

证券代码：301378

证券简称：通达海

南京通达海科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	东北证券 韩金呈 东北证券 王浩然
时间	2023年6月15日
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 张思必 证券事务代表 綦丹蕾
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍：</p> <p>证券事务代表綦丹蕾对公司基本情况、发展历程、公司业务、经营模式、主要产品、市场地位、核心优势、发展战略等内容进行了介绍。</p> <p>二、Q&A</p> <p>Q: 公司目前人工智能技术的应用进展及收入实现情况？有哪些具体的应用？</p> <p>A: 2016年开始最高院推行电子卷宗深度应用，后面我们逐步增加了许多智能化应用，公司一直在推进这方面的研究，也有很多产品。具体应用包括立案风险预警、要素信息抓取、回填、争议焦点归纳、裁判文书辅助生成、辅助量刑等，从大的方面来看公司的智能化产品目前主要应用在辅助风险防范、辅助审判执行、辅助审判管理、</p>

辅助决策这几个方面。

Q: 大模型技术的应用情况?

A: 大模型的出来以后我们一直在关注，也在进行一些尝试、探索，比如在一些特定场景下运用它，看看效果如何。从目前来看，总的来说大模型还是通用型的，在垂直行业内它做的比较少，通用型的大模型在行业内的语料使用的还比较少，我们现在看下来效果有一些，但是还需要在行业内做更多的训练。应该这么讲，我们也在尝试、探索，但是还没有最终选定跟哪一家或者哪几家大模型作为合作伙伴。

Q: 公司业务目前的技术壁垒是什么?

A: 首先是先占优势，刚开始研发审判流程管理系统的时候，法院这个行业规模还不大，2007 年最高法组织软件测评，当时包括通达海在内选定了 7 家。

后期我们一直专注于在法院领域深入的研究，持续的推出新产品，我们目前智慧法院相关的软件著作权超过 100 个，产品体系丰富、完整。因为长期持续服务用户，对用户业务等等相关方面的理解也不断加深，市场竞争优势也比较强，对于新公司就形成了技术壁垒。

Q: 公司审判系统、执行系统的市占率提升空间还有多大? 渗透率相对比较低的区域我们会采取一下怎样的新客户开拓策略? 未来的业绩增长的主要驱动因素是什么?

A: 基础平台占有率比较高了，切换起来有机会但也相对更困难一点，但是我们子系统、周边产品在全国各个地方都可以去推广。另外我们一些新的产品也在各个地方应用。总结起来主要是两个方向，一方面，不断拓展新的地域和客户，将公司的产品应用到新的地域、新的用户，比如说 2019 年以来，公司完成了对辽宁全省、新疆生产建设兵团全域审判执行系统的整体切换，取得了最高院本级审判、

执行系统项目；另外一个老用户可以推广新产品。

不同地区法院的信息化建设应用水平差异很大，与法院所处地区的经济发展水平、安全形势、社会习惯、案件特征等相关。法院不同阶段的建设需求也会发生变化，比如一些沿海案件数量多的中基层法院近年来积极推进要素式审判，以简化审理流程、提高审判效率、实现类案专审简案快审。通常不同地区、不同建设应用阶段的法院会根据自己的建设应用需求和预算情况提出建设计划，分阶段实施。公司的各类子系统、周边产品仍然有很大的推广空间。

Q: 公司也在拓展一些新的应用领域，目前看来律所的业务场景拓展和原有法院业务的应用场景有什么相似点吗？

A: 我们这几年业务拓展主要是几个方向，一个是邮政、银行、其他政法部门等跟法院业务有协同作用的，我们依托在法院的应用基础和优势，便于实现跨部门跨行业的数据交换和系统对接。另外在律所这方面，我们一直在探索，也有些尝试，与法院端业务有一定相似的地方，比方说法院裁判文书有很多案件案情的事实陈述，跟律师那边还是有相似地方。但也有一些差别，主要体现在法院这一端实际上是从诉讼材料入手，诉讼材料到法院以后一直到形成裁决结果这样的过程，再后面是进入执行程序。但是律所实际上是从一方提交的法律事实形成起诉状，提交给法院，并参与诉讼活动。但是目前我们在律所产品方面还没有落地的应用。

Q: 在大模型或者说 AI 这一块，公司与科大讯飞有没有合作？公司目前在 AI 或者大模型方向的人才储备情况及人才引进模式大概是怎么样的？

A: 在大模型方面，我们目前还没有和科大讯飞具体的合作，过去和科大讯飞的合作主要是庭审系统中的语音转换方面。

公司多年来一直在做人工智能+司法的研发，已经形成了一个团队，

	<p>对法院的各类业务场景的智能化需求也比较熟悉。人工智能应用方面人员除了公司内部自己培养的人员，也有新招聘、新引进的技术人员和法律方面专家。公司最近几年招聘力度比较大，我们每年的研发费用占收入的比例也比较高，近几年都在 20%以上，主要是研发人员的费用。</p> <p>Q: 司法辅助服务主要业务内容是什么？</p> <p>A: 近年来法院推行电子卷宗随案生成及深度应用，改变传统的纸质卷宗办案模式，实现数字化、智能化。公司通过控股子公司江苏诉服达数据科技有限公司向法院用户提供司法辅助服务，主要是利用公司自有软件把纸质卷宗文件进行扫描实现数字化，同时进行电子卷宗的编目、校验、归档等工作。</p>
<p>本次活动是否涉及应披露重大信息</p>	<p>本次投资者关系活动中没有发生未公开重大信息的泄密。</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>