

证券代码：603162

证券简称：海通发展

福建海通发展股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年半年度业绩说明会的全体投资者
时间	2023年08月07日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长 曾而斌 董事、副总经理、财务总监 刘国勇 董事会秘书 黄甜甜 独立董事 翁国雄 保荐代表人 陈拓
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 信息化是未来的发展趋势，公司这方面有什么建设吗</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视信息化建设，与用友合作建设财务信息化平台，运用NC Cloud信息化项目实现财务信息化管理，并与大连海大赢海科技有限公司合作建设船舶经营管理信息化平台，为公司数字化、智能化转型提供全方位支持；与中远海运科技股份有限公司合作建设SaaS模式的船舶管理系统、OP平台及船视宝API数据服务等。公司根据业务发展情况适时升级更新信息系统，保证系统功能与公司业务发展要求高度匹配，通过信息化系统对公司业务数据的总结、分析，实现对日常运营、管理的优化升级，</p>

全方位提高公司的运用效率及管理水平。公司本次募集资金拟投资2,176.57万元用于“信息化系统建设与升级项目”。通过本次募投项目建设，公司将积极尝试以“信息化+航运”为路径的创新业务模式，在提升船舶管理效率、降低人力成本等方面探索信息化、数字化解决方案，全面提升公司的市场感知能力、风险防范能力、资源优化能力和经营判断能力。感谢您的关注！

2. 今年行业业态不景气，公司对此有做何规划嘛？是否有新的思路发展呢

答:尊敬的投资者，您好！公司未来具体规划如下：

（一）稳步提升公司运力，实现规模化发展运力规模是航运企业的核心竞争力之一。公司近年来持续提升运力规模，为公司抓住市场机遇实现快速发展奠定了基础。公司将利用自有资金或本次募集资金继续购置干散货船舶投入运营，扩大运力规模，完善船舶队伍体系的建设，优化船队结构，保持公司在干散货航运市场的竞争力。

（二）提升服务能力，开发重点客户资源干散货运输行业服务于铁矿石、煤炭、粮食等重要物资的流通，产业链内的上下游企业包括了规模较大的生产型企业和资源型企业，与这类企业形成长期稳定的合作关系，有利于公司经营业绩的稳定。在持续提升运力规模的基础上，公司将致力于构建更为完善的航运网络，提高船舶管理和运力配置能力，提升响应速度和运营效率，以优质的服务获得更多重点客户的认可与信赖，扩大核心客户群体范围，进而提升公司在干散货航运市场的份额。

（三）延伸外租船服务，向航运综合服务商升级公司利用行业复苏机会，整合管理优势、品牌优势及优质客户资源，做大干散货运输主业，做强外租船业务，实现公司从“依靠重资产投入实现发展”向“以自有规模化运力为基石，高效配置市场化运力，构建强大服务网络”的战略升级，并在资本市场的助力下，将干散货运输业务、干散货外租船业务结合，构筑领先的综合航运服务能力。

（四）整合上下游资源，构建“航运生态圈”综合产业链平台公司将紧跟市场形势的脉动，围绕航运主业，通过资本整合航运上下游产业链资源，在现有传统航运业务基础上，全面构建以互联网信息化为基础，包括船舶运营、货运租船、船舶管理等产业的综合航运生态圈。

（五）优化管理体系，持续投入信息化建设全球航运业开始进入信息化、数字化转型的关键期，信息化、数字化已成为航运业实现高质量发展的重要依托。公司将根据战略定位及发展要求，从管理提升、资源整合优化等角度出发，积极尝试以“信息化+航运”为路径的创新业务模式，持续改善并优化内部信息管理体系，努力实现业务、财务管理模块全面数字化和智能化。同时，还将进一步升级船舶管理系统，实现数据智能分析，全面提升公司的数字化和智能化管理水平。

