

证券代码：300968

证券简称：格林精密

广东格林精密部件股份有限公司
2022 年度业绩说明会投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2022 年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2023 年 6 月 21 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：吴宝玉先生 董事、副总经理：金耀青先生 董事、董事会秘书：白国昌先生 财务负责人：赵佰谦先生 独立董事：董新义先生 保荐代表人：汤玮女士
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2023 年 6 月 21 日 15:00-17:00 在价值在线通过网络远程的方式举行 2022 年度业绩说明会，公司与投资者进行了互动交流和沟通，并就投资者关注的问题进行了回复。主要问题和回复如下：

公司董事长、总经理吴宝玉先生致辞

2022年，受俄乌冲突、欧美高通胀等因素影响，全球经济下行压力加大，消费电子产品需求疲软，公司经营管理面临新的挑战，公司将在深耕原有业务的基础上，积极开发新客户，拓展新的业务领域，以提高公司产品的服务覆盖范围，公司将重点布局新能源汽车、动力电池、医美健康、家用机器人、电子烟等行业的精密结构件市场，以响应“构建以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局”。截至目前公司新业务拓展已初见成效，部分产品在下半年可实现销售收入，也为公司今后的发展提供了更好的契机。

技术研发是公司创新和持续发展的源动力。公司是一家高新技术企业、国家知识产权优势企业、广东省知识产权示范企业和广东省创新型企业，设有广东省省级企业技术中心和广东省工程技术研究中心，具有较强的研发能力。2022年度，公司研发投入为12,342.63万元，占营业收入比例为7.87%，较2021年增加了0.23%，近三年研发投入年复合增长率为8.67%。截至2022年12月31日，公司累计持有的授权发明专利29项，实用新型专利178项，外观设计专利7项，计算机软件著作权20项，其中2022年新增22项专利，使得公司在市场竞争中继续保持技术优势。公司将继续完善技术创新体系，提升公司的技术创新和新业务产品的开发能力，拓宽新技术的应用领域。

近年来，贸易保护主义、逆全球化愈演愈烈，大国之间“负和博弈”引发全球政治经济消极互动，金融危机和通货膨胀等不确定因素持续发酵，全球经济下行压力加大。面对全球供应链重塑的机遇和挑战，公司管理层提出2023年的工作思路是：在变革和危机中，把握机遇求发展，稳字当头求进取，引领公司经营、管理朝高质量方向发展。

二、投资者互动交流

1. 我是公司上市时就持有本公司的股东,为什么本公司股价跌跌不休,一蹶不振呢? 请问公司决策层对提振公司股价什么大的举措?

答:投资者,您好!公司已披露2022年年报和2023年一季度报告,二级市场股价波动是由投资者根据相关情况进行投资决策的结果,其表现受国际形势、宏观经济政策、行业发展、资本市场环境等多种因素影响。受全球经济下行影响,消费电子产品需求疲软,公司经营稳健,公司将在深耕原有业务的基础上,积极开发新客户,拓展新的业务领域,以提高公司产品的覆盖范围,截至目前,公司在家用机器人、电子烟等板块的新业务布局已初见成效。公司将持续保持与投资者沟通,努力提升业绩,争取推动市值成长,感谢您对公司的关注。

2. 请问公司在发展过程中面临最大的困难是什么,如何解决? 公司在行业中有什么优势?

答:投资者,您好!受俄乌冲突、欧美高通胀等因素影响,全球经济下行压力加大,消费电子产品需求疲软,公司经营管理面临新的挑战。面对全球供应链重塑的机遇和挑战,公司管理层提出2023年的工作思路是:在变革和危机中,把握机遇求发展,稳字当头求进取,引领公司经营、管理朝高质量方向发展。公司优质的客户资源、强大的研发能力及技术储备等优势能使公司快速实现跨领域拓展。公司主要终端客户为北美的全球头部品牌商,具有一定的客户优势。为应对全球供应链重塑,公司主动布局“格林越南”业务,加大产品设计、模具开发、工艺开发、自动化生产线等投资力度,强化与老客户的粘度,降低全球供应链重塑对公司生产经营的影响。同时,为了更好地拓展国际业务,顺应国际客户的产业链布局,公司在加大格林越南投资力度的同时,积极开发新的国际客户,扩大公司产品的国际市场覆盖范围,形成新的业务增长点,持续保持

公司的盈利能力。公司将进一步深耕精密结构件功能化技术，增加公司产品研发、设计能力及制造工艺创新能力，使得公司“一揽子技术解决方案”所设计和制造的产品具有更多的非结构功能和更高的性价比，以提升公司产品的综合竞争力。未来，公司将凭借在精密结构件领域的技术优势，积极为其他行业带去新技术和新工艺，让新客户享受到公司“一揽子技术解决方案”制造出的“高性价比”产品，从而拓展公司业务领域，形成新的业务增长点，保持公司经营业绩和盈利水平的持续增长。感谢您对公司的关注！

