

证券代码：002410

证券简称：广联达

## 广联达科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	<p>本次调研活动采取线上会议形式，参会人员总计 474 人。详细名单信息请参阅文末附表。</p> <p>因采取线上会议形式，参会者无法签署调研承诺函。但在交流活动中，我公司严格遵守相关规定，保证信息披露真实、准确、及时、公平，没有发生未公开重大信息泄露等情况。</p>
时间	2023 年 8 月 18 日 8:30-9:30
地点	广联达二期大厦 618 会议室
形式	进门财经会议
上市公司接待人员姓名	高级副总裁、董事会秘书                      李树剑 高级副总裁、财务总监                         刘建华 董事会办公室总经理                             程 岩
交流内容及具体问答记录	<p><b>一、高级副总裁、董事会秘书李树剑介绍公司 2023 年半年度经营情况</b></p> <p>公司 2023 年上半年实现营业收入 30.50 亿元，同比增长 10.71%；实现归母净利润 2.48 亿元，同比下降 37.47%。收入继续保持稳步增长，利润同比下滑，主要有内外部两方面的原因：一是外部因素，今年上半年整个外部经济环境的复苏总体不及预期，房建行业项目的投资和开工也在下滑，影响了部分业务的拓展；客户</p>

虽有强烈的数字化转型需求，但是出于当前普遍控制成本费用的考虑，数字化投入变得谨慎，业务的成交周期变长。二是内部因素，公司上半年做了组织架构的调整升级，组织调整对上半年业务的开展节奏有一定的影响；另外考虑到今年内外部环境出现的变化，公司也是积极做出应对，对一些业务的经营策略、考核机制和销售政策都做了一些调整，都给上半年业务的开展带来了一些新的变化和影响。

虽然现在房建行业整体是比较低迷，但是公司坚定看好大建筑行业数字化转型的机遇，正是因为行业竞争加剧才会倒逼客户提升管理标准、加速数字化转型。所以尽管外部环境不景气，但公司仍然在营销和研发两端保持持续的投入；另外前期资本化的研发费用转入无形资产开始摊销，在建工程转入固定资产开始折旧，本期折旧摊销费用新增近一个亿，带来费用增加。上半年成本费用的增速高于营业收入的增速，也导致净利润同比出现下滑。

具体分业务来看：

**(1) 造价业务：**报告期实现收入 23.59 亿，同比增加 12.42%，其中云收入 18.85 亿元，同比增长 20.81%；签订云合同 15.66 亿，比去年同期下降 8.27%，具体来看：

#### ① 造价单岗位工具

造价单岗位工具：包括算量、计价、工程信息服务，上半年实现云收入 15.82 亿元，与去年同期相比增长 11.03%；签订云合同 12.92 亿元，与去年同期相比下降 4.06%。

收入保持增长得益于前期云合同的结转和本期新签合同的确 认，云合同金额下降主要是两个因素：一个是外部因素影响，房建行业景气度下降影响了部分客户的续费和新签，特别是一些中小客户和散户；二是销售政策调整的影响，公司今年调整了造价业务的销售政策，取消了多年合同优惠签约的政策，将多年订单调整为年度订单，影响了上半年的云合同金额。以上因素，再加上组织架构调整的影响，导致一季度新签云合同金额同比去年下滑较多，但

是二季度随着组织运行效率的提升和营销力度的加大，二季度的新签云合同同比、环比均实现增长。

从上半年来看，如果剔除去年上半年签订多年合同的影响，造价单岗位工具今年的订单金额同比是增长的；去年的多年合同主要集中在上半年，因此今年下半年受多年合同的影响就很小了。

另外我们也看到，造价单岗位工具产品的应用率和活跃度与去年同期是持平的，续费率较去年同期提升超过 4 个百分点。

### ②数字新成本业务

数字新成本业务：上半年实现云收入 3.03 亿元，与去年同期相比增长 123.68%；报告期签订云合同 2.74 亿元，与去年同期相比下降 23.98%。收入保持增长得益于前期云合同的结转和本期新签合同的确认。数字新成本业务今年在销售节奏上是有一个变化，数字新成本是去年上半年推出的产品，它是在造价软件的基础上结合企业成本管理的需求形成的完整解决方案，因为契合客户当下对于精细化成本管理的诉求，这个产品去年推出以后很快铺了一批头部和先锋客户。

数字新成本是一个新产品，又是面向成本管理全过程的解决方案，因此客户的应用以及产品的价值交付需要一定的时间，所以今年上半年的重点是夯实产品交付，帮助客户完成产品应用价值的提升，打造应用标杆，没有在营销侧进行大规模市场推广，导致上半年的云合同金额同比下滑。

上半年的产品交付和标杆打造应该说取得了非常好的成效，产品的应用率相比去年同期提升超过一倍，续费率已接近造价单工具续费率水平，达到预定目标，交付效率提升超过 25%，打造标杆客户近 400 家、标杆项目 3726 个，并且产品实现多种业态的应用。这些也都为下半年产品迅速放量，加快签约打牢了基础。

