

南京伟思医疗科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2023年9月1日-2023年9月5日)

证券代码：688580

证券简称：伟思医疗

活动时间及地点：

2023/09/01 上海浦东丽思卡尔顿酒店

2023/09/04 南京市雨花台区宁双路19号9栋公司会议室

2023/09/05 南京市雨花台区宁双路19号9栋公司会议室、上证路演中心

(<http://roadshow.sseinfo.com/>)

参加单位名称：

浙商证券、域秀投资、国泰君安资管、贤盛投资、峰岚资产、同犇投资、蓝墨投资、尚雅投资、宽远资产、东亚前海证券、路博迈投资、西部证券、长江养老、鹏华基金、通过上证路演中心参加公司2023年半年度医疗器械及医疗设备专场集体业绩说明会的投资者

活动类别： 公司现场接待  电话接待  其他场所接待

业绩说明会  重要公告说明会  其他\_\_\_\_\_

形式：电话会议、现场会议、视频和线上文字互动

公司接待人员：

王志愚（董事长、总经理）

钟益群（董事会秘书、副总经理）

陈莉莉（财务总监、董事）

肖俊方（独立董事）

童奕虹（投融资总监）

沈亚鹏（证券事务代表）

会议记录：

一、公司概况介绍

伟思医疗成立于2001年，总部位于南京，是国家级专精特新“小巨人”企业、高新技术企业、江苏省企业技术中心。公司主要从事医疗器械的研发、生产和销售，以研发创新为发展驱动力，致力于通过磁刺激、电刺激、电生理

以及康复机器人等产品布局，打造康复器械全场景，在康复领域成为中国领先供应商，在磁刺激领域力争成为全球领先供应商，同时，以收购科瑞达激光为契机，提升泌尿科室拓展及激光研发能力；持续研发中高端激光射频等能量源设备，目标成为国产一线品牌。

2023年半年度，公司资产总额171,327.37万元，归属于上市公司股东的净资产155,005.95万元。2023年半年度公司实现营业总收入21,979.72万元，同比增加63.87%；归属于上市公司股东的净利润7,055.74万元，同比增加84.43%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润6,534.11万元，同比增加141.60%。公司实施股权激励计划产生股份支付费用(税后)为257.05万元，剔除股份支付和所得税影响，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为6,791.15万元，较上年同期（剔除股份支付费用后的归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润）增加94.13%。

## **二、提问沟通环节**

### **1、Q:公司有没有拓展海外业务的打算？具体规划是什么？**

A:尊敬的投资者您好！海外市场是一个更为广阔的市场，公司已经在注册证上开始提前布局，塑形磁产品在今年3月份已获取FDA认证，公司对海外市场扩展保持积极态度，感谢您的关注和支持。

### **2、Q:请问贵司领导，近期医疗行业反腐对公司下半年业绩影响如何？近期学术会议、进院销售是否已陆续正常开展？**

A:尊敬的投资者您好，现阶段医疗反腐客观上会对学术活动或医院招采造成一些延迟，但参照卫健委政策，此次医疗反腐主要是反对虚假的学术会议，重点针对关键少数的贪腐行为。伟思医疗作为上市公司，长期坚持合规经营，并持续专注医疗器械细分领域的研发和创新，本次医疗反腐有利于净化行业环境，降低医疗产品销售费用，使具备研发创新优势的企业获得更好发展，长远来看将更有利于伟思医疗发挥自身特点和优势，助力公司持续发展。感谢您的关注和支持。

**3、Q:贵司中报非常靓丽，感谢经营团队付出的努力。请问第三季度已过两个月，贵司经营状况依旧保持良好势头吗？**

A:尊敬的投资者您好！公司目前各项业务稳定有序推进中，2023 年度股权激励业绩考核目标没有变化，且公司目前业绩完成情况也在预期范围之内。感谢您的关注和支持。

**4、Q:董秘您好，请问贵公司有哪些处于行业领先水平的医疗器械产品？**

A:尊敬的投资者您好！

在磁刺激领域，公司是国内少数完全自主研发的企业。公司第二代盆底功能磁将生物反馈与被动刺激完美融合，为客户提供一键自动双靶点、实时坐姿监测，实现神经、肌肉康复的生物反馈磁产品；公司二代经颅磁刺激仪是国内首家支持液冷双通道同步刺激功能的产品，提供精神心理、神经传导领域国际前沿的无创神经调控治疗手段。