3. 公司上市二年多，股价一路下跌成交低迷，投资者信心缺失，担心有退市风险，你们做为管理层认为格林精密是否具有投资价值？当前股价是否合理？

答:投资者，您好！二级市场股价波动是由投资者根据相关情况进行投资决策的结果，其表现受国际形势、宏观经济政策、行业发展、资本市场环境等多种因素影响。受全球经济下行影响，消费电子产品需求疲软，公司经营稳健，公司将在深耕原有业务的基础上，积极开发新客户，拓展新的业务领域，以提高公司产品的覆盖范围，截至目前，公司在家用机器人、电子烟等板块的新业务布局已初见成效。公司将持续保持与投资者沟通，努力提升业绩，争取推动市值成长，感谢您对公司的关注。

4. 公司前五大客户有谁？

答:投资者，您好！公司已在 2022 年年度报告中披露前五大客户情况，请查阅 2022 年度定期报告。感谢您对公司的关注。

5. 在智能家居领域公司如何布局？毛利率情况

答:投资者，您好！公司将把握 ChatGPT 等生成式 AI 技术给智能家居领域带来新的发展机遇，公司将加大在该领域的研发投入。感谢您对公司的关注。

6. 2023 年第一季度是什么原因造成亏损？

答:投资者，您好！受俄乌冲突、欧美高通胀等因素影响，全球经济下行压力加大，消费电子产品需求疲软，下游市场需求持续乏力，智能终端的出货量下降。受美元汇率及营业收入下降的影响，公司一季度呈现阶段性的亏损。针对外部严峻的市场环境，公司将持续以研发为导向，深化经营管理，优化运营安排，同时将积极开拓新客户、新产品，确保公司业务平稳健康发展。感谢您对公司的关注。

7. 请介绍一下公司所处行业的状况和公司目前的发展战略情况。

答:投资者，您好！公司的主要产品为智能终端精密结构件，主要应用于智能家居、智能手机、平板电脑、可穿戴设备等智能终端产品。近年来，贸易保护主义、逆全球化愈演愈烈，金融危机和通货膨胀等不确定因素持续发酵，全球经济下行压力加大，公司所处行业市场有所萎缩。未来公司将重点布局新能源汽车、动力电池、医美健康、家用机器人、电子烟等行业的精密结构件市场。部分医美健康产品、家用机器人产品已开始实现收入，公司已成为电子烟全球头部企业的合格供应商，在下半年可实现销售收入。感谢您对公司的关注。

8. 境外业务的主要生产模式是什么？未来会更注重哪块市场？

答:投资者，您好！公司实行“以单定产”的生产模式。公司将重点布局新能源汽车、动力电池、医美健康、家用机器人、电子烟等行业的精密结构件市场，以响应“构建以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局”。感谢您对公司的关注。

9. 2022 年研发投入同比增加 13%，未来的研发方向是什么？

答:投资者，您好！公司一直以多功能精密结构件产品为

研发方向，进一步深耕精密结构件功能化技术，增加公司产品研发、设计能力及制造工艺创新能力，使得公司“一揽子技术解决方案”所设计和制造的产品具有更多的非结构功能和更高的性价比，以提升公司产品的综合竞争力。公司研发的多功能精密结构件将重点支持在新能源汽车、动力电池、医美健康、家用机器人、电子烟等行业的布局。感谢您对公司的关注。

10. 请问没有视频解说吗？

答:投资者，您好！本次业绩说明会是以网上文字交流的形式进行互动，感谢您的关注。

11. 请问贵公司，目前公司的经营客户主要有哪些？

答:投资者，您好！公司凭借先进的技术和优质的产品与服务，与领先的国际国内知名品牌商及大型电子产品制造商建立了长期稳定的合作关系，成为众多国内外智能终端知名品牌的合格供应商，具有较强的客户资源优势。感谢您对公司的关注。

12. 您好，我想请问公司募集资金项目延期是受经济环境的影响？

答:投资者，您好！受国内外经济环境的持续影响，公司在实施项目的过程中相对谨慎，减缓了募集资金投资项目的实施进度。公司在实施募投项目过程中，根据实际情况不断优化设备选型与安装调试等工作，以提高募投项目整体质量和募集资金使用效率。感谢您对公司的关注！

13. 您好，我想请问近期美元汇率持续上涨对公司影响有多大？公司是否有对冲风险的措施呢？

答:投资者，您好！近年来，全球经济下滑的大环境下，市场存在诸多不确定性。美元加息可能引发汇率波动，公司境外收入占比较高，出口业务主要以美元结算。就汇率因素而言，美元升值短期内会对公司产生一定的积极影响。公司密切关注汇率走势，适时通过远期外汇合约等金融衍生工具锁定汇率成