### （2）施工业务

施工业务今年上半年实现营业收入 4.61 亿元，同比下降 7.75%。施工业务总体上还是受外部行业环境影响大一些，建设项

目开工数量和进度下降，客户在数字化投入上也变得谨慎，导致整个业务的成交周期和交付周期都变长了，这些都对施工业务的拓展造成一定的影响。

当前施工业务的主要矛盾之一是客户的数字化认知和数字化能力需要持续升级，上半年公司也是通过行业峰会等大型活动来促进行业数字化转型的加速；同时我们也在不断的深化大客户经营，通过咨询的方式参与到客户数字化战略的顶层设计当中，为企业做业务和技术赋能；同时针对客户实现数字化转型的重点人群-项目经理这个群体，我们也在推进一个大的项目经理培训计划，今年上半年，对重点企业项目经理培训赋能人数达到 2000 余人；

从经营上来看，施工业务今年也做了一些经营策略上的调整，过去主要考核收入、回款等规模指标，今年开始对利润进行考核。所以我们也对产品结构做了优化，加大自营软件和自研智能硬件的销售，降低部分盈利水平偏低的硬件销售；另外施工业务今年也在重点控制人员规模、严控成本费用。上半年来看，施工业务的回款保持增长，同时成本费用管控也有一定的加强。

产品方面，施工业务的重点是做产品价值升级。在企业级产品上，现在新一代的企业级项目管理系统 PMlead 即将在样板客户北京建工、江西建工、陕西建工打造完成，今年也将在更多客户进行推广。项目级产品中，新的数据决策分析系统是面向项目经理推出的一款数据驱动决策分析产品，通过数据驱动帮助项目经理做出最优决策，同时也可以带动原有的解决方案的销售，产品目前正在样板客户验证阶段，项目经理反馈非常积极。

另外上半年公司发布了公路设计、算量、施工一体化整体解决方案，目前正在打造一体化应用标杆。这些新产品的都为后边施工业务价值升级奠定了很好的基础。

### **(3) 设计业务**

设计业务目前分为新老产品两块，老产品来自 20 年收购的鸿业科技，新产品是去年下半年发布的数维设计产品集，包括数维房

建和数维市政两大领域。

目前设计的主要收入还是来源于老产品，未来新产品将会逐步替代老产品，所以在销售策略上，今年放缓了对老产品的规模化拓展，重点是进行数维新产品的市场推广、产品验证和标杆建设。

上半年数维设计产品覆盖近 1000 家客户，覆盖设计师 8000 多人，打造了一系列标杆用户，初步实现数维产品在国内设计市场的突破。目前数维产品仍处于产品价值验证和打磨阶段，产品的迭代升级和市场推广都在持续推进中。

当前收入不是设计业务最为关注的因素，更重要的是把产品打磨好，借助国产化和设计、成本、施工一体化的契机，通过标杆建设，实现数维系列产品的快速普及。

#### **(4) 其他业务**

其他业务包括海外业务、数字城市、数字教育等，共计实现营业收入 1.84 亿元，同比 71.46%。报告期增长比较快的主要是海外业务、数字城市业务等，海外业务增长主要是因为报告期收购瑞典的能耗模拟软件公司 EQUA 纳入合并报表所致；数字城市是因为广阳岛二期项目确认了部分收入；其他业务的收入占比较低，且都属于培育业务。

2023 年下半年展望：

**(1) 造价业务：**下半年重点是要加强客户触达和商机挖掘，做实存量、提高续费率水平，同时狠抓增量，促进新购的增长。像算量软件 7 月份已经发布了新版本 GTJ2025，借助新功能新价值，来促进新购转化；数字新成本在做好存量客户续费的基础上，重点加大市场推广的力度，借助标杆客户的示范效应，实现规模化放量。

**(2) 施工业务：**在营销端加强对高质量项目以及项目经理的运营，加大项目覆盖量，以保证成交量的增长；在产品端加快新产品在样板客户的价值验证和标杆打造；运营端加快交付周期，提升新签合同转化率，继续强化成本费用管控，改善业务经营效益。

**(3) 设计业务：**老产品要进一步聚焦商机开拓和转化；数维新产品要加快性能和功能的迭代升级，持续扩大设计院和设计师覆盖，打造应用标杆。

## 二、高级副总裁、财务总监刘建华介绍公司 2023 年半年度财务指标

### (1) 利润表主要科目变化

营业成本同比增长 10.27%：主要是数字城市和数字教育业务规模增长。

销售费用同比增长 17.71%：主要是前期销售人员增加、涨薪导致人工成本上升；同时今年加大了市场营销推广力度，营销、差旅等费用增加较多。

管理费用同比增加 14.6%：主要是前期管理人员增加、调薪导致人工成本上涨上升；以及西安研发大厦完工计提折旧增加。

研发费用同比增加 30.70%：主要是前期研发人员增加、调薪导致人工成本上升；以及前期资本化的研发项目转入无形资产开始摊销。

### (2) 资产负债表主要科目变化

应收账款较年初增加 4.35 亿元：主要是造价业务增加的应收款，造价业务在年中过程中通常会给予客户一定的信用周期，年底时会加强结算；施工业务上半年紧抓销售回款，回款同比增长明显。