在电生理领域，公司基于穿戴式传感器和无线传输技术，在业内率先推出了团体生物反馈技术，可支持超过 20 个患者同时进行治疗。

此外，在康复机器人领域，公司形成了覆盖人体上下肢的全周期康复评估和训练的运动康复机器人产品矩阵，掌握包括外骨骼、高精度传感器、实时力反馈、主被动多模态控制、力矩轨迹混合控制、智能动态减重等核心技术。前后授权受理 40 余项发明专利，并获得多项红点设计大奖，属于国内领先水平。

感谢您的关注和支持！

**5、Q:现阶段公司的基石业务毛利率较高，但是公司拓展到医美赛道之后，涉及了很多新产品，请问这些新产品的毛利率与公司目前的毛利率相比是更高一些还是更低一些？**

A:公司目前整体毛利率维持在 70%以上，医美产品的毛利率主要受到营销模式的影响，我们会采取行业主流的营销模式，未来公司的毛利率会维持在一个相对稳定的水平。

**6、Q:公司三季度的业绩完成情况如何？**

A:公司目前各项业务稳定有序推进中,2023年度股权激励业绩考核目标没有变化,且公司目前业绩完成情况也在股权激励预期范围之内。具体业绩情况还请关注后续披露的相关业绩报告。

**7、Q:公司电刺激类在研产品有哪些?**

A:公司目前正在开发物理因子产品原理样机,主要应用于妇产相关科室(如妇产科、儿保科、盆底/产后康复中心、月子会所等)、康复科、肛肠科及泌尿科等科室及专业机构,用于各类盆底功能障碍疾病(尿失禁、盆腔脏器脱垂、排便障碍等)、产后常见问题(子宫复旧、乳腺疏通、腹直肌分离及腰背痛等)及运动功能障碍、脊髓损伤、废用性肌萎缩等疾病或症状的治疗及训练,有利于扩展公司物理因子治疗产品线,提升康复科理疗产品竞争力。

**8、Q:请问公司盆底及产后康复领域未来的发展方向是什么?**

A:公司是国内最早倡导“磁电联合”治疗理念的企业,相对于传统单一的电刺激,在盆底筛查与治疗的过程中,将盆底电刺激与磁刺激相互结合应用,能够有效提高临床治疗效率。公司在2017年上市了盆底磁刺激相关产品,目前盆底磁刺激产品已经接力电刺激产品,在盆底及产后康复市场获得全面且领先的竞争优势。通过盆底磁刺激产品,伟思将重新定义盆底及产后康复市场的竞争格局,通过磁电联合,带动盆底及产后康复市场恢复稳定持续的增长。

**9、Q:公司去年收购的科瑞达激光目前运行状况如何?**

A:公司2022年收购的科瑞达激光公司,是国内首批取得钕激光治疗机三类医疗器械注册证的企业,具有稳定的研发生产能力、良好的市场口碑和广泛的客户基础,可有效提升公司激光领域技术储备与研发实力,拓宽泌尿市场和产品管线。从目前来看,不论是从管理效率提升还是业绩上来看,都是一个很优秀的收购项目。

**10、Q:公司预计2023年医美能量源业务规模如何?**

A:公司2023年医美能量源类取证的产品较少,主要集中在盆底私密,今

年公司将以建设渠道和市场队伍为重点，不对业绩做过多承诺，将伟思严肃医疗和国产高端品牌形象进行导入，积蓄品牌势能，稳扎稳打。

日期：2023 年 9 月 5 日

是否涉及应当披露重大信息：否

附件（如有）：无