



证券代码：002307

证券简称：北新路桥

## 新疆北新路桥集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-01

|               |  |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研<br><input type="checkbox"/> 媒体采访<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）<br><input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 路演活动  |
| 参与单位名称及人员姓名   | 线上参与新疆辖区上市公司 2023 年投资者网上集体接待日暨上市公司网上业绩说明会的投资者  |
| 时间            | 2023 年 6 月 16 日(周五) 15:00~18:00  |
| 地点            | 公司通过全景网“投资者关系互动平台”( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )采用网络远程的方式召开业绩说明会  |
| 上市公司接待人员姓名    | 1、董事长张斌<br>2、副董事长、总经理朱长江<br>3、董事、财务总监、总会计师汪智勇<br>4、董事会秘书顾建民  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复，主要内容如下：</p> <p><b>1、您好，中吉乌铁路即将开工建设，贵司在当中参与了什么角色</b></p> <p>公司高度关注该项目的进展情况，实时跟踪项目动态。作为兵团国有上市公司，公司各项资质齐全，有能力参与各类基础设施建设项目，并将充分发挥自身优势，积极响应国家关于该项目的政策指引。</p> <p><b>2、贵司在新能源领域有什么项目和规划？</b></p> <p>公司已成立新能源工作小组，进一步向新能源产业迈进，助力企业多元化发展。下一步公司将在坚持建筑主业做大做强的同时，立足国家“双碳”战略，科学规划新能源发展方向及定位，合理布局相关产业，积极探索新能源业务的发展模式、积极承揽</p> |

新能源行业的基础设施建设。后续工作进程还请您持续关注公司公告。谢谢！

### **3、贵公司的核心投资价值主要有哪些？**

从公司的业务范围、发展历程以及行业前景来看，本公司的核心投资价值体现在：随着我国经济的不断发展，交通基础设施建设将会持续增长，本公司目前在疆内乃至全国基础设施建设领域具有一定的行业地位，拥有一批专业的技术团队和施工管理人才，积累了丰富的施工经验和优秀的施工业绩，在市场中赢得了较好的口碑和声誉，未来将会受益于行业的发展，同时，公司在新能源、光伏等领域也有涉足，有望进一步扩大业务范围。

### **4、公司战略发展方向上，长期中期短期规划是什么？**

公司将践行新发展理念，转变思维模式，积极构建基础设施相关多元化和纵向一体化的1+3的产业发展结构，形成覆盖现代化建筑全产业链的结构布局，发挥一体化协同作用，提升资源利用效率，创造更大经济效益，实现产品质量更高、管理效益更好、产业结构更优，全面提升向基础设施综合服务商能力。坚持和加强党的全面领导，加快完善中国特色现代企业制度，奋力推进国资国企改革，提高资源配置和运行效率，抓重点、补短板、强弱项，充分激发企业活力，实现高质量发展为引领的转型升级”。聚焦建筑主业，进行资源整合，夯实工程总承包转型成效，加强资产经营，实现工程建设与金融业的有效融合，推进由“工”向“商”转变，成为以“投、融、建、管、养、运”业务为一体的具备基础设施全产业链综合服务能力的企业集团。

