

股票代码：301015

股票简称：百洋医药

债券代码：123194

债券简称：百洋转债

## 青岛百洋医药股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：IR2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员	参与公司 2022 年度业绩说明会的投资者
时间	2023 年 6 月 7 日
参会方式	全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：付钢 财务总监、董事会秘书：王国强 独立董事：郝先经
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、说一下公司新的增长点和公司在医药平台的优势？谢谢。</b></p> <p>投资者您好，公司有四大驱动力保证业绩稳定增长，一是大品牌战略，迪巧、泌特模式复制：商业化平台已形成多品牌矩阵，运营下一个超过5亿、10亿元的大品种，未来稳健成长可期；二是BD能力强劲，商业化大品种快速落地；三是自有品牌、功效型护肤品拓展企业边界；四是泰格模式，集团股权合作入局创新药/器械，上市公司锁定商业化权益。百洋能做第三方商业化平台，主要有四个核心能力：第一是基于品类洞察的品牌管理能力，第二是以全数据平台作为市场地图精准制导，第三个核心能力是我们具有按照品牌生命周期不同阶段制定品牌运营策略的能力，第四个核心能力就是人的机制，长期利益机制支持下的生态组织型建设。感谢您的关注与支持！</p>

**2、你好，付董，贵公司是否接触过诺和诺德协商代理销售诺和泰司美格鲁肽？**

投资者您好，相关信息请以公司公告为准，感谢您的关注与支持！

**3、董秘您好，请问公司在AI医疗方面有什么布局吗？**

投资者您好，公司是专业的健康品牌商业化平台，致力于成为医药产品及消费大健康产品快速抵达下游消费者的“品牌高速公路”，助力优质的医药产品得到国内消费者的快速认同，为中国老百姓的健康保驾护航。谢谢！

**4、您好，付董。贵公司23年一季报大幅增长，请问半年报会延续大幅增长的态势么？谢谢**

投资者您好，公司业绩稳定增长，相关经营数据请关注公司公告，感谢您的关注与支持！

**5、今后有计划把成果转化等科技公司、制药公司上市吗？**

投资者您好，重大事项公司会履行信息披露义务，请关注公司公告；青岛百洋制药有限公司是控股股东百洋医药集团有限公司的子公司。谢谢！

**6、付董好，百洋集团优质资产有没注入上市公司的计划**

投资者您好，相关信息请关注公司公告，感谢您的关注与支持！

**7、您好，我想咨询下，2022年及2023一季度的业绩有包含代理上海谊众的业绩分成吗？谢谢**

投资者您好，2022年及2023一季度的业绩包含上海谊众支付的推广服务费，谢谢！

**8、董秘您好，请问公司合作创新药紫晟的具体营收数据可以说一下么？功效型化妆品已经培育发展一段时间了，是否已经稳定盈利了？公司对批发配送业务进行了优化，应收账款后续是否会大幅缩减？在零售方面是否还有开店计划？问题有些多，恳请仔细解答。谢谢。**

投资者您好，具体经营情况请关注公司公告；功效型护肤品方面，公司运营了日本功效型护肤品艾思诺娜、克奥尼斯、传皙诺等，

去年开始与国内胶原蛋白厂家巨子生物合作，保持了业务的稳定开展；公司聚焦品牌运营业务，压缩优化批发配送业务，应收账款主要是来自医院无重大风险；公司目前在青岛有约10家药店，暂无拓展开店的计划。谢谢！

**9、你好，付董，贵公司有没有代理销售诺和诺德GLP-1索马鲁肽的计划？**

投资者您好，公司目前未代理，相关内容请关注公司签署推广协议的公告，感谢您的关注与支持！

**10、王总您好，公司2021年6月上市，上市第一天买入公司股票的投资者，成本基本在40元/股以上，至今两年，及时考虑分红的因素，投资者都是亏损的，公司有没有考虑过市值管理回报股东，谢谢**

投资者您好，公司管理层将切实做好经营管理，全面提升公司核心竞争力，努力提升经营业绩和公司价值，如涉及重大事项公司将及时履行信息披露义务。谢谢！

**11、王总好，2022年公司的核心业务品牌运营业务实现营业收入 37.00 亿元，同比增长 27.36%，但是到了2023年第一季度，公司的核心业务品牌运营业务实现营业收入 9.17 亿元，同比增长 10.97%。公司的核心业务品牌运营业务营业收入增长速度是急速下滑。请问是哪些产品的增长速度下滑了，原因是什么。谢谢！**

投资者您好，2023年一季度因品牌运营医院端还在恢复期并有春节影响，品牌运营业务增速为10.97%，同时公司结构调整明显，利润端维持了较高增速。谢谢！

**12、来自搜众财经的提问：1、疫情三年，公司业绩稳定增长同时保持较好的分红水平，实属不宜。未来三年公司制定了怎样的发展规划？2、公司发行的8.6亿元可转债募投项目进展如何？目前可转债离到期日还有时日，公司在推动转股方面会做哪些工作？3、公司是否欢迎中小投资者、专业研究机构来贵行实地调研与高管互动，如近期有调研需求的话，采取何种方式与董秘或证代预约。**

投资者您好，公司会结合财务及投资情况，坚持回馈股东；相

	<p>关信息请以上市公司公告为准；公司重视投资者关系管理工作，积极参与与投资者的交流活动，如有调研需求请通过投资者关系邮箱或电话进行沟通，媒体朋友请与公司媒体接待部门预约，感谢您的关注与支持！</p> <p><b>13、王总好，公司上市两年，有没考虑过核心员工的股权激励，刚好现在股价还是低位，谢谢</b></p> <p>投资者您好，感谢您的建议，相关信息我们会反馈给公司管理层，谢谢。</p> <p><b>14、王总好，公司股价可以说是上市即巅峰，上市两年股价都没超过上市第一天开盘价，投资者亏损累累，公司有没考虑过回购股份，谢谢</b></p> <p>投资者您好，相关信息请关注公司公告，谢谢。</p> <p><b>15、王总好，2023年一季度，公司运营的品牌中，营收前五大的品牌名称、金额分别是多少，谢谢</b></p> <p>投资者您好，相关信息请关注公司公告，谢谢。</p> <p><b>16、王总好，公司2020、2021、2022、2023.1-3月的扣非后净利润的增长率分别为18.82%、57.09%、21.60%、32.10%，增长速度波动非常大，原因是什么，谢谢</b></p> <p>投资者您好，公司核心业务品牌运营业务收入持续提升，公司不断引入新品牌，逐渐打造出了优势的品牌矩阵，公司业绩得到稳定提升。谢谢！</p> <p><b>17、请问付董，百洋医药和阿斯利康合资建设的青岛喷雾工厂进展如何？谢谢</b></p> <p>投资者您好，公司是专业的健康品牌商业化平台，目前并未合资建厂，感谢您的关注与支持！</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
附件清单（如有）	无