证券代码: 300404

证券简称: 博济医药

博济医药科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

	■特定对象调研 □分析师会议
投资者关系活动类别	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他(投资者电话交流会)
参与单位名称 及人员姓名	广州私募基金协会、国海证券、广新基金、南粤基金、言行基金、
	科乐投资、广东把脉、瑞民投资、点亮投资、雪球投资、盈拓投资、
	众邦基金、复泉基金、科乐基金、睿择投资、龙智投资等。
时间	2023年7月11日(星期二)
地点	广州
上市公司接待	到 4 2 2 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3
人员姓名	副总经理、董事会秘书: 韦芳群
	1、管理层介绍公司经营情况
	1、管理层介绍公司经营情况 2、交流互动环节:
	2、交流互动环节:
	2、交流互动环节: 问题 1:请问公司上一年订单快速增长的原因是什么?
投资者关系活	2、交流互动环节: 问题 1:请问公司上一年订单快速增长的原因是什么? 答:主要有几个方面的因素:公司完成区域化商务布局,从仅
投资者关系活动主要内容	2、交流互动环节: 问题 1:请问公司上一年订单快速增长的原因是什么? 答:主要有几个方面的因素:公司完成区域化商务布局,从仅有广州总部商务中心拓展到全国五大区域6个小组,在全国范围内
	2、交流互动环节: 问题 1:请问公司上一年订单快速增长的原因是什么? 答:主要有几个方面的因素:公司完成区域化商务布局,从仅有广州总部商务中心拓展到全国五大区域6个小组,在全国范围内进行潜在客户的深耕细作;随着公司业务订单的增加,技术支持团
	2、交流互动环节: 问题 1:请问公司上一年订单快速增长的原因是什么? 答:主要有几个方面的因素:公司完成区域化商务布局,从仅有广州总部商务中心拓展到全国五大区域6个小组,在全国范围内进行潜在客户的深耕细作;随着公司业务订单的增加,技术支持团队和运营团队逐步引进并且配备到位;中药板块去年开始独立运营
	2、交流互动环节: 问题 1: 请问公司上一年订单快速增长的原因是什么? 答: 主要有几个方面的因素: 公司完成区域化商务布局, 从仅有广州总部商务中心拓展到全国五大区域6个小组, 在全国范围内进行潜在客户的深耕细作; 随着公司业务订单的增加, 技术支持团队和运营团队逐步引进并且配备到位; 中药板块去年开始独立运营并计划大力发展; 近几年通过临床试验帮助客户获得证书的项目越
	2、交流互动环节: 问题 1:请问公司上一年订单快速增长的原因是什么? 答:主要有几个方面的因素:公司完成区域化商务布局,从仅有广州总部商务中心拓展到全国五大区域6个小组,在全国范围内进行潜在客户的深耕细作;随着公司业务订单的增加,技术支持团队和运营团队逐步引进并且配备到位;中药板块去年开始独立运营并计划大力发展;近几年通过临床试验帮助客户获得证书的项目越来越多,客户的认可度不断提升。



以及机器设备折旧增加,导致毛利率下降。

问题 3: 请问目前公司的中药 CRO 收入的占比是多少?

答:目前公司中药研发服务收入在营收中占比约10%-20%。

问题 4:请问公司会因客户方现金流压力的原因导致在手订单无法实施吗?

答:公司主要客户是国内中大型的医药企业,具有稳定业务收入及现金流,具有较强的履约能力。其次,公司以临床试验服务为主,药物研发完成临床前研究,进入临床试验阶段后,客户推进的意愿会相对较高,因此,因资金问题暂停项目的情况相对较少。

问题 5:请问目前市场上有临床试验资质的医院或机构数量多吗? 能否满足市场上临床试验的需求?

答:目前国内临床试验机构有 1300 多家,能够满足临床试验的需求。

问题 6:请问公司 2023 年向特定对象发行股票,董事长是基于 什么原因认购?

答:主要还是基于对公司未来长期发展的信心。公司希望通过本次发行,补充公司流动资金,用于公司人才引进和自研项目投入。

问题 7:作为一家知识密集型企业,请问公司在人才队伍建设方面有什么好的方法?

答:医药研发公司是人才密集型企业,公司非常重视人才队伍建设。我们通过股权激励、内部的奖励制度及竞争机制,持续培养人才,稳定核心团队。除此以外,公司的企业理念、文化、行业影响力、市场认可度,员工的归属感等都是留住人才的关键因素。

问题 8:请问公司是否考虑未来将自研药物投入市场进行销售从而获得收益?

答:目前公司有 40 余个处在不同研发阶段的自研项目。公司的研发策略主要根据市场需求,同时结合我们的 CDMO 产能情况。自研项目在获得一定技术成果或临床批件后会对外转让,目前公司有部分权益分成项目,但还未达到获批上市销售阶段,未来公司自



研项目在转让时也会考虑保留部分权益,享受后续药品上市销售后带来的收益。

问题 9:请问公司有承接国外研究服务的计划吗?

答:目前公司业务以国内客户为主,主要收入均来自境内。公司也希望未来能够承接国内外客户订单、在海外开展临床试验业务以及接受国外客户的委托在国内开展临床试验业务,逐步开拓国外市场。

问题 10:请问公司今年一季度新增合同较上年同期有所减少的原因是?

答:公司今年一季度新增合同金额约 1.69 亿元,较上年同期有 所减少,主要是部分在谈项目的进度有所放缓。

问题 11: 请问公司计划如何将 AI 应用到业务中?

答:公司计划利用人工智能(AI)在临床试验领域展开战略合作,共同探索利用 AI 技术解决临床阶段影响药物研发效率和成本的瓶颈问题。

问题 12: 请问公司的临床试验业务在市场地位如何?

答: 博济医药是国内为数不多的可以提供新药研发"一站式" 全流程 CRO+CDMO 服务的公司。临床业务一直是公司最主要也是 最有竞争优势的业务,公司有丰富的经验和技术人员团队,也有丰 富的客户资源、医院资源等,尤其在抗感染、肝病、消化和肿瘤病 的研究领域。

问题 13:请问公司未来中药、化药和生物药订单增长情况如何?

答:公司 2023 年的新增订单仍希望保持约 50%的增速,预计中药订单的增速会更快,但化药和生物药仍是占比最大的部分。

附件清单 (如有)

无