

## 山东豪迈机械科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：20230621

<b>投资者关系 活动类别</b>	特定对象调研（实地调研）
<b>参与单位名称 及人员姓名</b>	华泰证券 倪正洋 王新瑶 郑浩洁      长江证券 司鸿历      混沌投资 王炎太
<b>时间</b>	2023年6月20日
<b>地点</b>	豪迈科技公司接待室
<b>上市公司 接待人员姓名</b>	证券事务代表 赵倩倩
<b>投资者关系 活动主要内容 介绍</b>	<p><b>一、基本情况</b></p> <p>1. 公司的主要业务及客户。</p> <p>公司目前的主要业务有轮胎模具、大型零部件机械产品以及数控机床。其中：公司轮胎模具产品是国家制造业单项冠军产品，覆盖乘用车模具、载重胎模具、工程胎模具、巨型胎模具等，主要客户为轮胎企业，世界前75强的轮胎企业中有60多家都是公司的客户。大型零部件机械产品以风电、燃气轮机能源类产品零部件的铸造及精加工为主，同GE、三菱、西门子、上海电气、中车、东方电气等多家企业建立了长期战略合作关系。数控机床广泛应用在模具制造、工程机械、轨道交通、汽车制造、3C电子等领域，公司已经推向市场的数控机床包括五轴加工中心、精密加工中心、超硬刀具五轴激光雕刻机等系列化产品，关键功能部件为系列化直驱转台，同时为客户提供个性化服务。</p> <p>2. 公司机床产品的具体应用领域和订单交付平均时间。</p> <p>公司机床产品包括关键功能部件和整机，其中：关键功能部件可供机床厂及有机床改造业务需求的厂家使用，机床整机的下游相对广泛。多年之前，公司就已经陆续给有需求的轮胎厂商提供硫化机产品，当前，公司机床产品（包括关键功能部件和整机）除自用外，也将发力对外销售。</p> <p>公司标准化系列机床产品订单周期一般为1-3个月，有库存储备的产品一周左右发货，定制化产品订单周期会比标准化系列产品稍长。</p> <p>3. 请问数控机床业务，目前的年产值大概多少？</p>

	<p>公司数控机床业务 2022 年度实现销售收入 1.46 亿元，同时公司自产自用 1.29 亿元；当前公司机床业务处于继续进行客户拓展和市场推进中，预计今年产出总量将会有一定程度的增长。</p> <p>4. 公司数控机床业务的竞争优势情况，有没有瓶颈环节？</p> <p>公司自成立之初，便致力于机床装备的研发与制造，成功自制电火花机床及三轴、四轴、五轴机床等多种机型，并大批量生产投入应用，持续进行创新和产品升级迭代，奠定了公司在轮胎模具行业及其他行业业务和产品的竞争优势。基于多年机床自制研发的成功经验和技術积累，公司机床产品在产品功能、性能方面达到国内领先水平，向国际先进水平看齐，建立与国际接轨的高标准的研发、制造和质量控制体系，有力的保障了机床的精度和稳定性。</p> <p>公司机床业务现有员工 1000 余人，当前在产品性能、产能等方面没有明显的瓶颈问题，机床产品正处于客户拓展和市场推进中，获得客户的接受需要一定的过程和时间。</p> <p>5. 公司轮胎模具业务情况。</p> <p>公司轮胎模具产品是国家制造业单项冠军产品，主要定位于中高端市场，目前在研发、技术、产能、品种、国际布局等方面具有明显的综合优势和竞争力，公司轮胎模具业务的行业地位稳固，虽然年度之间受经济形势、行业景气度等影响可能会稍有波动，比如去年略有下降，但长期看未来的市场占有率还会进一步提升。</p> <p>6. 公司大型零部件机械产品业务情况。</p> <p>公司作为大型零部件机械产品的铸造及精加工供应商，能够提供从毛坯到成品的整体解决方案和一站式服务，并同多家世界 500 强客户建立战略合作关系，多次赢得客户“最佳供应商”奖项。公司依靠强大的研发能力、技术支持、产品品质与工期保障，塑造了良好的品牌形象，在高端铸件的优势突出、竞争力日趋明显。</p> <p><b>二、厂区参观</b></p>
<p>附件清单 (如有)</p>	
<p>日期</p>	<p>2023 年 6 月 20 日</p>