

熵基科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-11

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input checked="" type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（_____）
参与单位名称	共计 5 家（排名不分先后）： 机构投资者：深圳前海华霖合创资产管理有限公司曾以刚、深圳市君弘投资管理有限公司肖猛 个人投资者：蒋政、彭朝晖、李宇崇
时间	2023 年 9 月 5 日 16:00-18:00
地点	熵基科技会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、副总经理：郭艳波 计算机视觉研究院副院长：仲崇亮
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q：公司海外业务全球布局那么全面，涉及的国家众多，管理上会有哪些挑战？</p> <p>A：公司布局海外业务较早，部分早期的合作伙伴也成为了公司持股平台的股东，他们认可公司的企业文化，共同成长，彼此建立了深厚的友好合作关系，公司从 2007 年开始陆续在海外设立子公司，非常注重本地化，管理团队大多选任本地人，同时公司派驻中方代表协助运营和财务监督，公司目前境外有 45 家子公司，产品销售覆盖 100 多个国家。</p> <p>Q：你们董事长是什么出身，技术为主？还是以市场为主？</p> <p>A：我们董事长毕业于兰州大学半导体物理专业，重视技术的同时又兼顾市场，目前公司研发人员达到 1100 多人，董事长本人长期奋斗在业务及技术前线。</p> <p>Q：公司的核心技术是自己研发？是否有通过收购技术、并购公司等方式获得的？</p> <p>A：目前我们的核心技术都是自主研发，没有通过收购技术以及并购企业获得相关技术的情形。</p> <p>Q：公司相比其他可比公司优势在哪里？</p> <p>A：①全球营销服务网络及本地化服务优势：公司的经营模式以本地化的运营服务</p>

	<p>为重要支撑，公司高度重视本地化营销及服务体系的布局，并已建立了覆盖中国各大主要城市以及世界主要国家和地区的营销及服务网络；②技术研发优势：掌握生物识别核心算法，多模态生物识别技术行业领先；公司已形成了以单一生物识别技术及多模态生物识别技术为基础的核心技术架构；③此外公司在产品阵列、生产制造、品牌方面均有一定优势。</p> <p>Q：公司出现过经营性现金流为负的情况，具体是什么原因？</p> <p>A：之前经营性现金流净额出现波动主要原因是：①公司给予部分客户的信用额度和信用账期有所放宽；②此前因为芯片供应紧张，公司进行一定金额的战略备库。</p> <p>Q：数字身份证的主要技术能力和落地情况？</p> <p>A：公司基于多模态生物识别技术的沉淀和积累，取得了居民身份证相关技术的认证，是身份证机具设备认证制造商，是居民身份证指纹应用算法、指纹识别设备的提供商；公司的手掌识别、虹膜识别技术及产品也获得了相关的认证；公司参与了多项生物识别技术应用标准的制定。公司在数字身份认证的新技术预研方面做了很多规划和布局，公司为 CTID 可信身份认证平台服务商，面向政务、教育、医疗、商业等行业提供可信身份认证服务；公司通过了“可信数字身份二维码模组”产品认证，这一技术是电子身份证广泛、安全应用的基础；目前主管部门尚未发布相应政策，我们已经做好了相关的技术储备。</p> <p>Q：公司的员工构成情况是？</p> <p>A：截至 2023 年 6 月 30 日，公司全球员工 3000 多名，其中研发人员 1100 人左右，销售人员 1200 人左右，生产人员大概 900 多人。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 9 月 5 日