无形资产较年初增加了 6.86 亿元，主要为报告期部分募投项目研发完成，前期资本化的研发费用从开发支出转入无形资产所致。

其他流动资产较期初增加 1.18 亿，主要是报告期购买理财产品增加所致。

应付职工薪酬较年初减少 3.59 亿元，主要是报告期内支付年终奖和绩效奖金所致。

合同负债较年初减少 3.33 亿元：合同负债是造价业务预收的年费，主要是报告期结转至营业收入，同时报告期新签合同有所下滑所致。

### **(3) 现金流量表主要科目变化**

经营活动产生的现金流量净额同比流出增加 6.33 亿，剔除金融业务影响，经营活动现金流量净额同比流出增加 4.15 亿，主要是前期人员增加、涨薪导致人工成本增加，以及受市场环境因素影响销售回款有所放缓所致。

投资活动产生的现金流量净额同比流出增加 0.9 亿，主要为报告期购买理财产品所致。

筹资活动产生的现金流量净额同比流出减少 0.71 亿，主要为报告期回购股份金额同比减少所致。

## **三、互动问答**

**Q1：如何看待造价业务需求变化，数字新成本未来的发展趋势？**

答：一是从建筑业增长率来讲，维持 5%以上的增速，说明整体行业景气度没问题；二是行业结构上的变化，从过去的住宅类项目，逐步地向改善性需求、非住宅业态、基建类的转移，包括城市更新改造的广阔空间。基于此，预计造价员数量不会有大的变化，但会向大型企业集中。

从目前数据来看，造价员岗位没有受到太大冲击，存量是没问题的。公司造价业务过去 3 年保持了 25%的复合增长率，目前传统造价业务相对来说已经发展成为一个存量的市场，争取保持 10%左右的增长。

造价业务的长期增长，重点在客户价值挖掘，不断推出新的产品。公司结合自身在造价领域工程概预算的优势，逐步向成本管理转移，数字新成本正是这样的先行产品，正好契合客户当下的精细化成本管理诉求，得到了客户认可。去年合同金额达到 6-

7 亿，未来目标保持 40%左右增速。成本管理面向的不仅仅是造价员，还有整个项目的成本管控人员，产品应用岗位和范围扩大很多，所以造价业务的长期增量空间没有问题。

总而言之，我们希望让老产品保持稳定的增长，新产品能够实现快速的增长。

**Q2：造价业务取消多年优惠政策，是否影响客户黏性？**

答：今年开始，造价业务调整了部分销售政策，对部分客户由以前签订三年合同改为签订一年合同，签订三年合同公司通常会给予客户一定的折扣，但客户当年整体的资金支出会变多。今年主要是考虑到客户的经营和资金压力，同时造价业务又有很强的客户粘性，所以我们取消了三年期优惠签约的政策，转为年度合同。去年公司三年合同大概三个多亿且主要集中在上半年，今年取消三年合同政策之后，对上半年的造价云合同金额有一定的影响。如果剔除三年期合同的影响，今年上半年造价云合同金额同比是增长的。取消三年合同对公司报表营业收入不会造成重要影响，因为不管三年合同还是一年合同，都是分期确认收入。

**Q3：组织结构调整是否已接近尾声，它所带来的摩擦成本现在是什么情况？**

答：整体上来讲大家已经适应了新的组织架构和要求，单二季度来看，从业务开展的效果上，尤其是造价业务这一块，无论是从新签合同、续费率、应用率上看，都得到了比较好的恢复和提升，这种磨合基本上也到位了。下半年来看，组织磨合的影响因素已经不是主要矛盾了。

**Q4：怎么应对施工业务的毛利率下滑，施工业务的经营策略？**

答：从公司管控的指挥棒上来讲，提高施工业务的毛利率一直是努力的目标，公司也一直要求施工业务提高软件和智能硬件的附加值，既要在软、硬件的比例上进行管控，还要求硬件本身也要有一定的利润。今年上半年，施工业务的收入是下降的，但是有些固定成本仍在发生，因此毛利率出现下滑。

我们会加强施工业务整体管控的力度，严控成本费用；缩短施工业务的交付周期、提升交付效率；提高软件比例和价值，提升硬件供应链管理水平和推出以数据驱动为主、发挥数据价值的决策类产品，产品附加值较高。未来公司希望施工业务的毛利率能保持在 60%左右的水平。

从整体策略角度，就是抓大放小，特一级企业、大型央企、大型民企是重点客户。施工产品考虑的是为客户提供系统性的解决方案，不是一个个产品去堆砌，而是从平台到应用、从企业级到项目级到岗位级的一体化、系统性的解决方案。目前公司在组织结构上，也正是以客户为中心，通过“平台+组件”以及联合生态伙伴的方式，满足大客户的标准化和个性化需求，为客户提供完整性、全面性和系统性的解决方案。

从施工产品角度，后边将重点推出以数据驱动决策为主、真正发挥数据价值的决策分析类产品，这类产品的价值会非常高。另外基建作为公司未来的重要战场，公司会加大向基建客户拓展，发力基建产品，重点主打基建设计、算量、施工一体化应用。

