

证券代码：300519

证券简称：新光药业

## 浙江新光药业股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其它（请文字说明其它活动内容）
参与单位名称及人员姓名	大成基金 徐雄晖、王敏杰 太平洋证券研究院 王均丽
时间	2023年6月21日，14:00--15:30
地点	线上电话会议
上市公司接待人员姓名	公司副总经理、董秘 蒋源洋 公司证券事务代表 裘大可
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者关系活动以腾讯会议线上调研的方式进行，接待人员与投资者进行了沟通交流，主要内容如下：</p> <p>1、公司的业务整体介绍和近期经营情况解读。</p> <p>答：公司主要从事中成药、化学药、保健食品的研发、生产和销售。公司所生产药品治疗范围以心脑血管疾病、外伤科疾病为主，涵盖了呼吸系统、消化系统、泌尿系统、儿科疾病以及提高免疫能力等方面。公司可生产6个剂型，拥有49个药品生产批准文号、2个保健食品批准文号。公司主要产品为黄芪生脉饮、伸筋丹胶囊和西洋参口服液。2022年，公司实现营业总收入35,148.88万元，比上年同期增长9.54%，实现归属于上市公司股东的净利润10,882.10万元，较上年同期下</p>

降 4.78%。2023 年一季度，实现营业总收入 9227.67 万元，比上年同期下降-9.42%，主要系受报告期内主导品种退出医保的影响；实现归属于上市公司股东的净利润 3044.53 万元，较上年同期下降 28.90%。主要系报告期内营业收入下降、原材料价格上涨及银行利息收入减少。

2、请解读公司具备极强盈利能力的原因和品种的壁垒所在。

答：公司盈利能力近年来保持稳定，其中主导品种黄芪生脉饮目前国内生产厂家 2 家，新光牌黄芪生脉饮在浙江省市占率约为 90%左右，本公司作为原研厂家，凭借公司的产品质量优势，深耕浙江市场多年，已经具有深厚的品牌优势和用户人群优势。在市场上，用户指名购买率较高，营销成本较低是盈利能力较强的主要原因。

3、西洋参口服液销售占比提升的原因？

答：近年来，随着老百姓保健意识的增强，我们通过加强新光牌西洋参口服液的经销商渠道整合力度，加强产品终端价格维护，加强品牌宣传，培育潜力市场，开拓销售渠道，培育经销商等措施，新光牌西洋参口服液的销售有了持续提升。

4、公司其他全国独家品种和潜力品种的培育情况如何？

答：公司现有 5 个全国独家品种，分别为黄芪生脉颗粒、慢支固本颗粒、增液颗粒、四季菜颗粒和钩藤决明颗粒，其中黄芪生脉颗粒、慢支固本颗粒、增液颗粒已在产，目前处于市场培育阶段，销量逐年增长。“新光”牌铁皮枫斗颗粒是公司一个有培育潜力的保健食品，拥有独特的配方，提高免疫力的效果显著，目前已推向市场，具有较大的市场潜力。

5、慢支固本颗粒新冠预后临床研究进展，是否可作为注册性

	<p>临床用 2.3 类新药申报？</p> <p>答：《慢支固本颗粒改善新型冠状病毒感染（COVID-19）恢复期运动耐量的有效性和安全性研究》科研项目目前正在积极推进。根据预测，新冠疫情可能存在长期化趋势。目前，各合作单位已完成伦理委员会的审查，并启动项目。部分受试者已签署知情同意书入组。该项目的目的是评价慢支固本颗粒改善新型冠状病毒感染患者恢复期运动耐量、促进机体康复的有效性和安全性；为慢支固本颗粒治疗和改善新型冠状病毒感染提供可靠的证据支持。通过多中心、前瞻性临床研究 RCT 获得高水平的循证医学证据，向国家药审中心申请增加慢支固本颗粒治疗新型冠状病毒感染的适应症，并为申请纳入医保目录提供前提条件。</p> <p>6、公司第二大股东后续的减持规划？</p> <p>答：公司第二大股东和丰投资作为持股平台，系根据股东需求申请实施减持。多年来减持进度较慢，主要系股东减持需求、意愿不高所致。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023-6-21