

证券代码：301378

证券简称：通达海

## 南京通达海科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2023-014

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	招商证券 刘玉萍 招商证券 周翔宇 平安证券 闫磊
时间	2023年7月11日
地点	现场调研
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 张思必
投资者关系活动主要内容介绍	<p>具体交流情况如下：</p> <p>1. 公司目前在法院人工智能方面应用进展情况？未来公司在大语音模型方面有些什么样的计划安排？未来应用大模型会不会降低人员成本？</p> <p>答：法院在人工智能方面应用得比较早，2016年最高人民法院就发文要求各地法院推进电子卷宗随案同步生成及深度应用。通达海也一直在应用自然语言理解、法律知识图谱等人工智能技术助力法院提高办案质量效率、加强司法管理等，也在法院实践中有了比较好的应用。</p> <p>大语言模型在准确率、自我学习能力等方面优势明显，公司也组建了专门的法律团队和技术团队推进大模型在法院领域的应用，与阿里等企业开展技术合作，基于用户实际业务需求、提供更好的</p>

使用体验等方面开展一些场景应用研究。当然，大模型更多是通用型的，还需要结合垂直行业数据进行训练和优化。

公司目前推进大模型研究更多是从法院用户实际业务需求、给用户提供更好使用体验角度等方面考虑的，当然，也不排除随着行业模型研究和应用的逐步加深，客观上带来相关人员需求增长放缓的可能性。

**2. 公司审判执行基础平台市占率比较高，公司前几年收入增长平均下来也比较快，增长来源于什么？是更换其他公司系统扩大地域覆盖范围吗？后续法院领域业务如何增长？类似执行基础平台已经占有 78% 的市场，后续还能带来增量收入吗？**

**答：**从近几年情况看，公司收入增长一方面是法院内各类子系统、新应用的推广，另一方面是周边系统的增加。虽然公司审判执行基础平台占有率比较高了，提升有一定难度，另外基础平台本身直接带来的收入也有限，但是公司的各类子系统、周边系统一直在增加。基于法院与相关部门、行业的业务协同，近些年出现了许多新的应用和需求，比如用于法院和监狱之间业务协同的减刑假释系统、用于法院和邮政部门业务协同的集约化送达系统、与银行之间的产品更多一些，包括诉讼费执行款管理系统、破产管理系统、小额金融纠纷一体化办案系统等。

从公司历史上看，通达海覆盖的地域其实一直在增加，早先公司审判类产品先是应用在南京市，后来一步步走出南京、走出江苏，增加了安徽、浙江等用户，之后再一步步走出华东，进入四川、云南、湖北、辽宁等等。执行类产品也是一步步覆盖到全国 24 个省、自治区的，即便是近几年，公司审判类子产品覆盖地域也在增加，当然速度可能没那么快，但是覆盖的范围一直在持续增加。

**3. 2022 年末公司收入有没有受到影响？法院信息化有没有大小年的现象？**

**答：**公司业务收入确认、回款以及合同签署，都存在季节性特征，比较集中于下半年尤其是四季度。2022 年末，对公司收入、合

同签署都有影响。

从过去的情况看，法院信息化一般都是按照国家或者行业信息化规划持续推进，个别年份可能受宏观经济、财政状况影响有些波动，或者建设重点有侧重，但是总的趋势是平稳增长。

#### **4. 公司未来规划是什么？**

**答：**法院是公司核心业务，在法院领域，公司重点是做深做透，围绕提高法院办案质效、强化司法管理、便利诉讼服务、辅助司法决策等，利用包括大数据、人工智能甚至大语言模型等新一代技术提高法院各个环节的智能化应用水平，拓展法院应用。法院以外，公司将依托法院与相关政法部门、银行邮政等行业的业务协同，继续扩大在银行、邮政以及其他政法、纪检领域的应用。同时公司，也一直在尝试为律所、社会公众提供法律服务，但是目前还没有落地的应用。

#### **5. 从 2022 年和今年一季度看，公司毛利率都有下降，会是一个长期趋势吗？**

**答：**公司业务中，服务类收入中主要是驻场服务，通常收入和驻场人员相关，这部分业务毛利率相对较低；软件产品销售，也就是项目类收入相对毛利率较高。2022 年末收入受到影响，受到影响的收入主要是项目类，不能验收确认。而服务类收入相对平稳，这样总收入中服务类收入占比就相对提高了，所以稍稍拉低了综合毛利率。今年一季度也是类似情况，公司业务通常一季度、上半年确认收入少，主要集中在下半年，服务类收入确认都比较平稳，这样一季度、上半年收入中服务类收入占比相对较高，因而毛利率通常会低一些。

#### **6. 企业类毛利率为什么更高？**

**答：**公司业务分类中企业类收入，主要是各地集成商中标法院项目后向公司采购公司的自主软件产品，往往不含第三方产品或者很少的第三方产品，所以毛利率高于直接销售到法院的项目。企业类中，包含了邮政部门的收入，2022 年大约是 2600 万元，因为现

	在总额不大，就没有单独列出来，减掉这部分收入，剩余的基本上最终用户还是法院。
本次活动是否涉及应披露重大信息	本次投资者关系活动中没有发生未公开重大信息的泄密。
附件清单	无