**Q5：如何看待行业控成本的压力与数字化转型的投入需求之间的矛盾？**

答：一方面，近几年我们可以看到，客户对数字化转型的必要性这个问题，在认知和行动上已经逐年提升，但是真正在应用落地的层面上，其自身的数字化能力够不够，能不能快速地用起来并且用好，让数据发挥价值，这两者之间是有距离的。

	<p>另一方面，公司的高层在与客户交流时也发现，大家是积极拥抱数字化的，但具体到了项目层面上，是会考虑今年的预算够不够、资金是不是紧张这些问题的，这两者之间也是有距离的。</p> <p>但是我们认为这不会影响大的趋势，只是时间上的错配，外部环境的影响可能导致客户投入变得谨慎，以及业务成交周期拉长，同时也会对公司的产品提出更高的要求，但这些都不影响客户向前推进数字化转型的趋势和行动。</p> <p>现阶段客户更看重的是你的产品价值，目前很多大型企业都有很强的数字化购买意向，而公司要做的就是走到客户中去，深挖客户需求，给他们提供更有价值的产品，帮助他们解决管理中存在的问题。</p> <p>我相信在这个过程中，广联达一定可以拿得到客户数字化转型的红利，现阶段我们提供的是系统性的、组件化的解决方案，同时还有 PaaS 平台作为底层支撑，在行业里具有明显领先的竞争优势。</p> <p><b>Q6：年初制定的未来3年目标怎么考虑？</b></p> <p>答：公司在年初提出未来三年的一个增长目标，是基于当初对内外部环境的预期做出的，也希望给大家一个未来较长期间的业绩指引。今年以来，宏观环境、行业环境与年初的预期相比发生较大的变化，给公司经营目标的达成带来了较大的压力。目前来看，公司今年保增长的目标不变，力争收入能够实现两位数增长，在保持研发、营销以及平台持续投入的情况下，利润端的压力会更大，将重点针对亏损业务和项目采取有效的减亏措施。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及应披露重大信息</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、</p>	<p>无</p>

提供的文档等附件（如有）	
--------------	--

附表：参会人员名单（排名不分先后）

机构名称	参会者姓名
Polar Capital Limited	Andy Chen
Jefferies Financial Group Inc.	Annie Ping
富瑞金融集团香港有限公司	Charlie Bai
Point72 Hong Kong Limited	Christina He
HSBC Securities (Taiwan) Corporation Limited	Cynthia Chou
MILLENNIUM CAPITAL MANAGEMENT (HONG KONG) LIMITED	Dennis Wu
摩根士丹利亚洲有限公司	Devilla Zhang
摩根大通集团	DS Kim
普徠仕香港有限公司	Frank Shi
联博香港有限公司	Gini Zhang
CAUSEWAY CAPITAL MANAGEMENT LLC	Hailey Xu
Artisan Partners Hong Kong Limited	JULIE WANG
AB Bernstein	Li Ke
Oakwise Capital Holding Ltd.	Martin Ma
威灵顿管理香港有限公司	Melody Bai
NINETY-ONE COMPANY LIMITED	Mendy Zhang
Nivalis Partners Limited	Nan Zhang
J.P.MORGAN SECURITIES (ASIAPACIFIC) LIMITED	Selina Li
中信里昂证券有限公司	Summer Qian
红杉资本投资管理有限公司	William Du
Alkeon Capital Management, LLC	Wilson Wang
中国国际金融股份有限公司	艾柯达
光大保德信基金管理有限公司	安鹏
富国基金管理有限公司	白杨
弘毅远方基金管理有限公司	包戈然
富瑞金融集团香港有限公司	贝徐欢涛
国金基金管理有限公司	边广洁
南华基金管理有限公司	蔡峰
标普全球公司	蔡思远
上海天貌投资管理有限公司	曹国军
太平洋证券股份有限公司	曹佩
淡联投资咨询(上海)有限公司	曹玉婷
花旗环球金融亚洲有限公司	曾俊栢
西藏源乘投资管理有限公司	曾尚
Hel Ved Capital Management Limited	柴允敏
上海谦心投资管理有限公司	柴志华
中国国际金融股份有限公司	车姝韵
新华资产管理股份有限公司	陈朝阳
方正证券股份有限公司	陈果

