

证券代码：300599

证券简称：雄塑科技

编号：2023-003

广东雄塑科技集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称	东北证券 莫然 东北证券 徐言蹊
时间	2023年6月21日
地点	雄塑科技四楼会议室
上市公司接待 人员姓名	郑光铨 总经理 黎丹 副总经理兼董事会秘书
投资者关系 活动主要内容 介绍	<p>问 1：请介绍公司基本情况。</p> <p>答：公司自成立以来，持续深耕“环保、安全、卫生、高性能”塑料管道的研发、生产和销售领域，至今发展逾 20 年。</p> <p>公司目前主营业务产品涵盖聚氯乙烯（PVC）、聚乙烯（PE）、无规共聚聚丙烯（PPR）等系列管材管件，包括建筑用给排水管材管件、市政给排水（排污）管材管件、地下通信用塑料管材管件、高压电力电缆用护套管等众多系列，广泛应用于工业与民用建筑、市政工程、农村饮水安全、雨污分流、智能电网建设等领域。</p> <p>作为国内塑料管道行业内工艺技术先进、生产规模较大、产品规格齐全、品牌优势突出的领先企业，公司拥有广东佛山、广西南宁、河南新乡、江西宜春、海南海口、云南玉溪六大生产基地，年生产能力超 50 万吨。</p>

问 2：公司的销售模式及占比情况？

答：公司销售模式为“经销为主、直销为辅”，2022 年度公司营业收入经销与直销的占比约为 9:1。

问 3：公司在经销商的选择上有哪些要求？相关回款如何管理？

答：（1）在经销商的选择上，公司一般从以下几个维度综合考虑，包括市场推广、资源资质、团队建设、仓储物流及资金实力等方面。

（2）针对新进经销商，原则上是先款后货；针对原有经销商，综合情况给予一定授信额度，但原则上月结为主。

问 4：目前 PVC 原材料价格下跌，对毛利率影响如何？是否会开展 PVC 套期保值业务？

答：（1）目前原材料价格下跌对制造业企业成本压力有一定减缓，但市场竞争加剧、销售价格降低的情况下，对公司毛利率影响有限。

（2）目前形势下，公司暂无开展 PVC 套期保值业务的计划。

问 5：公司在市政领域的布局如何？

答：市政工程业务作为公司重点发展的业务领域之一，公司持续加大对市政管道业务投入。一方面，公司不断丰富完善市政管道品类，提升市政管道产品竞争力，目前已研发了包括 PE 给水管、PE 电信管、PE 实壁排水管、PE 波纹管、PE 中空壁缠绕管、PE 克拉管、PE 钢丝网骨架管等多种 PE 系列管道，产品可用于市政工程业务的多种应用场景；另一方面，公司积极引进相关人才，壮大市政直销队伍。当前公司市政管道业务稳步健康发展。

问 6：经济温和复苏态势下，市场竞争加剧，公司有何应对策略？

答：一方面公司将练好内功，实现产品升级、营销升级、人才升级等，做稳主业；另一方面，公司将根据战略规划积极寻找与产业链相关或新兴行业的投资机会，加速“第二增长曲线”的探索与布局，

	打通外生发展路径，寻求更为持久的增长动力。我们相信，雄塑科技凭借着自身规模优势、营销网络优势、品牌与服务优势等，将顺利实现“二次出发”。
附件清单 (如有)	无
日期	2023年6月21日