

证券代码：300962

证券简称：中金辐照

中金辐照股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023006

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 安信证券（马帅、李奔）、安信基金（曾博文）、山西证券（陈峻）、清淙投资（于海恒） |
| 时间 | 2023年7月27日 下午14:00—15:00 |
| 地点 | 中金辐照会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 副总经理于梅女士、董事会秘书杨先刚先生、证券事务代表曹婷女士 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1. 辐照业务下游的应用领域包括哪些，各个垂直领域目前的应用情况、空间和未来的成长性如何（如医疗保健，食品，药品等）？哪些细分领域更具成长潜力和拓展性？</p> <p>答：公司辐照技术服务业务的下游主要包括医疗保健品、食品、药品、日用品、包装材料以及高分子材料等领域，这些领域均有较好的成长性，其中，在医疗保健品和药品行业方面，公司辐照灭菌服务覆盖的产品包括血液透析器、医用敷料、中药材等，随着医学科学技术的发展以及公众健康意识的提高，人们对医疗保健产品和药品的需求将会进一步上升；在食品行业方面，公司辐照灭菌服务覆盖的产品包括冷冻食品、休闲食品、宠物食品等，随着我国居民消费水平的提高，食品制造业得到快速发展，大众对食品安全的认知水平也在不断提高，食品辐照业务也会有较好的发展机遇。综合来看，公司辐照技术所服务的医疗、药品、食品等领域行业规模较大，成长潜力和拓展性也较好。</p> |

2. EB 加速器辐照站面对的下游客户主要有哪些？未来是否会考虑切入新的领域，如家具、医疗器械、半导体领域等等？EB 电子束辐照与钴源辐照之间是怎样的关系，是否存在替代？

答：公司新建电子加速器辐照技术服务业务的下游主要包括医疗保健品、食品、药品、日用品、包装材料以及高分子材料等行业。公司一直在积极推广辐照新技术应用和加强辐照应用新领域、新产品、新工艺的市场开发和技术攻关，不断丰富和拓展辐照技术应用领域和应用产品。

钴-60 辐照和电子加速器辐照分别采用 γ 射线、电子束进行辐照，各具优势。钴-60 辐照具有射线穿透性强、应用广、低碳环保节能等显著优势，电子加速器辐照具有效率高、射线可开关控制等优势。两种辐照技术手段能形成较好的优势互补，我们认为完全互相替代的可能性甚小。

3. 钴 60 如何保存？辐照业务对钴源的消耗情况是怎样的，以及对应的财务处理是怎样的？

答：公司钴源安装在辐照室的钴源架上，平时在检修或安装调试时，将钴源架下降至贮源井里，工作时，将其上升至工作状态。钴-60 的半衰期为 5.27 年。公司将钴源作为固定资产，并遵循钴-60 自然衰减的属性对其采用衰减折旧的方式摊销其成本，折旧期限为 20 年，不计残值，20 年后将钴源退役处置。

4. 公司目前辐照站产能情况？后续的产能计划？

答：公司目前的产能可以有效满足市场需求，保证全天候不间断运营。后续公司将按照总体发展战略，采用内生发展和外延拓展并重的方式加快公司发展步伐，一方面在新的区域通过新建网点或并购的方式进一步优化布局；另一方面在现有区域通过新建网点以及在现有网点增加新装置或拓展技术服务

手段等方式来提升产能。

5. 公司销售模式和销售定价机制？是否会按照不同产品、不同细分领域有不同的定价方法，单位收费区间？

答：公司的销售模式为直销。公司的销售定价机制是按照辐照的产品所需消耗的公司资源，结合经济发展形势、行业趋势、行业竞争状况、行业生产能力状况，分析成本构成，参考产品历史价格和竞争对手同类产品价格，进行全面综合分析并报价。因不同产品其类别数量、能量利用率、工艺控制要求、剂量设置等有所不同，其定价也会不同。不同区域的不同产品，乃至同一样产品，收费会存在差异，其单位收费区间也不尽相同。

6. 公司当前主要网点数量、分布和经营情况，网点单点建设周期，盈亏平衡点以及新网点达到盈亏平衡所需的时间和节奏？

答：公司的经营网点主要位于长江经济带、粤港澳大湾区、成渝经济圈、环渤海等经济发达地区和港口重镇，客户资源相对丰富，公司在上述区域拥有 10 座大型伽玛辐照装置、5 套加速器装置(含 3 套在建)，现为我国辐照技术服务行业钴源活度最高、网点布局最完善、覆盖面最广的领军企业之一。公司经营网点目前经营情况一切正常。

公司辐照技术服务项目从决定投资到投产约一年半左右，消毒供应中心约一年左右。因不同区域、不同投资额，项目盈亏平衡点均有所不同，根据公司过往的投资情况，有的项目当年投产当年盈利，有的项目达到盈亏平衡点所需时间在二至四年不等。