上海彬元资产管理有限公司	陈海亮
天风证券股份有限公司	陈涵泊
海南鑫焱创业投资有限公司	陈洪
上海浦东发展银行股份有限公司	陈金盛
上海中域投资有限公司	陈莲蓉
上海名禹资产管理有限公司	陈美风
西部利得基金管理有限公司	陈蒙
博时基金管理有限公司	陈鹏扬
嘉实基金管理有限公司	陈涛
富国基金管理有限公司	陈天元
国金基金管理有限公司	陈恬
淳厚基金管理有限公司	陈文
中银三星人寿保险有限公司	陈文菲
东吴基金管理有限公司	陈宪
Comgest	陈学亮
上海紫阁投资管理有限公司	陈妍
上海瓴仁私募基金管理合伙企业(有限合伙)	陈晔
国金证券股份有限公司	陈矣骄
中邮证券有限责任公司	陈昭旭
国盛证券有限责任公司	陈芷婧
浩成资产管理有限公司	陳嘉昊
中信证券股份有限公司	陳俊曦
Epoch Investment Partners, Inc.	陳永魁
中国国际金融香港资产管理有限公司	陳臻宇
中融国际信托有限公司	程博雅
赛伯乐投资集团有限公司	程凯
中信证券股份有限公司	程威
大和日华(上海)企业咨询有限公司	迟琛
安本私募基金管理(上海)有限公司	初明钰
华夏未来资本管理有限公司	褚天
上海申银万国证券研究所有限公司	崔航
中航信托股份有限公司	戴佳敏
赛意产业基金	戴俊杰
PAG Polymer	邓恩奇
财通证券资产管理有限公司	邓芳程
华创证券有限责任公司	邓怡
东方证券股份有限公司	翟淑星
上海聆泽投资管理有限公司	翟云龙
瑞银集团	丁宁
淡水泉(北京)投资管理有限公司	丁湛镭
泓德基金管理有限公司	董肖俊
金鹰基金管理有限公司	杜昊
深圳市尚诚资产管理有限责任公司	杜新正

浙商基金管理有限公司	杜旭赟
华创证券有限责任公司	杜郁坤
华为技术有限公司	杜战平
野村证券株式会社	段冰
北京仲春私募基金管理有限公司	范海涛
中国东方资产管理股份有限公司	范体民
海南富道私募基金管理有限公司	方何
北京鸿道投资管理有限责任公司	方云龙
广发基金管理有限公司	冯骋
中国国际金融股份有限公司	冯达
上海朴石投资管理合伙企业(有限合伙)	冯东东
百年保险资产管理有限责任公司	冯轶舟
华安证券股份有限公司	傅晓焯
友邦人寿保险有限公司	富迪
中信建投证券股份有限公司	甘洋科
泉果基金管理有限公司	刚登峰
博道基金管理有限公司	高笑潇
晨壹投资有限公司	高欣蔚
深圳市君茂投资有限公司	高新宇
盈峰资本管理有限公司	高羽中
国元证券股份有限公司	耿军军
平安证券股份有限公司	龚惇莹
中信证券股份有限公司	龚嘉斌
农银汇理基金管理有限公司	谷超
嘉实基金管理有限公司	归凯
长盛基金管理有限公司	郭堃
泰康资产管理有限责任公司	郭晓燕
民生证券股份有限公司	郭新宇
北京禹田资本管理有限公司	郭星岩
华泰证券股份有限公司	郭雅丽
秦岭资本	国玉晶
长盛基金管理有限公司	郝征
广东睿璞投资管理有限公司	何激
嘉实基金管理有限公司	何鸣晓
香港商麦格理资本股份有限公司	何洵
易方达基金管理有限公司	何一铖
安信基金管理有限责任公司	何宇涵
贝莱德集团	贺维艺 Andy He
海通证券股份有限公司	洪琳
上海申银万国证券研究所有限公司	洪依真
群益证券投资信托股份有限公司	洪玉婷
兴合基金管理有限公司	侯吉冉
磐厚动量(上海)资本管理有限公司	胡建芳

长江证券股份有限公司	胡世煜
中国国际金融股份有限公司	胡翔宇
深圳丞毅投资有限公司	胡亚男
工银瑞信基金管理有限公司	黄丙延
甬兴证券有限公司	黄伯乐
MARCO POLO PURE ASSET MANAGEMENT LIMITED	黄晨
建信基金管理有限责任公司	黄斐玉
交银施罗德基金管理有限公司	黄浩峻
STILLPOINT	黄浩伟
安信证券股份有限公司	黄净
上海晟盟资产管理有限公司	黄思琴
深圳市尚诚资产管理有限责任公司	黄向前
国泰君安证券股份有限公司	黄行辉
九泰基金管理有限公司	黄振威
申万宏源证券有限公司	黄忠煌
平安理财有限责任公司	黄庄鹏
惠升基金管理有限责任公司	黄兹睿
国金证券股份有限公司	纪超
碧云资本管理有限公司	贾凡
财通证券资产管理有限公司	姜永明
上海明河投资管理有限公司	姜宇帆
ElmvalleFund	蒋邦弘
南方东英资产管理有限公司	蒋丽敏
上海瓴仁私募基金管理合伙企业(有限合伙)	蒋南
南京春谷私募基金管理有限公司	蒋炜
五矿证券有限公司	金凯笛
东兴证券股份有限公司	经舒扬
上海金攀投资管理有限公司	景柄维
浙江旌安投资管理有限公司	孔凡熔
国信证券股份有限公司	库宏垚
华安证券股份有限公司	来祚豪
广发证券股份有限公司	雷棠棣
山东嘉信私募基金管理有限公司	类宇
国泰君安证券股份有限公司	李博伦
上海综艺控股有限公司	李才锦
杭州良仓投资管理有限公司	李灿
汇添富基金管理股份有限公司	李超
郑州云杉投资管理有限公司	李晟
方瀛研究与投资(香港)有限公司	李铖
国寿安保基金管理有限公司	李丹
北京高信百诺投资管理有限公司	李广帅
上海弘尚资产管理中心(有限合伙)	李国斌