### **5、公司未来3年公司发展的最大挑战和面临的困难是什么？**

#### **公司计划如何应对？**

(1) 当前国家政策对于基础设施投资可能会调整，这可能会对路桥施工企业的市场和利润造成一定影响。

(2) 市场竞争加剧。随着国内建筑业市场的竞争加剧，路桥施工企业面临着更加激烈的竞争。

(3) 人才短缺。随着城镇化进程的加快，建筑业的人才需

求量日益增加，但市场上的人才供给却很短缺，这可能会对企业的发展造成一定影响。

应对措施：

(1) 转型升级。从传统施工企业向智能化、绿色化的企业转型。

(2) 加强市场开拓。进一步落实市场开拓奖励机制，激发员工内生动力。

(3) 增加技术创新。加强技术研究，提高技术、产品的创新，不断推陈出新，提高技术水平，并优化流程、降低成本。

(4) 加强人才培养。通过内部培养和外部引进相结合的形式培养人才。

(5) 加大行业合作。加强与国内先进企业的学习合作，增加新的赛道。

## **6、公司长期在低价徘徊，有什么竞争优势嘛**

公司的竞争优势主要有：一是公司一直都致力于自身的品牌形象的塑造；二是项目完工率及合格率保持 100%；三是公司获得的奖项，全国建筑奖、詹天佑奖、市奖、钢结构奖等等；四是公司资质齐全涵盖路桥建设等多个领域；五是公司的商业模式以及经验优势，承揽包括传统、BOT、EPC、PPP 等类型的业务；六是人才优势，目前公司有 3600 多人，各类型的专业人员占比超过 60%，本科及以上学历也超过 50%，与其他同行业的公司相比，在人力资源结构、年龄文化结构、专业技术方面等于具有一定的优势；七是企业的技术优势。公司企业技术中心获国家发改委批准为国家企业技术中心和公路路面及桥梁加固技术国家地方联合工程实验室创新能力建设项目，通过组建技术中心搭建科研创新平台，不断提升技术创新能力，形成了独特的技术优势。

## **7、贵公司工程施工市场布局大概是怎样的？**

公司充分发挥“三大市场”资源优势，坚持“承揽为王”的理念，建立起了以京津冀、长三角两大经济圈为引领、成渝双城经济圈为核心、西北五省为支撑，主要经济区全覆盖的市场开拓

新格局，实现任务承揽新突破，先后在国内 24 个省（区、直辖市）和国外 9 个国家以 BOT、EPC 等多种高端方式承揽工程，形成了高效快捷的经营开发管理模式，具备了丰富的施工经验和较强的市场竞争力，并已完成投资、施工、运营等产业链上下游布局。

#### **8、请问在一带一路中公司有哪些新的发展机遇**

北新路桥集团所在省份作为“一带一路”重要的区域性物流枢纽、能源资源储备地、文化交流中心和旅游目的地，具有巨大的发展潜力和市场优势。加强与中亚、欧洲等国家之间的经贸合作，建设多条跨国铁路和公路，将连接亚欧各国的国际交通运输走廊建设起来，并提高物流通道地位。同时加速与内地的连接，通过发展大型跨海跨江大桥、新建公路、改造铁路等项目，实现与内地各地的有效联系，促进西部地区经济社会的发展。

#### **9、请问贵公司当前行业地位如何？将如何不断提升？**

本公司目前在辖区乃至全国基础设施建设领域具有一定的行业地位，拥有一批专业的技术团队和施工管理人才，积累了丰富的施工经验和优秀的施工业绩，在市场中赢得了较好的口碑和声誉。公司将不断致力于提升自身市场地位和核心竞争力：

（1）加强科技创新，提升技术水平，提高企业的核心竞争力，获取更多的市场份额。

（2）强化品牌建设，提升知名度，提高品牌影响力和行业地位。

（3）加强人才队伍建设，提升实力。打造高素质、专业化和互补性强的技术、管理人才队伍，提高企业的实力和核心竞争力。

（4）多元化拓展业务，拓宽业务领域，开发新市场，实现企业多元化发展。

#### **10、2023 年公司经营计划具体是怎么安排的**

由于公司经营计划是企业内部的商业机密，具体的安排需要根据公司的实际情况进行制定。但是，从北新路桥的行业特点和

市场趋势出发，未来主要从以下几个方面继续进行提升：

（1）通过技术升级和管理创新提高竞争力。随着市场竞争的日益激烈，企业需要不断创新技术和管理模式，提高项目建设效率和质量，以增强市场竞争力。

（2）发挥项目管理优势，提供全方位的服务。在项目管理方面，企业需要加强与客户的沟通协调，根据客户需求提供全方位的服务，从项目前期规划到施工、验收、保养等全过程进行综合管理，为客户提供更为便捷和优质的服务。

（3）多元化拓展业务，积极开拓市场。北新路桥将会继续拓展道路、桥梁、隧道、铁路、市政等领域的业务，扩大市场份额。另外，会积极参与国家“一带一路”倡议，发挥区域经济特色和地理优势，开拓国内和国际市场。

（4）提高管理效率，优化企业内部运营。公司将会继续优化内部管理流程，强化组织协调机制，提高企业管理效率和内部协作能力，以增强企业的核心竞争力。

（5）加大科技创新力度，提升企业技术水平。公司将会继续加大科技创新投入，提升企业核心技术能力和行业新技术的应用研发能力。通过技术创新和研发应用，不断提升企业技术实力和产品质量，增强市场竞争力。

