

证券代码：002424

证券简称：贵州百灵

贵州百灵企业集团制药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-011

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	红思客资本 李梁、商鹏、雷志华、幸春阳、邱婷
时间	2023年6月14日 11:00-12:20
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	总经理、董事会秘书：牛民 证券事务代表：陈智
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司扩能技改项目进展如何？和中石油合作的目的是？</p> <p>答：公司扩能技改项目主要是提升中药材的提取能力和前处理能力，2021年11月前处理车间就已经完成建设，近期中药材醇提生产线也已完成建设，水提生产线预计下半年完成建设，整体项目已进入收尾建设阶段。对公司来说，生产瓶颈环节在中药材醇提方面，因为生产车间建设等级高、消防标准严，目前解决了其中的瓶颈问题，正在尽快实现规模化产能。2022年公司中药材处理能力是2.5万吨，未来我们会实现6万吨/年的处理能力。</p> <p>公司与中石油合作后，能解决公司天然气保量的供应，同时节约公司使用天然气成本。</p> <p>2、公司销售模式是怎样的？</p> <p>答：公司业务主要分为临床药品销售业务和OTC药品销售</p>

业务。临床业务主要通过招商代理开展，即公司——省级/区域代理商——医院的销售模式；OTC 业务主要通过公司自有营销团队开展，即销售部（各省级区域办事处）——商业公司——药房、诊所终端等销售模式。

公司通过打造全渠道营销平台，已完成全国 32 个省、市及自治区营销网络的覆盖，积极推进 OTC 和处方药的市场推广和学术推广工作。公司通过分析终端客户需求情况的不同，结合公司产品特点，针对商业批发企业、各等级医院、连锁药店、单体药店、诊所和基层医疗机构、电商平台的特点，通过做好渠道细分规划，积极推进各渠道团队的建设，加大产品的学术推广及培训体系的建设，制订出适合不同市场的销售方式和激励政策，加强自建销售队伍的发展。

3、目前公司销售模式改革的进展情况？

答：公司已从 2021 年开始进一步深化营销体制改革，逐步从大包模式改为自营模式，已完成了云贵川及河南四个区域的改革工作，今年公司还会持续推动包括湖南、湖北、安徽等大市场的营销体制改革。通过对管理模式、销售模式、奖励机制的优化和完善，合理制定考核指标，充分调动各级销售人员积极性，通过适时推进股权激励计划等方式，使广大员工获益与公司发展相契合，使得个人的收入从原本的财产性收入转变为依托于上市公司平台而衍生出的资产性收入。公司同时成立了市场监管部，深度参与费用管控、商业谈判等环节。

4、介绍一下公司几个大单品的增长的情况？

答：银丹心脑血管软胶囊是基药又是医保品种，2020 年销售收入已突破 10 亿。随着公司扩能技改项目的投产，公司生产环节的瓶颈将得到有效改善，公司产品包括银丹心脑血管软胶囊、咳速停糖浆及胶囊、一枝黄花喷雾剂，双羊喉痹通颗粒、风寒/风热感冒颗粒、消咳颗粒等产品也将保持快速增长。

5、请问公司的布局是怎样的？

答：去年公司提出了“四个平台”建设：规模化的制造平台、全渠道的销售平台、大品种的研发平台、产业链的整合平台。

规模化的制造平台主要是依托于公司扩能技改项目，后续相关整体完工后公司的中药材处理能力将会从每年 2.5 万吨提升到 6 万吨，这将为公司产品未来销售上量提供强有力的支持。

产业链整合平台是指通过诸如上市持有人许可委托业务、贴牌业务等方式，在市场里寻找优势品种，利用产业链整合平台优势，把整个产品线规模做大做强。

全渠道的销售平台包括线上线下，如商业批发、NKA 连锁、基层医疗机构、等级医院、电商等。要做到全渠道的覆盖和推广，同时做好品种、品规、价格的梳理和管理，用专业化的队伍为全渠道的销售平台建设打下坚实基础，这也是公司希望进一步提升的重点方向。

大品种的研发平台主要针对已经布局的产品，比如苗药糖宁通络项目的开发，经典名方开发的黄连解毒丸，国医大师传承的验方益肾化浊颗粒，院内制剂转化的冰莲草含片，以及新签约的呼吸道和肺部病毒性感染的中药抗病毒制剂等，通过产业化的路径去形成新的规模，在产能扩建和全渠道销售平台的加持下，实现产业升级和规模提升，进一步提升行业地位、提高企业的综合竞争实力。

#### 7、糖宁通络项目进展情况如何？

答：目前公司糖宁通络已在贵州省、湖南省、云南省、内蒙古自治区和广西壮族自治区获得《医疗机构制剂注册批件》，其中云南省为 2022 年度新增。目前公司正在积极推进 301 总医院、广东省中医院、中国中医科学院广安门医院、河北省中医药、福建中医药大学附属第二医院、武汉市中医院、山东省立医院、宁夏自治区中医院、南通大学附属医院等国内知名

	<p>医院的制剂申报工作，布局现已覆盖全国 18 个省区市。糖宁通络项目通过近 8 年来的临床使用以及国家中医药管理局国家级科研课题的实施，取得了大量的临床数据积累，进一步明确了适应症范围，特别是对糖尿病新发患者和糖尿病视网膜病变患者有积极的疗效，公司后续将积极推动各家合作医院项目的落地以及国家级科研课题的研究进展。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 6 月 15 日