

# 徐州海伦哲专用车辆股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）		
调研单位名称	<table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 50%; border: none;">长江证券 中信证券 国盛证券 湘财证券 富兰克林华美证券 苏州几何私募 深圳市乾圆资本 上海勤学堂投资 上海康祺资管 上海侏罗纪资管 上海星通创业投资管理中心 中道投资</td> <td style="width: 50%; border: none;">中泰证券 德邦证券 国泰君安 西部证券 国金证券 上海金景投资 上海宁泉资产 吉石资本 国力民生科技 上海慧琛私募 上海乾信投资 海南格拉卡私募</td> </tr> </table>	长江证券 中信证券 国盛证券 湘财证券 富兰克林华美证券 苏州几何私募 深圳市乾圆资本 上海勤学堂投资 上海康祺资管 上海侏罗纪资管 上海星通创业投资管理中心 中道投资	中泰证券 德邦证券 国泰君安 西部证券 国金证券 上海金景投资 上海宁泉资产 吉石资本 国力民生科技 上海慧琛私募 上海乾信投资 海南格拉卡私募
长江证券 中信证券 国盛证券 湘财证券 富兰克林华美证券 苏州几何私募 深圳市乾圆资本 上海勤学堂投资 上海康祺资管 上海侏罗纪资管 上海星通创业投资管理中心 中道投资	中泰证券 德邦证券 国泰君安 西部证券 国金证券 上海金景投资 上海宁泉资产 吉石资本 国力民生科技 上海慧琛私募 上海乾信投资 海南格拉卡私募		
时间	2023年7月27日 15:00-17:30		
地点	子公司上海格拉曼国际消防装备有限公司会议室、厂区		
上市公司接待人员	格拉曼董事长张秀伟；董事兼副总经理陈慧源； 董事会秘书张延波；证券专员魏海如		
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、参观上海格拉曼厂区，了解格拉曼的产品、经营现状。</p> <p>介绍：</p> <p>上海格拉曼国际消防装备有限公司是国家认定的定点研发生产和销售消防车等特种车辆企业，拥有百年历史，是我国消防车行业的骨干企业，产品类别齐全，产品覆盖罐式类、特种类、举高类和消防机器人四大类，其中干粉泡沫联用消防车、化学救援和化学洗消消防车是在防化车辆技术基础上研制而来，具有领先的市场竞争力；消防机器人是根据行业市场发展趋势而研制的，也是公司为产品结构优化调整作为重点拳头产品开发的战略部署，具有国内领先水平，其中化学救援和化学洗消消防车处于行业领先地位。另外，格拉曼研制成功多品种系列化的城市</p>		

主战消防车、远程供水车、液氮泡沫消防车等，其中：系列城市主战消防车引进了全球先进的“一七”压缩空气泡沫灭火系统。液氮泡沫消防车填补国内空白，为国内首创。

2022 年格拉曼实现销售收入 2.74 亿元，主要是受到供应链艰难恢复、资金紧张等多种因素的影响所致，2023 年上半年营业收入同比增长超过 100%。

## 二、调研人员参观格拉曼的展厅，了解格拉曼的发展历程、奖项荣誉。

### 介绍：

格拉曼前身成立于 1918 年，这里诞生了中国消防历史上的多项第一，至今已拥有百年历史。海伦哲于 2012 年收购格拉曼，至今已逾十年，格拉曼也飞速成长，从原来年收入 1 亿元左右到 2020 年最高 10 亿余元，成为海伦哲重要的收入和利润增长板块。

近几年，格拉曼先后被评为“上海市高新技术企业”、“上海市科技小巨人企业”、上海市“专精特新”企业、“上海市名牌产品”、“上海市企业技术中心”、上海市“机器人标杆企业”、工信部首批“专精特新”科技小巨人企业等，先后获得国家科技进步二等奖 1 项和上海市松江区科技进步一等/二等奖等奖项。

## 三、向调研人员介绍公司概况、公司主要产品、核心竞争力、经营现状及经营目标。

徐州海伦哲专用车辆股份有限公司成立于 2005 年，2011 年成功于创业板上市（股票代码 300201），现注册资本 10.41 亿元。

2022 年度在内外诸多压力的情况下，公司稳扎稳打，实现营业收入 10.24 亿元，利润总额 8167 万元，同比增长 15.33%，保持稳健发展。2023 年上半年预计归属于上市公司股东的净利润为 6100 万元-6500 万元，同比增长超过 50%，营业收入预计 5.6-5.8 亿元。

公司聚焦高端装备制造产业，奉行“以客户成功为己任”的经营理念，与多家客户建立了长期、稳定的合作关系，具备较强的客户资源优势，始终坚持“技术领先型的差异化”发展战略，通过了知识产权管理体系、研发管理体系贯标认证，已形成了一套前瞻、高效、快速、较为

成熟的研发机制和完善的研发体系。

公司 2023 年经营目标为实现营业收入 17 亿元。2023 年公司将重视优化内部控制，提振市场信心；持续拓展应急市场，实现规模销售；全力拓展市场；高举高打，引进优秀技术人才，持续提升研发能力；持续开展产品质量提升工作。

