



优势；持续完善机构经纪业务服务体系，对重点机构客户的综合服务覆盖能力不断增强；产品生态持续丰富，代销金融产品领域保持行业领先，公募基金管理新发产品保持强劲市场号召力，个人养老金产品管理优势保持，券商资管受托管理资产规模保持增长，私募股权投资基金设立与项目投资工作取得丰富成效，规模增长显著。

机构综合服务方面，进一步完善机构客户服务体系，推动机构客户朋友圈高质量扩容，其中，大投行业务稳步增长，股权融资额排名跻身行业前十，债券融资规模同比增幅超市场，在福建区域保持压倒性优势地位；研究业务创收创誉继续维持行业第一梯队，并在产业研究、智库服务和绿色金融等领域不断拓展；资产托管外包业务延续强劲增长势头，期末存续托管证券类私募投资基金产品数量保持行业领先；积极布局场外衍生品业务，业务规模稳步提升。

自营业务方面，债券自营投资收益率在可比基金中名列前茅，权益自营投资收益率跑赢指数并排名可比基金前列，另类投资业务结构持续优化，投资规模进一步增长。

国际化布局方面，新加坡子公司正式开业，国际化业务迈入全新发展阶段。

除此之外，公司在绿色金融、文化建设、投资者教育等社会责任领域获得高度认可。

公司二级市场股价表现受多重因素影响。未来，公司将一如既往地稳健经营、规范运作，努力提升经营管理水平，不断提高公司核心竞争力和盈利水平，努力为股东创造价值。

感谢您对公司的关注和支持！

## 2、公司计划如何进一步提高资产管理业务对公司业绩的贡献度？

答：尊敬的投资者，您好！

公司全资拥有兴证证券资产管理有限公司、控股兴证全球基金管

理有限公司。未来，兴证资管将以投资与研究综合实力为基础，聚焦“固收+”和公募化转型两大业务方向，全力推进线上线下载道合作，扩大区域业务覆盖面，建立理财业务集群，不断提升服务专业度；同时深挖财富管理及机构客户需求，持续丰富和完善公司产品线布局，结合自身投研能力和渠道优势，开发旗舰产品，形成优势产品的系列化发行。兴证全球基金将继续立足于“为持有人创造价值”，不断强化投研综合实力，继续加大对投研人才队伍的战略投入，强化、巩固投资管理能力的优势。积极响应公募基金费率改革举措，持续提升营销服务能力，提升客户综合服务能力，做好投资者教育与陪伴工作，提升投资者持有体验。持续对新业务线进行战略性培育，集中资源持续打造养老投资产品线，大力推进基金投顾业务的开展，并对海外业务的拓展积极布局。

感谢您对公司的关注和支持！

### **3、公司上半年投行业务发展的不错，请问具体表现如何，怎么保持业务竞争力？**

答：尊敬的投资者，您好！

今年上半年，公司紧跟资本市场动态，实现业务规模逆势增长。报告期内完成 9 单主承销项目，主承销金额 110.06 亿元，行业排名第 10 位，其中，完成 IPO 主承销项目 5 单，主承销金额 81.24 亿元，行业排名第 8 位。完成现金并购完成 1 单，交易总金额 10 亿元。新三板推荐挂牌项目 2 家，期末持续督导家数 146 家，其中督导创新层企业 60 家，市场排名第 7 位。公司持续深化区域战略，进一步强化核心区域市场竞争力，报告期内在福建省内保持相对竞争优势，主承销项目数量排名第一，在北上广深江浙等核心经济圈的股权融资业务竞争力排名提升明显。除此之外，公司深入贯彻行业战略，聚焦新一代信息技术、新能源等专业领域，报告期内保荐上市了绿通科技、英方软件、威士顿、阿莱德等项目。报告期内，公司联席主承销的中芯集成科创板 IPO

	<p>是今年上半年 A 股融资规模最大的 IPO。公司股权融资业务表现屡获业界认可，报告期内，在第十六届新财富最佳投行评选活动中获评“最具潜力投行”、“最佳践行 ESG 投行”、“最佳再融资投行”、“最具创造力项目”等荣誉。</p> <p>未来，公司将以服务实体经济高质量发展为使命，坚持金融工作的政治性和人民性，贯彻落实全面注册制改革，夯实基础，修炼内功，大兴调查研究，围绕重点区域、重点行业、重点业务，深化三维四驱国际化战略，拓展区域深度、拓宽行业广度、拉长产品久度，持续提升国际化水平，完善金融服务生态圈。</p> <p>感谢您对公司关注和支持！</p>
附件清单(如有)	
日期	2023-08-29