（六）推动企业文化与业务经营的融合，完善人力资源管理体系公司以“志在海洋，做精做强中国航运事业”为企业使命，秉承“大海胸怀、志者必成”的企业精神，树立“拼搏、当责、协作、创新”的价值观，坚持“规范与精益并举，安全与效率并行”的管理理念，形成“以船为家，以海为伴，以拼搏求效益，以服务谋发展”的产品文化。公司将持续推动企业文化与业务经营的融合，为公司的人才团队注入凝聚力，提升综合竞争力。公司将以股权激励机制和绩效考核体系为推动力，逐步完善科学的人力资源管理体系，充分激发和调动员工的工作热情和积极性，营造良好的工作氛围，提升公司对优秀人才的吸引力。公司将积极推进人才梯队化建设，在现有人力资源配置的基础上，通过结合社会招聘、重点海事院校招聘、与船员管理公司深度合作等方式，持续引入多层次、高素质的人才，构建强有力的管理团队。同时，公司还将加强船员队伍建设，优化船员管理，提升船员的安全技能水平和职业道德规范。感谢您的关注！

3. 你们激励员工股票为什么不能和原始股东一个价格呢

答：尊敬的投资者，您好！公司股权激励计划价格严格按照相关规定确定。公司实施2023年限制性股票激励计划是为了进一步建立、健全公司长效激励机制，吸引和留住优秀人才，充分调动公司员工的积极性，有效地将股东利益、公司利益和骨干团队个人利益结合在一起，使各方共同关注公司的长远发展。感谢您的关注！

4. 半年度业绩怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！公司已于2023年7月28日披露了《2023年半年度报告》，您可登录上交所及其他法律法规指定的信息披露媒体查看。公司将积极做好经营管理工作，提升经营业绩，持续推动公司健康发展，以良好

的经营业绩回报广大投资者。感谢您的关注！

5. 公司今年运力规模怎么样，有购买船舶吗

答:尊敬的投资者，您好！公司系国内民营干散货航运领域的龙头企业之一，经过多年的经营，公司船队覆盖航线广、运输网络密集，运力规模在国内从事干散货运输的企业中排名前列。截至2023年半年度报告出具日，公司新购超灵便型干散货船8艘，已交接船舶6艘，待全部船舶交接完成，公司自营船队共包含自有船舶29艘、光租船舶2艘，自有船舶运力及光租船舶运力合计超过169万载重吨（不含期租运力）。感谢您的关注！

6. 实施股权激励计划的目的是什么？

答:尊敬的投资者，您好！公司实施2023年限制性股票激励计划是为了进一步建立、健全公司长效激励机制，吸引和留住优秀人才，充分调动公司员工的积极性，有效地将股东利益、公司利益和骨干团队个人利益结合在一起，使各方共同关注公司的长远发展。公司已在充分保障股东利益的前提下，按照收益与贡献对等的原则，根据《中华人民共和国公司法》《中华人民共和国证券法》《上市公司股权激励管理办法》等有关法律、法规和规范性文件以及《公司章程》的规定，制定了《2023年限制性股票激励计划（草案）》及其摘要，并配套制定了《2023年限制性股票激励计划实施考核管理办法》，具体内容详见公司于2023年7月28日在上交所及其他法律法规指定的信息披露媒体披露的相关公告。感谢您的关注！

7. 公司是否有提振股价的措施？

答:尊敬的投资者，您好！股价变动受各方面综合因素影响，敬请投资者谨慎投资。未来，公司将利用行业机会，整合管理优势、品牌优势及优质客户资源，做大干散货运输主业，做强外租船业务，实现公司从“依靠重资产投入实现发展”向“以自有规模化运力为基石，高效配置市场化运力，构建强大服务网络”的战略升级，并在资本市场的助力下，将干散货运输业务、干散货外租船业务结合，构筑领先的综合航运服务能力。感谢您的关注！

8. 公司半年度业绩情况如何，有何亮点

答:尊敬的投资者，您好！公司已于2023年7月28日披露了《2023年半年度报告》，您可登录上交所及其他法律法规指定的信息披露媒体查看。未来，公司将继续通过稳健、可持续的经营模式，持续巩固和发展优质客户，做精

