

证券代码：300246

证券简称：宝莱特

广东宝莱特医用科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20230602

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
时间	2023年6月6日、2023年6月7日
地点	宝莱特公司会议室、腾讯会议
参与单位名称 (排名不分先后)	上海证券：周海涛 华鑫证券：胡博新 长江资管：盛夏、李嘉琪 华辰未来基金：陆路通 恒越基金：崔琪、张琪美
上市公司接待人员姓名	董事会秘书兼副总裁杨永兴先生，证券事务代表李韵妮女士，证券事务专员钟欣昊先生。
投资者关系活动主要内容介绍	公司经营情况介绍： 2022年，面对复杂多变的宏观环境与诸多的困难挑战，公司在坚持发展战略的同时积极应对市场变化，聚焦于引进优秀人才、完善营销网络、推广高端新品、优化研发力量，确保年度经营计划有序开展。 尽管公司遭遇各种不利因素影响，但通过多方努力，尤其是产品力的增强及客户结构优化，2022年度公司实现营业收入118,369.97万元，同比增长8.49%，其中血液净化板块销售收入78,713.70万元，同比增长16.77%。受物流成本上升、原材料价格上涨、销售费用大幅增加以及研发投入加大等影响，公司2022年度归属于上市公司股东的净利润同比下降。2022年度公司销售费用共计16,346.89万元，同比增长42.78%；研发费用

共计 8,754.33 万元，同比增长 17.77%。

2023 年第一季度公司各项工作开局良好，得益于公司产品销售收入及产品毛利率增长，公司实现营业收入 34,456.58 万元，同比增长 18.09%；实现归属于上市公司所有者的净利润 2,716.22 万元，同比增长 94.75%。

2023 年，是公司成立三十周年，公司将专注于健康监测和血液净化两大赛道，继续以“重症先锋、肾科龙头”为目标，争取腹膜透析设备与耗材尽快实现销售上的突破，并且后续透析器、透析液过滤器、透析设备的销售量每年争取翻倍增长。在此目标的牵引下公司将在内生上依靠产品力的提升、管理效益的改善、销售渠道拓展及营销队伍的建设后发力、生产基地布局优势、耗材产能释放，外生上抓住医疗新基建的时代浪潮及国产替代进口的政策红利，全力以赴做大做强主业。

问答交流环节：

1、公司能否列举在医疗监护及血液净化两大赛道的产品及相关的应用场景？

答：在监护领域，公司拥有一体式监护仪、插件式监护仪和掌上监护仪三大系列产品，及医护工作站、中央监护系统等产品，广泛应用于普通病房、急诊室、ICU、CCU、手术室等领域，为医疗机构提供危急重症/亚重症监护方案、手术麻醉监护方案、新生儿监护方案、常规科室、门诊体检、心电管理、产科监护等解决方案。此外，公司拥有脉搏血氧仪、超声多普勒胎心仪、体温监测系统、血压计等可穿戴医疗产品及家用医疗产品，广泛应用于家庭保健、社区医疗、户外运动等场景的健康监测和管理。在血液净化领域，公司的主营产品包括血液透析设备（机）、血液透析器、透析液过滤器、血液透析粉/透析液、血液透析及腹膜透析管路、穿刺针、消毒液、透析用制水设备、消毒系统、浓缩液集中配液系统、腹膜透析设备等，广泛应用于急慢性肾功能衰竭领域的治疗。

2、公司监护产品有无脑部数据监测类的功能？

答：公司 P 系列高端监护仪，Q 系列监护仪搭载有脑电（EEG），脑

电双频指数(BIS), 脑部与区域血氧饱和度(rSO2)和神经肌肉传导(NMT)进行监测等脑部数据监测, 支持 20 多项参数同步监测, 支持智能语音助手、智能输液管理、可视化图形报警等功能。

3、公司对设备领域的增长有哪些预期?

答: 监护设备方面, 公司继续坚持走高端化路线, 聚焦医患核心痛点, 重点深耕重症监护领域, 丰富手术麻醉及 ICU 应用方案, 进一步完善公司监护类产品品类及结构, 公司还将会与区域性知名医院合作进行前沿技术攻关及产品共同研发。公司监护产品的竞争力日益增强, 其中高端监护仪拥有数项独有的参数、行业领先的解决手术麻醉领域关键痛点的抗电刀干扰技术、设备管理及液体管理等实用性附加功能、具有语音交互功能及人工智能属性、搭载物联网系统且信息化可视化等等产品优势。随着近年公司数款高端产品陆续推出上市及在产品推广上的努力, 公司重症监护产品的市场认可度逐渐提高, 收入占比也有望得到提升。

