

证券代码：301328

证券简称：维峰电子

维峰电子（广东）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	东方基金 马**、创金合信基金 王*、西部利得基金 邹**、山西证券 李**、山西证券 谷*、高信百诺 闫**、招商证券 程*、广发基金 张**、长城基金 苏**合计 9 名机构投资者参加
会议时间	2023 年 08 月 25 日-08 月 29 日
会议地点	8 月 29 日在深圳福田香格里拉酒店交流，其他时间在公司会议室交流
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：朱英武
投资者关系活动主要内容介绍	<p>交流的主要问题与回复：</p> <p>一、开场介绍公司上半年整体经营情况</p> <p>2023 年上半年，公司实现营业收入 2.43 亿元，较上年同期增长 9.54%；归属于上市公司股东的净利润为 7,462 万元，较上年同期增长 49.77%，公司营业收入和归属于母公司所有者的净利润均实现了稳步增长。工控、汽车以及新能源连接器三大板块营业收入分别为 15,719 万元、4,235 万元和 3,957 万元，同比增长 2.22%、31.8%和 23.9%。此外，2023 年上半年，公司新增境内专利授权 17 项，其中新增发明专利 2 项，并于 2023 年 1 月被认定为广东省专精特新中小企业。</p> <p>1、工业控制领域：2023 年上半年，受宏观经济影响，工业</p>

板块增速放缓，对此，公司积极拓展新应用场景，除了传统工业自动化设备等领域的应用，公司也在拓展智能电梯、家用医疗设备等细分应用领域。此外，机器人是公司精密板对板连接器的重要应用场景，公司在工业机器人方面已有 WAFER 系列连接器、WD 系列线对板连接器等相关产品量产，同时，针对自动化机器人所需的高精密度、高频率信号传输用连接器，公司也持续推进与客户的交流、合作，并已有部分规格的产品量产。

2、汽车领域：2023 年上半年，公司以三电系统连接器为主要产品，聚焦中低压信号细分，同时通过子公司重点部署高频高速连接器，已完成汽车智能座舱系统、自动驾驶系统等高速连接器开发，布局智能驾驶前端视觉感知、车身域控 PCB 板端连接方案、高速以太网组件等新品，充分参与汽车智能化高速发展带来的巨大市场机遇和增量。

3、新能源领域：2023 年上半年，公司把握“内生+外延”资源高效整合，拓展家用、商用储能以及充电应用所需的连接器，提供光伏储能系统解决方案，形成光储充三领域的全方位覆盖，强化新能源连接器业务布局，赋能公司业务高速发展。

二、 提问交流环节

提问 1：下半年汽车板块的业绩增量主要来自于哪里？

答：一方面是上半年新拓展的客户的导入带来订单，另一方面是存量客户新增的备货需求。

提问 2：公司对后续国际市场拓展的预期如何？

答：当前，工控连接器领域仍然以泰科电子、安费诺、莫仕等国际一线厂商为主导，市场份额主要集中在国际大厂，国产替代空间可期。目前我们在积极拓展国内外市场，工控业务积极导入新客户打开国际市场，同时，公司拟投资设立泰国生产基地，以更好地满足国际客户采购需求，提升整体抗风险能力。华南总部智能制造中心与研发中心的建设已完成主体建筑施工，预计今年四季度投产可行，将有望缓解产能瓶颈，通过购置先进生产

设备及系统提升自身生产自动化水平和生产效率，增强高端连接器领域实力，充分的产能与技术储备将为公司快速发展提供持续动力。

提问 3：能介绍一下在泰国投资的新工厂情况吗？

答：这项投资主要基于公司战略规划及经营发展的需要，助力公司更好地开拓国际客户的采购需求，以期持续拓展公司国际业务，完善产业布局，从而有效提升公司规模和海外市场占有率以及公司整体的抗风险能力。目前还处于早期阶段，未来，泰国子公司的产品定位将侧重于新能源领域。

提问 4：下半年新能源领域的业绩增量主要来自于哪里？

答：随着工业、商业储能的快速发展和市场的扩容，公司通过积极拥抱细分行业的头部客户，充分享受行业的增长的同时，积极开发新产品实现头部客户销售份额的提升，并持续拓展新客户，从而获得持续，快速的增长。

提问 5：高频高速类产品的最新进展？

答：高频高速类产品进展分两方面：一方面是应用在板端的高速连接器，公司已经开发并实现了 0.8mm 间距和 0.635mm 间距高精密浮动式板对板连接器的量产，目前正在积极开发 0.5mm 间距，该类产品的中国电子元件行业协会团体标准是由公司主编的，去年底已经获得审查通过，主要应用在激光雷达、毫米波雷达以及高端车型的影音娱乐方面，等待 ADAS 大面积商用机遇的到来；另一方面是线束类高频高速连接器，这块主要是由子公司东莞市维康汽车电子有限公司主导，将新能源汽车作为重点发力的一个细分领域，已完成汽车智能座舱系统、自动驾驶系统等高速连接器产品开发，重点布局产品系列有智能驾驶前段视觉感知、车身域控 PCB 板端连接方案、车规防水等级超过 IP68 的 type-C 连接器组件和高速以太网连接器组件等。此外，子公司布局的高速域控制器低压大电流连接器已申请 4 项发明专利，有效填补国内相关领域的空白。

	<p>提问 6: 请问激光雷达和毫米波雷达的产品是否已经量产?</p> <p>答: 产品批量供货的准备工作已完成, 目前我们有配套客户做一些定向产品开发, 但产品的市场需求量还没有完全打开。</p> <p>提问 7: 上半年的毛利率有一点点下滑, 主要是因为什么?</p> <p>答: 2023 年上半年毛利率有一点下降, 主要受一些细微个别事件影响所致: (1) 昆山子公司需要扩产, 目前已经搬离了原厂房, 租赁厂房进行生产经营活动, 每个月会新增租金支出; (2) 外销权重有一些下滑, 内外销销售收入结构占比的变化一定程度上也对毛利率小幅下滑产生影响。</p> <p>提问 8: 今年上半年的销售费用和管理费用同比增长了不少, 是什么因素导致的?</p> <p>答: 2023 年上半年销售费用和管理费用的增加, 一是因为上半年业务拓展和参展费用增加了销售费用, 二是因为上半年职工薪酬及资产折旧摊销增加了管理费用。</p> <p>提问 9: 请问公司现在有计划做股权激励吗?</p> <p>答: 公司已有部分核心员工通过上市前的员工持股计划间接持有公司股份, 后续公司根据经营发展及业务拓展需要有引进一些人才, 但具体什么时候实施股权激励需要综合各方面情况再定, 有相关计划公司会第一时间向市场公告。</p>
附件清单 (如有)	
日期	2023 年 8 月 25 日-8 月 29 日