

# 徐州海伦哲专用车辆股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	浙江汇阳资产管理有限公司 寇建勋；杭州海新先瑞创业投资合伙企业（有限合伙） 涂伟；常州君翊投资管理有限公司 王瑞璞；北京宸硕投资有限公司 吴晶晶
时间	2023年6月28日 14:00-17:00
地点	公司会议室、厂区
上市公司接待人员姓名	董事兼副总经理 陈慧源；董事会秘书 张延波；证券专员 魏海如
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、调研人员参观公司厂区、生产线，向调研人员介绍公司的移动电源车、绝缘高空作业车、排水抢险车等产品</p> <p>二、向调研人员介绍公司概况、2022年营收利润情况、公司主要产品、核心竞争力、经营现状及经营目标。</p> <p>徐州海伦哲专用车辆股份有限公司成立于2005年，2011年成功于创业板上市（股票代码300201），现注册资本10.41亿，为国内高空作业车行业首家上市公司。2012年底成功并购上海格拉曼国际消防装备有限公司。目前主要从事包括高空作业车、电力应急保障车、军品及消防车等在内的特种车辆产品的研发、生产、销售和服务业务。</p> <p>2022年度在内外诸多压力的情况下，公司稳扎稳打，实现营业收入10.24亿元，利润总额8167万元，同比增长15.33%，保持稳健发展。2023年上半年预计归属于上市公司股东的净利润为6100万元-6500万元，同比增长超过50%，营业收入预计5.6-5.8亿元。</p> <p>公司聚焦军品及特种车辆等高端装备制造产业，奉行“以客户成功为己任”的经营理念，与多家客户建立了长期、稳定的合作关系，具备较强的客户资源优势，始终坚持“技术领先型的差异化”发展战</p>

略，通过了知识产权管理体系、研发管理体系贯标认证，已形成了一套前瞻、高效、快速、较为成熟的研发机制和完善的研发体系。

公司 2023 年经营目标为实现营业收入 17 亿元。2023 年公司将重视优化内部控制，提振市场信心；持续拓展应急市场，实现规模销售；全力拓展消防车和军品市场；高举高打，引进优秀技术人才，持续提升研发能力；持续开展产品质量提升工作。

未来，公司将致力于专用车辆行业，勇做行业的领跑者，在开放合作的基础上自主研发创造国内领先的专用车核心技术及产品；同时坚持实施“军品优先，军民融合”策略，拓展应急装备、移动储能等新业务领域，探索产业链向移动储能、新能源等新领域延伸；通过不断创新以及不屈不挠、奋发图强的拼搏精神，团结合作共赢，不断提高企业的盈利能力和竞争力。

### 三、公司与调研人员就以下问题进行了探讨：

#### 1、公司有机器人相关产品吗？公司机器人产业发展情况。

回答：海伦哲作为国内最早研制特种机器人的企业之一，早在 2006 年就与中国科学院自动化研究所开展关于机器人专利技术方面的合作，历经 17 年的技术创新积累，在特种车辆微型化、机器人化等方面拥有核心技术先发优势，并长期处于领先水平，智能监控指挥系统、智能作业保障系统、自动识别、自行走、防碰撞、一键式操作等智能系统在公司高空作业车、电力保障车辆等产品中广泛应用。公司近期研制的子母式排水抢险车，子车即为排水机器人，通过无线+有线遥控控制，全液压驱动，可深入隧道、涵洞、地下室、地铁等低矮区域作业，子车部分可整体潜入水下 2 米进行作业，具有排水流量大、操作便捷、安全可靠等优点。

除此之外，公司全资子公司上海格拉曼国际消防装备有限公司研制消防机器人，包含了防爆灭火侦察机器人、消防灭火排烟机器人、消防救援灭火机器人、消防灭火机器人等 9 款产品，集计算机技术、自动控制技术、传感器技术、网络与通讯技术、防爆技术为一体的先进技术，实现远程遥控、无线通讯、图像及声音识别、自主导航、自主定位等一系列功能，并具有防爆、防水、防尘、防热、防腐蚀等特