创金合信基金管理有限公司	李晗
花旗银行	李慧群
浙商证券股份有限公司	李佩京
广东惠正私募基金管理有限公司	李平
深圳市泽鑫毅德投资管理企业(有限合伙)	李尚衡
中国人寿养老保险股份有限公司	李彪
深圳丰岭资本管理有限公司	李涛
深圳市康曼德资本管理有限公司	李伟清
渤海投资管理股份有限公司	李文
四川广汉三星堆瞿上园文化有限责任公司	李先生
上海光大证券资产管理有限公司	李行杰
京华山一国际(香港)有限公司	李学峰
红塔证券股份有限公司	李艳廷
华安财保资产管理有限责任公司	李阳
上海同犇投资管理中心(有限合伙)	李智琪
国金证券股份有限公司	李忠宇
前海开源基金管理有限公司	梁策
大和资本市场香港有限公司	梁俊諺
中信证券股份有限公司	林峰
华兴证券有限公司	林朗程
招商信诺资产管理有限公司	林威宇
上海光大证券资产管理有限公司	刘伯恩
Hel Ved Capital Management Limited	刘昌泰
中天证券股份有限公司	刘大海
珠海浑瑾私募基金管理合伙企业(有限合伙)	刘峰
杭州致道投资有限公司	刘福杰
深圳量度资本投资管理有限公司	刘鸿辉
上海东方证券资产管理有限公司	刘辉
国泰君安资本管理有限公司	刘慧慧
天风证券股份有限公司	刘鉴
中信证券股份有限公司	刘将超
嘉实基金管理有限公司	刘杰
润晖投资管理香港有限公司	刘京
白天亲密夜晚就疏远	刘晶淼
天堂硅谷资产管理集团有限公司	刘军洁
建信基金管理有限责任公司	刘克飞
东兴证券股份有限公司	刘蒙
深圳市君茂投资有限公司	刘娜
交银施罗德基金管理有限公司	刘庆祥
中信证券股份有限公司	刘雯蜀
开源证券股份有限公司	刘逍遥
富达基金管理(中国)有限公司	刘旭卿
摩根士丹利投资管理公司	刘洋

嘉实基金管理有限公司	刘晔
中泰证券股份有限公司	刘一哲
汇丰前海证券有限责任公司	刘逸然
光大证券股份有限公司	刘勇
招商证券股份有限公司	刘玉萍
北京禹田资本管理有限公司	刘元根
信泰人寿保险股份有限公司	刘跃
中国人寿保险股份有限公司	刘卓炜
国泰人寿保险股份有限公司	劉庭佑
鑫元基金管理有限公司	龙凌波
中航证券有限公司	卢正羽
上海睿郡资产管理有限公司	陆士杰
招银国际金融有限公司	陆文韬
西南证券股份有限公司	罗文萱
财通证券股份有限公司	罗云扬
中信建投证券股份有限公司	罗泽兰
东方财富证券股份有限公司	吕林
Point72 Hong Kong Limited	吕玉心
新华资产管理股份有限公司	马川
上海世亨私募基金管理有限公司	马家保
中信证券股份有限公司	马庆刘
华夏基金管理有限公司	马生华
安信证券股份有限公司	马诗文
上海非马投资管理有限公司	马雪飞
摩根士丹利华鑫基金管理有限公司	马子轩
富瑞金融集团香港有限公司	馬牧野
广州市航长投资管理有限公司	麦浩明
江苏沙钢集团投资控股有限公司	毛龙飞
宁银理财有限责任公司	毛子瑞
国金证券股份有限公司	孟灿
陕西安泽投资有限公司	孟涛
上海光大证券资产管理有限公司	孟巍
嘉实基金管理有限公司	孟夏
上海丹羿投资管理合伙企业(普通合伙)	苗耀辉
摩根士丹利(中国)有限公司	繆东航
天风证券股份有限公司	繆欣君
泰康资产管理有限责任公司	倪辰晖
马来西亚国库控股公司	聂迪中
淡马锡投资咨询(北京)有限公司	宁安宁
华安基金管理有限公司	宁柯瑜
东方阿尔法基金管理有限公司	潘登
上海虹桥经济技术开发区	潘振华
国新证券股份有限公司	庞立永

