

证券代码：300532

证券简称：今天国际

深圳市今天国际物流技术股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年半年度业绩说明会的投资者
时间	2023 年 9 月 5 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总裁邵健锋先生 独立董事赵桂荣先生 副总裁、董事会秘书杨金平先生 财务总监刘俏女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、咱们的财务指标实在是太棒了，很少在上市公司看到这么好的财务指标，您实在是功不可没，想问一下今后怎样来保证这种负债的减少和现金流的增加？</p> <p>您好，首先公司在前期客户的筛选环节做了很多工作，对客户都有相应的指标去打分，最终筛选出优质的客户去合作，把风险控制移到前端。其次财务部门将应收账款管理与公司项目实施进度相结合，将应收账款的催收从项目签订合同开始到验收款收回全过程跟踪监督；将应收账款的催收从事后向事中、事前推进，催收效率得到了明显改善，对应收账款的管理与公司相关部门一起努力解决问题，来保证及时收回应收账款，增加经营活动的现金流入。谢谢。</p>

2、根据 2022 年年报，研发费用是 1.6 亿。2023 年半年报，研发费用是 6900 万，按此数据推算，2023 年全年研发费用大致与 2022 年持平，公司在高速发展，为什么在研发上的投入反而感觉不足，是什么原因？

您好，2023 年 1-6 月份，研发费用 6,908 万元；2022 年 1-6 月份，研发费用 5,241 万元，2023 年 1-6 月份研发费用较上年同期，同比增加 31.81%，预计公司 2023 年度研发投入持续增长。研发费用上半年度及下半年度间分布不均衡，主要由于下半年度内公司会对研发人员一年的工作成绩进行考核，并给予一定的年终奖励，所以下半年度较上半年度的研发费用增加。谢谢。

3、刘总您好，我们的定期报告上的应收金额较大，减值都有在计提 我们的客户主要是比亚迪和宁德时代等，请问公司历史上有出现过大额坏账吗

您好，公司出于对谨慎性原则的考虑，按照《企业会计准则》的有关规定进行的例行会计处理，整体计提金额和比例不大，对财报影响较小。公司服务之客户均为各行业龙头企业，资信优质，相关资产并无大的实际减值或损失风险。我们在新能源领域的主要客户比亚迪、宁德时代给供应商支付的是银行承兑汇票或商业承兑汇票，我们认为比亚迪、宁德时代的兑付能力没有重大风险，同时在公司需要资金时可以随时找银行贴现，资金成本不高。公司历史上没有出现过大额坏账。谢谢。

4、第三季度的业绩是否比二季度要好

您好，第三季度的业绩将在三季度报告中披露，谢谢。

5、报告期内新增订单情况

您好，2023 年 1-6 月，公司新增订单总计 16.34 亿元，半年度末在手未确认收入订单 53.37 亿元。谢谢！

6、尊敬的公司老总，非常感谢你们在今年上半年交出了一份靓丽的半

年报。作为小股东非常感谢公司以及兢兢业业在辛勤耕耘的公司全体人员，请问下半年净利润增长有保障吗？公司目前重点盈利的是哪个细分项目？请问公司软件后续前景如何？请问公司订单还能继续保持不断增长吗？谢谢

感谢您对公司的关注。截至 2023 年半年度末，公司在手未确认收入订单 53.37 亿元，后续公司将持续推进高质量发展目标，促进业务规模稳步提升。谢谢！

7、 请问公司积极布局的储能行业新赛道主要是指哪些方面呢？在储能新赛道上，今天国际主要是参与哪一些业务呢？谢谢！

您好！主要是储能电芯的生产线，谢谢！

8、 请问今天国际与东正光学的战略合作是为了给对方贴金还是真有合作安排？要成立合资公司吗？否则如何界定双方的责任与权益？谢谢

您好！公司与东正光学签署的系战略合作协议，基于双方在智慧物流及智能制造机器视觉领域有共同发展目标和业务优势互补性，双方将在智慧物流及智能制造领域进行机器视觉技术的联合研发，共同开发适用于工业机器人的导航、定位、避障、测距以及适用于物流场景的盘点、检测、识别、判断、质量控制等应用场景的视觉技术与产品。如后续涉及需要披露的事项，公司将会及时履行信息披露义务。谢谢！

9、 请问公司在欧洲有项目落地了吗？今年和明年对欧洲订单落地有多大体量的期待？谢谢

您好！公司在匈牙利投资设立孙公司事项正在推进，相关项目的跟进同步进行中，后续如有需要公司将及时履行信息披露义务。谢谢！

10、 去年年底新闻中提到华为到访贵司，双方将联合构建基于 5G 全连接的下一代智慧仓储解决方案，共同携手打造深圳今天国际全场景 5G 智慧仓储体验中心和华为苏研所 5G 2B 实验室 Mini 5G 智慧仓储体验中心，请

问今年围绕与华为合作上有什么最新的进展？

您好！公司与华为的合作主要聚焦于 5G 智慧物流探索，目前基本实现仓储物流全流程的 5G 连接，并在智能盘点、集群调度、数据采集等场景实现 5G 应用的创新突破。谢谢！

11、现在比较担心的就是新能源这一块的项目过一两年大幅回落，目前咱们的占比有些过大，测算的话，按照其他的同业来看，利润要接近 3/4 了，怎么样应对这个局面？咱们面对像法拉科这种全球顶级的机器人集成商，咱们的优势和缺点在哪些方面？