未来，公司将致力于专用车辆行业，依托自身在高端智能装备制造方面的技术优势、在特种机器人领域的核心技术及先发优势，集中资源优先发展特种机器人产业；同时积极拓展应急装备、移动储能等新业务领域，不断提高企业的盈利能力和竞争力。

#### **四、公司与调研人员就以下问题进行了探讨：**

**1、2023 年上半年格拉曼营业收入实现高增长的原因，及公司 2023 年的业绩目标。**

**回答：**

格拉曼 2022 年上半年受多方面因素影响，营业收入下滑严重：上半年因供应链紧张，生产经营、复工复产受到影响；股东纠纷导致融资困难，生产资金较为紧张；部分订单延后及招标推迟，导致收入大幅减少。

自 2022 年 12 月公司董监事会改组以来，在新任管理团队带领下，公司生产经营稳定，产品订单饱满，新产品、新业务布局顺利启动，退市危机彻底解决，银行恢复对公司授信支持，公司包括格拉曼在内均呈现出欣欣向荣的良好局面。格拉曼新签订单稳步增长，在手订单充足，截至 2023 年 4 月包括已中标待签单在内已超过 6 亿元。

2023 年上半年，随着供应链恢复、银行授信恢复，格拉曼的生产效率提升、资金压力缓解，大量新签订单在今年上半年组织生产、交付、确认收入，实现营业收入增长超过 100%的优秀成绩。

公司 2023 年上半年预计归属于上市公司股东的净利润为 6100 万元-6500 万元，同比增长超过 50%，营业收入预计 5.6-5.8 亿元，2023 年营业收入的目标为 17 亿元。以上业绩为预测数据，请投资者注意投资风险，理性投资。

**2、公司的产能情况。**

**回答：**

公司徐州本部具备智能化、大高度高空作业车、高附加值电源车等

产品的生产能力，设计年产可达 3000 台专用车辆。

2017 年底，格拉曼建成了可面向“2025 智能制造”的现代化的研发生产基地，添置了国内先进的各种研发、生产和检测试验设备，在基础设施、设备与研发、生产能力和检测试验条件等方面达到了国内同行业的前列，具有年产各类装备 2000 余台的能力。

### **3、公司在手订单情况及交货周期。**

#### **回答：**

公司 2023 年上半年新签订单稳步增长，上半年在手订单达历史最高水平。

普通高空作业车交货周期约为 30~45 天，电源车约 60 天，若是大高度的高空作业车、大型的电源车或者涉及进口零部件的交货周期为 3 个月或更长时间。

格拉曼消防车交付周期为底盘到货后两个月左右。

### **4、公司的主要产品的利润率能达到多少？**

#### **回答：**

2022 年公司的高空作业车毛利率 36.7%，电源车的毛利率为 33.66%，格拉曼整体的毛利率为 15.66%。

2022 年公司调整了销售策略，主动放弃了部分低毛利市场，集中优势资源，发力高附加值、高利润率的产品领域，销售车辆多为高附加值产品以及大功率发电车产品。高附加值、高利润率产品对公司整体业绩贡献巨大，帮助公司在 2022 年营收下降 38.52%的情况下，利润总额增长 15.33%。

### **5、公司的资金紧张情况是否得到缓解？**

#### **回答：**

自 2022 年 12 月 9 日，公司完成董监事会改选后，公司与多家银行签署银企合作协议。2023 年 4 月，公司成功摘星脱帽，极大地增加了公司以及上海格拉曼属地多家银行的信心。目前公司已经获批的授信额度为 3.38 亿元，授信额度充足。其中母公司授信 2 亿元，均为今年新增授信。正在进行审批的授信约 1-2 亿元，预计今年公司获批授信额度总额可达 4-5 亿元，可以满足公司运营需求。公司的资金紧张问题已得到解决。

**6、公司现有产品的市场空间是增长的吗？如何提高产品的市场占有率？**

**回答：**

随着城市基础设施建设、社会公用事业运维的快速发展，供电可靠性与电力不停电作业的现实需要，最近几年高空作业车及电力保障车市场快速增长，尤其是 9-28 米蓝牌伸缩臂、电源车等需求增长较快。公司聚焦优势持续开发新品、打造精品，相继推出 S24、S25、S28 等蓝牌租赁爆款车型适应市场需求。

随着国家消防体制改革、国防等体制改革的不断深入，传统消防装备需求平稳增长，民营军工企业展现巨大的发展空间，行业竞争也更加激烈。为提高市场占有率，格拉曼一方面坚持技术领先型的差异化发展战略，保持其技术、研发上的竞争优势；一方面进行营销模式改革，整合营销渠道，争取更多的渠道资源带动新签订单。

**7、公司业务有无出口方面的考虑？**

**回答：**

年初以来，公司经调研发现，公司产品在国际市场具有明显比较优势，特别是高空作业车、电源车等专用车辆具有极强的竞争力，确定针对“深耕国内、开拓国际”的经营策略，现出口业务已取得初步成效。3 月底，公司在马来西亚首批电动高空作业车交车及培训完美落幕，该车凭借其安全、舒适、迅捷、环保的特点，获得用户好评。

