

证券代码：301198

证券简称：喜悦智行

宁波喜悦智行科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	东北证券 陈渊文 聚鸣投资 王宇俊	
时间	2023年6月6日，10时00分	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书、财务总监 安力 证券事务代表 蔡超威	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、喜悦智行安力先生介绍了喜悦智行的基本情况，重点介绍了公司的产品布局和发展前景。</p> <p>二、公司与调研人员就以下问题进行了探讨：</p> <p>问题 1：公司在行业中具有哪些竞争优势？</p> <p>答：公司为客户定制化设计循环包装，主要有以下优势：1、材料研发方面，公司可以为客户研发不同材料进行生产，保证循环包装产品在面临不同环境或性能要求时保持良好的性能；2、产品结构设计方面，公司为客户定制化设计循环塑料包装产品的结构造型通过合理的结构设计使包装器具能够保护零部件的运输安全、仓储安全，提高客户运输和仓储的效率。3、标准及解决方案制定方面，公司针对客户不同的使用场景制定相关循环包装的标准，为客户提供运输、仓储、生产等不同场景的整体解决方案。4、工艺及产能方面，公司还具</p>	

有多种产品的生产工艺与能力，为客户提供全面的循环包装产品，满足各类包装需求。5、服务模式方面，公司根据客户的不同需求，可以提供租赁服务，降低了客户使用循环包装的门槛，使更多客户享受循环包装的降本增效。

问题 2：循环包装行业近些年的发展情况？

答：汽车行业较早开始使用循环包装，近年来随着循环包装行业的发展，客户对零部件保护要求的提高，降本增效诉求的提升，循环包装对一次性包装的渗透率逐渐提升，目前一次性包装占比较高，循环包装仍具有较大空间。循环包装行业中，不同主机厂使用的标准也不同，部分主机厂未建立循环包装标准体系。循环包装大循环标准的统一推进将为循环包装行业带来新的增量，同时也将循环包装运营效率。

问题 3：公司客户是否会要求公司产品每年降价？

答：公司循环包装替代一次性包装，通过提高对零部件的保护性，仓储运输效率的提升，帮助客户起到降本增效的效果。标准化产品一般量较大，公司与客户签订框架协议，主要根据原材料价格、生产工艺难易、订单数量来确定价格；定制化产品一般采用一单一议的方式。客户更关注公司能否提供优秀的设计方案、高效的生产能力和周到的服务以满足其降本增效的诉求，在合同或订单的执行期内一般不会要求调整价格。

问题 4：公司目前产能规划情况如何？

答：公司在现有产能基础上，布局了以下的项目继续提升公司产能：1、公司 IPO 募集资金投资的年产 230 万套（张）绿色循环包装建设项目；2、公司在巢湖市投资建设的新能源汽车及家电零部件可循环包装生产基地项目。公司目前正积极推进相关工作，未来根据战略规划、市场需求等多方面因素安排产能投放。

问题 5：公司客户选择使用租赁运营服务的原因？

答：循环包装单次使用成本较一次性包装成本更低，但购买循环包装首次投入资金较高，且需要对循环包装进行管理。租赁运营服务为客户提供运输、回收、清洗、

	<p>整理、仓储等全系列的服务，方便客户使用循环包装。客户可以根据自身的管理和资金情况，选择购买或租赁使用循环包装。根据对项目进行整体评估，公司对租赁运营服务主动推广，减轻客户管理和资金成本，提升了公司的毛利率，增强了与客户的粘性。</p>
附件清单（如有）	