提升；优化精

	<p>耕细作数字化工具，打造线下营业部承接裂变的能力。在投行业务方面，公司将优化团队，改进业务运营模式，继续推动全员承揽，深化根据地建设。在资管业务方面，公司将抓好投研团队的建设和培育，梳理整个投研体系，保持良好的流动性和业绩。在固定收益类投资业务方面，公司将采取措施加强研究、投资、交易、风险处置的融合，保持业绩稳定。在权益类投资业务方面，公司将控制投资规模，实现盈利。在研究业务方面，公司将补充完善团队，加强管理，增收节支。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年6月1日