# 江苏常宝钢管股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-005

|               |  | ****  |
|---------------|--|---|
|               | ☑ 特定对象调研   | □分析师会议  |
| 投资者关系         | □媒体采访  | □业绩说明会  |
| 活动类别          | □新闻发布会   | □路演活动   |
|               | ☑ 现场参观   |   |
|               | □其他 (电话会议)   |   |
| 参与单位名称        | 民生证券 任 恒   |   |
| 及人员姓名         | 创金合信 黄 超   |   |
|               | 中庚基金 吕佩瑾   |   |
|               | 杉树资产 郑琼香   |   |
| 时间            | 2023年6月19日下午   | - 15 点  |
| 地点            | 公司会议室  |   |
| 上市公司          | 总经理韩巧林、董事会秘书刘志峰  |   |
| <br>  接待人员姓名  |  |   |
| 121147 1217 1 |  |   |
|               | 一、参观 PQF 生产车   | 间、U型管生产车间、技术研发中心。   |
|               | 一、参观 PQF 生产车<br>二、问答交流   | 间、U型管生产车间、技术研发中心。   |
|               |  |   |
|               | 二、问答交流 1、公司油井管出口   |   |
|               | 二、 <b>问答交流</b> 1、公司油井管出口回复:公司的油井   | 口的国家有哪些?  |
|               | 二、问答交流<br>1、公司油井管出口<br>回复:公司的油井<br>深海油气资源的开采,                                      | <b>口的国家有哪些?</b><br>管主要应用于石油、天然气、页岩气、  |
| 投资者关系活动       | 二、问答交流  1、公司油井管出口回复:公司的油井深海油气资源的开采,为中东地区、北美及南                                      | <b>口的国家有哪些?</b><br>管主要应用于石油、天然气、页岩气、<br>拥有 50 万吨的生产能力。国外客户主要  |
|               | 二、问答交流 1、公司油井管出口回复:公司的油井深海油气资源的开采,为中东地区、北美及南的石油公司。多年来,                             | <b>口的国家有哪些?</b><br>管主要应用于石油、天然气、页岩气、<br>拥有 50 万吨的生产能力。国外客户主要<br>美洲、东南亚、中亚等地区主要产油国                                     |
| 投资者关系活动       | 二、问答交流 1、公司油井管出口回复:公司的油井深海油气资源的开采,为中东地区、北美及南的石油公司。多年来,                             | 口的国家有哪些?<br>管主要应用于石油、天然气、页岩气、<br>拥有 50 万吨的生产能力。国外客户主要<br>美洲、东南亚、中亚等地区主要产油国<br>公司油井管产品,特别是油管产品得到                       |
| 投资者关系活动       | 二、问答交流 1、公司油井管出口回复:公司的油井深海油气资源的开采,为中东地区、北美及南的石油公司。多年来,                             | 口的国家有哪些?<br>管主要应用于石油、天然气、页岩气、拥有 50 万吨的生产能力。国外客户主要<br>美洲、东南亚、中亚等地区主要产油国<br>公司油井管产品,特别是油管产品得到<br>和好评,具有良好口碑和品牌度。        |
| 投资者关系活动       | 二、问答交流 1、公司油井管出口回复:公司的油井深海油气资源的开采,为中东地区、北美及南的石油公司。多年来,国内外品牌客户的认可 2、公司产品结构记         | <b>口的国家有哪些?</b><br>管主要应用于石油、天然气、页岩气、拥有 50 万吨的生产能力。国外客户主要<br>美洲、东南亚、中亚等地区主要产油国<br>公司油井管产品,特别是油管产品得到<br>和好评,具有良好口碑和品牌度。 |
| 投资者关系活动       | 二、问答交流 1、公司油井管出口回复:公司的油井深海油气资源的开采,为中东地区、北美及南的石油公司。多年来,国内外品牌客户的认可 2、公司产品结构认回复:公司一直坚 | 口的国家有哪些?<br>管主要应用于石油、天然气、页岩气、拥有 50 万吨的生产能力。国外客户主要美洲、东南亚、中亚等地区主要产油国公司油井管产品,特别是油管产品得到和好评,具有良好口碑和品牌度。                    |

管等。未来公司将坚持产线的专业化分工,在持续做好优势产品的同时,不断优化产品结构,选择适合常宝发展的特色品种管产品,不断增强公司发展后劲。

#### 3、公司是否有进一步扩产计划?

回复:公司目前具备 100 万吨的设计产能,根据产品结构的不同实际产能会有所不同。公司以价值最大化为目标,不简单的追求产量提升,主要追求高效的生产效率和最优的产品结构。未来公司主要通过调整产品结构、市场结构,大力开展技术创新、精益改善、提升品牌价值等措施提升持续盈利能力。

## 4、公司新建新能源汽车用管的考虑?

回复:新能源汽车管项目是根据当前汽车行业发展趋势, 实现公司在新能源汽车行业的产业布局,有利于拓展新的产品 市场,助力产品转型升级,提升公司综合竞争力,打造新的盈 利增长点。新能源汽车管项目致力于打造新的专精特新的细分 市场。公司也将持续关注特种管材行业市场及需求变化,关注 新产品、新技术、新市场,不断开发符合公司战略定位的产品。

# 5、公司现金流及未来资本开支情况?

回复:一直以来,公司财务指标健康,现金流良好,保持着持续稳健经营和良好发展后劲。公司将坚持"高质量、专精特新"的发展定位,坚持长期主义和品牌经营,持续关注特种专用管材的前沿方向和发展机会,着力打造特种专用管材细分领域和细分市场的品牌企业。

### 6、公司如何应对国内外市场需求的波动?

回复:公司长期专注于特种专用管材专业细分市场,油管、

小口径合金高压锅炉管、HRSG 超长管、石化热交换器用 U 型管等产品市场份额保持行业前列,具有较大的行业品牌知名度。面对需求的波动,公司将持续练好内功,保持谨慎乐观的态度,积极参与全球分工,进一步开拓新市场、新产品,加大客户认证力度,拓展国内外品牌客户,并根据国内外市场需求及价格水平,及时调整国内外产品比例和销售策略,做好应对各项风险的准备。

## 7、嘉愈医疗目前减持进度如何?

回复: 嘉愈医疗限售股解禁及股份减持计划都履行了相应的信息披露的义务。根据协议和承诺,在嘉愈医疗减持公司股票时,若未支付完毕对上市公司的交易对价的,则应按照 8:2 比例支付质权人股票质押融资款本息和常宝股份的债权,待质权人股票质押融资款本息全部清偿完毕后,剩余资金保证全部用于偿还常宝股份的债权,专款专用。截止目前,嘉愈医疗前期限售股解禁后减持所得资金按照相应比例全部归还了常宝股份。

附件清单(如有) 无

日期 | 2023年6月19日