下一步，公司将加大国际市场开拓力度，加大针对国际市场的产品研发，加大国际市场销售渠道的建设力度，力争在短时间内将国际市场打造成公司重要利润增长点。

**8、公司在高空作业车行业布局是什么？**

**回答：**

公司作为国内高空作业车行业首家上市公司，一直坚持“技术领先型的差异化”发展战略，贯彻“以客户成功为己任”的经营理念，是高空作业车、高空作业平台、电源车、配电车等国家标准或行业标准主导起草单位，在高空作业车轻量化、大高度、智能化方面始终引领行业发展，在中高端市场占据主要地位。

最近几年高空作业车市场快速增长，公司一方面专注中高端市场，专注高附加值产品，另一方面抓住租赁市场快速扩张机遇，尤其是 9-28

米蓝牌伸缩臂市场需求增长较快。公司聚焦优势持续开发新品、打造精品，已相继推出 S24、S25、S28 等蓝牌租赁爆款车型适应市场需求。

**9、公司是否重视研发工作，是否有产品推出。**

**回答：**

公司坚持“技术领先型的差异化”发展战略，非常重视研发及新产品开发工作。公司成立北京海伦哲高端装备研究院、与南京航空航天大学成立新型专用汽车联合工程技术中心，做好关键核心技术研发，推动产业链升级，打造企业核心竞争力，助力海伦哲实现高质量、可持续、跨越式发展。

上半年，公司重磅推出 2 款应急排水车、1 款应急照明车，实现向应急产业进一步拓展。

QXP4000 大流量排水抢险车以东风四驱越野汽车底盘为基础，越野性能出众，可以轻松穿越山区及低洼不平道路，同时兼具应急排水、抗旱供水、应急发电、应急照明等多种功能于一身，可满足 13 小时满负荷作业，总排水流量可达 4000 立方米每小时。

QXPU4000 子母式大流量排水抢险车专门为应对城镇内涝抢险而打造，特别适用于隧道、涵洞、地下室、地铁等地下设施和低矮区域的排水抢险，整车排水流量达每小时 4000 立方米，扬程 16 米。该车采用子母式结构，在抵达排涝地点后，排水子车可以深入低洼区域，并可使用有线和无线进行控制，具备应急排水、抗旱灌溉、应急照明等多种功能。

**10、公司是否重视成本控制问题，以及如何保障出厂产品的质量。**

**回答：**

降本增效及质量提升都是公司年度重点工作。

公司通过优化操作流程，实现生产自动化、管理流程化、无纸化办公，提高生产管理效率。通过强化质量意识，突出过程控制，提高产销协调效率，强化高端智能制造能力，着重强调重点原辅材料的降本增效及堵住跑冒滴漏。

公司重视质量提升工作，整合质量管理资源，优化质量控制流程，打造高水平质量管理团队；以体系落地、质量改善专项为抓手，持续开展产品质量提升工作。从设计开发、生产制造、检验把关、服务全过程管控产品质量，提高产品可靠性，保障出厂产品的质量及客户满意度。

**11、公司在机器人产业的发展情况。**

	<p><b>回答：</b></p> <p>海伦哲作为国内最早研制特种机器人的企业之一，早在 2006 年就与中国科学院自动化研究所开展关于机器人专利技术方面的合作，历经 17 年的技术创新积累，在特种车辆微型化、机器人化等方面拥有核心技术和先发优势，并长期处于领先水平，智能监控指挥系统、智能作业保障系统、自动识别、自行走、防碰撞、一键式操作等智能系统在公司高空作业车、电力保障车辆等产品中广泛应用。公司近期研制的子母式排水抢险车，子车即为排水机器人，通过无线+有线遥控控制，全液压驱动，可深入隧道、涵洞、地下室、地铁等低矮区域作业，子车部分可整体潜入水下 2 米进行作业，具有排水流量大、操作便捷、安全可靠等优点。</p> <p>除此之外，公司全资子公司上海格拉曼国际消防装备有限公司研制消防机器人及无人驾驶电力消防车，包含了防爆灭火侦察机器人、消防灭火排烟机器人、消防救援灭火机器人、消防灭火机器人等 9 款产品，集计算机技术、自动控制技术、传感器技术、网络与通讯技术、防爆技术为一体的先进技术，实现远程遥控、无线通讯、图像及声音识别、自主导航、自主定位等一系列功能，并具有防爆、防水、防尘、防热、防腐蚀等特点，满足侦察、搜救、灭火、洗消、破拆等不同火灾现场的需求，替代人员进入事故现场侦察、搜救、灭火，最大限度地降低人民生命财产损失。格拉曼今年上半年还获评上海市“机器人标杆企业”。</p> <p>未来，公司将依托自身在高端智能装备制造方面的技术优势、在特种机器人领域的核心技术及先发优势，集中资源优先发展特种机器人产业，加大、加快在 AI 领域相关产业布局，助推公司跨越式大发展。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023 年 7 月 27 日