

证券代码：603122

证券简称：合富中国

合富（中国）医疗科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	香港长盈基金：蘭宏臣 荣晟私募基金：林哲 国道资产管理(上海)：周楠 引弓投资：韦有新 稷定资本：李凌宇 财联社：杜一琳 招商证券：刘叶青 准锦投资：程乙峰 丰节资产：宁倩 浙商证券：王靖萱 同花顺：余守栋、刘仲野（排名不分先后）
会议时间	2023年8月31日 15:00
会议地点	合富中国会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：陈烨 财务总监：张晨 会计总监：唐华娟 企划宣传经理：孔煦好

	<p>投融资经理：方鼎</p> <p>投资者关系：徐晨铭</p> <p>证券事务专员：徐佳圆</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>问题 1:公司货币资金减少、经营性现金流为负的原因是什么？</p> <p>回答 1:近几年医院客户在发挥其公益性价值的同时也承受着极大运营压力，另一方面我们强调公司极重商誉，不因为医院客户延长账款而拖欠供应商账款，如此导致经营性现金流为负，唯毋庸担心的是公司几乎所有医院客户均为公立医院，不存在坏账风险。</p> <p>问题 2:公司应收账款周期是多久？</p> <p>回答 2:正常时期公司平均账期略低于 6 个月，今年上半年公司平均账期为 9 个月。</p> <p>问题 3:公司近期财报中销售费用上升的原因是什么？</p> <p>回答 3:今年销售费用略有增长，主因自研专利的信息化产品入市在推广及空白区域增加业务人员所致，公司仍能维持所有的销售费用率低于 7%的自律性。</p> <p>问题 4:国外引进产品的选择会考虑哪些因素？</p> <p>回答 4:公司引进国外先进产品的原则是产品本身为全球独家科技可开发寡头市场，基于公司多年来在大中华区优异的尖端科技产品销售能力，不管是有过合作经验的伙伴还是慕名而来的新朋友，都为公司提供多渠道多方向的新科技合作机会，因此公司手上评估调研的新产品未有间断。</p>

问题 5: 公司 2023 年上半年营收下降的原因是什么?

回答 5: 公司 2023 年上半年实现营业收入 5.65 亿元, 主要系公司基于战略及市场客观因素的考量, 将发展重心及资源聚焦在风险更可控的公立医疗机构, 这部分业务收入上半年同比持平未减少, 公司同比减少与非终端的非公合作, 以便更好利用资金深耕公立医院客户群, 虽然短期内同比收入下降, 但更有利于长远健康发展。

问题 6: 公司的资金成本相对其他如央企的竞争对手可能会更高, 如何看待对公司核心竞争力的影响?

回答 6: 资金成本与公司的核心竞争力无关, 客户也从未因考量资金成本与公司合作, 公司的核心竞争力主要来源于以下三点: 第一是拥有台湾资深行业专家资源, 通过组织高层级论坛为两岸多地医疗机构提供广泛的议题交流机会;

第二是拥有超过 1,500 家原厂及总代、覆盖 17,000 种检验品项、覆盖 95% 医用耗材的供应链网络, 满足客户需求的全覆盖, 同时积极推广两票制的国家政策要求, 减少多层代理的分润, 创造原厂、合富、客户三赢的合作模式;

第三是拥有大中华区优异的尖端科技产品销售能力, 持续为公司带来多渠道多方向的新科技合作机会。

公司的核心竞争力为公司在市场占得一席之地, 也说明了公司带给客户的差异服务价值。

问题 7: 公司目前主要的销售区域是哪些?

回答 7: 公司目前业务主要集中在上海、江苏、广东、

	山东、江西、河南。在问题 3 的回答中已指明公司将更多的产品以及引进更多的人才覆盖更大规模的市场。
附件清单（如有）	无。
日期	2023 年 8 月 31 日