

证券代码：301198

证券简称：喜悦智行

宁波喜悦智行科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-011

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	中金公司 柳政甫 中金公司 袁牧	
时间	2023年6月16日，11时30分	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书、财务总监 安力 证券事务代表 蔡超威	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、喜悦智行安力先生介绍了喜悦智行的基本情况，重点介绍了公司的产品布局和发展前景。</p> <p>二、公司与调研人员就以下问题进行了探讨：</p> <p>问题1：公司能够进入一些大型主机厂客户的供应商名录主要依靠哪些优势？</p> <p>答：公司能够取得主机厂供应商资质并为客户定制化设计循环包装，主要有以下优势：1、材料研发方面，公司可以为客户研发不同材料进行生产，保证循环包装产品在面临不同环境或性能要求时保持良好的性能；2、产品结构设计方面，公司为客户定制化设计循环塑料包装产品的结构造型通过合理的结构设计使包装器具能够保护零部件的运输安全、仓储安全，提高客户运输和仓储的效率。3、标准及解决方案制定方面，公司针对客户不同的使用场景制定相关循环包装的标准，为客户提</p>	

供运输、仓储、生产等不同场景的整体解决方案。4、工艺及产能方面，公司还具有多种产品的生产工艺与能力，为客户提供全面的循环包装产品，满足各类包装需求。5、服务模式方面，公司根据客户的不同需求，可以提供租赁服务，降低了客户使用循环包装的门槛，使更多客户享受循环包装的降本增效。

问题 2：客户直接购买和租赁使用公司循环包装有什么区别？

答：客户使用循环包装能起到降本增效的效果。直接购买模式下的包装器具所有权属于客户，但客户一次性投入的资金门槛较高，并需要搭建自己的管理团队与运营场所。租赁模式为客户提供运输、回收、清洗、整理、仓储等全系列的服务，方便客户使用循环包装。公司对租赁模式主动推广，降低客户管理和资金成本，提升了公司的毛利率，增强了与客户的粘性。

问题 3：公司更倾向为客户提供买卖还是租赁服务？

答：公司目前更倾向于主动推广租赁运营服务。租赁运营服务因其项目持续时间较长、预期更加明确等特点，合同期内的营业收入波动较小。租赁运营服务除了为客户提供包装器具租赁外，更提供了后续服务，降低了客户的使用门槛，提高了循环包装的运营效率，增强了与客户的粘性也为公司带来了较高的利润水平。同时公司立足于包装器具的定制化设计，生产工艺全面和产能充足等诸多优势，使设计+生产+服务的模式让更多客户享受循环包装带来的好处，为社会的双碳减排做出贡献。

问题 4：公司为客户提供租赁运营服务的降本优势如何体现？

答：公司租赁运营服务包括了为客户提供包装器具租赁、物流运输、器具回收、清洗、整理、仓储等全系列的服务，通过完善的网点布局，客户资源整合，规模化管理运营提高了循环包装的周转效率，降低了维护等成本。此外，公司一般与主机厂建立合作联系，便于开展回收服务。因此，公司租赁运营服务较客户直接使用管理器具能给客户带来更高的降本收益。

	<p>问题 5：公司目前业务布局情况如何？</p> <p>答：公司业务在传统汽车、新能源汽车、白色家电等行业领域均有一定的覆盖率，近年来在在酒水饮料、果蔬生鲜等行业也开展业务布局。公司积极关注以制造业为主的各个行业赛道，深耕主流行业的头部客户，制定细分行业的可循环器具标准，并在该细分行业内广泛复制。随着公司网点布局的完善，公司未来通过抓住头部客户的合作机会，提高综合服务能力，在更多行业完成业务拓展，实现公司业绩稳步增长。</p>
附件清单（如有）	