总之，北新路桥的 2023 年经营计划需要综合考虑企业的实际情况、市场趋势和未来的发展方向，不断调整和完善，确保企业的可持续发展。

#### **11、请您介绍一下公司“建筑业+”多元化业务**

公司正在积极构建基础设施相关多元化和纵向一体化的“建筑业+多元业务体系”，横向统筹发展基础设施、工程科技服务业、城市综合体业务、贸易物流等；同时公司深入贯彻落实国家“双碳”战略，统筹推进新能源产业发展各项工作，推动公司绿色节能建筑产品和新材料发展，为公司高质量发展增加“新的赛道”。谢谢。

#### **12、请您介绍一下公司当前在手订单情况**

截至 2023 年一季度末，公司累计已签约未完工项目数量为 114 个，累计金额为 327.95 亿元。

### **13、请问贵公司主要的竞争对手有哪些？**

北新路桥作为全国的一家知名建筑企业，其主要的竞争对手来自同类建筑企业。因此，北新路桥在竞争中需要旗帜鲜明，提高核心竞争力，不断进行技术创新和管理创新，以适应市场和客户需求，赢得市场竞争中的优势地位。

### **14、贵公司十四五期间的重大战略目标是什么**

构建基础设施相关多元化和纵向一体化的建成 1+3 的产业 发展结构，主向是以基础设施建筑主业，以公路（含铁路、桥梁、 隧道）为中心，横向拓展市政、养护、城市综合体、产业园等多元 化业务，发挥工程施工总承包业务的“龙头”作用、设计板块 的“先导”作用、建材工业板块的“补充”作用以及建设投资板块 的“拉动”作用，进而提升高质量为引领的“投、融、建、管、 养、运”一体化发展能力，打造基础设施全产业链综合服务能力。

### **15、公司今年的盈利方向是什么？**

公司今年将继续加强主业，利用公司的各种资质优势、人才 优势、市场优势，不断加强市场开拓，同时围绕主业，加大高速 公路服务、商品销售等行业的市场开发，提升公司整体盈利能力。

### **16、请问公司新近获得了哪些资质**

公司近期新获得了建筑机电安装工程专业承包一级，建筑装 修装饰工程专业承包一级，地基基础工程专业承包一级，消防设 施工程专业承包一级，防水防腐保温工程专业承包一级。

### **17、公司主要的竞争优势有哪些？**

一是公司一直都致力于自身的品牌形象的塑造；二是项目完 工率及合格率保持 100%；三是公司获得的奖项，全国建筑奖、詹 天佑奖、市奖、钢结构奖等等；四是公司资质齐全涵盖路桥建设 等多个领域；五是公司的商业模式以及经验优势，承揽包括传统、 BOT、EPC、PPP 等类型的业务；六是人才优势，目前公司有 3600 多人，各类型的专业人员占比超过 60%，本科及以上学历也超

|          |  |
|----------|--|
|          | <p>过 50%，与其他同行业的公司相比，在人力资源结构、年龄文化结构、专业技术方面等于具有一定的优势；七是企业的技术优势。公司企业技术中心获国家发改委批准为国家企业技术中心和公路路面及桥梁加固技术国家地方联合工程实验室创新能力建设项目，通过组建技术中心搭建科研创新平台，不断提升技术创新能力，形成了独特的技术优势。</p> <p><b>18、公司具备哪些资质？</b></p> <p>公司拥有公路工程施工总承包特级、工程设计公路行业甲级、市政公用工程施工总承包壹级、桥梁工程专业承包壹级、公路路面工程专业承包壹级、公路路基工程专业承包壹级、隧道工程专业承包壹级、机场场道专业承包二级等工程资质、公路交通工程（公路安全设施分项，公路机电工程分项）专业承包二级资质以及对外援助援外成套项目总承包资格、国内道路运输、国际道路运输资格等。公司的资质涵盖了路桥建设施工行业的诸多领域，且等级较高，保障了公司市场竞争能力。</p> |
| 附件清单(如有) | 无  |
| 日期       | 2023-06-16   |