华泰证券股份有限公司	彭钢
南山人寿保险股份有限公司	彭韵洁
海南进化论私募基金管理有限公司	齐斌
上海勤辰私募基金管理合伙企业(有限合伙)	钱玥
JK Capital Management Limited	邱雨菲
海牛乎资产管理有限公司	秋莲
上海常春藤资产管理有限公司	饶海宁
上海杭贵投资管理有限公司	饶欣莹
永赢基金管理有限公司	任桀
淡水泉(北京)投资管理有限公司	任宇
平安养老保险股份有限公司	邵进明
中荷人寿保险有限公司	余玲凤
中国国际金融股份有限公司	沈广言
长信基金管理有限责任公司	沈佳
上海摩旗投资管理有限公司	沈梦杰
上海鼎萨资产管理有限公司	沈文杰
Harding Loevner (Asia) Limited	沈文婷
中意资产管理有限责任公司	沈悦明
浙江龙航资产管理有限公司	沈振华
华夏基金管理有限公司	施知序
瑞士百达资产管理(香港)有限公司	石经纬
才华资本管理有限公司	石林
深圳市中颖投资管理有限公司	宋鹏
君康人寿保险股份有限公司	宋强磊
高盛(亚洲)有限责任公司	宋婷
红杉资本股权投资管理(天津)有限公司	宋雅慧
上海恒复投资管理有限公司	宋杨湾
兴业证券股份有限公司	孙乾
Point72 Hong Kong Limited	孙天
淡马锡投资咨询(北京)有限公司	孙贤兵
北京高信百诺投资管理有限公司	孙周
富瑞金融集团香港有限公司	譚建青
碧云资本管理有限公司	汤礼辉
中原证券股份有限公司	唐月
摩根士丹利	唐粤
西藏东财基金管理有限公司	唐忠
建信养老金管理有限责任公司	陶静
宁波燕园世纪股权投资有限公司	陶庆波
富达基金(香港)有限公司	田笛
循远资产管理(上海)有限公司	田肖溪
圆信永丰基金管理有限公司	田玉铎
中国国际金融股份有限公司	童思艺
星泰投资管理有限公司	屠芳平

华泰证券股份有限公司	万义麟
FIL Investment Advisors	万智宇
红土创新基金管理有限公司	汪国瑞
北京汇信聚盈私募基金管理有限公司	汪政
上海方物私募基金管理有限公司	汪自兵
南京双安资产管理有限公司	王斌
德邦证券股份有限公司	王晨
中信建投证券股份有限公司	王晨宇
弘毅远方基金管理有限公司	王成璐
FIL ASIA HOLDINGS PTE. LIMITED	王芳
瑞银证券有限责任公司	王冠轶
法巴海外投资基金管理(上海)有限公司	王国光
上海万吨资产管理有限公司	王海宇
远信(珠海)私募基金管理有限公司	王汉学
善水源(横琴)资产管理有限公司	王浩
博时基金管理有限公司	王赫
平安证券股份有限公司	王佳一
珠海铭量私募基金管理合伙企业(有限合伙)	王金力
泓德基金管理有限公司	王克玉
民生加银基金管理有限公司	王亮
上海煜德投资管理中心(有限合伙)	王亮
国融证券股份有限公司	王林
上海致君资产管理有限公司	王鸣飞
EXODUSPOINT	王宁川
国金证券股份有限公司	王倩雯
上海景领投资管理有限公司	王胜
东方证券股份有限公司	王树娟
国信证券股份有限公司	王思雯
泉果基金管理有限公司	王苏欣
上银基金管理有限公司	王婷
五矿证券有限公司	王威
杭州上研科领私募基金管理有限公司	王炜波
晋江和铭资产管理有限公司	王希
大家资产管理有限责任公司	王箫
光大永明资产管理股份有限公司	王小龙
花旗環球金融亞洲有限公司	王曉琮
中国互联网投资基金管理有限公司	王泽睿
光大证券股份有限公司	王之含
上海富财资产管理有限公司	王志华
浙江国恬私募基金管理有限公司	卫申鹏
海通证券股份有限公司	卫书根
浙商证券股份有限公司	魏千承
绿地金融投资控股集团有限公司	温海源

光大保德信基金管理有限公司	文健
中泰证券股份有限公司	闻学臣
中国银河证券股份有限公司	翁林开
上海宁涌富私募基金管理合伙企业(有限合伙)	翁强
华创证券有限责任公司	吴鸣远
北京枫瑞私募基金管理有限公司	吴蕊
山西证券股份有限公司	吴桐
上海景林资产管理有限公司	吴宪
恒泰证券股份有限公司	吴晓刚
华宝基金管理有限公司	吴心怡
东北证券股份有限公司	吴雨萌
中国人保资产管理有限公司	奚晨弗
江苏沙钢集团投资控股有限公司	习宇
汇添富基金管理股份有限公司	夏正安
建信理财有限责任公司	项艾琳
东北证券股份有限公司	肖思琦
MARSHALL WACE ASIA LIMITED	谢婧
嘉实基金管理有限公司	谢泽林
广州思诺铂投资管理中心(有限合伙)	徐赐铁
碧云资本管理有限公司	徐睿艺
上海紫阁投资管理有限公司	徐爽
野村东方国际证券有限公司	徐也清
北京泓澄投资管理有限公司	徐哲桐
上海弘尚资产管理中心(有限合伙)	许东
百年保险资产管理有限责任公司	许娟娟
上海弥远投资管理有限公司	许鹏飞
中欧盛世资产管理(上海)有限公司	许然
百达世瑞(上海)私募基金管理有限公司	许汪洋
淡马锡投资咨询(深圳)有限公司	许芎云
杭银理财有限责任公司	薛翔
红杉资本股权投资管理(天津)有限公司	闫慧辰
平安证券股份有限公司	闫磊
中信证券股份有限公司	晏磊
建信保险资产管理有限公司	杨晨
嘉实基金管理有限公司	杨欢
海通证券股份有限公司	杨林
华安基金管理有限公司	杨明
安信证券股份有限公司	杨楠
西安瀑布资产管理有限公司	杨森
施罗德投资管理(上海)有限公司	杨森
中国民生银行股份有限公司	杨桐
东亨资产管理(香港)有限公司	杨阳
腾讯控股有限公司	杨洋

