

证券代码：300822

证券简称：贝仕达克

## 深圳贝仕达克技术股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _
参与单位名称及人员姓名	湘财证券李军辉，初华资本杨明辉，国创联行武雁斌
时间	2023年9月5日 15:00-16:00
地点	公司22栋四楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书方颖娇
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1、新一代智能控制器产业基地项目建设进度如何？公司生产基地分布及使用情况如何？</b></p> <p><b>答：</b>新一代智能控制器产业基地项目的大楼建设已封顶。受外部环境的客观因素影响，导致可开工时间和工程施工进度有所影响，项目基建进度有所延缓，公司将持续推进后续的水电安装、配套装修等实施建设，以满足公司发展的战略需求，增强公司核心竞争力。</p> <p>公司生产基地除深圳外，还分布在河源、苏州和越南平阳，根据公司现有的产能暂时满足客户需求，没有影响到公司产品订单的供给。随着经济环境走出低谷以及公司新产品的不断拓展应用，公司将进一步提升产能利用情况。</p> <p><b>2、公司业务模式有什么新亮点？有哪些新的发展？</b></p> <p><b>答：</b>公司着力于新开发的B2C业务模式。目前我们主要推出“皮克方”品牌，针对智能宠养产品发展TO C业务模式，并不断积累和开发其他陪伴类智能消费产品。通过直接与终端消费者建立销售关系，线上电商与线下代销双线并行，公司可以更好地理解消费者需求，收集反馈信息，优化产品和服务，提升客户满意度。我们希望与终端消费者直接互动，可以更好地捕捉市场变化和消费趋势，推出符合消费者需求的新产品或服务，进一步打造公司的“明星业务”。</p> <p><b>3、公司吸尘器等地板清洁工具的业务情况如何？</b></p> <p><b>答：</b>基于对清洁领域的未来发展的信心及子公司在吸尘器的细分领域拥有的深厚技术积累，公司于2021年通过收购子公司迅速切入了地板清洁工具</p>

赛道。后消费时代下，市场变化节奏快，消费信心提振需要挺过阵痛期，业务规模相较于预期是有偏差的，但通过近两年的磨合和沉淀，目前地板工具业务毛利稳步上升，我们依然坚定未来这块业务长期向好的基本面。

**4、短期未来两三年内看，现有业务的发展战略是怎样的？**

答：公司一直以来深耕智能控制领域，智能控制器业务依然是我们的主营收入来源及现金牛业务，我们与客户有长达数十年的深度合作关系，未来依然是不遗余力的陪伴服务好优质客户，在行业发展浪潮中携手共进。从公司战略角度出发，我们坚守“稳中求进”工作总基调，立足主业，在巩固现有核心客户合作关系的基础上，实现转型升级、探索新赛道的高质量发展。

**5、长期来看公司的未来规划是什么，目前储备了什么别的研发项目？**

答：公司主营智能控制器及智能产品的生产、研发和销售，以出口销售为主，以 ODM/OEM 制造为主。这条路公司走了十余年，在细分行业内拥有丰富的经验和技術积累，我们认为这是我们的护城河，也是我们敢于在行业低谷时期迎难而上投入新赛道的信心来源。公司目前将“现金牛业务”的收益投入到新产品的研发中，聚焦宠物摄影产品、户外电源等。

销售模式上，未来公司将并行 B 端和 C 端的销售模式，利用新媒体营销面向 C 端开辟新赛道，布局新消费市场；业务布局上，公司将持续培育新产品，研发储备涉猎宠物市场、智能家居行业、户储领域，依托于物联网的发展，继续把握技术优势拓宽下游多元化应用场景。管理层也将继续努力做好公司的经营管理，夯实公司发展基础，增强公司的盈利能力和抗风险能力，以稳健向好的经营业绩回馈广大投资者。

附件清单	无
日期	2023 年 9 月 5 日