7. 对比传统灭菌，辐照灭菌的市场空间及渗透率情况？辐

照灭菌的优劣势是什么？未来是否有替代的技术手段？下游消毒灭菌需求的驱动因素？

答：与传统的灭菌方式如环氧乙烷、高温蒸汽等方式对比，伽马辐照灭菌技术具有杀菌谱广、穿透性强、灭菌彻底、无污染、无残留、冷处理、节能环保、工艺先进等鲜明特点，同时其对安全管理的要求相对较高。公司目前尚未发现完全具备上述一些明显优势的灭菌方法或手段能替代公司辐照技术。

辐照行业属于民用非动力核技术应用领域，为国家战略性新兴产业，是国家鼓励类发展产业，具有良好的发展前景。目前公司辐照技术主要服务于医疗、食品、药品等领域，我们认为，国家对人民生活水平提高的日益重视、人民对美好生活向往的日益期盼、人民对生活品质提升的日益追求，会成为医疗、药品、食品等民生产业发展的强大推动力，也会给这些产业带来广阔的发展空间，同时将给辐照市场带来新的需求与增长，辐照灭菌的渗透率也会得到进一步提升。

8. 行业门槛和竞争格局是怎样的？公司有哪些竞争对手？公司的竞争优势？

答：公司所提供的辐照技术服务属于民用非动力核技术应用领域，对相关进入者有一定的要求，如在项目设计、施工等都有相关资质要求；在生产运营前，还要通过国家有关单位严格的评审，并取得生态环境部门颁发的辐射安全许可证（其中，钴-60 装置需要国家生态环境部颁发）后方可生产运营；在日常生产运营过程中，安全管理、质量管理等都较为严格，还要定期不定期接受国内外相关机构的评审和客户的监督检查。

公司所从事的业务处于充分市场竞争领域，面临的竞争同行可以从两个方面看：从全国来看，有中国同辐等辐照技术应用企业；从区域来看，有鸿仪四方等区域性辐照技术应用企业。公司通过数十年的精心耕耘和潜心经营，在核心技术、经营管

理、企业规模、服务客户、经营模式等方面已形成了较为明显的竞争优势。

9. 近年来毛利率提升、费用率下降的主要原因？钴源的供给和成本未来能否下降，以及是否会带来折旧摊销成本的进一步下降？

答：近年来，公司毛利率呈现稳步上升趋势的主要原因是：公司持续加强市场开拓，拓宽服务领域，提高营销质量，带来收入较好增长；同时持续加强基础管理，提升运营效率，做好全过程成本管控、精细化管理等工作，成本得到较好的控制。费用率下降的主要原因是公司收入规模不断增大，且其增长幅度大于期间费用的增长幅度。

总的来说，钴源的供给能满足公司生产经营需要，近两年钴源采购价格日渐趋稳。钴源当年的折旧摊销一方面受当年的采购量和价格的影响，另一方面受以前保有钴源的影响，难以单纯从当年的钴源采购价格来判断全年钴源折旧摊销成本上升或下降。

10. 控股股东中国黄金集团对公司的经营支持措施主要有哪些？

答：公司在经营上具有完全自主的独立性，作为控股股东中国黄金集团旗下的七大业务板块之一，公司凭借着中国黄金集团这一央企背景，潜心经营，获得了良好的市场信誉度和口碑。中国黄金集团也在体制机制、法人治理、创新发展等方面给予公司大力支持，以将中金辐照打造成为管理科学、技术领先、服务一流、客户信赖的健康服务连锁企业。

11. 公司的核心团队背景，团队激励机制是怎样的？

答：公司的核心团队汇集了技术研发、市场营销、生产、

| | |
|--------|---|
| | <p>财务管理等各方面的人才，从业时间长，管理水平高，拥有多项科研成果和发明专利，在辐照技术研发、生产运行、管理等领域拥有丰富的经验。</p> <p>公司依据国家三部委文件有关精神，制定了《中金辐照股份有限公司股权出售激励方案》，对核心业务骨干（包含管理人员、技术人员、市场人员、生产骨干等）实施了股权出售激励。公司还分别针对市场销售人员、技术人员、管理人员制定了《市场开发和维护激励方案》《科技创新奖励办法》《科技成果转化及收益分配制度》《绩效考核方案》等一系列考核办法和方案，以进一步提高其积极性、主动性和创造性。</p> <p>12. 公司开拓新网点和下一步建设计划的预期？</p> <p>答：下一步，公司将继续按照既定战略发展思想和发展路径，不断优化投资布局，进一步加快发展步伐，如有具体的项目投资，公司会严格按照要求履行相关决策程序并按监管要求及时进行披露。</p> |
| 附件（清单） | 无 |
| 日期 | 2023年7月27日 |