本，规避汇率风险，以减少对公司业绩的影响。感谢您对公司的关注。

14. (1) 公司的成立时间、规模和业务范围是什么？

(2) 公司的主要产品或服务是什么，市场竞争情况如何？

(3) 公司的销售渠道和市场定位是怎样的？

(4) 公司的管理团队和核心员工的背景和资历如何？

(5) 公司的财务状况和盈利能力如何？

(6) 公司在行业内的声誉和品牌知名度如何？

(7) 公司的研发能力和创新能力如何？

(8) 公司的企业文化和价值观是怎样的？

(9) 公司的发展规划和战略方向是什么？

(10) 公司在社会责任方面有哪些举措和贡献？

答:投资者,您好!公司成立于2002年4月29日,于2016年6月27日以发起设立方式整体变更为股份有限公司。

公司的主要产品为智能终端精密结构件,主要应用于智能家居、智能手机、平板电脑、可穿戴设备等智能终端产品。近年来,贸易保护主义、逆全球化愈演愈烈,金融危机和通货膨胀等不确定因素持续发酵,全球经济下行压力加大,公司所处行业市场有所萎缩。未来公司将重点布局新能源汽车、动力电池、医美健康、家用机器人、电子烟等行业的精密结构件市场。

公司以注塑成型、金属成型、表面处理、结构件装配等制造技术为基础,以高精密模具、多功能且外观时尚的智能终端精密结构件产品为研发方向,以材料应用、新生产工艺、智能制造为研发核心。得益于公司长期以来的专注与深耕,使得公司技术研发、一揽子技术解决方案和制造能力、人才及管理等方面形成了综合优势,凭借先进的技术和优质的产品及服务,与领先的国际国内知名品牌商及大型电子产品制造商建立了长期稳定的合作关系。

面对全球供应链重塑的机遇和挑战,公司管理层将在变革

和危机中，把握机遇求发展，稳字当头求进取，引领公司经营、管理朝高质量方向发展。公司将继续本着“高技术、高品质、高效率、低成本”的企业经营理念，实现公司可持续发展。

公司管理团队和核心员工、财务状况和盈利能力、社会责任方面等详见 2022 年年度报告。感谢您对公司的关注。

15. 生产设备是外购还是自主研发？公司如何推动精益生产？

答:投资者，您好！公司生产设备主要以外购为主，公司拥有行业内各种高精密的生产、检测设备，同时公司也通过自主研发创新、与高校合作等模式进行专用设备开发、升级和改造，以满足公司柔性化生产需要。公司长期实行精益生产管理，积累了丰富的生产管理经验，形成了快速响应客户需求的柔性化生产管理能力，能够实现各种产品生产的快速切换，具有较强的快速生产交付能力。感谢您对公司的关注。

16. 目前，越南分厂对 2023 年的业绩是否产生贡献？

答:投资者，您好！越南工厂预计年内可实现销售收入。感谢您对公司的关注。

17. 请问一下消费电子整体行业的发展趋势如何？

答:投资者，您好！公司生产的主要产品为智能终端精密结构件和精密模具，精密模具是生产精密结构件的重要基础装备。公司生产的精密结构件主要用于智能家居、智能手机、平板电脑、可穿戴设备等智能终端各细分领域。尽管智能终端行业市场规模巨大，但近年来消费市场有所萎缩。公司正在积极拓展精密结构件新的应用领域，如在医美健康、家用机器人、电子烟等领域的应用。感谢您对公司的关注。

18. 能介绍下越南工厂的建设进度和投入使用情况吗，预计今年的营收情况？

答:投资者，您好！公司越南工厂建设已基本完成，具备模具制造与维修、注塑成型、塑胶 CNC、五金冲压、打磨、包

	<p>布、移印、淋涂、装配等生产工序。已通过 ISO9001、ISO14001、CSR smeta 4p 认证，截至目前已通过部分客户的审核，预计年内可实现销售收入。感谢您对公司的关注。</p> <p>19. 请问公司是否生产人形机器人相关零部件，或者有没有这方面的研发计划？谢谢！</p> <p>答:投资者，您好！公司生产的家用机器人精密结构件已实现销售收入。并积极参与客户新一代机器人（民用）的研发，具有一定的先发优势。感谢您对公司的关注。</p> <p>20. 是否有新能源汽车相关业务，客户有哪些？</p> <p>答:投资者，您好！相对消费电子产品来说，新能源汽车领域具有研发周期、生命周期较长的特点，公司已通过汽车行业的 IATF16949 审核，目前公司在研项目正在有序推进中。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 6 月 21 日