

广州迈普再生医学科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023008

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	华创证券 郑辰、李婵娟、陈俊威、朱珂琛；华泰证券 孔垂岩、王殷杰；华安证券：钱琨；国盛证券 杨芳；上海证券 周海涛；东吴证券 王美麒；西南证券 陈辰；光大证券 张杰；国元证券 马云涛、朱仕平；开源证券 司乐致、李根；恒复投资 姚千程；野村资管 张熙；龙航资产 蔡英明；兴合基金 景莹；东盈投资 皮熙龙；汇百川基金 武博文；海南恒立私募 马犇；中英人寿 吴义天；青榕资产 唐明；易方达基金 黄阁格；中融基金 杜伟；森锦投资 季亮；国新证券 秦墅隆；嘉实基金 马延超；亚太财产保险 王婷；智申资产 钦朱令；明世伙伴基金 许庆华；建信养老 王新艳；嘉实基金 刘爽；朱雀基金 周鸣杰；东方红资管 徐尧；长城财富 胡纪元；淡水泉投资 高星；安信基金 孙凌昊；太朴生命科学投资 雷蓉；上海思晔投资 袁婷婷；华夏东方养老资管 蔡颖；鹤禧投资 潮礼君；长城基金 龙宇飞；西部利得 林静；上海呈瑞投资 刘青林；中海 邵瑾良；循远资产 覃婷；华夏久盈 杨子霄；幸福人寿 张王越；旌安资管 曾梦佳；山西证券 陈峻；翎展资本 邵琮

	元；博远基金 谭飞；申万菱信 孙维泽；凯丰投资 裴彦春；沅京资本 马霄汉；长盛基金 赵楠；富安达基金 朱义；中庚基金 刘子婕；博道基金 高启予；火星资产投研 王淑蓉；远惟投资 张翠双；鸿商资本 刘正；中航信托 戴佳敏；光大新鸿基 David Li；招商证券资管 徐文；恒越基金 王晓明；禧弘投资 杨莹；长城财富 杨海达；长江医药 徐晓欣；淳厚基金 刘俊；长江养老 黄学军；建信基金 师成平；汐泰投资 冯时；大成基金 陈泉龙；农银人寿 赵晶；立元集团 邹玉蓉；阳光资管 张剑姝；UBS 叶文嘉；山证资管 王腾蛟；世真投资 许迟；相聚资本 邓巧；歌斐资管 胡昌杰；厦门鲸鸿 凡高兴；上银基金 卢扬；华夏久盈 周武；兴业基金 裘若桑；东吴基金 朱冰兵；安信证券 王帅；中泰资管 张闻熙；湘财基金 张泉；上海尚雅投资 成佩剑；红土创新基金 栾小明；华福证券 王祥；景和资产 俞谷声；肇万资产 李大瑞；阳光资管 赵孟甲；光大永明资产 吴涛；名禹资产 王友红；国海富兰克林 刘牧；国融自营 赵小小；中信建投证券基金 刘岚；苏新基金 宋乐然。
时间	2023 年 8 月 20 日 14:00-15:30
地点	线上会议
上市公司接待人员	董事长、总经理：袁玉宇 董事、副总经理：王建华 董事、副总经理、财务总监：骆雅红 董事、董事会秘书：龙小燕
投资者关系	一、简单介绍公司 2023 年上半年经营情况

活动主要内容介绍	<p>2023 年上半年，公司实现营业收入 8,571.55 万元，较去年同期下降了 9.80%，归属于上市公司股东的净利润 1,189.16 万元，同比下降 43.98%，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 941.72 万元，同比下降 36.46%。公司于 2022 年 9 月正式启用总部基地，总部大楼折旧、摊销等费用系报告期内影响归属上市公司股东净利润和扣除非经常性损益后净利润的主要因素。</p> <p>目前公司人工硬脑（脊）膜补片在公司总营收中的贡献度最大，系公司的主要收入来源。在本报告期内，由于外部政策变化及公司营销政策的调整，该产品实现营业收入同比下降 31.20%。自 2019 年以来，公司颅颌面修补产品销量快速增长，截至报告期末，该产品实现营业收入同比增长 57.67%。此外公司的可吸收再生纤维素止血产品吉速亭®分别在 2020 年、2021 年获得欧盟 CE 认证和中国 NMPA 批准，与此同时，公司已积极推进该产品在其他外科领域的适应症。2023 年初，硬脑膜医用胶获得 NMPA 批准，该产品在神经外科手术中用于防止脑脊液渗漏，其在国内具有广阔的市场空间。截至半年度报告披露日，该产品已获得国家医保医用耗材分类与代码，实现在陕西、湖南、重庆、广州、深圳、北京、内蒙古、辽宁、山东、安徽、广东、海南、江西、湖北、甘肃等地挂网，并已实现销售。截至报告期末，硬脑膜医用胶产品及可吸收再生纤维素止血产品合计收入约为 580 万元。公司是少数规模化出口全球高端市场的医疗器械企业之一，在报告期内，公司境外收入同比增长 37.10%</p>
-----------------	--

