

证券代码：002611

证券简称：东方精工

广东东方精工科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-011

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会、券商策略会）
参与单位名称	宝盈基金管理有限公司 景顺长城基金管理有限公司 海南上善如是私募基金管理合伙企业（有限合伙） 深圳市恒泽私募证券基金管理有限公司 深圳市景元天成投资顾问有限公司 恒大人寿保险有限公司
时间	2023年8月17日
地点	东方精工
上市公司接待人员姓名	董事长：唐灼林 董事、董事会秘书：冯佳 董事、副总裁：谢威炜 副总裁、财务总监：邵永锋
形式	现场交流
交流内容及具体问答记录	<p>1、公司对于旗下业务板块和分子公司管理上的核心能力是什么？</p> <p>公司答复：</p> <p>自上市以来，东方精工不断向核心主业所处产业链上下游拓展，在多年的实践中，通过对所处行业的深度理解、行业趋势的前瞻预见、以及对自身战略发展目标的清晰认知，公司练就了对旗下业务板块强大的战略管控和深度整合能力，积累了丰富的经验和实践。</p> <p>战略管控能力是公司成功管理旗下各个业务主体的核心能力。在实践中，公司通过深入了解行业、前瞻行业趋势、认清自身战略发展目标以及掌握旗下业务主体的能力资源，对于被收购的公司实施了一系列的战略调整，包括战略发展规划、业务模式、产品组合、市场策略</p>

和核心管理团队等方面。这些调整激发了被收购公司的新的增长活力，推动了被收购公司走向新的发展台阶。

在投后整合工作方面，公司练就了一套行之有效的投后整合管控手段，包括规范法人治理机制和三会运作、战略管控和财务管控、推行分权授权管理、实施全面审计和管理层激励等，形成了一套具有东方特色的、行之有效的投后整合管控手段，为战略规划的有效落地提供了保障机制。

2、产业并购对公司的作用是什么？

公司答复：

自 2014 年收购 Fosber 意大利的控股权后，东方精工与其管理层一道，推行了一系列的有效整合措施，包括帮助 Fosber 集团调整战略规划 and 经营策略、规范授权管理体系、对核心管理层实施业绩激励以及强化财务管控等。这些措施成功激发了 Fosber 集团的经营活力，使其在 2015 年~2022 年期间，年均营业收入复合增速约为 16%、净利润年均复合增速为 25%。

Fosber 亚洲成立于 2014 年底，其生产的瓦楞纸板线定位高端，引进 Fosber 意大利品牌瓦楞纸板生产线理念设计，并根据中国市场客户需求进行国产化改造、本地化生产，致力于满足瓦楞纸包装行业客户对兼具高技术水平和高性价比的瓦楞纸板生产线的需求。依靠中国在全球范围内工业门类最齐全、配套最完整的供应链优势，Fosber 亚洲生产的瓦楞纸板线，整体零部件国产化率达 90%左右。2023 年上半年，Fosber 亚洲实现营业收入约 1.6 亿元人民币，同比增长超过 30%，2018 上半年到 2023 上半年营收的年复合增长率约 37%。

3、公司数码印刷设备业务的增长速度如何？

公司答复：

根据研究机构 Smithers Pira 的报告《The Future of Inkjet Printing to 2023》，在全球印刷品与包装领域，喷墨印刷技术的市场规模在 2013 年~2018 年间，从 434 亿美元增长至 696 亿美元，并预计将于 2023 年达到 1,090 亿美元，年复合增长率接近 10%。喷墨印刷在整个印刷市场所占比例预计将在 2023 年增加到 13.0%。

根据 Smithers Pira 最新报告《The Future of Inkjet Printing to 2027》，2022 年在全球图形印刷和包装印刷领域中，喷墨印刷的市场价值已达 868 亿美元。喷墨印刷的市场规模在过去 5 年中增长强劲，2022 年的喷墨印刷总产值比 2017 年提高了 46.2%，印刷量增长超过三分之二。报告预测，2022 年至 2027 年期间，喷墨印刷在包装领域的增长将最为迅猛，预计按出货数量计算平均复合年增长率为 17.7%，按价值量计算的平均复合年增长率为 16.3%。

子公司万德数科是全球范围内率先将数码喷墨印刷技术应用到纸包装（彩印&预印）、广告、家居装饰、建材、标签印刷等领域的企业

	<p>之一，可为客户提供数码印刷全套行业解决方案。</p> <p>2023 年上半年，万德数科实现新增订单约 7,900 万元。分区域看，上半年国内市场订单爆发式增长，国内整机接单金额约 4,830 万元，约为 2022 同期的 3.2 倍。在订单结构中，价值量更高的高清高速数码印刷联动线等产品的占比明显提升。</p> <p>4、百胜动力上市的进展情况？</p> <p>公司答复：</p> <p>目前百胜动力处于向中国证监会提交注册申请的阶段，将根据证监会时间安排，配合注册要求第一时间推进注册申请。</p> <p>5、百胜动力在未来市场的发展空间如何？</p> <p>公司答复：</p> <p>受益于我国经济快速增长和居民休闲运动习惯的改变，中国成为全球主要舷外机市场增速最快的国家之一。随着以百胜动力为代表的国产舷外机品牌的崛起，国产替代逐渐成为国内舷外机行业发展主流趋势之一，国产替代市场空间广阔。</p> <p>子公司百胜动力，是国内舷外机行业的头部企业，2018~2020 年行业市场占有率全国第一。百胜动力的主要产品是多种规格、不同系列的舷外机产品，马力覆盖 2 马力至 130 马力。舷外机多个系列产品远销欧洲、非洲、大洋洲、南美洲、北美洲、中东、东南亚等上百个国家和地区。</p> <p>2023 上半年，子公司百胜动力实现营业收入同比增长约 46.89%，其中舷外机整机销售收入同比增长 54.57%；净利润同比增长约 66.99%。</p> <p>2023 年 3 月，百胜动力年产 76,400 台高端水上动力设备绿色数智化工厂建设及研发中心新建项目正式开工，该项目将为百胜动力进一步发展打下坚实的基础。</p> <p>接待过程中，公司接待人员严格按照信息披露有关的规定，与投资者进行了充分的交流与沟通。没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>不适用</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附</p>	<p>不适用</p>

件（如有，可作为附件）	
-------------	--