财通证券股份有限公司	杨焯
上海禧弘私募基金管理有限公司	杨莹
中信证券股份有限公司	杨泽原
深圳市前海唐融资本投资管理有限公司	杨志煜
国泰基金管理有限公司	姚明昊
浙商证券股份有限公司	叶光亮
中信证券股份有限公司	毅超
维金(杭州)资产管理有限公司	尹杰
霸菱资产管理(亚洲)有限公司	尹炬鋒
旦成投資	尹克成
上海光大证券资产管理有限公司	应超
STILLPOINT	尤然
海富通基金管理有限公司	于晨阳
博时基金管理有限公司	于福江
磐厚动量(上海)资本管理有限公司	于昀田
中金基金管理有限公司	于智伟
长江证券股份有限公司	余庚宗
国泰君安国际控股有限公司	俞春梅
上海懿坤资产管理有限公司	俞悦
钟鼎(上海)创业投资管理有限公司	袁满
上海中域资产管理中心(有限合伙)	袁鹏涛
JARISLOWSKY, FRASER LIMITED JARISLOWSKY, FRASER LIMITÉE	恽爽
深圳纽富斯投资管理有限公司	詹础
宏利投资管理(香港)有限公司	张尔超
汇丰前海证券有限责任公司	张恒
东方证券股份有限公司	张开元
天弘基金管理有限公司	张磊
申万宏源证券有限公司	张立平
东方红资产管理有限公司	张明宇
金元证券股份有限公司	张茜
国泰证券投资信托股份有限公司	张圣鸿
北京诚旻投资有限公司	张硕
上海相生资产管理有限公司	张涛
北京鼎萨投资有限公司	张王品
瑞银集团	张维璇
太平洋资产管理有限责任公司	张玮
观富(北京)资产管理有限公司	张文倩
汇华理财有限公司	张曦光
上海高毅资产管理合伙企业(有限合伙)	张新和
兴证集团成员单位	张旭光
中邮人寿保险股份有限公司	张雪峰
欧基金管理有限公司	张晔

北京才誉资产管理企业(有限合伙)	张一诺
深圳市万杉资本管理有限公司	张轶乾
东方证券股份有限公司	张颖
陆家嘴国泰人寿保险有限责任公司	张颖杰
鸿运私募基金管理(海南)有限公司	张永波
睿思资本有限公司	张蕴荷
上海云杉投资管理有限公司	张子钊
鹏扬基金管理有限公司	章宏帆
江苏瑞华投资控股集团有限公司	章礼英
上海石锋资产管理有限公司	章贤良
上海和谐汇一资产管理有限公司	章溢漫
上海沅杨资产管理有限公司	赵高尚
招商银行股份有限公司	赵杰
上海敦颐资产管理有限公司	赵捷
佳许盈海(上海)私募基金管理有限公司	赵天武
德邦证券股份有限公司	赵伟博
上海琛晟资产管理有限公司	赵宜韬
华西证券股份有限公司	赵宇阳
中荷人寿保险有限公司	赵泽臣
富瑞金融集团香港有限公司	赵欣欣
联创投资集团股份有限公司	甄成
上海秋阳予梁投资管理有限公司	郑捷
东莞市高盛集团有限公司	郑宇评
泉果基金管理有限公司	钟世哲
国投瑞银基金管理有限公司	钟婷霞
深圳市兴海荣投资有限公司	钟泽鑫
申港证券股份有限公司	周成
泰康资产管理有限责任公司	周昊
诺德基金管理有限公司	周建胜
交银人寿保险有限公司	周捷
深圳纽富斯投资管理有限公司	周晶晶
江源资本管理有限公司	周璟
鲍尔赛嘉(上海)投资管理有限公司	周俊恺
天弘基金管理有限公司	周楷宁
国元证券股份有限公司	周雷
鲸域资产管理(上海)有限公司	周炜炜
鹏扬基金管理有限公司	周文菁
北京城天九投资有限公司	周晓玲
交银施罗德基金管理有限公司	周中
东吴基金管理有限公司	朱冰兵
Nordea Asset Management	朱画千
中信证券股份有限公司	朱珏琦
淳厚基金管理有限公司	朱颜小悦

富安达基金管理有限公司	朱义
中邮人寿保险股份有限公司	朱战宇
德邦证券股份有限公司	朱珠
美银证券	庄亚林
中国国际金融股份有限公司	卓德麟
广东惠正私募基金管理有限公司	訾力强
上海世诚投资管理有限公司	邹文俊