做强主营业务，以更加长效、健康、优异的经营业绩来回报广大投资者。感谢您的关注！

9. 董秘您好，我是微信公众号“二级市场信息站”的作者，一直在看好、跟踪咱们公司股票，现应群里股友邀请，写几篇深度文章，能简单谈一下咱们最核心的竞争力吗？

答:尊敬的投资者，您好！公司的核心竞争力如下：一是细分领域规模优势，公司一直以来专注于干散货航运领域，且船型统一，主要为超灵便型干散货船舶，吃水较浅，可装配自装自卸设备，对港口、航线的适应能力较强，覆盖航区广泛，有效保证了船舶的周转率和物流效率。自营船队共包含自有船舶29艘、光租船舶2艘，自有船舶运力及光租船舶运力合计超过169万载重吨（不含期租运力），运力规模在国内从事干散货运输的企业中排名前列。二是经营管理优势，公司具有较强的业务团队，结合宏观经济、地缘政治、航线特点进行分析预判，船舶摆位上更具优势，且能及时响应客户服务，通过精细化管理使得租金水平超出同期BSI指数。三是资本优势，目前资产负债率仅为10.9%，公司为同行业少数民营上市公司，作为重资产行业，可充分利用行业周期做大做强，利用资本市场赋能企业发展，以航运为主业，拓展航运产业链，打造知名国际航运品牌。感谢您的关注！

10. 请领导介绍下拟设立上海分公司的目的及计划

答:尊敬的投资者，您好！上海是国际航运中心城市，在上海设立分公司将充分利用上海的人才、资源和区位优势，加快实现公司整体发展规划和战略布局，进一步优化公司组织结构，提升公司综合实力和核心竞争力。感谢您的关注！

11. 贵司目前的运输能力如何？下半年有什货船购入计划吗？

答:尊敬的投资者，您好！截至2023年半年度报告出具日，公司新购超灵便型干散货船8艘，已交接船舶6艘，待全部船舶交接完成，公司自营船队共包含自有船舶29艘、光租船舶2艘，自有船舶运力及光租船舶运力合计超过169万载重吨（不含期租运力）。未来，公司将利用自有资金或募集资金继续购置干散货船舶投入运营，扩大运力规模，完善船舶队伍体系的建设，优化船队结构，保持公司在干散货航运市场的竞争力。感谢您的关注！

12. 刘总，您好！境外航区运输业务上半年营收占比多少？未来这块业

	<p>务有什么发展规划吗？</p> <p>答:尊敬的投资者,您好!今年上半年境外航区运输业务营收占比53.44%,干散货船舶运力较为分散,从事干散货运输的航运企业数量众多,行业集中度低,在我国致力于成为航运强国的政策背景下,干散货运输行业的集中度将持续提升,公司也将大力发展境外航区运输业务,成为具有国际影响力的干散货航运公司。感谢您的关注!</p> <p>13. 公司所在行业目前发展情况？</p> <p>答:尊敬的投资者,您好!公司主要从事国内沿海以及国际远洋的干散货运输业务。经过多年的积累,公司已发展成为国内民营干散货航运领域的龙头企业之一。根据《国民经济行业分类》(GB/T4754-2017),本公司所处行业属于水上货物运输(G552)中的远洋货物运输(G5521)及沿海货物运输(G5522)。水上货物运输是国际航运最主要的运输方式,全球90%以上的国际贸易是通过水上运输完成的,而干散货运输是水上运输的主要方式,占全球总货运量的比例超过40%。干散货运输船舶主要用于运送铁矿石、煤炭、粮食、铝矾土、磷灰石、木材、水泥、化肥、原糖等与经济、民生休戚相关的重要物资,干散货运输业的景气度与全球经济发展高度相关。干散货运输业未来发展主要趋势如下:(1)行业集中度持续提升(2)向环保节能方向发展(3)向轻资产运营方向发展(4)向信息化、智能化方向发展(5)兼顾长期合作与即期运输服务。感谢您的关注!</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年08月08日