

证券代码：300044

证券简称：赛为智能

2023年07月10日投资者关系活动记录表

编号：2023—003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	调研机构：中国银河证券股份有限公司，机构合作经理及行业分析师，共3人	
时间	2023年07月10日下午15:00-16:00	
地点	深圳市龙岗区南湾街道下李朗社区联李东路8号赛为大楼15楼会议室	
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：眭小红 财务总监：石井艳 证券事务代表：吴金铮	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次调研活动的主要内容如下：</p> <p>1、介绍公司的发展历程和产品布局</p> <p>公司董事会秘书眭小红女士向来访者介绍了公司目前经营情况、主要产品及核心技术等，与近期（2023年7月3日）接受调研所介绍内容一致。</p> <p>2、公司在轨道交通业务订单的主要构成</p> <p>公司轨道交通业务主要分为三种订单：</p> <p>（1）地铁建设类项目订单：与建设当地的地铁责任单位直接签署，是订单的主要来源；</p>	

(2) 地铁车载设备订单：没有地域限制，按需采购定制；

(3) 地铁运维订单：主要在地铁项目建成后产生，由地铁单位下属运营公司发包，公司投标获取订单。

3、今年（2023 年）的城市轨道交通建设市场需求较往年是否有变化？

根据地域的不同，轨道交通市场会有动态的变化。区域市场通过城市集群效应（如长三角、粤港澳）带来的城际轨道交通的需求进一步增加，也会带动轨道交通的发展，市场周期依然处于上升阶段。

4、公司今年在业绩上的总体规划

公司受前期非标事项影响较大，截至 2023 年一季度，公司的经营业绩还处于亏损状态。所以今年公司的主要努力目标是高效运营，争取扭亏。

5、公司的巡检机器人产品，有没有量产型、标准化产品？

公司的巡检机器人种类分为挂轨型和自走型，挂轨型目前主要有两种外观设计，自走型则有三种。目前公司销售的巡检机器人，其外形上基本都在这五种之中，但是内嵌的功能模块会有根据客户实际需求的定制。

6、目前哪些行业对公司巡检机器人产品的需求比较旺盛？

公司的巡检机器人产品进入钢铁冶炼行业的时间比较早，对冶炼等特殊环境下的市场需求的挖掘也比较充分。所以相比其他行业，来自于钢铁冶炼行业的订单比较多些，但是还未获得爆发式增长，订单增长较平稳。

7、公司巡检机器人的订单交付周期大致多久？

交付周期大概在一个半月至两个月左右。

8、公司客户有没有存在“压账期”，拖延支付的情况？

在目前的市场环境及竞争压力下，公司很难保证所有客户完全按时履约支付款项。公司已经尽量协调上下游关系，尽量避免出现垫资的情况。

9、公司研发团队目前的人员配置情况

公司为保障项目的高效执行，在深圳、合肥两地均部署了研发团队。考虑到成本因素，研发主要的人员配置在合肥。

10、公司的 AI 算法优势在哪些方面？

赛为智能拥有图像算法团队，具备自主图像算法开发能力，所有机器人都具备前端边缘计算能力，支持一图多点同识、全图点位批量识别，平均每个点的识别时间短，巡检所需时间远低于行业其他产品。另有自研低照度识别算法，较差环境也可以精准识别。

	<p>11、 公司的游戏业务动向</p> <p>公司运营游戏业务的模式主要偏重研发，有些游戏的运营采取了外包。目前公司已有获得版号准备上线的游戏，在调试中。</p> <p>12、 公司未来的融资安排</p> <p>公司的融资需求主要还是在银行和政府的相关渠道，对融资成本有严格的把控。现阶段公司暂无股权融资的计划。</p> <p>13、 公司的无人机业务主要订单来自哪里</p> <p>公司的无人机订单主要来自于政企机关、消防、部队等，目前还有从无人机产品中衍生的无人机培训等相关业务。</p> <p>接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023年07月10日