目前公司主要围绕着神经外科手术需求，公司系列产品覆盖了神经外科脑膜修复、颅骨修补固定及快速止血等多方位临床需求，为神经外科手术中需要使用的植入医疗器械提供了整体解决方案。

二、本次活动主要采用解答投资者提问的方式进行，主要内容如下：

问题一：今年上半年公司脑膜产品的集采情况，及下半年怎么看待集采？

答：2023年6月，公司人工硬脑（脊）膜补片产品在江苏省开展的人工硬脑（脊）膜补片接续采购中成功接续中标；2023年8月，根据辽宁省医疗机构药品和医用耗材采购联盟下发的《省际联盟补片类集中带量采购中选结果公告》，公司人工硬脑（脊）膜补片在本次省际联盟带量采购中入围中选。后续公司将积极参与集采项目，同时，公司将积极跟踪政策变化情况，合理制订、优化应对预案从而应对市场的变化，结合多产品策略和渠道协同优势，不断提升公司产品的市场渗透。

问题二：海外销售增长的原因？

答：公司从创立之初就放眼全球，目前已成为国内少数进入全球高端市场的医疗器械企业之一。报告期内，公司境外收入同比增长 37.1%。主要得益于海外客户对公司品牌的逐步认可，产品影响力的不断提升，同时，公司产品间有较强的协同效应。

问题三：公司处于临床阶段的几款在研产品进展如何？

答：目前，公司处于临床阶段的在研产品为口腔可吸收

修复膜、可吸收多层纤丝型再生氧化纤维素。目前，可吸收多层纤丝型再生氧化纤维素临床试验顺利完成入组工作，取得关键性进展。

问题四：请介绍下公司颅颌面修补产品情况？

答：自 2019 年以来，公司颅颌面修补产品销量快速增长，截至报告期末，该产品实现营业收入 2,662.27 万元，同比增长 57.67%。

公司开发出颅颌面修补产品，是国内少数基于 PEEK 材料并用于颅、颌面缺损修补的产品，具有较高的骨缺损匹配度。截至半年度报告期末，公司已完善颅颌面修复和固定的系列产品，通过提供赛卢®颅颌面修补系统以及包括博纳力®可吸收性骨固定系统、安泰卢®颅颌面内固定钛钉、安泰卢®颅颌面内固定钛板、维卢®聚醚醚酮颅颌面固定板、维卢®聚醚醚酮颅骨内固定板在内的多材料固定系统，共同组成了覆盖小儿到成人、颅面与颌面的修复固定解决方案。

此外，近期，河南省医疗保障局已下发《关于对〈通用介入和神经外科类医用耗材省际联盟带量采购文件〉进行公示的公告》，其中，《神经外科类医用耗材省际联盟带量采购文件（征求意见稿）》中介绍到，由河南、山西、辽宁、吉林、黑龙江、安徽、江西、湖南、广东、广西、海南、贵州、云南、西藏、青海、宁夏、新疆、新疆生产建设兵团、福建、湖北组成采购联盟，本次集中带量采购品种为颅骨锁、颅骨网、颅骨连接片、颅骨盖孔板、颅骨钉、固定压脑室腹腔分流系统等。公司将持续跟踪本次集采进度，积极参与，从而扩大销售规模，提高产品市占率。

	<p>问题五：硬脑膜医用胶和止血纱这两个新产品的推广情况如何？</p> <p>答：硬脑膜医用胶适用于开颅手术中，硬脑膜缝合部位的辅助封合，防止脑脊液渗漏。自公司获得产品医疗器械注册证医疗，公司积极挂网推广，截至半年度报告披露日，该产品已获得国家医保医用耗材分类与代码，实现在陕西、湖南、重庆、广州、深圳、北京、内蒙古、辽宁、山东、安徽、广东、海南、江西、湖北、甘肃等地挂网，并已实现销售。</p> <p>公司开发出可吸收再生氧化纤维素止血产品，是国内少数实现产业化的氧化再生纤维素产品，具有良好的止血效果。与此同时，公司积极推进该止血产品在其他外科领域的适应症。截至半年度报告末，硬脑膜医用胶产品及可吸收再生氧化纤维素止血产品合计收入约为 580 万元。</p>
附件清单 (如有)	-
填写日期	2023 年 8 月 20 日