

证券代码：301366

证券简称：一博科技

深圳市一博科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议	
	<input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
	<input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议交流</u>	
参与单位名称及人员姓名 (排名不分先后)	天风证券电子研究所 冯浩凡；睿远基金管理有限公司 刘平。	
时间	2023年6月5日15点-16点	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理 汤昌茂先生； 公司副总经理 余应梓先生； 公司证券事务代表 徐焕青先生。	
投资者关系活动内容介绍	<p>一、公司简要介绍</p> <p>一博科技不是PCB板厂，也不是传统的EMS公司，而是一家以PCB设计服务为基础，同时提供研发打样、中小批量的PCBA制造服务的一站式硬件创新服务商。</p> <p>公司深耕PCB设计业务二十年，已建立行业领导地位，在高速、高密PCB设计领域具备突出的技术优势；公司PCBA制造服务定位于供应高品质PCBA快件，专注于研发打样和中小批量领域，具备PCBA柔性化制造及快速交付的能力。</p> <p>凭借专业的PCB设计能力及快速响应的高品质PCBA制造服务能力，公</p>	

司能够针对性地解决客户研发阶段时间紧、要求高、风险大的痛点，为客户的产品开发及硬件创新提供一站式专业技术支持和生产制造服务，帮助客户缩短产品上市周期、降低研发成本、提高研发成功率。

二、问答环节

问 1：公司发展空间如何？

答 1：借助 PCB 设计业务积累的行业技术优势、客户资源优势，公司逐渐向产业链下游延伸，逐步形成了提供包含 PCB 设计、PCBA 制造等一站式硬件创新的技术服务型企业。

在 PCB 设计服务方面，公司在客户研发体系的口碑良好、综合竞争力稳步提高。随着客户端产品的速率提升、复杂度增加，以及定制化趋势，PCB 设计的复杂程度以及设计需求显著提升，外包趋势将愈加明显，也为公司 PCB 设计提供了较大的发展空间，预计未来公司的 PCB 设计服务收入将继续保持稳定的增速。

在 PCBA 制造服务方面，随着客户产品的智能化、数字化、自动化、定制化程度越来越高，未来对公司这种柔性化的 PCBA 制造服务存在旺盛的需求。公司将持续挖掘客户研发需求服务，进一步融入客户研发与供应链体系，为越来越多客户提供高品质、柔性化的 PCBA 研发快件服务；同时，在产品研发定型后，客户与公司就中小批量订单、持续复投订单方面的合作亦进一步加深，PCBA 制造服务收入的增长空间未来可期。

问 2：PCB 设计外包的趋势如何？

答 2：随着科技的进步和产业的升级换代，对 PCB 设计的要求越来越高、越来越复杂，尤其在高速高密的 PCB 设计及其仿真分析方面。此类产品的研发，仅仅依靠设计经验是不够的，还必须依靠仿真验证。很多厂商受限于自家 PCB 研发团队的设计经验、设计能力等不能快速响应产品更新迭代需求，从而导致 PCB 设计外包的趋势将更加明显，提升空间较大。根据我们统计的数据来看，国内 PCB 设计外包率从 20 年前的几乎没有，增长到目前的 10%左右，预计在未来的 10-20 年内，国内 PCB 设计外包的比率将和欧美当前的 PCB 设计

外包率接近，达到 50%左右。随着电子产品复杂度的提升、定制化趋势，PCB 设计外包趋势明显，发展空间较大。

问 3：目前市场上可比公司有哪些？

答 3：在主营业务服务内容和业务模式方面，与公司存在一定相似性的同行业公司主要包括 Palpilot International Corp.、Freedom CAD Services、兴森科技、金百泽、迈威科技等。目前，公司 PCB 研发设计团队有 700 余人，人员规模、实践经验及设计能力处于行业领先水平，是市场上少有的成规模的第三方 PCB 设计企业。

问 4：行业下游的景气度如何？

答 4：自去年 Q4 以来，受到消费端需求疲软叠加产能快速扩张的影响，PCB 生产制造行业，短期增长承压。但是公司聚焦于 PCB 设计及 PCBA 制造服务，专注于研发打样及中小批量领域，目前我们很少涉足消费电子的规模化批量生产，受消费电子产品需求不足的影响有限。公司服务的客户范围较广，主要客户的研发需求正常增长，其中医疗电子、储能、算力、服务器存储、人工智能等领域的需求还比较旺盛。虽然消费电子产品需求暂时萎缩会导致一些大型的 EMS 厂商往工控领域渗透，对公司产生一些影响，但公司服务于多行业、多领域、多客户及多细分产品，业务覆盖工业控制、网络通信、集成电路、智慧交通、医疗电子、航空航天、人工智能等众多领域，客户较分散，对单一客户的依赖性较小，个别下游行业的景气度对公司的影响总体上可控。

问 5：公司的客户群有哪些？

答 5：公司是一家以印制电路板（PCB）设计服务为基础，同时提供印制电路板装配（PCBA）制造服务的一站式硬件创新服务商，公司专注于研发打样和中小批量领域，具备 PCBA 柔性化制造及快速交付的能力，围绕印制电路板研发创新提供一站式技术支持及产品供应服务，并在高速高密 PCB 设计领域具备领先优势。

公司服务于多行业、多领域、多客户及多细分产品。公司客户群体众多，与众多国内、国际知名企业建立了长期的合作关系，业务覆盖工业控制、网络通信、集成电路、智慧交通、医疗电子、航空航天、人工智能等多个领域。

	<p>公司长期关注最新前沿领域的技术动向，持续提升自身的技术实力，一直以来都能很好的服务于客户的相关需求。</p> <p>问 6：公司与芯片公司的合作模式如何？</p> <p>答 6：一方面，国产芯片公司最近两年发展很快，公司跟众多海内外主流芯片厂商合作多年，在合作过程中，公司掌握了芯片公司所需的功能验证板及客户评估板的 PCB 设计、协同仿真、PCBA 制造等从研发到生产的需求及关键技术，帮助国产芯片公司快速走向成熟、推向市场。另一方面，由于其参考验证板为我司提供的 PCB 设计及 PCBA 研制服务，芯片公司在下游客户的推广应用，对我司具有很好的客户传播及带动效应，公司也高度重视和芯片公司的合作。</p> <p>问 7：公司服务的报价模式如何？</p> <p>答 7：公司 PCBA 制造服务的客户多数由 PCB 设计引流导入，其相当于 PCB 设计研发服务的延伸，这个阶段亦需要技术投入支持。公司现有 700 余人的 PCB 研发设计团队，人员规模、实践经验及设计能力等处于行业领先水平，是市场上少有的成规模的第三方 PCB 设计企业，跟客户产品量产前的研发阶段结合的比较紧密，客户非常认可。PCB 设计报价基于客户需求的复杂程度及工时投入，收取技术服务费；PCBA 制造服务的报价主要基于生产批量，在加工数量乘以单价之外会根据 PCBA 的复杂程度加计一定额度的工程服务费。基于公司在 PCB 设计以及高品质研发快件及中小批量 PCBA 生产方面的领先优势，较好的满足了客户在研发进度、研发成功率以及柔性化的 PCBA 生产方面的需求，公司服务的报价主要由公司来主导，按照公司的报价体系结合客户的具体产品需求给出报价。客户为了追求产品研发的成功率和服务质量，对公司服务的性价比也非常认可。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 6 月 5 日