点，满足侦察、搜救、灭火、洗消、破拆等不同火灾现场的需求，替代人员进入事故现场侦察、搜救、灭火，最大限度地降低人民生命财产损失。格拉曼获评上海市“机器人标杆企业”。

未来，公司将依托自身在高端智能装备制造方面的技术优势、在特种机器人领域的核心技术及先发优势，集中资源优先发展特种机器人产业，加大、加快在 AI 领域相关产业布局，助推公司跨越式大发展。

## **2、公司银行贷款、资金紧张情况是否得到缓解？**

答：自 2022 年 12 月 9 日，公司完成董监事会改选后，公司治理趋于正常和稳定，极大地增强各家银行的信心，公司与多家银行签署银企合作协议。2023 年 4 月，公司成功摘星脱帽，更增加了公司以及上海格拉曼属地多家银行的信心。本年度公司合计已获批授信 2.4 亿元，另有多家银行进入撰写报告或申请上会阶段，本年预计经审批的综合授信额度合计超 5 亿元。母公司目前尚未有流动资金借款，销售回款一直良好。公司的资金紧张问题已得到解决。

## **3、关于公司追回部分业绩承诺补偿款项的情况说明。**

答：由于连硕科技在 2016-2019 年度的业绩承诺期间的各个年度均未完成相关的业绩承诺；根据相关的业绩承诺补偿协议及补充协议，业绩补偿义务人应当承担业绩补偿责任。为切实维护公司及全体股东利益，公司高度重视业绩补偿的追讨工作，已组织力量并聘请专业机构积极追讨。

目前，合计收到的业绩补偿款为 1079.93 万元，已计入本年度营业外收入，对公司 2023 年度业绩产生积极影响。

鉴于相关人员已涉嫌刑事犯罪，该案件司法机关正在办理，涉案赃款追缴工作正在进行中，因此，业绩承诺补偿后续追回金额尚存在重大不确定性；公司将持续关注案件办理情况并加大追讨力度，如有相关进展，公司将及时履行信息披露义务。

## **4、公司业务有无出口方面的考虑？**

答：公司的高空作业车、电源车等专用车辆在海外拥有广阔的市场空间。公司已经在谋求海外市场，并初有成效，3月底，公司在马来西亚首批电动高空作业车交车及培训完美落幕，该车凭借其安全、舒适、迅捷、环保的特点，获得用户好评。

下一步，公司将加大力度，积极建立与外贸公司的合作衔接，依托其资源、渠道，积极拓展海外市场。

#### **5、公司在高空作业车行业布局是什么？**

答：公司作为国内高空作业车行业首家上市公司，一直坚持“技术领先型的差异化”发展战略，贯彻“以客户成功为己任”的经营理念，是高空作业车、高空作业平台、电源车、配电车等国家标准或行业标准主导起草单位，在高空作业车轻量化、大高度、智能化方面始终引领行业发展，在中高端市场占据主要地位。

最近几年高空作业车市场快速增长，公司一方面专注中高端市场，专注高附加值产品，另一方面抓住租赁市场快速扩张机遇，尤其是9-28米蓝牌伸缩臂市场需求增长较快。公司聚焦优势持续开发新品、打造精品，已相继推出S24、S25、S28等蓝牌租赁车型适应市场需求。

#### **6、请介绍下公司与南京航空航天大学成立新型专用汽车联合工程技术中心。**

答：海伦哲公司作为“江苏省电力保障专用车辆工程技术研究中心”、“江苏省新型工程专用汽车工程中心”、“江苏省认定企业技术中心”，是国家专用车辆定点生产单位，是国家高新技术企业、国家知识产权示范企业，是全国升降平台标委会委员单位、全国汽车标委会专用汽车分技术委员会委员单位；南京航空航天大学是国家工业和信息化部直属的以理工类为主的综合性重点大学，是国家“双一流”、“211工程”、“985工程优势学科创新平台”重点建设高校。其能源与动力学院的车辆工程专业为国家一流专业建设点、江苏省品牌专业、江苏省重点学科和江苏省优势学科，主要依托和建有机械结构力学及控制国家重点实验室和江苏省车辆分布式驱动与智能线控