您好！新能源领域，目前动力电池领域存在部分投资支出较为谨慎的情况，公司积极顺应形势，在稳固动力电池领域领先优势的同时加大在储能领域的资源投入和拓展力度。同时，除了做好现有客户的存量业务之外，也在寻求增量的业务资源，比如探索拓展其他生产自动化专机设备、整厂信息化、前端的物流、成品和辅材的立库等其他方向的延伸。公司下游覆盖行业超过 40 个，公司的市场拓展策略就是与各行业的龙头企业合作打造标杆项目，基于标杆项目的示范效应去向行业内的其他客户推广，同时保持对各行业的持续关注，把公司的战略资源动态地向期间最有景气度和需求的行业领域倾斜，我们有信心去应对下游行业的周期波动。谢谢！

12、请问邵总，公司 53 亿的订单的交付期主要在今明两年内吗？

您好！公司订单从正式启动到实现交付确认存在一定周期，一般情况下新能源行业 6 个月左右，其他行业 12 个月左右。截至半年度末未确认收入订单公司将按照合同约定及客户要求高质量交付。谢谢！

13、从公司的过往业绩来看，公司的单季度同比、环比业绩一直呈现比较好、比较健康地走势。公司的在手订单也比较充沛。后续公司计划在哪些方面继续耕耘，保持公司健康成长，高速发展？

您好，后续公司将继续专注主业，除深耕三大行业外，积极跟进布局其他有发展前景的行业，同时不断提升技术水平和管理效率，苦练内功，推动

高质量发展目标的实现。谢谢！

14、公司有没有涉及人工智能

您好，公司产品应用的人工智能相关技术主要体现在自动控制、路径规划、机器视觉、运输优化等方面。谢谢！

15、公司后期发展除了以前三大核心产业有什么新的拓展领域没？

您好！公司下游覆盖行业超过 40 个，大消费、医药、冷链、汽车、半导体等行业都是空间大前景好的领域，谢谢！

16、欧洲现在经济不行，很多老企业在挣扎之中，咱们有没有兴趣去收购一下欧洲的先进技术企业？另外咱们在各个行业的物流集成的深度和广度上，今后会有什么样的打算？目前就看到石化医药电池烟草，还有其他行业的深度研究吗？

您好！关于收购，公司持谨慎、开放的态度，乐见其成但不强求，价值观为先。关于未来发展，公司将始终聚焦主业，在智慧物流和智能制造领域不断技术创新，赋能企业数字化转型，持续为客户创造价值。公司有订单的行业超过 40 个，除持续深耕的三大行业外，公司亦在积极跟进和布局其他有发展前景的行业，如大消费等、医药、冷链、汽车、半导体等。谢谢！

17、公司凭借现有团队可以实现向消费领域扩张吗？收购是否是公司扩张的路径之一？希望在哪些细分行业实施？谢谢

您好！公司现在团队可以支撑跨不同领域和行业的扩张。收购当然也是公司扩张的一个可选路径，公司会围绕着夯实主业这一目标，去谨慎并购一些有竞争力的产品型公司和特定行业领域的深度覆盖企业，谢谢！

18、公司最早从烟草行业开始的，石化也专门成立了事业部专攻此领域，可是这些年这两个行业的签单额并不高，是什么原因？是市场容量太小？还是竞争太激烈？

您好！这些年这两个行业的签单额并不低，谢谢！

19、公司3季度烟草行业二维码应用项目的两个中标项目订单情况如何？烟草行业订单比2季度增加多少？谢谢

您好！请参见公司相关公告，谢谢！

20、恭喜贵司上半年净利润翻倍增长，请问未来的发展规划是什么？

您好！未来公司将基于国家产业升级及数字化发展战略布局，在智慧物流和智能制造领域不断技术创新，以今天国际工业互联网平台为基础，赋能企业数字化转型，成为数字化领域的领军者。谢谢！

21、业绩不错，为什么股票走的不好，一直有机构砸盘！

您好！影响股票走势的因素众多，估值确实是一门艺术，千变万化的市场和千变万化的投资者，才带来无穷的投资机会。祝您好运！

22、请问有量化交易机构向公司融券的情况发生吗？公司会出借股票吗？

您好！公司不属于融资融券标的，谢谢！

23、请问公司主要股东中短期有无增减持计划？

您好！公司目前未收到相关通知，如涉及需披露信息，公司将会及时履行信息披露义务，谢谢！

24、贵公司在国际业务方面近期及远期有何计划及规划？

您好！今天国际始终坚持国际视野，对标国际前沿技术，服务全球市场客户，谢谢！

25、请问公司最近有没有股权激励计划

您好！公司最近未发布股权激励计划，后续发展过程中会持续推进股权

激励、员工持股计划等，激发团队的积极性，让核心员工和管理层与公司利益一致，共同分享公司成长的价值。后续如涉及相关事项，公司将履行相应的审议披露义务。谢谢！

26、作为独董，您对今天国际未来发展预期是怎么样的看法，认为公司会成长为什么体量类型的公司，现在公司是处于发展的哪个阶段。

您好，公司一直聚焦智慧物流和智能制造领域主赛道，在手订单充足，积极扩大其他领域需求，研发自己的高端装备和机器人产品，处于一个快速扩张的阶段，谢谢。

27、公司发展稳健，业绩增长加速：伴随数字中国，智慧中国，物联网中国建设，公司现有业务处于赛道风口。建议一：领先一步，保持优势至关重要；心无旁骛，扩张主业至关重要；重视研发，迭代升级至关重要；谨慎决策，行稳致远至关重要。建议二：针对市场恐高，半年分红已经亮丽市场，年终若考虑送股，则可降低股价，稀释净资产及市盈率，展示未来做大做强的良好预期！

感谢您的建议，有大家的鼎力支持，今天国际的明天肯定更美好！谢谢！

附件清单	无
日期	2023年9月5日