

## 山东豪迈机械科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：20230616

<b>投资者关系 活动类别</b>	特定对象调研（实地调研）
<b>参与单位名称 及人员姓名</b>	南方基金 王东华 泰康资产 陈正策 华宝基金 普淞锐 朱雀基金 杨杰 大成基金 敬思源 光大保德信 张弛 长江证券 曹小敏 泰康资产 徐航 浙商证券 陈姝姝 刘子源 国寿资产 杨麒麟 王思聪 浙商证券 卢书剑 中邮基金 沈路遥
<b>时间</b>	2023年6月15日；2023年6月16日
<b>地点</b>	豪迈科技公司接待室
<b>上市公司 接待人员姓名</b>	董事会秘书 李静 证券事务代表 赵倩倩
<b>投资者关系 活动主要内容 介绍</b>	<p style="text-align: center;"><b>一、基本情况</b></p> <p>1. 请问公司摇篮转台是不是采用先进直驱技术？</p> <p>公司自主研发的核心功能部件摇篮转台是采用先进的直驱技术。公司自制摇篮转台，为机床的高效率、高精度、高稳定性提供了强大保证。</p> <p>2. 请问数控机床业务，目前的年产值大概多少？</p> <p>公司数控机床业务 2022 年度实现销售收入 1.46 亿元，同时公司自产自用 1.29 亿元；当前公司机床业务处于继续进行客户拓展和市场推进中，预计今年产出总量将会有一定程度的增长。</p> <p>3. 请问未来公司机床业务有没有中长期规划和短期盈利目标？</p> <p>当前公司机床产品处于发力市场开拓初步阶段，随着产品销售上量，预计今年盈利情况会有提升。未来，公司凭借长期积累的技术优势和研发能力，充分发挥机床产品在性能、精度和稳定性的综合竞争力，采用直销和经销等多方式对外销售，将机床业务发展成为公司新的增长点。</p> <p>4. 请问公司开发的数控机床主要优劣势是什么？另外，数控机床业务未来是否会在外销上发力？</p> <p>公司自成立之初，便致力于机床装备的研发与制造，成功自制电火花机床及三</p>

轴、四轴、五轴机床等多种机型，并大批量生产投入应用，持续进行创新和产品升级迭代，奠定了公司在轮胎模具行业及其他行业业务和产品的竞争优势。基于多年机床自制研发的成功经验和技術积累，公司机床产品在产品功能、性能方面达到国内领先水平，向国际先进水平看齐，建立与国际接轨的高标准的研发、制造和质量控制体系，有力的保障了机床的精度和稳定性。

公司已经推向市场的数控机床包括五轴加工中心、精密加工中心、超硬刀具五轴激光雕刻机等系列化产品，关键功能部件为系列化直驱转台，同时为客户提供个性化服务。后续将持续通过展会、新媒体等多方式和途径对外宣传，并邀请客户实地参观考察等，继续进行品牌建设、树立品牌形象，采用直销和经销相结合等模式对外销售，发力市场拓展。公司将借助已经在全球布局的优势，充分发挥海内外子公司的引领作用，开启跨区域经营，当前国内已在广东东莞、江苏昆山设立两处机床应用中心。同时，公司将继续研发生产其他品类产品，并为客户提供个性化服务，适应行业发展和客户需求。

5. 公司机床业务数控系统是自制还是外采，哪些部件为自制？

机床业务床身等零件和功能部件摇篮转台等均为自制，数控系统为外采，公司已与国内外主流品牌数控系统公司进行合作。

6. 公司海外工厂主要情况介绍。

公司国外客户分布在全球各地，对公司就近建厂的预期和要求强烈，就近建厂可以为客户提供更便捷和更快速的售后服务与模具维修。公司已陆续在美国、泰国、匈牙利、印度、巴西、越南、墨西哥等地设立子公司，形成了较为完备的全球生产服务体系，实现近距离服务客户，解决客户的后顾之忧。后续公司将根据市场情况推进子公司的建设，进一步加强子公司的生产能力和服务能力。

7. 请问公司未来几年轮胎模具市场占用率大概是多少？

公司 2022 年度模具业务收入 32.74 亿元，当前市占率 30% 左右。

公司轮胎模具产品是国家制造业单项冠军产品，主要定位于中高端市场，目前在研发、技术、产能、品种、国际布局等方面具有明显的综合优势和竞争力，公司轮胎模具业务的行业地位稳固，虽然年度之间受经济形势、行业景气度等影响可能会稍有波动，比如 2022 年略有下降，但长期看未来的市场占有率还会进一步提升。

8. 公司 2022 年及以后年度大型零部件机械产品业务情况。

公司大型零部件机械产品以风电、燃气轮机等能源类产品零部件的铸造及精加工为主。双碳背景下，2022 年公司燃气轮机零部件业务订单饱满，风电零部件业务订单自下半年开始逐渐恢复，但受部分业务订单及价格波动、部分原材料价格上

	<p>涨等因素影响，公司大型零部件机械产品业务毛利率水平略有下降。</p> <p>2022年，公司大型零部件机械产品实现营业收入30.41亿元，同比增长24.57%，毛利率16.84%，同比下降0.59%。</p> <p>公司作为大型零部件机械产品的铸造及精加工供应商，能够提供从毛坯到成品的整体解决方案和一站式服务，并同多家世界500强客户建立战略合作关系，多次赢得客户“最佳供应商”奖项。公司依靠强大的研发能力、技术支持、产品品质与工期保障，塑造了良好的品牌形象，在高端铸件的优势突出、竞争力日趋明显。预计2023年仍有一定程度的增长。</p> <p>二、厂区参观</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	
<p>日期</p>	<p>2023年6月15日；2023年6月16日</p>