技术工程研究中心等多个国家级和省级重点科研平台。

双方合作成立“新型专用汽车联合工程技术中心”，深化产学研合作模式，可谓是强强联合。主要职能包括：强化专用汽车关键技术、共性技术的研究攻关以及信息技术、控制技术、现代制造技术的应用，并通过加强国内外技术交流与合作，开发具有自主知识产权的新型专用汽车产品；建立起能撑起专用汽车产业的研究、开发、推广服务体系和高水平人才队伍，建成国内一流的专用汽车科技创新平台。

### **7、公司开拓应急救援产业的情况。**

答：海伦哲高度重视应急救援工作，公司的应急发电车、旁路作业车等产品已成熟应用于多起紧急事件及预防大面积停电的保供电作业场景中，先后多次参与各类应急救援，其中就有不少的防汛应急救援任务，积累了丰富的经验。

我国应急救援行业发展空间广阔，海伦哲依托自身在高端智能装备制造方面的技术积淀，持续向应急救援产业开拓布局。目前，已新研制生产出两款大流量排水抢险车和一款应急照明车，排水抢险车包括泵式及子母式，整车排水流量均可达 4000m<sup>3</sup>/h，其中子母式排水抢险车的子车，为全液压驱动，通过无线+有线遥控控制，可深入隧道、涵洞、地下室、地铁等低矮区域作业。

下一步，公司将深化应急专用车辆的布局，逐步开展包括预测预警车、通讯指挥车、救援处置车以及后勤保障车在内的各类型应急车辆的研发，同时加强应急装备多场景综合应用、救援机器人多工况适应性等关键技术的研究，为行业发展贡献力量。

### **8、公司治理及经营情况如何？**

答：公司致力于专用设备制造，深耕高空作业车、电力保障车、消防救援装备、军用专用车等细分领域，坚持技术领先型的差异化发展战略，充分发挥现有市场优势的基础，发力租赁行业，恢复、提高产品市场占有率。自去年 12 月公司董监事会改组以来，在新任管理团队带领下，公司生产经营稳定，产品订单饱满，新产品、新业务布局顺利启动，银行恢复对公司授信支持，公司呈现出欣欣向荣的良好

	<p>局面。</p> <p>公司 2023 年上半年预计归属于上市公司股东的净利润为 6100 万元-6500 万元，同比增长超过 50%，营业收入预计 5.6-5.8 亿元，2023 年营业收入的目标为 17 亿元。以上业绩为预测数据，请投资者注意投资风险，理性投资。</p> <p><b>9、公司在 AI 方面的布局。</b></p> <p>答：公司将依托自身在高端智能装备制造方面的技术优势、在特种机器人领域的核心技术及先发优势，集中资源优先发展特种机器人产业，加大、加快在 AI 领域相关产业布局，一方面加快推进智改数转、智能制造应用，通过关键工序柔性生产智能化改造来提升效率；一方面在特种机器人产品的基础上，通过算法学习，运用人工智能技术，实现特种机器人自主操作，更智能、更安全、更规范。</p> <p><b>10、公司在智能制造发面的投入。</b></p> <p>答：公司正加快智能制造应用，提升生产效率。特种车辆的生产具有多品种、中小批量、定制性强的特点，对此公司形成了“以研发创新为基础、以差异化设计定制为核心、以柔性制造为支撑、以精细化服务为保障”的独特经营模式，加快推进智改数转，通过关键工序柔性生产智能化改造来提升效率。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023 年 6 月 28 日