透析设备方面, 公司于去年获得三类的 D800S、D800H、D800Plus 血液透析设备, 分别对应单泵、双泵、三泵型号, 满足患者差异化需求, 产品融合公司在监护上的优势, 支持同步监测各项生命体征, 同时搭载物联网系统。D800Plus 为国内首创三泵机型, 功能上对比双泵机型其治疗模式更加多样化, 拥有混合稀释置换模式, 能够弥补单方向置换模式的不足, 更好地维持透析膜对水及溶质的转运, 有效改善透析治疗效果, D800Plus 也是国内唯一在售的可进行混合稀释血液透析滤过的三泵机型。在医疗设备国产替代进口的趋势及国家政策支持背景下, 公司透析设备将受益于市场的新增及更新换代需求, 为公司创造增长点。近年公司积极布局腹透市场, 公司自主研发的全自动化腹膜透析机已取得注册证, 该款产品也将成为公司肾科板块一项全新的增长点。

4、公司目前正在研发的新产品?

答: 公司的 G 系列监护仪、输注泵、CRRT、AED、高端透析用水处理设备、尿量检测仪、输注中央站、特殊配方血液透析浓缩液等新产品在

未来将陆续推出，目前，与公司腹膜透析设备配套使用的一次性使用腹膜透析管路已获得《医疗器械注册证》，BioFusion 输注液泵及 CRRT 产品的研发进度正在紧密推进中。

5、血液透析行业的国产替代机遇如何？

答：国内血液透析市场还存在较大的国产替代机遇，尤其是血液透析设备。目前进口血液透析耗材早已不占绝对的垄断地位了，像透析粉液、管路这些属于行政门槛高的产品，基本以国产品牌为主，而透析器技术含量较高，近年随着国内厂商技术的成熟及产能的扩张，国产化率也逐渐加速提升。目前主要是国产透析设备的国产化率低，完全国产自主的透析设备仅占不足 10% 的市场份额。

6、腹膜透析治疗的前景如何？

答：腹膜透析是终末期肾脏病（ESRD）的早期治疗方式之一，它主要是依靠肾脏的残余功能，利用患者自身的腹膜作为半透膜进行透析。腹膜透析治疗的优势是患者可以居家治疗，对时间和地点没有严格限制，其中自动化腹膜透析可通过设备在夜间居家进行，患者白天可以正常工作、学习，更加灵活、便捷。随着国家及各地方政策对腹膜透析支持力度加大，以及对该种治疗模式更大范围的推广，将会有更多患者采用腹膜透析进行早期治疗。我们认为家庭自动化腹膜透析将会成为新趋势，未来也将有辽阔的市场空间，未来主流的治疗方式将很可能走向如同香港、新加坡的模式，即患者先进行腹膜透析治疗，再进行血液透析治疗。

7、公司腹膜透析机已取得注册证，可否介绍一下这款产品？

答：公司自主研发的自动化腹膜透析设备 PD600 治疗模式齐全，搭载物联网系统，通过软件支持可实现远程监控，操作高度自动化，拥有一体化的机身设计，机身轻巧，方便患者居家使用，并拥有智能语音、视频操作引导、多设备数据收集及蓝牙传送、简捷设计（一键启动，触摸屏操作）等实用功能与设计。此外，公司基于当前医疗改革形势和患者的实际

	<p>情况，在保证设备品质的前提下，强调其“可及性”，以技术手段降低腹膜透析设备成本，提高其性价比，积极助力我国腹膜透析治疗的推广与进一步普及。</p> <p>与公司腹膜透析设备配套使用的一次性使用腹膜透析管路也已获得《医疗器械注册证》，是公司在该领域布局中的另一项关键产品。</p> <p>8、公司血透耗材生产的区域布局情况？</p> <p>答：公司透析器的产能主要将分布在苏州及珠海，在目前占收入比重较大的透析粉液产品上，公司已拥有天津挚信、辽宁恒信、常州华岳、武汉柯瑞迪、南昌宝莱特、陕西三原富生及珠海园区共七大血液透析粉液生产基地，涵盖了全国包括东北、华北、华东、华中、华南、西北地区。近期公司完成对三原富生的收购使得公司在西北地区迅速拥有成熟的透析粉液生产基地，并利用其现有资源和渠道较快地布局西北地区的透析粉液市场，并与公司现有营销渠道及网络布局发挥协同作用，从而有效降低公司透析粉液产品的运输成本，提升公司整体业务规模与盈利能力。未来，公司计划扩增三原富生产能，加深对西北五省的透析耗材市场布局。目前，位于西南地区的四川宝莱特透析粉液生产基地已建成，预计将能在今年内投产。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年6月7日