

证券代码：300365

证券简称：恒华科技

北京恒华伟业科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-006

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 民生证券、中泰证券、嘉实基金、华安基金、汇丰晋信基金、中邮人寿、弘毅远方基金、诺安基金、万家基金、农银汇理基金、建信保险资管、太平资管、长江证券资管、建信理财、煜诚投资、鑫焱创投、盘京投资、亚太财产共 18 家机构投资者。 |
| 时间 | 2023 年 8 月 24 日 |
| 地点 | 进门财经线上平台 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书 陈显龙 财务负责人 孟令军 证券事务代表 李思琪 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>本次投资者调研会议包含两部分内容，一是向各位投资者介绍公司 2023 年半年度经营情况，二是投资者问答环节。主要内容如下：</p> <p>一、2023 年半年度经营情况介绍</p> <p>2023 年半年度，公司在“BIM 平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”战略目标引领下，积极拓展以自主可控 BIM 底层平台为核心的大场景工业软件应用市场，聚焦 BIM 平台及软件、设计咨询、行业数字孪生应用核心主业，有序开展各项经营活动。报告期内，公司实现营业收入 2.38 亿元，</p> |

同比增长 7.87%；归属于公司普通股股东的净利润约 934 万元，同比增长 12.06%；公司在二季度持续发力，实现业绩的持续稳步增长，其中公司在 2023 年二季度实现营业收入 1.27 亿元，较一季度增加 14.61%，归属于普通股股东的净利润为 618 万元，较一季度增加 95.87%。具体内容与巨潮资讯网上发布的公司《2023 年半年度报告》一致，敬请投资者参阅。

二、投资者问答环节

1、公司 2023 年半年度按产品分类收入占比情况如何？

答：2023 年半年度，公司实现营业收入 2.38 亿元，其中软件服务收入占比 62.45%，技术服务收入占比 22.77%，软件销售收入占比 6.11%，硬件销售收入占比 7.88%，特许经营权收入占比 0.79%。报告期内，公司持续优化业务结构，软件服务收入占比较高。

2、公司在虚拟电厂方面有何最新进展？有哪些商业模式？

答：公司已积极布局虚拟电厂、智慧能源等相关技术的应用及业务市场，加大相关产品研发力度，依托多年来在电力行业的技术积累以及齐备的资质认证体系，面向园区、工业企业、公用建筑等用户侧群体，以源网荷储用一体化建设为基本原则，综合冷、热、电、气等负荷需求，为用户提供涵盖能源供应、能源运营以及能源信息化的综合能源解决方案，并积极推进配售电支撑虚拟电厂等业务场景落地和应用推广，基于自主可控的软件平台，构建虚拟电厂运行服务商；在需求响应方面，可通过参与调峰或调频电力辅助服务、需求侧响应，获得服务收益和响应补贴；在电力交易方面，借助虚拟电厂聚合，代理用户参与电力现货市场交易/售电业务，获取收益，有效降低用电成本。此外，公司通过物联网结合 AI 分析手段，可以获知用户用能行为特性，实现用能诊断和智能调优，降低能耗量从

而降低用能成本。

3、公司经营性现金流下滑原因？

答：受客户需求季节性因素的影响，公司的收入和支出会受到季节性波动，通常上半年支出较多，回款集中在下半年。报告期内公司购买商品、接受劳务支付的现金增加，导致经营性现金流下滑。

4、公司充电桩业务进展如何？

答：2023 年上半年，公司积极开拓北京、珠海、深圳等地的充电桩市场，可以提供充电桩规划、设计、运维、数字化运营的一揽子解决方案。2023 年 5 月国家发改委、国家能源局印发《关于加快推进充电基础设施建设更好支持新能源汽车下乡和乡村振兴的实施意见》，意见指出支持地方政府结合实际开展县乡公共充电网络规划，加快实现适宜使用新能源汽车的地区充电站“县县全覆盖”、充电桩“乡乡全覆盖”。随着国家对新能源汽车发展大力支持，充电桩市场需求广阔，未来，公司将凭借在电力行业的齐备资质及丰富经验，迅速抢占充电桩市场份额。

5、公司大股东协议转让原因以及对公司经营影响如何？

答：公司实际控制人协议转让公司部分股份主要用于偿还 2017 年非公开发行股票质押融资，目前已全部还清。公司实际控制人目前暂无减持计划，不会对公司治理结构和持续经营构成影响。公司管理层对公司未来的发展充满信心，公司围绕“BIM 平台软件及行业数字化应用和运营的服务商”战略目标，不断拓展以自主可控 BIM 底层平台为核心的大场景工业软件应用市场，努力提升经营业绩，增强公司长期价值投资的吸引力。

6、公司AI方面有何布局和进展？

答：公司已研发人工智能引擎，并结合垂直领域的数据积累训练出具有行业和公司特色的模型，将广泛应用于电力工程智能化设计、施工现场智能化管理、综合能源智能化调度、园区智慧化用能管理等业务场景，为公司相关产品提供强有力的技术支撑。公司将持续进行“计算机视觉”、“自然语言处理”、“智能人机交互”等人工智能技术的研究与实践，结合公司在电力设计、设备运行、能耗监测与管理、现场施工等领域的海量数据积累，进行具有针对性的人工智能引擎开发、模型训练、模型验证。2023年半年度，公司研发和升级了GIM引擎平台、人工智能平台、智能流媒体平台以及位置服务引擎，为多场景行业信息化产品及项目研发赋能，提升研发效率；推进基于大模型人工智能技术的配网智能设计研发工作，在无人机影像识别关键技术上取得重要进展；完成基于多模态大语言模型升级低代码技术平台的可行性分析，为后续研发奠定基础；完成AIGC（AI Generated Content，人工智能生成内容）技术高效服务客户需求可行性研究，在规范规程解析、专家问答、培训模拟等方面取得预期效果。

7、公司在低代码平台方面有什么成果？

答：目前公司已有的365Ego应用快速开发平台（简称365Ego）是一款企业级快速开发平台，提供SaaS多租户服务模式，可以通过为用户提供可视化的应用开发环境，帮助用户快速搭建个性化的业务管理应用，甚至用户不需要写代码就能够构建出交互体验俱佳的业务应用，大幅度降低了软件开发平台的使用门槛，即使是非技术人员也能完成应用程序的开发，达到缩短项目周期、提高用户体验、快速开发出优秀产品的目的。平台支持公有云、企业私有云SaaS部署、私有化本地部署、混合部署等多种常用模式，支持多角色应用的场景，提供终端用户、开发人员、运维人员三个角色共同协作完成平台开

| | |
|----------|---|
| | <p>发任务。平台覆盖业务应用构建、流程构建、数据可视化、智能决策、物联网应用集成、人工智能等数字化管理要素，能够帮助企业敏捷构建业务系统，并提供迭代升级服务，快速响应不断变化的市场环境与客户需求。</p> <p>在整个交流活动中，双方进行了充分的沟通。本公司严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。此次机构投资者调研活动因采取线上会议形式，故参会者无法签到，由公司参会人员签名。</p> |
| 附件清单(如有) | 调研记录 |
| 日期 | 2023年8月24日 |